«EurasiaScience»
XII Международная научно-практическая конференция

15 декабря 2017
Научно-издательский центр «Актуальность.РФ»

СБОРНИК СТАТЕЙ
ЧАСТЬ II

Collected Papers
Part II
XII International Scientific-Practical conference
“EurasiaScience”

Research and Publishing Center
“Actualnots.RF”, Moscow, Russia
December, 15, 2017

Moscow
2017

УДК 00, 1, 33, 34, 36, 37,39, 50, 51, 57, 60, 61, 62, 63, 67, 68, 7
ББК 1
Е91

Е91 EurasiaScience
Сборник статей XII международной научно-практической конференции, часть II,
Москва: «Научно-издательский центр «Актуальность.РФ», 2017. – 264 с.
ISBN 978-5-9500959-8-6

Книга представляет собой вторую часть сборника статей XII международной научно-практической конференции «EurasiaScience» (Москва, 15 декабря 2017 г.). Представленные доклады отражают наиболее значительные достижения в области теоретической и прикладной науки. Книга рекомендована специалистам, преподавателям и студентам.

Сборник рецензируется членами оргкомитета. Издание включено в РИНЦ согласно лицензионного договора 930-03/2015K.

Организатор конференции:
Научно-издательский центр «Актуальность.РФ»
При информационной поддержке:
Пензенского государственного университета
Федерального государственного унитарного предприятия «Информационное телеграфное агентство России (ИТАР-ТАСС)»
Федерального государственного бюджетного учреждения науки
«Российская книжная палата»
Научной электронной библиотеки eLIBRARY.RU
Московского государственного университета им. М. В. Ломоносова

ISBN 978-5-9500959-8-6 © ООО «Актуальность.РФ»

УДК 7.072

РУССКАЯ МУЗЫКАЛЬНАЯ ФОЛЬКЛОРИСТИКА: П. А. ФЛОРЕНСКИЙ

Пушкарева С. С., Фролов С. В.
Вейделевская школа искусств, Вейделевка, Россия

Изучение устного народного творчества — является важной дисциплиной учебно-воспитательного процесса современного музыканта. Одной из ярких исторических фигур этого процесса был П. А. Флоренский, роль которого в современной учебно-методической литературе практически не упоминается. В то же время, он был ярким ученым; предположения, высказанные им, являются актуальными до настоящего времени.

Ключевые слова: традиционная культура, устное народное творчество, музыкальный фольклор, Флоренский, русская народная песня, музыкальный сборник, аутентичность, сценические, стилизованные формы

Народная культура, называемая также традиционной, перешагнула порог третьего тысячелетия, несмотря на то, что в течении многих веков с ней боролись церковь и государство, войны и революции, социальные бедствия также разрушали исторически сложившийся быт. Огромную важность хранения народной культурой знаний, является высокая степень устойчивости народных традиций. Одним из направлений народной культурной традиции является музыкальный язык. Со времени появления термина фольклор прошло уже более полутора столетий, в научном обиходе он появился в 1899 году. Исследователям народной культуры приходилось отстаивать свою точку зрения в борьбе с попытками свести фольклор исключительно к «устной народной словесности», которые на протяжении десятилетий использовалась в идеологических и политических целях. Наука, расширяя фактологическую базу, постоянно перестраивает систему своих взглядов на объект исследования. Музыкальный фольклор, благодаря своим специфическим средствам выражения и глубинных смыслов, выделяется как отдельная область народной духовной культуры

Ранние сведения о русском фольклоре, отдельные и случайные, содержатся в древнерусских летописях.

Одним из первых русских историков, кто обратил внимание на устное народное творчество, является В. Н. Татищев. Им была составлена программа по сбору исторических и географических сведений (1737), в которой было рекомендовано записывать народные обычаи, обряды, а также произведения устного народного творчества, несколько позже — Г. Ф. Миллер, И. Г. Георги (1776-1789).

Сборники преследовали развлекательные цели, их содержание «диктовалось» литературными вкусами тогдашних читателей. Тем не менее, издания XVIII в. сыграли свою роль в развитии интереса к народному творчеству.

Первый сборник музыкальных записей русских народных песен «Собрание русских простых песен с нотами» в четырех частях, принадлежит В. Ф. Трутовскому (1776). Чуть позже появилась публикация — «Собрание русских простонародных песен с их голосами, положенными на музыку Иваном Плачем» — составитель Н. А. Львов. Мелодии песен были гармонизированы для фортепиано; их использовали практически все крупнейшие русские композиторы XIX века, зарубежные — Бетховен и Россини.

Следует отметить выпуск «Древние российские стихотворения, собранные Киршей Даниловым» (1804).

К рубежу 1820-1830-х годов относится деятельность творческого содружества, занимавшимся научным собранием народных песен, возглавляемго П. В. Кириевский. Историки и литераторы, входившие в сообщество, видели свою задачу в собрании произведений устного народного творчества в их подлинном виде. Среди них был и А. С. Пушкин, который писал: «Читайте простонародные сказки, молодые писатели, чтобы видеть свойства русского языка» [2]. Сам поэт записывал сказки, песни, пословицы и проч., посещая ярмарки, деревенские обрядовые праздники, а в поминальные дни слушал причитания женщин на кладбище.

В 1830-1860-х годах значительно расширилась область этнографии, изучавшая различные стороны народной культуры. Назначение новой науки отражено в ее первом историческом названии — этнология, или «народознание». Развитие этой науки привело к образованию в России географического общества (РГО) — (1845), активно занимавшегося сбором фольклора во всех губерниях России, имевшего разветвленную структуру. Собранные материалы публиковались в центральных журналах «Этнографическое обозрение», «Живая старина», местных периодических изданиях.

В 1830-1840 годах появились первые научные труды по этнографии: «Русские православные праздники и суеверные обряды» И. Снегирева (1837-1839 гг.), «Сказания русского народа» И. Сахарова

(1849), статьи в газетах и журналах, среди которых огромную роль занимали «Губернские ведомости», регулярно выходившие с 1848 года. В 1859 году вышел сборник «Народные русские сказки» А. Н. Афанасьева. Он является и автором большого трехтомного исследования «Поэтические воззрения славян на природу. Опыт сравнительного изучения славянских преданий и верований, в связи с мифическими сказаниями других родственных народов». Подобного труда до А. Н. Афанасьева не знала не только русская, но и зарубежная наука.

Большой вклад в развитие музыкальной науки внес композитор и музыкальный критик А. Н. Серов. В своей статье «Русская песня как предмет науки» (1870-1871), впервые было заявлено о комплексном характере науки, изучающей народные песни, состоящей в тесной связи с физиологией, этиографией, историей культуры народов, филологией. «<…> Наука «о народном музыкальном творчестве» еще не существует, но ясно и теперь уже, что <…> эта будущая «музыкальная эмбриология» с этиографией (в самом широком объеме), с подведением под типы и классификацию [1].

Одним из крупных научных достижений в осознании многоголосной природы народного пения, отразились в издании Ю. Н. Мельгунова «Русские песни, непосредственно с голосов народа записанные»(1885-1888). В предисловии к сборнику, Мельгунов назвал стиль народного многоголосного пения полифоническим, обозначил элементы структурной организации многоголосия: запев, основной и многоголосный распев, подголоски, унисоны. Его описание дало первоначальную теорию музыкального склада, на основе которой А. П. Бородин и М. П. Мусоргский создали замечательные образцы хоровой подголосочной полифонии в народном стиле.

В конце 1860-х-1890-х годов происходит окончательное формирование фольклористики как отдельной научной дисциплины. Новый этап в развитии музыкальной фольклористики связан с изобретением первого звукозаписывающего аппарата фонографа. Е. Э. Линевой (1853-1919) принадлежит идея первого применения в собирательской работе фонографа. Впервые применив новее изобретение для записи музыки устной традиции, она положила великий почин в деле планомерной записи и публикации образцов фольклора.

В начале XX века русская фольклористика окончательно сформировалась как научная дисциплина, отделившись от других наук. Однако после 1917 г. она развивалась новых общественно-исторических условиях, которые не всегда способствовали преемственности научных традиций.

П. А. Флоренский (1882-1936), вошел в отечественную науку и культуру как религиозный философ. Он был человеком, имеющим разносторонние интересы. Д. С. Лихачев отмечал, что Флоренский сложился в среде слияний европейской и народной культуры, культуры светской и церковной. Еще в студенческие годы он принимал участие в фольклорных экспедициях. В 1909 году им был опубликована статья «НЕСКОЛЬКО ЗАМЕЧАНИЙ К СОБРАНИЮ ЧАСТУШЕК КОСТРОМСКОЙ ГУБЕРНИИ НЕРЕХТСКОГО УЕЗДА», где он писал: «Однако есть причины торопиться с изучением нашего быта. Железные дороги, фабрики, технические усовершенствования, освободительные идеи и газетчина — эти факторы являются гнилостными микроорганизмами, все ускореннее разлагающими быт. Возможно, что лет через 10-15 не останется и следа от многих из бесценных сокровищ фольклора, которыми владеет наша Родина. Пока можно еще, пока есть время, надо сохранить, что успеем» [3, 4]. Анализируя эстетику фольклора, Флоренский размышляет над природой фольклорного метода и художественного образа. Подчеркивая роль художественного воображения в устном народном творчестве, он вскрыл глубинные философские основания народной культуры, в частности фольклора, определил элементы диалектики художественного народного мышления. Также им подчёркнута бытовая, информационная, коммуникативная и эстетическая функция устного поэтического творчества, которая обладает структурной целостностью и выступает стройной системой жанров. В свою очередь он отмечал, что мозаичность даже одной административной единицы — губернии, «отдельные, хотя бы и смежные, куски этой мозаики часто весьма существенно разнятся между собою: переход от одной местности к другой, близлежащей, иногда влечет за собою заметную прерывность этнической структуры населения». Столкновение различных многочисленных переселений людей, оказывает огромное влияние не только на национально-лексикологическую неоднородность населения, но и самостоятельный уклад жизни и характера каждого.

В наше время, когда миграционные потоки населения стали обычным делом, происходящее смешивание различных видов и направлений народного творчества, обычаев и традиций, фольклор отражает современный этап развития народного художественного творчества, который объединяет в себе эстетику, проблематику, художественные образы. Сохранились и развиваются все его формы — аутентичные, сценические, стилизованные.

В целом, с каждым годом проводится большая работа, как по сохранению народных традиций, так и созданию ее новых форм.

Список цитируемой литературы:

1. Пушкин А. С. Собр. соч.: В 10 т. А. Пушкин//М.1974-1978-Т.6. — С.254
2. Соколова О. И Русская мысль о музыкальном фольклоре: материалы и документы. О. Соколова// М.

«Музыка» — 1979. — С.127
3. Флоренский П.А. НЕСКОЛЬКО ЗАМЕЧАНИЙ К СОБРАНИЮ ЧАСТУШЕК КОСТРОМСКОЙ ГУБЕРНИИ НЕРЕХТСКОГО УЕЗДА. Вступительная статья к изданию: Собрание частушек Костромской губернии Нерехтского уезда. П. Флоренский// Кострома. 1909. — С.4

RUSSIAN MUSICAL FOLKLORE: P. A. FLORENSKY

Pushkareva S. S., Frolov S. V.
Veydelevsky School of Arts, Veydelevka, Russia

The study of oral folk art is an important discipline of the educational process of a modern musician. One of the most striking historical figures of this process was Florensky P. A., whose role in modern educational and methodological literature is practically not mentioned. At the same time, he was a brilliant scientist; the assumptions made by him are relevant to the present day.

Keywords: traditional culture, oral folk art, musical folklore, Florensky, Russian folk song, musical collection, authenticity, scenic, stylized forms

УДК 930

ПРОБЛЕМА НАКАЗАНИЯ ЗАГОВОРЩИКОВ В РИМЕ НА ПРИМЕРЕ DE CATILLINAE CONIURATIONE САЛЛЮСТИЯ

Кудратов А. О.

Казанский (Приволжский) федеральный университет, Казань, Россия

На материалах Саллюстия изучены аргументы «за» и «против» наказания заговорщиков вне установленных норм. Рассмотрены две точки зрения, относительно данного вопроса и выявлено к каким ценностям апеллировали оппоненты, что являлось для них основой для вынесения вердикта.

Ключевые слова: Древний Рим, Саллюстий, Заговор Катилины, Цезарь, Катон

Прежде всего, обратим внимание на чрезвычайно важный аспект. Суть его в том, что «материал для повествования Саллюстию готовили его образованные вольноотпущенники, так что для него речь шла не столько об исследовании фактов, сколько о литературном оформлении и морально-политическом истолковании» [3]. В этом смысле можно утверждать, что целесообразным будет рассмотрение сюжетов труда Саллюстия с точки зрения того, как им трактуются вопросы, выходящие за рамки конкретных событий и несущих ценностную подоплёку.

Основой для данной работы стали речи, произнесённые Гаем Юлием Цезарем и Марком Катоном Утическим, после непосредственного раскрытия заговора Катилины. В них находит отражение проблема наказания заговорщиков. Выбранные нами речи, обращают на себя особое внимание в виду того, что в них ставится вопрос, который в сухом остатке можно выразить так: нужно ли следовать закону в отношении тех, кто ставит его под сомнение. При этом, хотя «Саллюстий волею обстоятельств – историк, но историк, понимающий все значение ораторского искусства» [2]. А значит, появление в его монографии речей элемент вовсе не случайный, что в свою очередь ставит новые вопросы, относительно того какие цели этот приём преследует и как он реализуется автором.

Речь Цезаря является ответом на требование смертной казни для тех, кто содержался под стражей (то есть заговорщиков). Говоря о смертной казни, Цезарь выказывает заботу о последствиях подобного «беспримерного решения». Взывая к сенату, он обращает внимание на то, что наказание преступников должно назначаться согласно закону [1].

Цезарь определяет нынешнюю ситуацию как очень напряжённую и говорит, что если в такой ситуации закон не будет иметь силу, не ему отдадут предпочтение и его не придётся опасаться, то в менее опасных ситуациях дело будет обстоять хуже, потому что в них в таком случае закон вообще потеряет всякую силу. «Правильно ли в менее важном деле бояться закона, когда в более важном им пренебрегли?» [1] – говорит он.

Продолжая отстаивать свою позицию, Цезарь вносит аргумент, из которого явствует, что законы в данном случае носят ещё функцию ограничения злоупотреблений в политической борьбе. «Падение» их «авторитета», некоего сакрального значения таким образом будет означать отсутствие сдерживающего фактора в применении крайних методов политической борьбы.

Таким образом, Цезарь делает главный акцент именно на последствиях и считает, что пренебрежение законом в данном случае, приведёт к тому, что в перспективе он потеряет всякую силу. Стоит пренебрежительно отнестись к закону здесь и сейчас и подобное отношение, увеличиваясь в размерах как снежный ком, приведёт в конечном итоге к бедствию.

В чём же конфронтация с Катоном? Последний обращает внимание на чрезвычайное положение, он всячески пытается донести мысль о том, что медлить больше нельзя [1].

Он говорит: «свобода и само существование наше - под угрозой» [1], призывая тем самым к радикальным действиям. Катон утверждает, что, пощадив нарушителей, можно погубить всех честных людей. «Наглость сильнее там, где защита слабеет» [1]. Самым важным в этом отношении является следующее высказывание: «Ведь за другие деяния можно преследовать тогда, когда они уже совершены; не предотвратив этого, когда оно случится, напрасно станем взывать к правосудию: когда город захвачен, побежденным не остается ничего» [1].

Отстаивая противоположные точки зрения, Катон и Цезарь обращаются к ценности государства, интерпретируя её в свою пользу.

Список цитируемой литературы:

1. Гай Саллюстий Крисп. Сочинения. / Пер., ст. и комм. В. О. Горенштейна; отв. ред. Е. М. Штаерман. – М.: Наука, 1981. – 224 с.
2. Утченко С.Л. Политические учения древнего Рима / С.Л. Утченко. – М.: Наука, 1977. – 254 с.
3. Альбрехт Михаэль фон. История римской литературы / Пер. А. И. Любжина. — М.: «Греко-латинский кабинет» Ю. А. Шичалина, 2002. Т.1. –704 с.

THE PROBLEM OF PUNISHMENT OF THE CONTRIBUTORS IN ROME BY SALLUSTIUS DE CATILLINAE CONIURATIONE

Kudratov A. O.

Kazan Federal University, Kazan, Russia

On the materials of Sallust, the arguments «for» and «against» the punishment of conspirators outside the established norms have been studied. Two points of view on this issue. The values to which opponents appealed are determined and which were the basis for conclusions.

Keywords: Ancient Rome, Second Catilinarian conspiracy, Sallust, Caesar, Cato Uticensis

УДК 930

ОКСФОРД И КЕМБРИДЖ КАК ПРОДОЛЖАТЕЛИ МОНАСТЫРСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Лопаков Д. В.
Арзамасский филиал Нижегородского государственного университета им. Н. И. Лобачевского, Арзамас, Россия

В статье рассматриваются Оксфордский и Кембриджский университеты, как продолжатели традиций монастырского образования, т. к. монастыри издавна были центрами сосредоточения и распространения знаний.

Ключевые слова: Оксфорд, Кэмбридж, монастыри образование

Введение. С момента появления человека на Земле процесс познания не останавливался ни на минуту. Несколько тысяч лет назад люди опытным путем научились добывать себе пищу и огонь, охотиться и ловить рыбу, различать съедобные растения и ядовитые. Эти знания устно передавались последующим поколениям. С появлением письменности информацию стали записывать на шкуры животных, глиняные таблички, кости животных, деревянные пластины, кору деревьев, позже на бумагу. В соответствии с христианскими догматами, а именно с христианской точки зрения мы и будем рассматривать все аспекты нашего исследования, главным носителем всей информации является Бог, поскольку Он сотворил планету Земля, животных, растения и человека. Священное Писание в Евангелии от Иоанна в 1 главе в первых четырех стихах говорит: «В начале было Слово и Слово Было у Бога и Слово было Бог. Оно было в начале у Бога. Все через Него начало быть, и без него ничего не начало быть, в Нем была жизнь,…» (Ин1:1-4). Из этих стихов следует, что Бог словом сотворил все существующее на Земле и даже нашу планету. В другом месте написано: «Смерть и жизнь во власти языка…» (Книга Притч 18:21). Из этого можно предположить, что слова имеют огромную силу. Собственно говоря, именно благодаря словам тексты Священного писания дошли до наших дней спустя несколько тысяч лет. Но этого бы не произошло если бы не два важных фактора. Во-первых это наличие письменных символов и техники их записи, а во-вторых наличие специально обученных грамоте людей. В давние времена еврейский народ в основном занимался животноводством и земледелием, а так как большинство людей было вовлечено в работу, то им попросту некогда было обучаться грамоте. Однако среди израильского народа была особая группа людей, которая не трудилась вместе со всеми – священники. Это были самые грамотные и образованные люди того времени. Позже при синагогах были образованы специальные школы в которых все еврейские мальчики до 13 лет обучались грамоте и учили Тору (Пятикнижие) наизусть. Надо отметить, что в школах современного Израиля Тора изучается и по сей день.

Ученики Иисуса Христа после Его Вознесения. начав исполнять Его последнее повеление «Итак, идите и научите все народы…» (Мтф 28:19), отправились в разные концы Земли, неся Благую Весть и основывая церкви. Позже для достижения этой цели были основаны мужские монастыри, в которых монахи обучались грамоте, языкам, Священным Писаниям и высылались как миссионеры в другие страны, а с развитием мореплавания и на другие континенты, где они в свою очередь основывали христианские общины и монастыри. В Европейских странах доминировала Римско-католическая церковь, поэтому Библия существовала около 1000 лет только на латинском языке. До 1450 года н.э. все экземпляры Библии были рукописными, так как создавались они теми же монахами.

Христианское мировоззрение оказало огромное влияние на систему образования в Европе. Новыми храмами наук стали церковные школы. В течение 10 веков церковные школы выступали единственными, а позже доминирующими учебно-воспитательными учреждениями Европы. Они стали неотъемлемым инструментом религиозного воспитания. Основными предметами изучения являлись: Библия, богословская литература, сочинения «отцов церкви» и конечно же Латинский язык.

«В средневековой Европе образовались три вида церковных школ: монастырские школы, епископальные (кафедральные) и приходские школы. Основная цель всех типов школ состояла в подготовке духовенства. Они были доступны, прежде всего, высшим сословиям средневекового общества.

Монастырские школы организовывались при монастырях, в них учились мальчики 7-10 лет, которых родители обрекали на будущее монашество. Затем монастырские школы разделились на внутренние (для будущих монахов) и внешние (для приходящих мирян). В качестве учителей выступали образованные монахи. Монастырские школы были хорошо снабжены рукописными книгами. В них преподавались грамматика, риторика, диалектика, позже арифметика, геометрия, геометрия, астрономия и теория музыки.

Епископальные (кафедральные) школы открывались в церковных центрах, местопребывания главы епархии. Содержание обучения в них было по тем временам довольно высоким. Помимо чтения,

письма, счета и закона Божия, изучались грамматика, риторика и диалектика (трехпутье), а в отдельных сверх этого – арифметика, геометрия, астрономия и теория музыки (четырехпутье).

Приходские школы были самыми распространенными. Школы размещались в доме священника или в церковной сторожке. Их посещали небольшие группы мальчиков, где за небольшую плату священник либо причетник обучал детей закону Божию на латинском языке, письму и церковному пению. Этот тип школ был бессистемным и наименее организованным.

Обучение в церковных школах повышенного уровня преподавалось по программе семи свободных искусств. Одним из первых формулу такой программы для средневековой Европы предложил Северин Боэций (480-524). Он объединил арифметику, геометрию, астрономию и музыку (науки, основанные на математических закономерностях) в учебный цикл «квадриум» (четвертый путь). Этот цикл вместе с «тривиумом» (третьим путем) – грамматикой, риторикой, диалектикой – составил семь свободных искусств, впоследствии положенных в основу всего средневекового образования.

Семь свободных искусств вместе взятые с богословием, как «венцом» всего обучения, составили содержание средневекового образования.

Методы обучения основывались на зазубривании и развитии механической памяти. Самым распространенным методом обучения был катехизический (вопросно-ответный), с помощью которого учитель вводил абстрактные знания, подлежащие обязательному запоминанию, не объясняя предмет или явление. Например: «Что такое луна? – Глаз ночи, раздаватель росы, пророк бурь,… Что такое осень? – Годичная житница» и т.д.

Грамматика являлась главным учебным предметом. Она сводилась к разучиванию грамматических форм латинского языка и к заучиванию отдельных грамматических форм и оборотов религиозно-мистического значения.

Изучение латыни начиналось с элементарных правил и освоения простейших фраз. На овладение техникой чтения уходило два или три года. Техника письма была также очень сложной.» [1].

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что христианство в целом и система монастырского образования Римско-католической церкви в частности, оказали ключевое влияние на становление образовательных центров не только в Европе, но и во всем мире.

«Христианский фундамент» Оксфордского университета в Англии

Оксфордский университет (University of Oxford) расположен в городе Оксфорд, графстве Оксфордшир, Великобритания. Занимает второе место в списке самых старых университетов мира, старейший англоязычный университет в мире, а также первый университет в Великобритании. Хотя точная дата основания университета неизвестна, есть доказательства, что преподавали там ещё в 11-ом веке. Университет состоит из 38 колледжей, а также 6 общежитий — закрытых учебных заведений, принадлежащих религиозным орденам без статуса колледжа. Проанализировав историю основания всех колледжей Оксфорда можно суммировать следующее:

- 13 колледжей имеет в своем названии имя христианского святого или лексику, связанную с христианством (таблица 1).

Таблица 1. 13 колледжей с христианскими названиями

Название	Оригинальное название
Колледж Всех святых	All Souls College
Крайст-Чёрч	Christ Church
Колледж Корпус-Кристи	Corpus Christi College
Колледж Иисуса	Jesus College
Колледж Святой Анны	St Anne's College
Колледж Святого Антония	St Antony's College
Колледж Святой Екатерины	St Catherine's College
Колледж Святого Креста	St Cross College
Колледж Святой Хильды	St Hilda's College
Колледж Санкт-Хью	St Hugh'sCollege
Колледж СвятогоИоанна	St John'sCollege
Колледж Святого Петра	St Peter'sCollege
Колледж троицы	Trinity College

- Некоторые колледжи были основаны епископами:
  - Эксетер Колледж (Exeter College) – был основан епископом Эксетера;
  - Линкольн Колледж (полное назнание The College of the Blessed Mary and All Saints, Lincoln) основан епископом Линкольна Ричардом Флемингом;
  - Балиол колледж был основан с благословения епископа Даремского Джоном де Баллиолом.
- В Университетском колледже (University college) до 16 века изучалась только теология.
- Кампион Холл принадлежит ордену Иезуитов.

- Сэнт Эдмундс Холл – является старейшей католической школой в Англии.

Эти и многие другие факты указывают нам на не отъемлющую христианскую составляющую при основании того или иного колледжа Оксфордского университета, а это значит, что в современном облике Университет является потомком церковных и монастырских школ [3].

«Краеугольный камень» Кембриджского университета

Университет вырос из собрания учёных людей города Кембриджа, которое было образовано, судя по летописям, в 1209 году учёными, покинувшими город Оксфорд из-за того, что оксфордский студент убил жительницу города.

Административно Кембриджский университет представляет собой конфедерацию колледжей (всего 31). У каждого колледжа своя недвижимость, библиотека, общежитие для студентов, (протестантская) церковь (chapel) с обязательным хором и органом.

В настоящее время Кембриджский университет насчитывает 31 колледж, которые неофициально делятся на 16 «старых» (с датой основания между 1284 и 1596 годами) и 15 «новых» (дата основания между 1800 и 1977 годами).

Три колледжа принимают только женщин (Нью Холл, Ньюнхэм и Люси Кавендиш). Остальные 28 колледжей — смешанные.

Два колледжа принимают только аспирантов. 4 колледжа принимают преимущественно взрослых студентов (старше 21 года) или аспирантов (Хью Холл, Люси Кавендиш, Св. Эдмунд и Вулфсон). Остальные 25 колледжей принимают как студентов так и аспирантов.

В Кембридже есть теологические колледжи: Вестминстерский колледж и Ридли Холл, связанные с университетом через Кембриджскую теологическую федерацию.

Как и в Оксфордском университете некоторые колледжи были основаны в честь христианских святых или например, как Колледж Иисуса, располагаются в здании бывшего монастыря.

Колледж Христа — вырос из «Божьего дома», основанного в 1437 году на земле, принадлежащей церкви Королевского колледжа. [2].

Заключение. Проведя анализ письменных источников по данной теме можно смело сделать вывод о то, что христианство на протяжении уже 2000 лет оказывает влияние на все сферы жизни человека. Образование не стало исключением. До некоторого времени церковь и монастыри, как часть церковного мира, были неотъемлимой частью образования как в Великобритании, так и в США.

В современном мире всё больше становится популярным получение теологического образование на ряду со светским.

Список цитируемой литературы:

1. http://www.best-pedagog.ru/pedagogicheskaya-deyatelnost-i-teoriya-ioganna-genriha-pestalotstsi/ (14.01.2017 в 13:59)
2. http://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/1525375 (14.01.2017 в 23:15)
3. http://www.jesus.cam.ac.uk/about-jesus-college/ (14.01.2017 в 00:20)

OXFORD AND CAMBRIDGE AS CONTINUERS OF MONASTERY EDUCATION

Lopakov D. V.

Arzamas Branch of Nizhny Novgorod State University named after N. I. Lobachevsky, Arzamas, Russia

The article examines Oxford and Cambridge universities, as continuers of the traditions of monastic education, because monasteries have long been centers of concentration and dissemination of knowledge.

Keywords: Oxford, Cambridge, monasteries education

УДК 930

ИСТОКИ ФОРМИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ВЕЛИКОБРИТАНИИ

Улюшкин Е. А.

Арзамасский филиал Нижегородского государственного университета имени Н. И. Лобачевского, Арзамас, Россия

В данной статье рассматривается ключевые актуальные изменения в политическом строе Великобритании и отношение к ним рядовых британцев в разные века.

Ключевые слова: политическая система, законодательный процесс, партийная система, конституционные документы

Политическая система Великобритании ─ в определенном смысле сложное явление. Однако самым важным фактором для понимания её природы служит фундаментальность и неизменность. Причины, возможно, объясняются тем, что Великобритании не довелось испытать революционных потрясений, как это случалось во многих других странах. В стране практически никогда не было внешних вторжений, исключая только очень давние времена. Кто-то, возможно, вспомнит об Английской гражданской войне (1642–1651), но главное её конституционное последствие ─ отмена монархии ─ продлилось лишь 11 лет. Славная революция в 1688 году, которую называют также «Бескровной», это классическая английская революция или государственный переворот, результатом которой явилось свержение Якова II Стюарта и воцарение Вильгельма Оранского.

Политическая система Великобритании представляет демократическую, конституционную монархию. Она основана на так называемой Вестминстерской (от Вестминстерского дворца, места заседания Парламента Великобритании) демократической парламентской системе.

Соединенное Королевство (наряду с Новой Зеландией и Израилем), можно сказать, уникальное государство. Оно не имеет официальной единой письменной конституции. Вместо этого она основывается на ряде исторических документов, традиционных политических и юридических методов, в совокупности известных как Английское общее право. Основные конституционные документы: Великая хартия вольностей, Петиция о Правах, Билль о Правах, Акт о престолонаследии.

Ключевой датой в эволюции на пути к демократии был 1215 год, когда король Иоанн Безземельный подписал Великую хартию вольностей, согласно которой сложилась новая структура политической власти. Она стала первым документом, ограничивавшим права и полномочия монарха и защищавшим привилегии феодальных баронов.

На настоящий момент Её Величество королева Елизавета II, наследственный монарх, является Главой государства Соединенного Королевства Великобритании. Монарх, в соответствии с Актом о престолонаследии 1701 года, принадлежит Церкви Англии, также является Главой государства для многих бывших британских колоний.

Хотя политическая система Великобритании возглавляется монархией, полномочия царствующей особы, как диктует традиция, ограничены церемониальными функциями. Однако притом, что она практически не принимает непосредственного участия в работе правительстве, Корона остается тем источником, который является окончательной исполнительной властью. Эти полномочия известны как «Королевская Прерогатива» и могут быть применены при многих обстоятельствах, среди некоторых ─ назначение и отставка премьер-министра, роспуск Парламента. Монарх имеет полномочия даже объявить войну (или мир). «Королевская Прерогатива» может быть делегирована непосредственно от имени Короны или вручена министрам, чиновникам.

На самом деле, королевская семья имеет определенное скрытое влияние на законодательный процесс. Старшие члены, особенно монарх и принц Уэльский (мужчина-наследник), могут прибегнуть к обсуждению вопросов законодательства, если они затрагивают их личные интересы, и исправить их.

Правительство Великобритании возглавляет премьер-министр. Он должен быть членом Палаты Общин и сформировать правительство при поддержке этой структуры. На практике это означает, что лидер политической партии, имеющей абсолютное большинство мест в Палате Общин, назначается премьер-министром. Он затем выбирает министров для своего Кабинета, формирующего исполнительную ветвь власти.

Классически политическая система Великобритании представлена тремя ветвями государственной власти:

- Исполнительная – Кабинет министров, управляющий страной и предлагающий новые законы.
- Законодательный орган, принимающий законы.
- Судебная власть – суды и судьи, гарантирующие, что все подчиняются законам.

Все министры в правительстве являются членами законодательного органа, а некоторые старшие

судьи восседают в Палате Лордов. Формально главой судебной власти является премьер-министр. Это яркая иллюстрация того, насколько прагматична и гибка политическая система в Великобритании.

Парламент, состоящий из верхней (Лордов) и нижней палаты (Общин) – законодательный орган правительства Великобритании.

Партийная система является составной частью системы политической, она вписана в нее своей «головной частью», которую составляют парламентские фракции партий, получивших доверие избирателей и парламентские мандаты. Партийная система испытывает сильное воздействие институтов политической системы и сама оказывает на них определенное влияние. Это воздействие и влияние зависит от типа партийной системы. Еще Абботт Лоуэлл в начале XX в. заметил, что, во-первых, партийные системы являются функциями обществ, их производящих, что бипартизм или мультипартизм формируется в стране на основе определенных традиций, черт национального характера, исторического пути, пройденного страной; во-вторых, бипартизм гораздо лучше сочетается с парламентской системой правления, чем мультипартизм, а однопартийные кабинеты работают гораздо эффективнее многопартийных (коалиционных). «Разделение на две партии есть не только нормальный результат парламентской системы, но также главное условие ее успеха».

Вплоть до нашего времени гипотеза Лоуэлла о связи между типом партийной системы и эффективностью деятельности правительства (и всей политической системы) и его аксиома о том, что однопартийные кабинеты более устойчивы, влиятельны и работоспособны, чем коалиционные, не только не подвергались сомнению, но и были развиты в концепции мажоритарной и консенсусной моделей демократии, базирующихся соответственно на бипартийной и мультипартийной системах. При этом двухпартийная система обладает прямым и косвенным преимуществом перед многопартийной Прямое преимущество заключается: во-первых, в определенности выбора избирателя, который (выбор) означает определенный, без дальнейшего согласования с другими политическими силами политический курс; во-вторых, в умеряющем воздействии бипартизма на общество, поскольку политические позиции двух соперничающих партий находятся в центральной части политического спектра и исключают радикализм. Косвенное преимущество заключается в возможности формирования стабильного и эффективного однопартийного правительства, которое реализует «идеал ответственного правления». Существенным недостатком бипартизма являются ограниченность выбора избирателей и схожесть позиций двух ведущих партий. Отсюда вытекают преимущества мультипартизма, которые заключаются: во-первых, в возможности каждой социальной группе и даже каждому избирателю найти «свою» партию; во-вторых, в объединяющем большинство членов общества политическом курсе, реализуемым коалиционным правительством, состоящим из представителей нескольких партий; в-третьих, в возможности постепенного установления общественного консенсуса.

История становления системы партий Великобритании условно делится на 3 этапа. Так, первый этап формирования партийной системы начинается с 1679 года и заканчивается в 1867 году. Отличительными особенностями данного периода является противостояние между фракциями Вигов и Тори, которые постепенно, на протяжении рассматриваемого нами периода, становятся современными политическими партиями, которые обладают развитой внутренней структурой, а также органами центрального управления.

Второй этап становления партийной системы начинается в конце 1867 года и заканчивается в 1923 году. Отличительной особенностью данного периода является тот факт, что политическое противостояние имеет место не в рамках системы фракций парламента, но в условиях существования современных политических организаций. Именно на этом этапе выделяются Либеральная и Консервативная партии, которые попеременно осуществляли функции управлении Великобританией.

Третий этап формирования партийной системы начинается в конце 1923 года и продолжается по настоящее время. Так, на современном этапе развития политической партийной системы, идет борьбы между лейбористской и консервативной политическими партиями.

Третий этап становления политической партийной системы Великобритании условно выделяют период увеличения влияния, оказываемого малыми партиями (политических партий Шотландии и Уэльса), который начинается в 1980 году и продолжается по настоящее время, претерпевая, однако, ряд некоторых изменений, которые состоят в нарушение системы бипартийности политического партийного строя Великобритании.

Эти три этапа развития партийной системы Великобритании, каждый из которых характеризуется иным качественным или количественным составом партий или иной структурой партиомы могут рассматриваться как три различные партийные системы.

Формирование партий и первой партийной системы совпало с переходом британского общества от доиндустриальных отношений, основанных на владении земельной собственностью, к эпохе индустриализма, под которой обычно понимают ускоренное, интенсивное развитие производительных сил и вызванное им изменение всех общественных отношений. Начало индустриализации обычно связывают с переходом от мануфактурного и ручного к промышленному и машинному производству.

Промышленный переворот, с которого началась эта эпоха, впервые в мире произошел в Великобритании в 1760–1820 гг.

Эпоха индустриализма, как отмечалось, изменила внешний вид, организацию и образ действия британских партий5. Основные движущие силы и результаты этих перемен, по нашему мнению, заключались в следующем:

а) в изменении характера труда, в направлении массового производства, все большей рационализации и эффективности, все большей зависимости от рыночного спроса;

б) в изменении характера всех социальных отношений в сторону демократизации, равенства, расширения прав человека, роли общественных организаций и политических партий, вообще увеличения возможностей общества воздействовать на власть;

в) в изменении социальной структуры общества и усилении социальной мобильности. За счет увеличения рождаемости и снижения смертности, а также за счет перемещения массы сельчан в города в эпоху индустриализма начался устойчивый рост численности населения в целом и особенно в индустриальных районах Англии и Уэльса. Если в 1700 г. население Великобритании составляло 9 млн человек (для сравнения: население Франции в это время было 19 млн, а России — 17,5 млн человек), то уже первая перепись, проведенная в 1801 г., показала общую численность населения в 15,8 млн человек (на долю Англии приходилось 8,5 млн, Ирландии — 5,2 млн, Шотландии — 1,6 млн, Уэльса — 0,5 млн человек). При этом значительно увеличилось число мастеровых, шахтеров, моряков, сельскохозяйственных и фабричных рабочих, домашних слуг. Если в 1700 г. в сельском хозяйстве было занято 45–50 % трудоспособного населения, то к 1800 г. эта доля снизилась до 35%, в то время как доля рабочих мануфактур и шахт повысилась до 29 %. К концу XIX в. доля сельского трудоспособного населения упала до 15 %;

г) увеличение населения вело к количественному росту электората, который требовал от партий ориентации не на элиту, а на широкие массы избирателей. В то же время архаичный избирательный закон, действовавший в начале XVIII в., допускал к урнам для голосования только 250–300 тыс. избирателей, что составляло 5,5 % населения6;

д) в демократизации политической системы, которая помимо государственных структур стала включать такие факторы, как партии, СМИ, общественные организации, профсоюзы, другие группы интересов;

е) в становлении и росте гражданского общества;

ж) в изменении внешней политики, которая заключалась в поддержке внешней торговли, колониальной деятельности и в ведении войн. Все четыре войны, которые вела Великобритания в течение 1739–1783 гг., преследовали в основном коммерческие цели. В течение рассматриваемого периода (1679–1867) была создана Британская империя, включавшая такие обширные колонии, как Индия, Канада, Вест-Индия, Южная и Центральная Африка, Австралия и Новая Зеландия.

Вторая партийная система имела место не только в иное время: она находилась в иной стране, в ином, сильно изменившемся мире, в иную геополитическую эпоху. Следовательно, на нее действовали иные внешние (геополитические, геоэкономические, дипломатические, военные) и внутренние факторы (социальные, экономические, политические и др.).

Если первая партийная система формировалась в стране, ослабленной революцией и гражданской войной, в обществе, расколотом в религиозном, социальном, этническом и политическом отношении, в политической системе, находящейся в трансформации, то вторая партийная система имела место не только в значительно экономически и политически окрепшей стране, но в стране – лидере цивилизованного мира, в обществе, много более консолидированном, в достаточно сформировавшейся политической системе, ставшей образцом для подражания для многих стран.

Первая партийная система Великобритании образовалась в мире XVII–XVIII вв., передовые страны которого только вступали в стадию индустриализма и только создавали свои колониальные империи, вторая партийная система функционировала в условиях бурного развития науки и техники, в условиях освоения на новой технологической основе новых континентов и новых земель, установления новых сообщений: дипломатических, торговых, промышленных, пассажирских (железнодорожных, речных и морских). Лидером во всех этих процессах, преобразовывавших мир, выступала Британская империя, над которой «никогда не заходило солнце». Превосходство Великобритании стало особенно заметно после разгрома её главного соперника — империи Наполеона (1815) и победы над Россией в Крымской войне (1856). Именно тот мир британцы, да и многие европейцы и американцы, называли «Pax Britannica», а современные геополитики назвали бы однополярным миром с гегемонией Великобритании.

В то же время британское общество конца XIX–начала XX в. продолжало оставаться достаточно дифференцированным: и социально, и религиозно, и этнически, и политически. Увеличивающееся количество заводов, шахт, фабрик, верфей, магазинов, развитие сферы производства и обслуживания требовали все большего числа работников самых низких социальных статусов. Несмотря на

разрастающееся число рабочей аристократии, служащих, обслуживающего персонала, слуг и др., вполне довольное условиями своего труда, индустриализация создавала все новые категории недовольных своим социальным положением.

В религиозной сфере государственное положение Англиканской Церкви постоянно плодило недовольных католиков (центром которых оставалась Ирландия), пуритан и вообще нетерпимых к господствующей Церкви и государству нонконформистов, становившихся социальной базой для радикальных анархистских и христианско-социалистических группировок. Наконец, четыре этноса, образовавших британскую нацию, выглядели единым народом только с внешней стороны, когда они представляли в мире единую Британскую империю. Во внутреннем плане этнические противоречия, накладывающиеся на социальные, религиозные и политические, способствовали появлению националистических партий и фактически раскалывали нацию (если вспомнить отделение Ирландии) на составные части.

Таким образом, вторая партийная система, с одной стороны, выступала как преемница первой, несла в себе ее характеристики, с другой — эта партиома имела довольно четко выраженные собственные характерные черты. Она отличалась от первой и количественно, и качественно. В качественном отношении она характеризовалась сменой одной из ведущих партий, в количественном — появлением малых партий.

Новая политика лейбористов, направленная на завоевание «своего» избирателя, на поддержание прочных контактов с профсоюзами; во-вторых, исчерпанность партийной доктрины, потеря массового избирателя либералами; в-третьих, изменение условий партийной деятельности, экономический и социальный кризис и, шире, вообще изменение мира после Первой мировой войны — все это привело к смене формата партийной системы Великобритании. Итак, первая отличительная черта третьей партиомы заключается в смене ее качественного состава, то есть замены Либеральной партии Лейбористской, которая (замена) явилась реакцией на качественные изменения окружающей среды. Второй характерной чертой третьей партийной системы стало усиление правого и левого радикализма, которое проявилось, с одной стороны, в возрождении национализма, с другой — в проникновении в Великобританию коммунистических идей. Все это хоть и отразилось на количественном составе партиомы, увеличившемся за счет малых партий, а именно: Коммунистической партии Великобритании (КПВ создана в 1921 г.), Плайд Камри — Уэльской национальной партии (УНП, 1925), Шотландской национальной партии (ШНП, 1934), но в виду слабого влияния радикалов не привело к кардинальным, системным изменениям

THE ORIGINS OF THE FORMATION OF THE MODERN POLITICAL SYSTEM OF GREAT BRITAIN

Ulyushkin E. A.

Arzamas Branch of Nizhny Novgorod State University named after N. I. Lobachevsky, Arzamas, Russia

This article examines key topical changes in the political system of Great Britain and the attitude of ordinary British to them in different centuries.

Keywords: political system, legislative process, party system, constitutional documents

УДК 930

ВНУТРЕННЯЯ ПОЛИТИКА ВЕЛИКОБРИТАНИИ В КОНЦЕ 20 НАЧАЛЕ 21 ВЕКА

Улюшкин Е. А.

Арзамасский филиал Нижегородского государственного университета имени Н. И. Лобачевского, Арзамас, Россия

В данной статье рассматривается ключевые актуальные изменения в политическом строе Великобритании и отношение к ним рядовых британцев в период конца 20 начала 21 века.

Ключевые слова: политическая система, законодательный процесс, партийная система, конституционные документы

Великобритания вступила в XXI в., как одна из самых высокоразвитых индустриальных европейских стран. В английской экономике за последние 20 лет проведены широчайшие преобразования в социально-экономической сфере: государственный сектор подвергся сокращению; налоговые ставки с юридических и физических лиц были снижены так же притворяется в жизнь дерегулирующая политика в экономике (шла одновременно со снижением государственных расходов). В стране в 2006 г., ВВП на душу населения смог достигнуть отметки в 31800 долларов. Великобритания, по запасам энергоресурсов в Европе занимает 1-е место, являясь одним из крупнейших производителей нефти и газа. Высокий уровень развития и использования высоких технологий непосредственно влияет на развитие современной промышленности Великобритании. Страна обладает высочайшим в Европе научно-техническим потенциалом. Свыше 2% ВВП в год расходуется на научно-исследовательские работы, в том числе более 35 % всех работ научно-исследовательского характера финансируется государством.

Вывести страну из затяжного структурного кризиса позволила «Эра Маргарет Тэтчер» продолжавшаяся с 1979 по 1990 годы. В это время государственные расходы и уровень инфляции были значительно сокращены, развитие и инвестирование мелкого и среднего предпринимательства всячески поощрялось. В отношении предприятий государственного сектора была осуществлена приватизация, на которую было затрачено 35 млрд. фунтов. стер., в результате чего доля государственного бизнеса в стране снизилась с 10% до 6,5% ВНП. В начале 1990-х гг. резкое увеличение акционерного капитала и акционеров привели к тому, что Британия стала занимать второе место в мире по количеству акционеров после США. В стране создание «общества собственников» сопровождалось реформами жилищного хозяйства, образования и системы медицинского обслуживания. Но к стабилизации и росту экономических показателей привела именно эффективная политика в отношении социально-экономического реформирования.

После ухода М. Тэтчер в отставку 28 ноября 1990 г., возглавил консервативную партию Д. Мейджор (1990-1997), он стал продолжателем курса Маргарет Тэтчер направленного на приватизацию государственной собственности, а также начал реализацию политики по интеграции Великобритании в европейское сообщество. Д. Мейджору и его правительству удалось достигнуть значительных успехов в экономической модернизации (прирост составил 3% в год), а темпы роста экономики стали заметно превышать уровень инфляции в стране, инфляция оказалась на тот момент самой низкой за последние 27 лет, также малоимущим англичанам была оказана значительная социальная помощь. Но к большому сожалению новому правительству так и не удалось решить проблему безработицы, которая является одной из самых крупных в Британии и достигает 3 млн.чел. (при общей численности населения страны – 58,5 млн.чел.), а обременительные и непомерно высокие налоги сильно сказалось на покупательной способности англичан.

Основные политические соперники англичан в это время сумели провести значительные преобразования именно благодаря партийному кризису в партии консерваторов. Партия социал-демократов в 1990 г. была распущена, а Лейбористская партия во главе с Т. Блэром в это время небезуспешно стремилась преодолеть внутрипартийный кризис и создать достойную политическую программу, на которую можно было бы опереться на предстоящих выборах. Лидеры Лейбористской партии вступили на путь радикальных изменений, в результате чего была разработана политическая стратегия «нового лейборизма».

Консервативная партия продолжила курс, направленный на дальнейшее укрепление экономики страны. В 1992-1993 гг. правительство подготовило пакет документов под названием «Хартия гражданина», в ней были прописаны единые стандарты работы общественных учреждений страны и предусмотрены меры ответственности за нарушение этих мер. Росту авторитета правительства Д. Мейджора во многом способствовала отмена «подушного налога», взамен которого введено

дифференцированное налогообложение, основанное на уровне доходов граждан. В 1993 г. приняли закон о социальной помощи гражданам, теперь было отменено централизованное оказание социальной помощи британцам нуждающимся в ней. Политическую обстановку способствовало улучшение экономического положения Великобритании. Экономический спад после 1992 г. сменился резким ростом деловой активности, а темпы экономического роста Англии опередили развитые страны Европы (2,8 % в год). Уровень безработицы был значительно снижен, также и возросло количество людей, занятых в промышленном производстве. Объем экспорта британской экономики так же возрос – в годы экспортного бума (1994-1995) экспорт прирастал по 10% в год, а импорт остался на уровне 4-5%, это давало возможности правительству для аккумуляции накоплений и решения многих социальных проблем.

Не смотря на общие успехи для населения реформы проходили крайне болезненно, поскольку общество требовало новых идей и политических решений ряда проблем, в стране назревало понимание того, что курс, взятый правительством, должен был радикально изменится. Как следствие, на парламентских выборах в 1997 г. консерваторы, возглавляемые Д. Мейджором, потерпели поражение от Лейбористов, главой которых был Т. Блэр (1997-2007). Учитывая наследие М. Тэтчер, Лейбористская партия Т. Блэра продолжила ведение курса по реформированию британского общества. Политика «нового лейборизма» модернизировала и повышала эффективность национальной экономики идя по пути сохранения рычагов управления страной, приватизируя нерентабельные отрасли экономики и отказываясь от государственного регулирования трудовых отношений. Кабинет Т. Блэра уделял особое внимание привлечению иностранных капиталов в Британию и влияние зарубежных инвестиций в инновационный бизнес и высокие технологии. Как итог - на долю Великобритании стало приходится около одной трети всех зарубежных инвестиций в Евросоюзе.

Политика Т. Блэра была весьма эффективна и смогла привести лейбористов к победе на очередных парламентских выборах, которые состоялись в июне 2001 г., лейбористы получили 411 мандатов из 626.

Проблема Ольстера. Правительству Т. Блэра несмотря на успешную экономическую политику, долгое время не удавалось решить политическую проблему Ольстера (это историческая область на севере Ирландии, одна из частей которой по англо-ирландскому договору 1921 г. оставалась под управлением Великобритании, а вторая часть входила в состав Ирландской Республики). Ещё во время правления Д. Мейджора были свершены первые положительные подвижки в решении этого вопроса, когда в ходе ряда переговоров консерваторам и лидерам политических сил Северной Ирландии, в 1995 г. удалось достичь исторического соглашения о решении проблемы Ольстера. Из Конституции Ирландии решено было убрать статьи, провозглашавшие необходимость создания единого ирландского государства, а Лондон, в свою очередь, отказывался от рассмотрения Ольстера, как своей провинции. Однако организовав серию терактов, боевики Ирландской республиканской армии (ИРА), сумели сорвать реализацию данного соглашения. Между британским правительством и руководством ИРА в 1998 г. удалось достичь соглашения о прекращении конфликта в Ольстере («Соглашение Страстной пятницы») и создании органов самоуправления. Одновременно начали программу разоружения Ирландской республиканской армии, но она была сорвана в 2000 г. из-за саботирования ирландскими экстремистами. Британским властям в июле 2000 г. вновь пришлось ввести войска в Ольстер, это было сделано для наведения порядка в провинции. В ноябре 2003 г. состоялись трижды откладывавшиеся выборы в местный парламент (ассамблею). Был избран новый состав ассамблеи, не предвещавший никаких серьезных перемен в Ольстере и, в результате «Соглашение Страстной пятницы» потерпело поражение, как следствие руководители ИРА не отказались от насилия и вооруженной борьбы.

Проблема сохранения монархии. Общеизвестный факт, что Великобритания оплот традиций и консерватизма. Монархия в Британии в конце 1999 г. в очередной раз успешно прошла испытание демократией, тогда на референдуме по вопросу о переходе монархического строя к республиканскому, жители Австралии (наиболее авторитетного государства Содружества наций) выступили на стороне защиты номинальной власти королевы. В 1990-е гг. расходы на содержание короны были сокращены на 10 млн. фунтов стер. Королева Елизавета II в 1993 г. открыла Букингемский дворец – резиденцию британских монархов для свободного посещения туристами. Так же королевская семья перешла на режим жесткой экономии – был сокращен придворный штат. Доходы от посещения туристами Букингемского дворца и королевского ритуала стали достигать 17 млрд. долларов, что почти полностью стало окупать государственные расходы на содержание короны и ее двора, таким образом, монархия Британии почти полностью смогла перейти на самоокупаемость.

Проблема парламентской реформы. Т. Блэр, став главой правительства предложил отменить принцип наследственности в палате лордов, т. е. право на наследование кресла в Вестминстере для лордов теперь должно быть упразднено. Теперь премьер-министру открылась возможность для дальнейшего реформирования палаты лордов и всего британского парламента. Ликвидация принципа наследственности позволила укрепить представительные органы власти и одновременно нанесла удар

по республиканцам. В нижней палате парламента так же произошли перемены. Спикером нижней палаты впервые с 1337 г. избрана женщина – Э. Бутройд, а общее число женщин на постах палаты общин возросло до 120 чел., что составило 18 % от общего количества депутатов. Палата общин в целом стала работать эффективнее, чем все предыдущие составы. В 2003 г. произошло ещё одно важное событие, в кабинете министров был ликвидирован пост лорда-канцлера, который существовал с 605 г.

Лейбористы передали часть законодательных функций британского парламента местным органам власти, тем самым реализуя одно из своих предвыборных обещаний. Впервые за последние 300 лет В Шотландии и Уэльсе провели выборы в местные парламенты и избрали местные правительства.

Т. Блэр с 1997 г. с победой Лейбористской партии на выборах в парламент назначил Г. Брауна министром финансов, который смог провести наиболее успешные финансовые реформы, добился открытости британской экономики. По темпам роста ВВП Британия значительно опередила большинство стран «континентальной Европы». Г. Браун приобрел в Британии и огромную популярность, он и его сторонники добивались передачи полномочий Г. Брауну и досрочной отставки Т. Блэра, его удалось добиться 27 июня 2007. Тони Блэр в 2007 г. досрочно покинул пост премьер-министра и лидера Лейбористской партии и был назначен полномочным представителем рабочей группы по Ближнему Востоку.

DOMESTIC POLICY OF GREAT BRITAIN IN THE LATE 20TH EARLY 21ST CENTURY

Ulyushkin E. A.

Arzamas Branch of Nizhny Novgorod State University named after N. I. Lobachevsky, Arzamas, Russia

This article examines key topical changes in the political system of Great Britain and the attitude of ordinary British to them during the late 20th and early 21st centuries.

Keywords: political system, legislative process, party system, constitutional documents

УДК 930

РОЛЬ ОБЩЕСТВЕННОЙ ИНИЦИАТИВЫ В РАЗВИТИИ ОБРАЗОВАНИЯ В ПОРЕФОРМЕННОЙ ОСЕТИИ

Кобахидзе Е. И.

Северо-Осетинский институт гуманитарных и социальных исследований им. В. И. Абаева ВНЦ РАН, Владикавказ, Россия

На примере Осетии показана роль общественной и частной инициативы в развитии регионального образовательного пространства. Делается вывод о начавшемся диалоге государства и общества, определившем специфику народного просвещения в пореформенный период.

Ключевые слова: Осетия, духовенство, общественная и частная инициатива, начальная школа, профессиональное образование

Вхождение Осетии в российскую государственность сопровождалось распространением здесь образовательных институтов, представляющих начальную и средние ступени системы народного просвещения. В условиях хронического дефицита государственных средств задачи просвещения местного населения решались во многом благодаря общественной и частной инициативе, обнаружившей значительный ресурсный потенциал в ходе формирования регионального образовательного пространства.

С начала 1860-х гг. в Осетии стало действовать Общество по распространению православного христианства на Кавказе (ОВПХ), которое, помимо миссионерской деятельности, занималось организацией начального обучения и устройством приходских (с 1884 г. – церковно-приходских) школ для основной части горского крестьянства. Скудость средств ОВПХ заставляла его обращаться к сельчанам, которые охотно откликались на призыв устроить у них школу при церкви. Общественные приговоры, выносимые на сельских сходах, свидетельствуют о значительном интересе к образованию со стороны горцев, что можно расценивать как адаптивную реакцию на быстро меняющиеся в пореформенные годы условия жизни. Благодаря активной позиции сельских обществ большинство школ получили собственные помещения, возрос приток учеников; общества обязывались содержать учителей, приобретать учебники и т. п. [3, 4] И если к 1860 г. в Осетии действовало лишь около 10 приходских школ, то уже к концу столетия их число увеличилось до 33 (включая и школы грамоты) с общим количеством учащихся около 4 тыс. чел. [3].

Духовенство стояло и у истоков женского образования в регионе, становление которого состоялось благодаря подвижничеству духовенства и отдельных лиц. Начало женского образования в Осетии связывается с именем священника, инспектора Владикавказского духовного училища и протоиерея Осетинской церкви во Владикавказе Алексеем (Аксо) Колиева, в 1862 г. на собственные средства устроившего во Владикавказе первую осетинскую школу для девочек [2]. С 1866 г. школа перешла на содержание ОВПХ и получила название Владикавказской Ольгинской женской школы. Значение этой школы велико не только для Осетии, поскольку с ее открытием началась новая эпоха в деле народного просвещения на Северном Кавказе, открыв девушкам из низших сословий доступ к образованию значительно раньше, чем в других областях региона и в самой России.

В июне 1861 г. во Владикавказе по инициативе местной интеллигенции открылась элементарная женская школа для девочек из бедных семей. Для ее поддержания в материальном и учебном отношении было образовано благотворительное общество. Оно собирало пожертвования и устраивало спектакли, сборы от которых шли на нужды школы.

Показательным примером частной инициативы являлась Владикавказская классическая мужская прогимназия, открытая в июле 1880 г. и в 1885 г. преобразованная в гимназию. Поначалу учебное заведение содержалось за счет средств его заведующего М. Н. Шимановского, а позже для гимназии стали отпускаться казенные средства. По количеству учащихся Владикавказская мужская гимназия занимала одно из первых мест на Кавказе, и к концу XIX в. число ее учеников выросло до 500. В разное время из стен гимназии вышли известные представители культуры, искусства и общественной мысли Осетии и России (в том числе Е. Б. Вахтангов).

Потребности края в грамотных специалистах резко возросли после проведения на Северном Кавказе буржуазных реформ, отразившихся не только на экономическом, но и социокультурном состоянии региона. Подготовкой соответствующих кадров в Осетии занимались два владикавказских учебных заведения: реальное училище, преобразованное из реальной гимназии в 1872 г. и относившееся к ведению Министерства народного просвещения (МНП), и ремесленное училище, устроенное в городе в 1868 г. на средства городского общества и пожертвования частных лиц, названное Лорис-

Меликовским. Наряду с горожанами, для которых предназначалось училище, в нем обучались дети из семей казаков и нижних чинов: так, в 1890 г. из 72 учеников 29 происходили из этих социальных категорий, 18 – из других городских сословий, 14 – из крестьян и 10 – из дворян [1]. К концу XIX в. в училище насчитывалось уже 87 учеников.

В содержании обоих училищ участвовали городские и сельские общества и отдельные благотворители из числа владикавказской предпринимательской и управленческой элиты (см., например: [5]). На их средства открывались ремесленные начальные школы для выпускников городских, уездных и двухклассных начальных училищ, а также низших и средних классов гимназий, реальных училищ и духовных семинарий.

В мае 1871 г. городским обществом Владикавказа было открыто бесплатное Константиновское одноклассное училище «для детей бедного класса населения, в особенности мещан и отставных нижних чинов», где детей малообеспеченных горожан обучали грамоте и письму. В 1875 г. в городе «на счет прибылей тамошнего общественного банка» открылось трехклассное Николаевское городское училище.

Частные пожертвования, благотворительные мероприятия в пользу учебных заведений, открытие школ на общественные средства, деятельность общественных организаций просветительской направленности существенно дополняли государственные меры в области образования. Среди благотворительных организаций выделялись Общество вспомоществования учащимся в учебных заведениях г. Владикавказа (с 1880 г.) и Общество распространения образования и технических сведений среди горцев Терской области (с 1882 г.). Первое ставило своей целью «оказывать материальное вспомоществование недостаточным учащимся в средних учебных заведениях г. Владикавказа», а при наличии средств Общество бралось помогать ученикам и других учебных заведений города, а также тем, кто собирался поступать в высшие учебные заведения страны. Финансовую поддержку от Общества получали ученики владикавказских гимназий (мужской и женской), городских училища (реального и ремесленного) и городских школ. Помощь оказывалась и уроженцам Северного Кавказа – слушателям высших учебных заведений [6].

Общество распространения образования и технических сведений среди горцев Терской области видело свою миссию еще шире: содействие школьному образованию среди горского населения области и распространении «между ними полезных технических и ремесленных знаний». Общество могло открывать за свой счет в городах и селах области как начальные школы, так и подготовительные школы для поступления в средние учебные заведения. Параллельно общеобразовательному курсу в таких школах велось обучение ремеслам и чтению и письму на родном языке.

Однако бурные процессы развития начального и среднеспециального образования в Осетии заметно тормозились недостаточным количеством учебных заведений, которые не могли в полной мере удовлетворить все возрастающие образовательные запросы местного населения. В этих обстоятельствах общественная поддержка отчасти помогала разрешать возникавшие противоречия. С 1860-х гг. в Осетии, как и на Кавказе в целом, начинается новый период, отмеченный элементами начавшегося диалога государства и общества, которые выступали как взаимодополняющие системы: в ходе их взаимодействия формировалась своеобразная результирующая, определившая развитие в регионе народного просвещения.

Список цитируемой литературы:

1. Кавказский календарь на 1891 год. Тифлис, 1890.
2. Научный архив СОИГСИ (НА СОИГСИ). Ф. 10. Оп. 1. Д. 64.
3. НА СОИГСИ. Ф. 10. Оп. 1. Д. 7.
4. НА СОИГСИ. Ф. 10. Оп. 1. Д. 74.
5. Сборник распоряжений, напечатанных в циркулярах по управлению Кавказским учебным округом. Пятое пятилетие. Ч. 1. 1887-1889. Тифлис, 1890.
6. Туаева Б.В. Особенности формирования северокавказского поликультурного общества в пореформенной России: народно-образовательный аспект // Известия Алтайского государственного университета. 2008. № 4-5. С. 207-213.

THE ROLE OF THE PUBLIC INITIATIVE IN THE DEVELOPMENT OF EDUCATION IN POST-REFORM OSSETIA

Kobakhidze E. I.

North Ossetian Institute of Humanitarian and Social Research named after V. I. Abaev VSC RAS, Vladikavkaz, Russia

The article discusses the role of public and private initiative in the development of the regional educational space on the example of Ossetia. The conclusion on the dialogue started between the state and society, which determined the specifics of public education in the post-reform period, is done.

Keywords: Ossetia, clergy, public and private initiative, primary school, vocational education

УДК 94

КАМПАНИЯ В ЦЕНТРАЛЬНОЙ ЧАСТИ ТИХОГО ОКЕАНА (ФЕВРАЛЬ 1943 – ОКТЯБРЬ 1944)

Полторак Д. Е.
Благовещенский государственный педагогический университет, Благовещенск, Россия

К лету 1943 г. в тихом океане для США сложилась выгодная позиция. Японские войска постепенно отступали и были вынуждены проводить невыгодные бои, где они несли большие невосполнимые потери, утратив важные передовые базы, они не могли найти время на восполнения армии, так как японцы постоянно подвергались атаками.
Ключевые слова: Нимиц, Макартур, США, Япония

В этой кампании главным командующим был адмирал Нимиц, перед ним стояла задача сходна с генералом Макартуром обеспечит господство на море в воздухе и на суше, но в отличие от Макартура где он по большинству воевал на суше, Нимицу пришлось вести большинства боевых действий на море. Уникальность в этой кампании заключается в том что, не имея сухопутных баз, был создан такой флот, который был одновременно базой для всех родов войск.

Специфика такой флота-базы заключалось в том, что он должен был захватывать господство в воздухе, вести морские сражения, штурмовать и занимать вражеские острова. Это был комплекс, включающий четыре элемента: плавучая база, флот, военно-воздушные силы и армия. Тот факт, что флот Нимица был спланирован и создан за 18 месяцев после сражения у острова Мидуэй, возможно, является величавшим организационным достижением в истории морской войны. Создание такого комплекса стало возможным только в результате огромной производственной мощи Соединенных Штатов, которая решала исход всей войны. Первой операцией в центральной части Тихого Океана стала по оккупации островов Гилберта, но наибольший интерес представляет боевые действия против атолла Тарава, потому-то здесь произошёл самый кровопролитный бой из всех небольших боев на Тихом океане. В этом бою американцы научились десантироваться на сильно укрепленных островах. Основным объектом атаки удара был узкий укрепленный остров Бетио, на острове находилось около 3 тыс. человек хорошо подготовленных пехотинцев Японии и около 2,5 тыс. рабочих японских и корейских. Для высадки американского десанта использовались ветераны Гуадалканала около 16 тыс.

Следующий удар был нанесён по Маршалловым островам, 500 миль северо-западнее островов Гилберта. Теперь уже не стоял вопрос о занятие всех островов, а только следовало захватить хорошие и стратегические аэродромы. По новой тактике первые волны десанта сопровождались плавающими танками и десантными кораблями, дальше летчики должны были освещать путь осветительными ракетами и подавать сигналы флоту. Но несмотря на полученный опыт и новую тактику ведения боя высадка прошла неудачно, эта было связано с тем что при высадке произошла путаница при плановой таблицы.

17 февраля американцы нанесли авиа удар по островам Трук а авианосное соединение ходило вокруг островов и уничтожала оставшиеся корабли, и после удачной вылазки боевое соединение отправилось к Маршалловым острова и были атакованы японской авиацией. В ходе боя не использовалась американская авиация, чтобы защитить свои корабли, не было времен на разворот авианосцев против ветра для взлета истребителей. Оборонялись только зенитными орудиями, с радиолокационным наведением орудий, и нарядами с неконтактным взрывателями этот способ защиты от авиации оказался настолько эффективным, что не было повреждено не одного корабля. С захватом островов Квадеши японцы были вытеснены со своих позиций и быстрое развёртывание передовых оперативных баз для военно-морских сил, позволило осуществить важную поддержу силам США в юго-западной части Тихого океана, что позволило приступить к подготовке захвата Марианских островов. Вторжения союзных войск во Францию через Ламанш не имела себе равных, но нападения на о. Сайпан состоявшиеся 9-ю днями позже была не менее сложным если планы по вторжению разрабатывались два года, то разработка планов по захвату Маршалловых островов разработана была за три месяца. В результате операции японские круги оценивали захват о. Сайпан как решающие сражение войны, а потеря его как гибель надежд на победу Японии в войне.

Список цитируемой литературы:

1. Директива № 373 императорской ставки. // Кампания войны на Тихом океане / Под редакцией И.С Исакова. – М. : Издательство министерства обороны СССР, 1956.
2. Доклад начальника генерального штаба армии ВМФ-9 комиссии США по обобщению опыта стратегических бомбардировок от 15 октября 1945 г. // Кампания войны на Тихом океане / Под редакцией И.С Исакова. – М. : Издательство министерства обороны СССР, 1956.

CAMPAIGN IN THE CENTRAL PART OF THE PACIFIC OCEAN (FEBRUARY 1943 - OCTOBER 1944)

Poltorak D. E.
Blagoveshchensk State Pedagogical University, Blagoveshchensk, Russia

By the summer of 1943, in a quiet ocean for the United States, a favorable position was formed. The Japanese troops gradually retreated and were forced to carry out unprofitable battles, where they suffered great irreparable losses, lost important advanced bases, they could not find time to replenish the army, since the Japanese were constantly exposed attacks.
Keywords: Nimitz, MacArthur, USA, Japan

УДК 94

ОПЕРАЦИЯ У ЗАПАДНЫХ КАРОЛИНСКИХ ОСТРОВОВ

Полторак Д. Е.

Благовещенский государственный педагогический университет, Благовещенск, Россия

Цель при проведении операции заключалась захватить и удержать контроль над восточными подступами к району Филиппинские острова дальше Формоза и побережье Китая.

Ключевые слова: США, Япония, Каролинские острова

С момента как США захватили инициативу в свои руки на Тихом океане, союзные войска были разделены на два направления отдельных. Первое направление юго-западная часть тихого океана. Второе направление центральная часть тихого океана. Японские базы в западных частях Каролинских островов, находились под сильным и постоянным воздействием с воздуха и в значительной степени они утратили свою эффективность, но все же представляли хоть и слабую, но реальную угрозу.

Вся операция заняла три месяца, в нее было вовлечено все купные соединения Тихоокеанского театра. В операции участвовали 800 кораблей, 1600 самолетов и примерно 250000 человек, не считая гарнизонов. Из этого количества 202 тыс. человек составляли личный состав военно-морского флота, 19 тыс человек и армия 28 тыс. морской пехоты.

Япония располагала всего несколькими самолетами и небольшими, но укрепленными гарнизонами.

Операция началась 31 августа когда быстроходными авианосными группами нанесли удары по о-вам Бони, а затем 1 и 2 сентября были удары с воздуха и крейсеров были причинены большие повреждения японским боевым силам

Следующий удар был нанесён о. Визайяс на этом острове американцы столкнулись с сильным сопротивлением, в конечном итоге было уничтожено 300 самолетов японских и 33 судна, по окончании атаки на о. Визайяс выяснилось, что гарнизоны на острове слаб и можно будет провести десантную высадку по захвату.

21 и 22 сентября был совершен рейд на о. Лусон, в ходе рейда у американцев было предположения что его будут сильно и ожесточенно защищать 500 самолетов так как он являлся крупнейшим учебным центром по подготовке пилотов, поэтому США осознавала что уничтожения этой базы нанесет сильнейший удар по японской авиации и так хронически страдающе от нехватки пилотов. В ходе боев, как и предполагали американцы, японцы усиленно защищали свою базу, но все же они находились в меньшинстве, а воздушный бой они проиграли было уничтожен 300 самолетов и несколько кораблей. Закончив бомбёжку острова авианосное соединение повернуло на о. Визайянс и подверглась вторичному налету авиации. Общий урон этих операций составило 1 тыс. уничтоженных самолетов и 130 потопленных кораблей, а потери авиации США составили 114 самолетов.

Последней операцией совершенной на западных Каролинских островах стала высадка на о-ва Палау, высадка десанта произошла 15 сентября, встретив ожесточенное, но бессильное сопротивления американцы захватили остров, сухопутным операциям помогала авиация для зачистки острова. Захват этих островов обеспечила флоту якорную стоянку для предстоящих операций.

С завершением операции США оказалась в благоприятном положении для продвижения своих целей. А японские гарнизоны, на западных Каролинских островах оставшиеся были окружены и разбиты, в ходе сражения была обеспеченна авиабаза для обеспечения сил как центрального и юго-центрального частей Тихого океана для предстоящего штурма Филиппин. Особенностью операции стало то, что ценой небольших потерь, с помощью авианосного соединения были нанесены противнику серьезные уроны. В результате этой успешной операции, решено было вторгнуться в центральную часть филиппинского архипелага.

И самое главное эти бои показали, что кризис японской военной мощи находится на пике и дальнейшее падение Японии это только вопрос времени.

Список цитируемой литературы:

1. Армия США на Тихом океане.1941-1945. – М. : Изд. АНН СССР, 1987.
2. Доклад начальника генерального штаба США, генерала Маршалла военному министру США о военных действиях в Европе и на Тихом океане, 1945 г. // Кампания войны на Тихом океане / Под редакцией И.С. Исакова. – М. : Издательство министерства обороны СССР, 1956.
3. Доклад начальника генерального штаба США, генерала Маршалла военному министру США о военных действиях в Европе и на Тихом океане, 1945 г. // Кампания войны на Тихом океане / Под редакцией И.С. Исакова. – М. : Издательство министерства обороны СССР, 1956.

OPERATION NEAR THE WESTERN CAROLINE ISLANDS

Poltorak D. E.

Blagoveshchensk State Pedagogical University, Blagoveshchensk, Russia

The purpose of the operation was to seize and retain control of the eastern approaches to the Philippine Islands area beyond Formosa and the coast of China.

Keywords: USA, Japan, the Caroline Islands

УДК 008

ДРЕВНИЕ СЛАВЯНСКИЕ ЯЗЫЧЕСКИЕ КОНЦЕПТЫ ОПОЯСЫВАНИЯ И ОПОЛЗАНИЯ В РУССКОЙ ПРАВОСЛАВНОЙ КУЛЬТУРЕ

Борисова В. В.

Педагогический институт Иркутского государственного университета, Иркутск, Россия

В данной статье описываются древние языческие ритуалы, которые перешли в русскую православную традицию. Каждая культура не может быть абсолютно идентичной, особенно у тех, чья культура испытала на себе влияние разных религий.

Ключевые слова: язычество, православие, круг, религия, традиция, церковь, славяне

В многочисленных источниках можно прочитать о традиции опоясывания и оползания храмом в русской православной культуре. Корни этих ритуалов нужно искать в ранних слоях культуры, когда существовало поклонение родовым богам и, прежде всего, ушедшим родственникам. Обряды опоясывания и оползания связывали род с родной землей. Священный хронотоп родовой культуры помещал божественных священных первопредков не в привычном христианском хронотопе на небеса, а в «родимой земле». Души приходили из подземного мира и в него возвращались. К ним и обращался человек родовой культуры с молитвой о помощи и защите.

Ритуалы оползания священных мест известны у многих славянских культур. До XX столетия в русской культуре сохранялась традиция оползания священного озера Светлояр, в которое по преданию погрузился град Китеж. Подробное описание этого ритуала встречается у писателей П. И. Мельникова-Печорского, В. Г. Короленко и М. М. Пришвина. В романе «В лесах» П. И. Мельникова-Печорского рассказывается о том, как припадая к земле, люди вслушивались в церковный звон китежских святынь. Очевидна связь подобного ритуала с другими языческими формами общения с потусторонним миром, душами подземного или подводного мира [1]. Не случайно М. М. Пришвин описывает плывущие по озеру Светлояр свечи [2]. Данная форма общения с ушедшими родственниками встречается не только у славянских, но и практически у всех древних культур. Можно вспомнить праздник поминовения усопших в японской культуре или праздничные лампады, плывущие по Древнему Нилу или Гангу.

Схема понимания человеческого тела, его структурные единицы, центры и периферия, сакральные точки повторялись в топологии окружающего мироздания, переносились на значимые окружающие предметы. Священным центром жизни древнего человека был живот и конкретно пуп. По-старорусски: «Не жалея жизни» - это «не жалея живота своего». Самым дорогим предметом одежды был пояс. В его изготовлении использовались тотемные материалы - шкура, кожа, шерсть. Он был богато украшен оберегами, к нему подвешивались защитные тотемные обереги- хвосты клыки, перья. Позже эти традиция прикреплять к поясу самое дорогое и значимое у охотников и воинов трансформировалась в ношение на поясе мечей и кинжалов, еще позже торговый люд будет прикреплять к поясу кошели. С концептом опоясывания связаны ритуалы защиты других значимых мест тела. При этом опоясывание могло совершаться травяными и цветочными венками, шерстяными нитями и т д. Все эти ритуалы, следуя синкретичной логике, переносились на окружающий мир. Опоясывались и обвязывались деревья, священные камни, иногда это были достаточно массивные природные объекты. В современной Японии сохранился древний обычай опоясывания двух небольших Островов, символизирующих священных первопредков Идзанаги и Идзнами. Конечно, сразу же вспоминается распространенные в азиатских культурах обычаи обвязывания ленточками деревьев. В славянской традиции пояс связан со следующими символическими функциями:

1. установление брачных отношений: в свадебном обряде жених развязывал пояс невесты, что означало символическое подчинение невесты жениху. Сам же женский пояс во всех культурах становится архетипическим символом верности и чистоты;
2. обряды инициации, в которых сочетались ритуальные стрижки и опоясывания;
3. родинные обряды с обязательным развязыванием и снятием пояса;
4. обряды братания - обмена поясами;
5. обряд защиты от нечистой силы. Славяне считали, что пояс защищает от ведьм, чумы, холеры и т. д.

Глубинная семантика пояса в славянской культуре связана с терминами силы и власти. Совершенно не случайно выражение «заткнуть за пояс». Позитивный аспект пояса легко демонстрируется в сравнении с негативными смыслами «распоясанный», «распоясаться», поскольку храм воспринимался как живой объект и на него переносились антропоморфные схемы, то защита храма совершалась в обрядах опоясывания. Известны случаи опоясывания храма связанными поясами,

намного чаще специально сотканными полотнищами, при этом в изготовлении полотна участвовали все женщины прихода, то есть изготавливали всем миром. Особенно интересным выглядит ритуал опоясывания храма свечой. Так же из ритуала опоясывания легко понять и схему организации древних городищ, когда защитные укрепления назывались и располагались поясами.

Список цитируемой литературы:

1. Мельников-Печорский П.И. В лесах. – М.: ЭКСМО, 1998. – 573 с.
2. Пришвин М.М. У стен града невидимого. – М.: Прометей, 1909. – 192 с.

ANCIENT SLAVIC PAGAN TRADICIONS IN RUSSIAN ORTHODOX CULTURE

Borisova V. V.

Pedagogical Institute of Irkutsk State University, Irkutsk, Russia

This article describes the ancient pagan rituals that joined the Russian Orthodox tradition. Every culture can not be absolutely identical, especially those whose culture has been influenced by different religions.

Keyworlds: paganism, Christianity, circle, religion, tradition, the Church, the Slavs

УДК 008

МЕЖДУ ЗЕМНЫМ И НЕБЕСНЫМ: МЕТАМОРФОЗЫ РЕНЕССАНСНОГО КОНЦЕПТА ЛЮБВИ НА ПРИМЕРЕ ТВОРЧЕСТВА ДЖОВАННИ БОККАЧЧО

Табатчикова М. А.

Педагогический институт Иркутского государственного университета, Иркутск, Россия

В данной статье изучается понимание любви в разные эпохи. Главным образом акцент ставится на концептуальном понимании любви эпохи Возрождения в произведении Джованни Бокаччо «Декамерон».

Ключевые слова: Возрождение, Декамерон, европейская культура, любовь

Каждая эпоха европейской культуры, начиная с греческой античности, отмечена своим уникальным понимаем любви. Самый древний миф о сотворении мира в древней Греции рассказывает о страшной кровавой Афродите. Платон в своем знаменитом Диалоге симпозиум говорит о том, что человека человеком делает любовь и Платон скажет, что любовь делится на два вида: земную и небесную. Земную он назовет Афродита Пандемос - это земная любовь, на русский язык ее часто переводили как «любовь толпы» или «площадная любовь», то есть что-то низменное, грубое, животное. Совсем иначе Платон описывает любовь небесную Афродита Урания [2]. Понятно, что для Платона важнее Афродита Урания, то есть любовь небесная.

Под влиянием греческого философского мира и в том числе идей Платона, христианский мир сформирует свое представление о понимании земного и небесного. Образцом любви для средневековой женщины, станет Богоматерь. Ее наполненные страданием глаза смотрели с икон, алтарных картин фресок. Она воплощение любви, но любви духовной, неземной. Так рождается средневековый уникальный феномен служения прекрасной даме, когда чувства воспитанные к деве Марии переносятся на прекрасных сеньор, дочерей и жен феодалов. Рыцарское служение этой даме духовный подвиг. Рыцари ей посвящают свои военные победы, победы на рыцарских турнирах, но в награду они ничего не ждут кроме цветка из рук прекрасной дамы. Особенность эпохи состоит в том, что подлинные нормальные человеческие земные отношения несли печать греха и рассматривались как что-то ужасное, постыдное, бессмысленное. Тем удивительнее будет культурный перелом, произошедший между двумя эпохами: средневековьем и возрождением. Человек перестает стыдиться своих чувств, своего тела, и начинает воспринимать его как божественный дар, по образу и подобию Бога. Художники впервые после столетий средневековья начнут рисовать и лепить прекрасное человеческое тело. Поэты начнут воспевать чувства. А философы воспевать человеческий разум. Все это мы называем гуманизмом Возрождения. Родиной возрождения является Италия. По-итальянски «возрождение» - ренессанс. Буквальный перевод этого термина заново родиться или родится вновь. И если как мы сказали, понятие любви является важнейшим в культуре, то Новый Завет, это гимн божественной любви или любви к Богу в средневековой культуре, а в культуре возрождения манифестом, становится произведение Джованни Боккаччо «Декамерон». Подлинным шедевром, энциклопедией человеческих чувств и страстей становится именно «Декамерон». Декамерон начинается с описания эпидемии чумы во Флоренции. Чума и война, а средневековая история переполнена крестовыми войнами, становятся катализаторами обостренного чувства хрупкости и желанности земной жизни. Вот почему европейская культура из средневекового аскетизма и страданий безоглядно бросается в пучину земных наслаждений и страстей.

В своем произведении он подробно рассказывает о своей любимой Флоренции и с болью описывает бедствия чумной эпидемии в городе. Но мы понимаем, что чума - это символ бесчеловечности и ужасов старого средневекового мира. Убегая от чумы, бегут из города на природу в одну из вилл молодые люди. Именно они - новое поколение культуры. Чистые, страстные, красивые. Они музыкальны, поэтичны и очень добродетельны. Забитые ужасами чумы, что символически понимается, как забитые темной средневековой культурой, они пытаются обрести вкус к жизни, заново родиться. Поэтому символично, что они проходят через очищение, договариваясь об отказе от низменного, плотского, настаивая на чистых дружеских отношениях на все время, что они пробудут на вилле. Здесь на природе их глаза и их чувства открываются красоте мира, ведь средневековье не воспевало природу. Так, заново открывается природа как прекрасный храм божий. Чтобы поддержать себя в этом добровольном изгнании он решают каждый день рассказывать друг другу какие-то важные и интересные истории, новеллы. Декамерон называется так, потому что этих дней десять. Тем самым у Декамерона очень сложная структура, где в ткань самого повествования вплетено сто новелл. В Декамероне много скрытых глубоких символов. Семь девушек – это семь добродетелей. Три общехристианские добродетели: Вера, Надежда, Любовь. И четыре натуральные добродетели: Благоразумие, Справедливость, Воздержание и Стойкость. Большая часть этих новелл нам понятны и

сейчас, но некоторые новеллы нуждаются в пояснении. К примеру, очень завораживающая новелла о соколе. Молодой человек дворянин теряет все свое имущество на подарки, подношения прекрасной флорентийке, в которую он безнадежно влюблен. Она состоятельная вдова с маленьким сыном. И когда сын заболевает, единственное, о чем он просит, подарить ему сокола. У соседа дворянина нет ничего кроме этого сокола, и он для него, и любимый питомец, и добытчик, кормилец. И он его называет самым дорогим другом. Прекрасная дама, придя к нему, боится сразу же перейти к просьбе и соглашается в знак вежливости отобедать вместе с молодым человеком. Он не может отказать - это было бы оскорблением, но не знает чем угощать прекрасную гостью, он сам голодает. Когда после трапезы дама говорит о своей просьбе, молодой человек в ужасе отказывает. Она обижена, что он не понимает ее горя. Вместо ответа хозяин протягивает корзину полную соколиных перьев. В ужасе она понимает, что было ее обедом, его лучший друг, его прекрасный сокол. Молча, дама уходит. Но по прошествии времени в дом хозяина приезжают неожиданные гости ее старшие братья, говоря о том, говоря, что именно его она выбрала как кандидатуру мужа [1]. О чем эта новелла? Мы жалеем прекрасную птицу. И не сразу понимаем, что хотел сказать автор. Говоря о красоте любви, Боккаччо, продолжает истинную христианскую традицию жертвенной любви. На этом мы останавливаемся и делаем вывод: ренессанс научил нас ценить и видеть красоту человеческих чувств, а Декамерон - это гимн земной любви.

Список цитируемой литературы:

1. Боккаччо, Дж. Декамерон / Дж. Боккаччо; Перевод с итальянского А.Н. Веселовского. — М.: Государственное издательство художественной литературы, 1955. — 655 с.
2. Эстетика Ренессанса. М., 1981. В 2 т. Т. 1. С. 157

BETWEEN EARTH AND HEAVEN: THE METAMORPHOSIS OF A RENAISSANCE CONCEPT OF LOVE ON THE EXAMPLE OF THE WORK OF GIOVANNI BOCCACCIO

Tabatchikova M. A.

Pedagogical Institute of Irkutsk state University, Irkutsk, Russia

This article explores the understanding of love in different eras. The main emphasis is on the conceptual understanding of the love of a Renaissance in the work of Giovanni Boccaccio «the Decameron».

Keywords: Renaissance, the Decameron, European culture, love

УДК 008

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ МЕЖКУЛЬТУРНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Кашина З. В.

Астраханский государственный университет, Астрахань, Россия

В статье описано влияние глобализации на развитие межкультурных отношений различных стран и народов.

Ключевые слова: глобализация, международные взаимодействия

Главной ошибкой многих апологетов глобализации, таких, как Р. Робертсон, является их убежденность в том, что новые культурные стандарты и новые глобальные идентичности обязательно должны замещать старые, и, прежде всего, этнические. Реальность же доказывает, что процессы глобализации не отменяют этничности, более того, с учетом демократизации в сфере этнополитики создают новые реальности и новые перспективы для этнического развития и актуализации этничности [1].

Ломка прежних преград, развитие информационных и культурных связей позволяют этнически родственным сообществам укреплять солидарность, заимствовать эффективные образцы самоорганизации, рассчитывать на экономическую и политическую поддержку в деле экономической и социальной модернизации. Процессы глобализации чрезвычайно актуализировали и проблему коренных народов, поскольку интересы промышленного развития заставили вторгаться на земли, населенные коренными народами, а развитие информационных систем и надгосударственных политических институтов показало, что это вторжение угрожает образу жизни и культурам уникальной части человеческой цивилизации. Сейчас, по оценке ООН и Международной группы по делам коренных народов (IWGIA), на Земле проживают 220 млн. представителей коренных народов, сохраняющих традиционные культуры. Они занимают около 20% всей поверхности суши, причем районы их проживания -- это наиболее ценные в экологическом отношении территории, обеспечивающие сохранение уникального генофонда планеты и стабилизирующие воздействие индустриальных регионов на атмосферу и водные пространства. Экономический Социальный Совет Организации Объединенных Наций в 2000 г. принял решение учредить постоянный форум по вопросам коренных народов в качестве своего консультативного, вспомогательного органа, который бы занимался исключительно вопросами коренных народов. Мандат форума предусматривает изучение проблем коренных народов, связанных с экономическим и социальным развитием, культурой, охраной окружающей среды, образованием, здравоохранением и правами человека [2, 7].

Важной стороной широких интеграционных процессов, которые затронули коренные народы, является то, что это сотрудничество позволяет привлекать дополнительные ресурсы туда, где собственные возможности ограничены.

Глобализация приводит также к политической активизации малых народов и этнографических групп, усиливает их стремление к превращению в реальных политических акторов на национальной политической сцене и в международных акторов. Это стремление нашло свое отражение в создании в 1990 г. в Гааге Организации Непредставленных Народов (ОНН), которая ставит своей целью поддержку усилий коренных и местных народов, направленных на автономию и признание своих законных экономических и политических прав [3].

Особое внимание многие исследователи обращают на то, как влияют процессы глобализации на культурное развитие стран и народов. Очевидно, что нарождающаяся «глобальная культура», о которой говорилось выше, имеет в своей основе то, что прежде называлось «англосаксонской» культурой, которая исторически связана с протестантской этикой. Но в современном мире существует еще целый ряд стран и регионов, где в процессе длительного исторического развития формировались специфичные культуры мирового уровня, имеющие мощное влияние на ценностные системы сотен миллионов людей: это Индия и Китай, Арабский Восток, Япония, Франция, Россия. В этих странах происходит националистическая реакция на глобализацию, в частности, распространяются антиамериканские настроения. Такая ситуация дает повод некоторым исследователям говорить о столкновении цивилизаций как о глобальном конфликте современности [4].

Таким образом, совершенно очевидно, что навязанная евроатлантическая направленность глобализации не только не интегрирует мировое сообщество, но, наоборот, инициирует и стимулирует цивилизационные противоречия.

На основе всего вышесказанного можно резюмировать, что глобализация, во всяком случае, на современном этапе развития человеческого общества, не ведет к вытеснению или замещению этичности, а способствует ее актуализации и политизации. Глобализация позволяет расширить политическое и культурное поле этноса, она способствует превращению миноритарных этнических

сообществ не просто в политически активных игроков, но и в международных акторов [5, 8].

Глобализация позволяет перераспределять ресурсы в пользу тех этнических сообществ и этнических групп, которые находятся в сложном положении, и дает им дополнительные стимулы для самоорганизации и выживания. В процессе развития интеграционных связей между странами и народами, усиления их культурных, экономических и политических связей вырабатываются общие принципы взаимодействия государства и миноритарных этнических сообществ, что делает развитие этих народов предсказуемым и упрощает решение конфликтных ситуаций и естественных проблем саморазвития.

С другой стороны, подчеркивая тот факт, что глобализация не вытесняет и не замещает этичность, необходимо, однако, отметить, что, безусловно, процессы глобализации оказывают и разрушительное воздействие на этничность, в том числе в плане конкуренции языков и культур.

Вместе с тем политическим менеджерам необходимо учитывать, что современная глобализация -- это еще и глобализация рисков. В частности, как пишет В. И. Пантин, становится очевидным, что происходит «глобализация социально-политических конфликтов, глобализация экологического кризиса, глобализация терроризма и организованной преступности». По его словам, глобализация есть не одна из многих проблем, а «проблема проблем», которая сложна и противоречива [6, 9].

И все же мир, вступая в новое тысячелетие, идет навстречу и новой форме глобальной общности. Сейчас сложно сказать, какой она будет. Не подлежит, однако, сомнению, что как в муках родовых схваток и кровопролитных конфликтах рождались к жизни новые нации-государства, точно таким же мучительным и небезболезненным будет и рождение новых глобальных общностей. Мы не знаем, как они будут называться - супернации, суперэтносы, сообщества или как-то по-другому, но контуры некоторых из них уже обозначились довольно отчетливо: западноевропейская (Европейское сообщество), российско-евразийская, славянская, ближневосточно-арабская и целый ряд других.

Список цитируемой литературы:

1. Янгузин А.Р. Духовный мир суфиев: социально-философский анализ: дис.... д-ра филос. наук. Уфа, 2006.
2. Янгузин А.Р. Социально-философские аспекты генезиса суфизма: Монография. Уфа: РИО БашГУ, 2005. -212 с.
3. Янгузин А.Р., Рафиков, А.М. Национальное самосознание в глобализирующемся мире: Монография/А.Р. Янгузин, А.М. Рафиков. Уфа: РИЦ БашГу, 2008. 136 с.
4. Янгузин А.Р. Философия на рубеже тысячелетий // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. 2011. № 4-3. С. 211-215.
5. Янгузин А.Р. Трансформация духовных ценностей в России // Евразийский юридический журнал. 2016. № 10 (101). С. 372-374.
6. Tomlinson J. Globalization and culture. – University of Chicago Press, 1999.
7. Янгузин А.Р. Диалектика форм общественного сознания и её философские реминисценции. Уфа: Гилем, 2009. -168 с.
8. Янгузин А.Р. Аспекты матрицы духовных ценностей // Евразийский юридический журнал. 2017. №4 (107). С. 388-389.
9. Янгузин А.Р. Проблема социальной справедливости в суфизме // Вестник Башкирского университета. 2006. Т. 11. № 1. С. 78-84.

GLOBALIZATION AS A FACTOR IN THE DEVELOPMENT OF INTERCULTURAL RELATIONS

Kashina Z. V.

Astrakhan State University, Astrakhan, Russia

The article describes the influence of globalization on the development of intercultural relations of various countries and peoples.

Keywords: globalization, international cooperation

УДК 008

ИСЛАМ В ПРОЦЕССЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Кольцова Я. Д.
Омская гуманитарная академия, Омск, Россия

В статье описывается положение современного ислама в процессе всемирной глобализации.

Ключевые слова: ислам, глобализация, изменения

Необходимо признать, что глобализация отразилась на исламских странах преимущественно негативно. Они не сумели добиться необходимых успехов для вхождения в глобальную экономику. Их культура оказалась наиболее далекой от западной, традиции и обычаи более устойчивыми. Поскольку исламские культуры в отличие от христианских не заняты постоянной выработкой мировоззрения каждой личностью, пересмотром мировоззрений, а ориентированы на мир как данность, ислам выступает в них как религия повседневной жизни, удерживающая от изменений [1]. Вот почему К. Ататюрк отделил религию от государства, запретил политический ислам. Тем не менее Турция прибегала к военной диктатуре для сохранения модернизационной политики и ориентации на Запад, и не убереглась от отката назад в настоящее время. Нет нужды говорить об Иране и Алжире [2].

Хотя страны с мусульманским населением богаты природными ресурсами, контраст между бедными и богатыми в них чрезвычаен и нередко приближается к отметке, характеризуемой как чреватой революционным взрывом – когда отношение верхних 10% к нижним 10% населения характеризуется как 40:1 [3].

Глобализация, проникая в исламский мир, обостряет внутренние противоречия: усиливает деградацию политических систем, крах моральных ценностей, развал семьи. Она нигде не производит столь деструктивного эффекта, как в исламском мире. Поэтому исламский мир в целом настроен против глобализации на западных основаниях. Глобальный характер ислама связан со следующими факторами: во-первых, это религия повседневной жизни, дающая не столько мировоззрение, сколько правила поведения каждого дня любому мусульманину, в любой стране. Во-вторых, сущность ислама - восстановление общинной (деревенской) идентичности в противоположность персональной или национальной идентичности. Национально-государствен-ная принадлежность для мусульманина менее значима, чем его принадлежность к умме. Вестфальская система национальных государств укоренилась в исламском мире, но не стала доминировать [4]. Ослабление Вестфальской системы в условиях глобализации легитимировало наднациональные общности, и умма стала одной из таких. Ислам стоит за глобальную деревню в прямом смысле и не воспринимает метафор о том, что глобализация делает и Нью-Йорк, и Москву частью глобальной деревни. Нелишне напомнить, что Россия - страна, имеющая в составе своего населения 8% мусульман и прочные традиции совместной жизни с ними православных христиан. Сегодня эти традиции ослабевают, т. к., по мнению ряда специалистов, традиции межэтнического единства поддерживались в предреволюционный период общинными структурами, а в советский период идеей плавильного тигля в советскую нацию. Сегодня может быть два ответа на угрозу распада России: архаизация, одеревенщивание России, укрепляющие исламско-православный союз, и модернизация, ставящая перед обществом новые совместные цели, поворачивающая не только русское, славянское, христианское, но и исламское население к Западу [5].

Глобализации в том виде, как она сложилась в конце XX века, создает возможности сохранения мира на условиях статус-кво, которые удовлетворяют Запад, но не удовлетворяют исламский мир, недовольный статус-кво. Россия тоже недовольна глобализацией, в которой она не нашла себе места, но она является страной статус-кво: нам есть, что терять, например Сибирь и Дальний Восток с их убывающим населением, относительную стабильность, надежду на улучшение жизни [6].

По вопросу о том, является ли ислам угрозой миру, существует единодушный отрицательный ответ. Является ли исламский фундаментализм угрозой миру, точки зрения расходятся. Одни исследователи говорят «нет», показывая, что угрозу представляет экстремизм и насилие, а не ислам, что фундаментализм не отрицает необходимости взаимодействия с западными и другими странами, и что Запад может найти с фундаменталистами общий язык. Другие ученые говорят «да» – фундаментализм является угрозой миру. В конфликте исламской идеологии и западных ценностей видят большую угрозу, чем в прежнем противостоянии коммунистической идеологии западной точке зрения [7]. Речь идет, прежде всего, о недостижимости политики сдерживания, которая успешно применялась в отношении СССР, т. к. ему было что терять и он осознавал цену противостояния. На это можно возразить, что, пока фундаменталистские коммунистические идеи были сильны и строги, «светское» восприятие ценности жизни было незначительным. Третья точка зрения, которую мы разделяем, состоит в том, что любой фундаментализм – исламский, коммунистический, западный (радикальный

модернизм) в ряде случаев становится угрозой. Угрозой в том отношении, что накапливаемое недовольство выделяет экстремистскую среду, а последняя – терроризм как род партизанского сопротивления в условиях отсутствия иных форм представительства на политическом уровне и невозможности революционного сопротивления из-за деформации классов, люмпенизации масс и неравенства сил [8].

Наиболее удивляющим обстоятельством является то, что среди исламских экстремистов и террористов много людей, получивших образование на Западе, возможность жить там. Подвергались ли они унижению и дискриминации, встречали ли грубое недовольство соседей, насмешливые или презрительные взгляды? Думаю, что нет. Скорее, возможно, нейтральное безразличие или формальность, которые так задевают людей традиционного общества. Приняв западный консьюмиризм, исламский мир не принял его социальных и культурных ценностей [9].

Список цитируемой литературы:

1. Minda G. Globalization of Culture //University of Colorado Law Review. – 2000. – Т. 71. – №. 3. – С. 589-644.
2. Янгузин А.Р. Трансформация духовных ценностей в России // Евразийский юридический журнал. 2016. № 10 (101). С. 372-374.
3. Янгузин А.Р. Духовный мир суфиев: социально-философский анализ: дис.... д-ра филос. наук. Уфа, 2006.
4. Янгузин А.Р. Социально-философские аспекты генезиса суфизма: Монография. Уфа: РИО БашГУ, 2005. -212 с.
5. Янгузин А.Р., Рафиков, А.М. Национальное самосознание в глобализирующемся мире: Монография/А.Р. Янгузин, А.М. Рафиков. Уфа: РИЦ БашГу, 2008. 136 с.
6. Янгузин А.Р. Философия на рубеже тысячелетий // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. 2011. № 4-3. С. 211-215.
7. Янгузин А.Р. Диалектика форм общественного сознания и её философские реминисценции. Уфа: Гилем, 2009. -168 с.
8. Янгузин А.Р. Аспекты матрицы духовных ценностей // Евразийский юридический журнал. 2017. №4 (107). С. 388-389.
9. Янгузин А.Р. Проблема социальной справедливости в суфизме // Вестник Башкирского университета. 2006. Т. 11. № 1. С. 78-84.

ISLAM IN THE PROCESS OF GLOBALIZATION

Koltsova Ya. D.

Omsk Humanitarian Academy, Omsk, Russia

The article describes the position of modern Islam in the process of global globalization.

Keywords: Islam, globalization, changes

УДК 821.352.3

ТВОРЧЕСТВО АЛИМА КЕШОКОВА

Апанасенко О. П., Хуажева Н. Х.
Адыгейский государственный университет, Майкоп, Россия

Алим Пшемахович Кешоков - кабардинский писатель. Были изучены произведения, которые могут отразить всю творческую структуру его замысла. Они составляют целую эпоху в развитии прозы в кабардинской литературы, значительность поднятых тем и своеобразие их решения определяют место этих произведений в российской многонациональной литературе.

Ключевые слова: Алим Кешоков, кабардинская литература, роман-трилогия, «Вершины не спят», «Сломанная подкова», «Грушевый цвет»

Введение. Творчество Алима Кешокова вбирает в себя все характерные для младописьменных литератур особенности трудности роста, влияние встречных течений, пока литература не проложит собственное русло в многообразном литературном процессе. Стремление дать вторую жизнь всему тому, что было до него и при нем на кабардинской земле, диалектически осмыслить исторический путь народа к социализму приводит поэта к новым творческим поискам, к новому жанру. Роман становится той формой, которая может отразить всю творческую структуру замысла писателя. Трилогия «Вершины не спят», «Сломанная подкова», «Грушевый цвет» составляют целую эпоху в развитии прозы в кабардинской литературе, значительность поднятых тем и своеобразие решения их определяют место этих произведений в российской многонациональной литературе.

Методика исследования. Работа с оригиналами текстов, работа с критикой.

Результаты и их обсуждение. Роман-эпопея Алима Кешокова «Вершины не спят» внес новшество своей многоплановостью повествования, воплощением этнического своеобразия черкесов, оригинальностью сюжетных линий. Идея писателя состояла в том, чтобы представить читателю адыгов во время разлива реки, когда обнажились психология и мотивы поведения главных действующих лиц. Проявления характера у черкесов, вылавливающих в потоке воды все, что пригодится в хозяйстве, это позволяет составить представление о личности горцев, будь то мулла Саид или его работник Эльдар, богач Муса или нищий Нургали. Логически понятно, что писатель не смог бы удачно выстроить экспозицию романа, если бы он будучи еще ребенком не наблюдал разливы родной реки Шалушки (Шхалуко).

Алим Кешоков, будучи из малочисленного народа, мастерски показал в произведении «Сломанная подкова», (которая вызвала негодование в определенных кругах Кабарды), как люди могут воспринимать друг друга за литературных героев, реально существовавших или существующих. Из-за этого в адрес писателя неоднократно сыпались упреки в неточности изображения деталей, в нарушении этикета к их родственникам, предкам и т. д. Им, хотелось представить читателю жизнь в более выгодном свете.

Позже писатель, дополняет дилогию третьим романом «Грушевый цвет». В этой части раскрывается образ мальчика Нарчо. Он - символ надежды на будущий мирный расцвет Кабарды, недаром груша у кабардинцев символ благополучия. Отца мальчика жестоко убили фашисты, мать и сестренку заживо сожгли, спалив дом. Выйдя утром из дома за собачьим мясом для больного отца, бедный он и не думал, что вернувшись вечером домой, он останется круглым сиротой на пепелище. Долго Нарчо скитался по аулам, пока его не пригрела добрая Канитас. В «Грушевом цвете» писатель раскрывает героев Апчары и Локотоша. Апчара становится председателем колхоза, она помогает Локотошу, который только вернулся с войны, снова поверить, полюбить и стать счастливым.

Вывод. Таким образом, заслуга Кешокова в том, что он создал все одномерные трафаретные образы, которые до этого обычно проигрывали на фоне поэтических фигур старинного поколения, Это потребовало от писателя совершенно новой системы художественных средств. Произведения Алима Кешокова целостны независимо от различия мотивов и времени создания того или иного произведения.

Список цитируемой литературы:

1. Егорова, Л.П. Литературы народов Северного Кавказа. Учебное пособие // Флинта. 2014. 530 с.
2. Кешоков, А.П. Вершины не спят. Книга 1 // Художественная литература. 1967. 66 с.
3. Кешоков, А.П. Вершины не спят. Книга 2 // Художественная литература. 1967. 62 с.
4. Кешоков, А.П. Грушевый свет // Молодая гвардия. 1981. 304 с.
5. Кешоков, А.П. Сломанная подкова // Известия. 1976. 125 с.

CREATIVITY OF ALIM KESHOKOV

Apanasenko O. P., Khuazheva N. Kh.
Adyghe State University Maikop, Russia

Alim Pshemakhovich Keshokov is a Kabardian writer. Work was studied that could reflect the entire creative structure of his design. They constitute an entire epoch in the development of prose in Kabardian literature, the significance of the themes raised and the uniqueness of their decisions determine the place of these works in Russian multinational literature.

Keywords: Alim Keshokov, Kabardin literature, novel-trilogy, «The tops do not sleep», «Broken horseshoe», «Pear color»

УДК 821.161.1

МЕДИЦИНА ЗА КОЛЮЧЕЙ ПРОВОЛОКОЙ (НА МАТЕРИАЛЕ ТВОРЧЕСТВА В. Т. ШАЛАМОВА)

Игнатенко М. В.

Гомельский государственный университет имени Ф. Скорины, Гомель, Республика Беларусь

В данной статье рассмотрено влияние социального статуса писателя на изображение медицинской темы в пространстве художественного произведения, а также особенности медицины за колючей проволокой, отраженные в творчестве лагерного фельдшера В. Т. Шаламова.

Ключевые слова: медицина, врач, фельдшер, заключенный, лагерь, Шаламов

Писатель В. Т. Шаламов, будучи заключенным в сталинских лагерях «на рубеже смерти и жизни» [1], после окончания курсов был назначен фельдшером, и это во многом определило направленность его произведений. Исследователь М. В. Головизнин отмечает: «Анализ основной прозы Шаламова – «Колымских рассказов» – показывает, что медицинские сюжеты встречаются примерно в 74-х из 137 текстов (не считая «Очерков преступного мира»), т. е. в 54–55 % случаев. Из них в 61-м рассказе (44,5%) медицинский сюжет является центральным» [2]. Далее вышеназванный автор статьи резюмирует: «При данной статистике очевидно, что если бы Шаламов не соприкоснулся с медицинской профессией, то его проза не существовала бы в том виде, в каком мы ее знаем» [2].

Необходимо отметить тот факт, что В. Т. Шаламов, в отличие от других писателей-медиков, например, А. П. Чехова, В. В. Вересаева, с самого начала был увлечен литературой, а к медицине пришел гораздо позже.

Заключенный – особый сорт пациентов, которые в болезни видели свой единственный шанс выжить, поэтому весьма часто осужденные занимались умышленным причинением вреда собственному здоровью: «Я думал спасти свою жизнь, сломав себе ногу» [1], «Голубев вспомнил большую приисковую палату, где он лежал с год назад. Там чуть не все больные ночью отматывали свои повязки, подсыпали спасительную грязь, настоящую грязь с пола, расцарапывали, растравливали раны [1], «Перед осмотром врача больной брал в рот отравленный бациллами «харчок» – и заражался туберкулезом, конечно. Зато попадал в больницу, спасался от самого страшного – приисковой работы в золотом забое. Хоть на час, хоть на день, хоть на месяц» [1].

Вышеизложенное позволяет сделать вывод о том, что медицина за колючей проволокой предъявляет особые требования к представителям данной сферы и «ради спасения жизни заключенного врач не только может, но и должен поступиться узкопрофессиональными принципами» [2]. Например, в рассказе «Кусок мяса» доктор, спасая «фраерюгу» [1] от ссылки в каторжные лагеря, удаляет ему здоровый аппендикс и свои действия в разговоре с ассистентом называет «уроком гуманности, уроком человеколюбия» [1]. Похожий пример можно также найти в рассказе «Домино»: «Вам нечего лечиться. Вас надо кормить и мыть. Вам надо лежать, лежать и есть. Правда, матрасы наши – не перина. Ну, вы еще ничего – ворочайтесь побольше, и пролежней не будет. Полежите месяца два. А там и весна» [1].

Противоположный образ представителя медицинской профессии можно найти в рассказе «Шоковая терапия», где врач всеми силами пытается уличить симулянта Мерзлякова и отправить его на общие работы. Потому что «разоблачая очередного обманщика, Петр Иванович испытывал глубокое удовлетворение: еще раз он получает свидетельство жизни, что он хороший врач, что он не потерял квалификацию, а, наоборот, отточил, отшлифовал ее, словом, что он еще может…» [1]. И «нельзя сказать, чтобы он не жалел людей. Но он был врачом в большей степени, чем человеком, он был специалистом прежде всего» [1].

Для начала был использован «рауш-наркоз – это оглушающий эфирный наркоз кратковременного действия» [1]. Однако для арестанта «даже лишняя неделя, лишний день, лишний час, прожитый не на прииске, это и есть его, мерзляковское, счастье» [1], поэтому он упорно продолжал симулировать болезнь. Тогда врач применил шоковую терапию при которой «вводится в кровь больного доза камфорного масла в количестве, в несколько раз превышающем дозу того же лекарства, когда его вводят подкожным уколом для поддержания сердечной деятельности тяжелобольных. Действие его приводит к внезапному приступу, подобному приступу буйного сумасшествия или эпилептическому припадку» [1]. На следующий день после проведения шоковой терапии Мерзляков сказал одно-единственное слово: «Выписывайте» [1].

Интересен образ бывшего врача в рассказе «Ночью» – нынешнего заключенного. Глебов увидел, что его напарник «оцарапал палец, текла кровь. Он присыпал рану песком, вырвал клочок ваты из телогрейки, прижал – кровь не останавливалась» [1]. Тогда бывший медик машинально ставит диагноз и отмечает вслух: «Плохая свертываемость» [1]. Но люди «были отравлены Севером навсегда» [1] и

«время, когда он был врачом, казалось очень далеким. Да и было ли такое время? Слишком часто тот мир за горами, за морями казалось очень далеким. Да и было ли такое время? Слишком часто тот мир за горами, за морями казался ему каким-то сном, выдумкой. Реальной была минута, час, день от подъема до отбоя – дальше он не загадывал и не находил в себе сил загадывать. Как и все» [1]. Поэтому вопрос Багрецова: «Ты врач, что ли?» Глебов оставляет без ответа. В этом фрагменте с максимальной точностью передана психология заключенных людей.

Социальное положение В. Т. Шаламова позволило понять и отразить особенности работы медика в лагере. Врач не должен нарушать каноны медицинской науки и обязан следовать точно установленной инструкции, как это делал герой рассказа «Шоковая терапия». Но, с другой стороны, сохранение жизни заключенному, пусть и незаконным способом, является проявлением высочайшего гуманизма. Таким образом, вопрос: «Спасти жизнь, но поступиться профессиональными принципами, или же отправить изнеможенного человека на работу, то есть на неминуемую гибель?» для врача, работающего с арестантами, стоит крайне остро. Потому что «лагерная жизнь так устроена, что действительно реальную помощь заключенному может оказать только медицинский работник» [1].

Список цитируемой литературы:

1. Шаламов, В. Т. Собрание сочинений: в 4 т. [Электронный ресурс] / В. Т. Шаламов. М.: Художественная литература, Вагриус, 1998. – Т. 1: Колымские рассказы, Левый берег, Артист лопаты. – URL: https://shalamov.ru/library/. – Дата доступа: 03.10.2017.
2. Головизнин, М. В. Медицина в жизни и творчестве Варлама Шаламова: врач в пенитенциарной системе колымского ГУЛАГа [Электронный ресурс] // Медицинская антропология и биоэтика. 2015. № 1 (9). – URL: http://www.medanthro.ru/?page_id=2225. – Дата доступа: 08.10.2017.

MEDICINE BEHIND BARBED WIRE (ON THE MATERIAL OF CREATIVITY OF V. T. SHALAMOV)

Ignatenko M. V.

Gomel State University named after F. Skorin, Gomel, Republic of Belarus

In this paper, the influence of the social status of the writer on medical topics in the space of the artwork, and especially the medicine behind barbed wire, as reflected in the work of the camp paramedic Shalamov.

Keywords: medicine, doctor, paramedic, prisoner, camp, Shalamov

УДК 82.0

ЭВОЛЮЦИЯ ГЕРОИЗМА КАК ФЕНОМЕНА КУЛЬТУРЫ

Иванова А. М.

Северо-Восточный федеральный университет имени М. К. Аммосова, Якутск, Россия

Данная работа посвящена эволюции героизма и героя в литературе. Обобщая наблюдения над природой героического в искусстве и жизни, выделяем индивидуальную особенность героического. Выявлено, что по истечении времени образ героя стал трансформироваться.

Ключевые слова: героизм, герой, литература, дегероизация, традиционная культура

Историко-теоретический экскурс выявляет степень литературоведческого исследования проблемы героического, которая к началу XX в., как отмечает Р. Красильников в работе «К проблеме героического в теории и истории литературы», имело относительно однотипный круг значений и средств их выражения [4]. Проблема героического решается в литературной прозе разнопланово, раскрывая, с одной стороны, стилевое многообразие, с другой – перспективы жанра повести, приобретающей эпическую высоту и лирическую глубину. В результате литературоведы, культурологи, философы пришли к выводу, что героизм – великий подвиг отдельной личности, народа, коллектива и утверждения большого значения его для прогресса народа, этноса, человечества [3].

Актуальную и немного иную точку зрения о героике высказывает культуролог П. Сапронов в монографии «Феномен героизма», он утверждает, что герой – сверхчеловек, он должен превзойти человеческое [5].

Для повседневного сознания герой – это храбрая, мужественная и выдающаяся личность, готовая ради высоких идей жертвовать собой и отважно встречающая гибель. Он – освободитель, тот, кто приносит благо людям, благодаря уму, храбрости, силе или иным ценным качествам. Посему они бессмертны в народной памяти и много лет выступают образцом для подражания. Отметим, что простой, обычный человек никогда не может быть героем. Так, например, говоря «героическая личность», мы подразумеваем, что некто совершил подвиг, незаурядное деяние, превосходящий обычные возможности человека и служащий на благо людям, высшим ценностям, силам.

Обобщая наблюдения над природой героического в искусстве и жизни, выделяем индивидуальную особенность героического, где основой является поступок/подвиг отдельной личности или масс, отличающийся самоотдачей и храбростью. Он несомненно должен быть направлен на достижение великий целей. Герой должен достойно встретить смерть, философски утверждающей саму жизнь.

По истечении времени образ стал трансформироваться. Сменяются эпохи, а с ними и герои. Образ героя характерен для всех древних мифологий, но каждая традиционная культура привносит в него свои особенности, каждая эпоха оставляет след в развитии проблемы героя и героического.

Большинство героев в традиционном представлении – это воины, которые уничтожают злых чудовищ и воюют ради мира на земле. С развитием античной культуры герои, стали наделяться мудростью, особыми умениями, музыкальным даром или хитростью. Таким образом, принято выделять таких героев: прорицатели (Калхант, Трофоний, Тиресий, Амфиарай), законодатели (Тесей) мастера (Дедал, Зет и Амфион), музыканты (Орфей, Лин), герой-хитрец (Одиссей) и т.д. Существенное отличие героев от богов в том, что они смертны. Характерной чертой античных героев является конфликты с богами, для них важен в первую очередь успех. Поэтому они обладали хитростью, смекалкой и другими трикстерными чертами («Илиада», «Одиссея»).

Герои Средневековья строго следуют идеальным моральным нормам феодального общества, для которых смерть – обязательный компонент их судьбы. В эпохе расцвета Средневековья воспет герой, сражающийся уже за независимость своего государства, империи, королевства (памятниками героического эпоса XII-XIV вв. являются: «Песнь о Роланде» (французский эпос), «Песнь о моём Сиде» (испанский), «Песнь о Нибелунгах» (немецкий).

В русском герое-богатыре проявлена героическая патетика, данный герой защищает отечество, а не завоевывает чужие края. Исследователи отмечают, что каждому богатырю присуща превалирующая черта характера.

Герой индийского эпоса сознательно не борется с судьбой. Он проживает жизнь, полагая, что занимающий частную позицию человек не может познать тайны мудрости («Хитопадеша») [2].

Герой Возрождения – человек, который стремится одолеть судьбу, не думая о смерти, и обрести власть над всем живым [1].

Буржуазная эпоха (вплоть до XX века) включает следующие образы героев: смелый преуспевающий предприниматель, умеющий справляться с трудными обстоятельствами. Он не

беспокоится о смерти и старается подчинить судьбу и жизнь; революционер, который верит в то, что у него есть миссия – освободитель человечества, защитник бедных. Этот герой жертвует собой ради светлого будущего; элитарно-интеллектуальный герой-нигилист, бросающий вызов мирозданию.

Во второй половине XX века происходит дегероизация массового сознания. Новыми героями второй половины XX века являются: сверхбогачи, обладающие громадными экономическими ресурсами и политическими возможностями, которые позволяют им манипулировать судьбами людей; невероятные сверхлюди, так называемые супермены, которые далеки от трагической судьбы в силу своей ненатуральности, придуманной жизни и жизненной истории, и наличия «резервных» жизней; рок и поп-артисты, герои-кумиры, продолжающие философский бунт в форме эпатирующего поведения [1].

Таким образом, смена ценностных ориентиров приводит к приоритету одних тем в обществе и угасанию интереса к другим. Исследователи отмечают, что в настоящее время особенностью российской ментальности является невнимание к героизму как феномену культуры. Тем самым проблема «героя нашего времени «остается открытой».

Список цитируемой литературы:

1. Бабенко О. А. Образ героя в культуре: дис. … канд. филол. наук. – Ростов-на-Дону, 1999
2. Баркова А. Л. Четыре поколения эпических героев // Человек. 1997. №6. С. 64-80.
3. Введение в литературоведение: учебное пособие / под ред. Г.Н. Поспелова. М., 1988. 528 с.
4. Красильников Р. Л. К проблеме героического в теории и истории литературы // Вестник Московского университета. Сер. 9: Филология, 2010. № 2. С. 70 - 80.
5. Сапронов П.А. Феномен героизма / П.А. Сапронов. СПб., 2005. 512 с.

THE EVOLUTION OF HEROISM AS A CULTURAL PHENOMENON

Ivanova A. M.

North-Eastern Federal University named after M. K. Ammosov, Yakutsk, Russia

This work is dedicated to the evolution of heroism and the hero in literature. Generalising observations on the nature of the heroic in art and life, emitted a characteristic of heroic. It is revealed that after the time of the hero's image began to transform.

Keywords: heroism, hero, literature, antiheroism, traditional culture

УДК 32

АМЕРИКАНСКАЯ ДИПЛОМАТИЯ В РАМКАХ КОНСТИТУЦИОННОГО ПРАВА США

Коробко В. О.

Иркутский государственный университет, Иркутск, Россия

В статье анализируется основное значение Конгресса и президента США в осуществлении дипломатической деятельности, описаны периоды развития дипломатии США в законодательной сфере, представлена структура Государственного департамента и продемонстрированы его функции, связанные, например, с продвижением демократии США.

Ключевые слова: Конгресс, президент, дипломатия, американская внешняя политика, Конституция США, продвижение демократии

В настоящее время очень многое зависит от поведения политических лидеров и официальных лиц. Конечно, эти лица не могут осуществлять свою власть без данных им на то прав. В США права, принадлежащие дипломатическим работникам, гарантируются в основном законодательным органом - Конгрессом и главой исполнительной власти. Естественно, что с течением времени права менялись, так как преобразовывалась законодательная база, исполнительная власть, вносились поправки в Конституцию Соединенных Штатов. И именно сейчас, в век ядерной угрозы получила свое оформление актуальность данного вопроса – необходимость быть осведомленным о правах различных органов власти, которые прямо или косвенно влияют на гражданское общество.

Во время образования Соединенных Штатов у власти стояли очень опытные и харизматичные лидеры: Джон Адамс, Джордж Вашингтон, Александр Гамильтон и др. Именно с их помощью удавалось осуществлять регулирование внутренних проблем и искать поддержку извне. Однако в то время в Америке не существовало дипломатических институтов. И новое поколение лидеров, сменяющих «отцов основателей», было удовлетворительным [1].

Американские дипломатические институты находились под протекцией законодательных органов власти. Так, в 1781 году главным законодательным органом США был основан департамент по иностранным делам, сформированный в основном из конгрессменов. Основание департамента стало отправной точкой в развитии американской дипломатической практики, которая продолжала свое развитие и в последующие годы [2].

Принятие американской Конституции 1787 года играло также огромную роль не только в установлении справедливости на территории штатов, но и за ее пределами: в отношениях с иностранными государствами. Июль 1789г. – время переименования департамента по иностранным делам в Госдепартамент. Теперь согласно основному закону страны Госдеп должен был перейти в компетенцию главы исполнительной власти США. Определено, что Госдепартамент подчиняется Госсекретарю, который в свою очередь зависит от президента. Согласно 2 статье 2 разделу Конституции: «Президент вправе назначать послов, консулов и других дипломатических представителей с согласия Сената». Впрочем, в тексте основного закона США не существовало понятия «профессиональная дипломатическая служба», что осложнило дипломатическую практику государства, пусть даже и через сотню лет [3].

Первая мировая война – рубикон между старой и новой дипломатией. В 1924 году был разработан закон, организующий Заграничную службу США: происходила унификация послов и консулов, формировались новые кадры, и утверждался регламент вступления дипломатических работников на службу. В том же году была основана школа Зарубежной службы для подготовки дипломатического персонала. Заведение и по сей день существует в городе Арлингтон (штат Виргиния), только носит название Института зарубежной службы [4].

Во времена холодной войны, когда основным приоритетом государства была безопасность, Зарубежная служба и Госдепартамент отошли на задний план, уступая место Министерству обороны и Центральному Разведывательному Управлению [5].

Госдепартамент в 21 веке состоит из тысяч людей под руководством госсекретаря. Деятельность осуществляется непосредственно в управлениях под шефством заместителя или директора. Существует множество управлений: по политическим вопросам, экономике, общественным отношениям, безопасности и др. Так одно из них, а именно Бюро по демократии, правам человека и труду каждый год издает документ о соблюдении прав человека и значении США в процессе продвижения демократии и независимости во всем мире. Естественно, деятельность департамента не остается незамеченной: кто-то говорит о его несостоятельности и необходимости изменения, а кто-то предлагает пустить все на самотек [6].

В заключение стоить отметить, что на сегодняшний день дипломатия является одним из

важнейших механизмов внешней политики, определяющим стратегию каждой страны на мировой арене. Зачастую отдельные развитые страны, такие как предмет нашего исследования, США могут непосредственно влиять на все мировое сообщество. Невзирая на критику разделения ветвей власти, как раз таки благодаря этому осуществляется эффективная внешняя политика: демократия США распространяется по всему миру, глобализация становится американизацией, формы и методы дипломатии приобретают американские черты. В завершение данной работы мы можем сделать вывод, что, несмотря на отсутствие понятия профессиональная дипломатическая служба в основном американском документе и несовершенство дипломатической практики, Госдепартамент, являясь основным органом, обеспечивающим связи с иностранными государствами, осуществляет свою работу очень эффективно.

Список цитируемой литературы:

1. Зорин В.А. Основы дипломатической службы / В.А. Зорин. М.: Изд-во Международные отношения, 1977. 40 с.
2. Самуйлов С.М. О современном реформировании государственного департамента США // Россия и Америка в XXI веке. 2008. Т.3. № 1. С. 1-44.
3. Зонова Т.В. Дипломатия Иностранных государств / Т.В. Зонова. М.: Изд-во РОССПЭН, 2004. 20 с.
4. Кузьмин Э.Л. Протокол и этикет дипломатического и делового общения / Э.Л. Кузьмин. М.: Изд-во Дипломатическая академия МИД России, 1996. 23с.
5. Ашавский Б.М. Международное право / Б.М. Ашавский. М.: Изд-во Международные отношения, 1998. 190 с.
6. Стафиевская М.С., Федорова Т.В. Опыт продвижения демократии Соединенными Штатами в азиатских странах во второй половине XX века // Научно-методичкеский электронный журнал Концепт. 2017. Т. 37. № 33. С. 145-148.

AMERICAN DIPLOMACY IN CONSTITUTIONAL LAW OF THE UNITED STATES

Korobko V. O.

Irkutsk State University, Irkutsk, Russia

The article analyzes the significance of the Congress and the President in the realization of diplomatic activities, describes periods of development of American diplomacy in the legislative sphere, represents the structure of the State Department and demonstrates its functions, such as the promotion of democracy all over the world.

Keywords: Congress, President, diplomacy, American foreign policy, the U.S. Constitution, the promotion of democracy

УДК 32

СОЗДАНИЕ КОНСТИТУЦИИ СОЕДИНЕННЫХ ШТАТОВ АМЕРИКИ

Пелихова Д. В., Выборов С. В.
Иркутский государственный университет, Иркутск, Россия

В статье рассматривается процесс создания конституции США в 1787 году. Исторические предпосылки для создания. Подробно описываются выдвинутые планы и конституционные модели, а также разногласия, возникшее в ходе филадельфийского конвента.

Ключевые слова: статьи Конфедерации, Филадельфийский конвент, Конституция США, ратификация, демократия

Во второй половине восемнадцатого века, Соединенные Штаты Америки, получившие от Британии независимость, создали первую в мире конституцию, вобравшую в себя общественные мысли, как европейских держав, так и самой Америки. Им удалось создать единый документ, отразивший первую в мире демократию. Этот документ послужил толчком к революциям во многих европейских и латиноамериканских странах.

Первой предпосылкой для создания конституции была «Декларация Независимости», написанная выдающимся человеком того времени Томасом Джефферсоном. В декларации впервые в мире закреплялись права человека. Этот документ оказал большое влияние на будущее создание конституции.

Соединенным Штатам Америки, которых в тот момент было тринадцать, нужен был документ, закрепляющий полномочия конгресса и штатов. Второй предпосылкой для конституции стали Статьи Конфедерации. Еще во время войны за независимость в 1777 году Второй Континентальный конгресс принял Статьи Конфедерации, которые носили конституционный характер. Они закрепляли за центральным органом власти - Конгрессом вопросы войны и мира, дипломатии и торговли, государственных займов и государственного бюджета, в то время как остальные полномочия целиком отходили к штатам, которые уже имели свою собственную конституцию. Образовался большой переизбыток местной власти. Прошло несколько лет, прежде чем будущий президент США Джордж Вашингтон предложил внести существенные поправки в этот документ, так как для образования «более совершенного Союза» нужно расширить полномочия Конгресса [1].

В 1786 году представители пяти штатов собрались на съезде в Аннаполисе для обсуждения внесения поправок к Статьям Конфедерации, но вскоре стало очевидно, что одних поправок недостаточно, статьи нуждаются в коренном изменении. Одной из причин неэффективности съезда было то, что присутствовали представители только пяти штатов, остальные делегаты не успели приехать в назначенный срок, а другие штаты не захотели отправлять представителей на этот съезд, так как их устраивал существующий порядок. Представители пяти штатов обратились в Конгресс с просьбой о перенесении собрания на май 1787 года, в котором бы участвовали все штаты, и конференция носила бы официальный характер. 21 февраля 1787 года Конгресс Конфедерации принял резолюцию о созыве Конвента «с единственной и выраженной целью пересмотра Статей Конфедерации». Двенадцать штатов утвердили в общей сложности семьдесят четыре делегата на это конвент. Тринадцатый штат - Род-Айленд отказался отправлять делегатов. В итоге конвент должен был пройти в Филадельфии, штат Пенсильвания, 14 мая 1787 года. Из-за того, что в 18 веке переезды на большие расстояния были затруднительны, члены конвента смогли добраться до места только к 25 мая и общее число делегатов составило 55 из 74 назначенных. Некоторые отцы-основатели США, кроме Томаса Джефферсона и Джона Адамса, приняли участия в обсуждении принятия нового документа. Джордж Вашингтон был назначен председателем собрания [1].

Постепенно в процессе дискуссии стало ясно, что возникла потребность в создании абсолютно нового документа, который бы закрепил существующие границы и равноправно разграничил власть между штатами и федерацией. Филадельфийский конвент длился 18 недель, и за это время у делегатов были многократные разногласия. Самый яркий пример – это разногласие по поводу государственного устройства органов управления. В итоге участники пришли к консенсусу, что власть должна быть четко разграничена. Поэтому решено было разделить власть на законодательную, исполнительную и судебную ветви. Однако возникли разные точки зрения по вопросу о законодательной власти. Мнения разделились между сторонниками плана «Нью-Джерси» и плана «Вирджиния», которые были названы в честь штатов, откуда были авторы этих моделей. В плане «Вирджиния», выдвинутый губернатором штата Эдмундом Рэндолфом, хотя его создание и принадлежало в основном Джеймсу Мэдисону, описывалась модель, в которой власть разделяется на три ветви. Исполнительная власть назначается

законодательной, представляющей собой двухпалатный парламент, в который штаты направляют своих представителей в количестве, пропорциональном собственному населению. Одна из палат выбирается населением, а вторая легислатурами штатов. Каждый из штатов должен был быть представлен в пропорции к их «Квотам вклада, или к числу свободных жителей». У штатов с большим населением, таких как Вирджиния, являющийся самым густонаселенным к 1787 году, было бы больше представителей, чем у малонаселенных. Такой вариант сильно ущемлял права маленьких штатов. Поэтому они выдвинули свой план «Нью-Джерси», который был представлен Уильямом Патерсоном. Они предлагали однопалатный Конгресс, в котором штат имеет ровно один голос, независимо от населения. Также они были против усиления федеральной власти, поэтому в плане выдвигались требования об ограничении федерального правительства, в том числе, командование войсками не могло возлагаться целиком на федерацию. Также Штаты должны остаться свободными и независимыми в соответствии со Статьями Конфедерации. Дебаты по «Плану Нью-Джерси» длились с 13 по 16 июня 1787 года и закончились его отклонением. Третий план был выдвинут Александром Гамильтоном, известным федералистом, сторонником британской монархии, но поддержки эта идея о создании подобия монархии не нашла, так как Америка была полной противоположностью существующим европейским монархиям [2].

Хотя план «Вирджиния» уже был взят за основу будущей конституции, споры о числе представителей в Конгрессе продолжалось. Тогда делегатом от штата Коннектикут Роджером Шерманом был выдвинут план, который впоследствии получил название «Коннектикутский компромисс». Согласно этому плану, высший законодательный орган, Конгресс, должен состоять из двух палат. Одна из них, Палата представителей, должна быть представлена каждым штатом пропорционально населению, как и задумывалось в плане «Вирджиния». Во вторую палату - Сенат от каждого штата должно направляться по два представителя. После продолжительных дебатов Компромисс был принят. Предложение Шермана с незначительными изменениями было включено в итоговый проект Конституции [2].

В конце восемнадцатого века в Соединенных Штатах Америки активно велась работорговля, и никак федеральных запретов на владение рабов не было. Поэтому перед делегатами возник вопрос, касающийся чернокожего зависимого населения. Некоторые Штаты предлагали запретить работорговлю, на что в ответ получили ультиматум от Джорджии, Северной и Южной Каролины, что либо запрет работорговли, либо делегаты покидают конвент. Вопрос о рабах не был настолько важен и критичен, чтобы ставить ратификацию новой конституции под удар. Был принят еще один компромиссный вариант: Конгрессу были даны полномочия - запретить рабство на территории всех штатов, однако воспользоваться ими Конгресс мог не ранее 1808 года, то есть спустя 20 лет после Конвента. Еще один вопрос, связанный с чернокожими рабами, как людей, имеющих право голоса или нет, о том, как именно стоит считать население для определения числа в палату представителей, рассматривать ли зависимых чернокожих людей также как и независимое население. Южные Штаты настаивали на том, что один чернокожий человек представлял собой один равный голос, но тогда возник бы перевес в пользу южных Штатов. Было решено считать одного чернокожего раба, как три пятых от одного голоса белого независимого человека [3].

Первоначальный вариант Конституции был написан членами специально составленного для этой задачи комитета. Работа комитета длилась с 26 июля по 6 августа. Свою задачу комитет видел в том, чтобы написать текст, который, по словам одного из участников Эдмунда Рэндольфа, «мог бы быть применим к любым временам или событиям». В итоге, окончательный текст конституции был составлен к 17 сентября, однако содержание документа устроило не всех членов Конвента, некоторые делегаты отказались подписывать конституцию, так как в ней не хватало конституционного закрепления прав человека, которые потом нашли свое место в первых десяти поправках к конституции, получивших название «Билль о правах». Другие же утверждали, что недостаточно определена система «сдержек и противовесов», то есть баланс ветвей власти. Количество подписей составило 39 из 55, после чего проект был отправлен в Конгресс [3].

Конституция вступала в силу после ратификации ее 9 штатами. Первый штат, ратифицировавший конституцию был Делавэр, девятый - Нью-Гэмпшир в 1788 году. Последним 13 штатом стал Род-Айленд в 1789 году. 13 сентября 1788 года Континентальный Конгресс принял резолюцию о введении Конституции в действие [4].

Конституция США стала первым в мире беспрецедентным документом, заложившим основы для последующих конституций других стран. Она стала отправной точкой для развития демократии, для создания новых государств, несмотря на наличие своих недостатков, которые потом были исправлены 27 поправками к конституции.

Список цитируемой литературы:

1. Скоков А. М. Провозглашение независимости США и ее Конституция 1787 года // Ученые записки ДЮИ. Т. 30. - Ростов-на-Дону: Изд-во ДЮИ, 2006. С. 28-34.

2. Власихин В. А., Мишин А. А. Конституция США. Политико-правовой комментарий. - М.: Международные отношения, 1985. - 336 с.
3. Бельсон Я. М., Ливанцев К. Е. История государства и права США. Учебное пособие. - Л.: Изд-во Ленингр. ун-та, 1982. - 167 с.
4. Конституция Соединенных Штатов Америки 1787 г. // Соединенные Штаты Америки. Конституция и законодательные акты: Перевод с английского / Сост.: Лафитский В. И., Под ред. и со вступ. ст.: Жидков О. А. – М.: Прогресс-Универс, 1993. С. 12-25.

THE CREATION OF THE AMERICAN CONSTITUTION

Pelikhova D. V., Vyborov S. V.
Irkutsk State University, Irkutsk, Russia

This article is about creation of the American Constitution in 1787. It includes the prerequisites to meeting of the delegates. Also describes whole process of the creation and discussions about future models of the Constitution during the Philadelphia Convention.

Keywords: the Articles of Confederation, Philadelphia convention, the Constitution of the USA, ratification, democracy

УДК 327.56

ГЕОСТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ИРАКА В НОВЕЙШЕЕ ВРЕМЯ

Блондин В. Н., Муллабаев Р. Ю., Жамгарян Г. А.
Санкт-Петербургский государственный университет, Санкт-Петербург, Россия

В статье рассматривается нынешнее геостратегическое положение Республики Ирак, сложившееся в результате почти полувекового противостояния шиитской Исламской Республики Иран и суннитского Королевства Саудовская Аравия, затрагивая проблемы курдской автономии и дальнейшего существования Ирака на карте Ближнего Востока как самостоятельного государства.

Ключевые слова: Ирак, суннито-шиитский конфликт, курды, опосредованная война, нефть, война в Заливе

Для понимания сегодняшней геополитической ситуации, в которой находится Ирак необходимо заглянуть на страницы истории столетней давности. После начала Арабского восстания при поддержке Британии в 1916-1918-х годах под руководством Фейсала I, сына шарифа Мекки Хусейна ибн Али ал-Хашими, пала Османская империя. Это создало предпосылки к формированию самостоятельных государств на карте Ближнего востока, в том числе Ирака, первым королем и основателем которого с 1921 по 1933-й годы и был Фейсал I.

Одновременно с этим в 1920-е годы в сердце Аравийского полуострова развернулось вооруженное противостояние между правящим в Мекке Хусейном ал-Хашими и войском саудитов Неджа[1] под руководством Абдул Азиза Ал-Сауда. В результате этой борьбы в 1932-м году образовалось единое государство Саудовская Аравия, правящая династия и население которой исповедует суннитский ислам ханбалитского мазхаба[2].

В 1979-м году в Иране произошла исламская революция, свергнувшая шахскую монархию Мохаммада Резы Пахлави. Идеолог революции Рухолла Мусави Хомейни стал великим аятоллой[3], а страна стала называться Исламская республика Иран, где законы основаны на исламском праве. Государственная религия – ислам, шиитского толка.

С этого момента суннито-шиитское вековое противостояние вышло на межгосударственный уровень. Хотя Иран и Саудовская Аравия никогда открыто не воевали друг с другом, их действия укладываются в концепцию современной опосредованной или, говоря термином немецкого ученого-социолога Карла Дойча, «прокси войны»[4]. Например, гражданская война в Йемене, где Иран выступает на стороне шиитского ополчения хуситов, а Саудовская Аравия поддерживает проправительственные силы суннитов-шафиитов. Сирийский конфликт: правительство Башшара ал-Асада и военизированная шиитская организация «Хезболлах» против суннитского ополчения Свободной Сирийской Армии.

Ирано-Иракская война или Первая война в Заливе, продолжавшаяся с 1980-го по 1988-й годы, является другим ярчайшим примером опосредованной войны. Саддам Хусейн – суннит по вероисповеданию, начал кровавый конфликт за граничащий с Ираком нефтеносный регион Хузестан, где проживает большинство арабов суннитского толка, выступивших на стороне саддамовской армии. Результатом стали колоссальные жертвы и полное истощение экономических ресурсов двух сторон. Саудовская Аравия также приняла опосредованное участие в конфликте, поддержав иракского лидера.

На рубеже XX-XXI веков война в Персидском заливе и последующая интервенция войск США в Ирак, под предлогом разработки оружия массового поражения правительством Саддама, породили раскол многоконфессионального и мультирелигиозного по составу Ирака. США стали активно поддерживать новое шиитское руководство премьер-министра Ирака Нури ал-Малики, а бывшие офицеры и солдаты – сунниты, верные Саддаму, ушли в вооруженную оппозицию, позже примкнув к группировке «Исламское государство»[5]. На севере страны – Курдистан ратифицировал новую конституцию и расширил статус автономии, став полунезависимым от Багдадского центра. Одновременно с этим, Саудовская Аравия и Иран не прекращали поддержку шиитских и суннитских группировок на территории Ирака.

Вопрос курдов Ирака является сложным и неопределенным, поскольку после подписания соглашения Сайкса-Пико в 1916-м году часть Северного Курдистана (район Хаккяри) отходили Российской Империи. Однако в последующие годы, в том числе на конференции в Сан-Ремо в 1920-м

1 Восточная и центральная Аравия
2 Один из четырех мазхабов суннитского ислама
3 Шиитский религиозный титул
4 Опосредованная война между двумя странами на территории третей за счет ее сил и ресурсов
5 Террористическая группировка, запрещенная в Российской Федерации

году, курдский вопрос никак не затрагивался. Сегодня это привело к тому, что по разным оценкам около 40 млн курдов [6], населяют территории четырех суверенных государств: Ирана, Ирака, Сирии и Турции, и статус их жителей никак не определен.

Так было до 90-х годов XX столетия. Начавшаяся война в Персидском заливе побудила курдов на севере Ирака выступить за независимость, однако операция иракских сил «Анфаль» на некоторое время подавила движение. Тогда 5-го апреля 1991-го года Совет Безопасности ООН принял резолюцию № 688 [2], провозгласив территорию Ирака выше 36 параллели «зоной независимости». В итоге при активной поддержке США был образован «Независимый Курдистан», который активно расширял свои права и полномочия. Была принята конституция, установлены государственные языки – сорани и арабский, сформированы собственная армия, правительство, избран президент. В стране действуют представительства ряда западных государств, а на территории ведутся нефтяные разработки совместно с иностранными компаниями.

25-го сентября 2017-го года состоялся референдум, где около 93 % [4] населения Иракского Курдистана проголосовало за независимость, однако действующий президент и бессменный лидер иракского Курдистана с 2005-го года Масуд Барзани заявил, что 1-го ноября 2017-го года уходит в отставку. Ранее на этот день были намечены президентские и парламентские выборы, но в условиях обострившегося кризиса с Багдадом за спорные территории, содержащие большую часть нефтяных ресурсов страны, эти мероприятия отложены на неопределенный срок.

Столь многополярное влияние различных сил, наличие дестабилизирующих факторов, неопределенность дальнейшего существования как Багдадского правительства, так и правительства Северного Курдистана, породили сегодня состояние неизвестности для населения Ирака и будущего этой страны для всего мирового сообщества.

С одной стороны, слабый Курдистан при поддержке Израиля и Соединенных Штатов является удобной площадкой для дестабилизации западных районов Ирана, где проживает большая часть курдского населения страны. С другой стороны, продолжающееся наступление правительственных сил на севере против «Исламского государства», вызвали этнические чистки среди суннитского населения освобожденных городов и деревень в рамках проведения антитеррористических операций.

Кроме того, иракский Курдистан представляет интерес для мировых топливных компаний благодаря хранящимся в его недрах залежам нефти высококачественной марки и природного газа. В сентябре 2017-го года прошли переговоры между компанией «Роснефть» и правительством Курдистана о закладке нового газопровода, который будет обеспечивать рынки Европы и Турции. «Газпромнефть» уже участвует в четырех проектах, три из которых на территории Курдистана.

Вкратце исследовав исторический путь современного Ирака и рассмотрев каждую из сегодняшних проблем в отдельности, можно сделать общий вывод. Какие бы силы и региональные государства не оказывали свое влияние и не преследовали свои собственные интересы, все это укладывается в одну концепцию «управляемого хаоса», предложенную американским идеологом Стивеном Манном в статье «Теория хаоса и стратегическая мысль» в 1992-м году [1]. Позже, такие государства как Иран, Ирак, Ливия, Сирия и другие будут включены в «ось зла», с которой необходимо бороться и насаждать в них прозападный вид демократии. Хотя за каждым из определений и очередным высоким порывом «либерализации и освобождения угнетаемого народа» стоит обыкновенная борьба за рынок ресурсов наиболее влиятельных сил нашего мира.

Список цитируемой литературы:

1. Mann St. R. Chaos Theory and Strategic Thought / Parameters: US Army War College Quarterly, Vol. 22. – Pennsylvania: SSI, 1992. – P. 54-68;
2. Security Council Resolution № 688 / The Security Council – NY: UN, 1991. P. 31-32;
3. The CIA World Factbook. [Electronic resource] // Washington, DC: Central Intelligence Agency, 2017. – URL: https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/index.html;
4. Rudaw Media Network [Electronic resource] // Сайт Rudaw. – Rudaw [2017]. – URL: http://www.rudaw.net/english/kurdistan/270920174. (08.12.2017).

THE GEOSTRATEGIC SITUATION OF IRAQ IN THE LATEST TIME

Blondin V. N., Mullabaev R. Yu., Zhamgaryan G. A.

St. Petersburg State University, St. Petersburg, Russia

The present geostrategic situation of the Republic of Iraq is being developed as a result of almost half a century of confrontation between the Shiite Islamic Republic of Iran and the Sunni Kingdom of Saudi Arabia, touching on the problems of Kurdish autonomy and the continued existence of Iraq on the map of the Middle East as an independent state.

Keywords: Iraq, Sunni Shiite conflict, Kurds, mediated war, oil, Gulf war

УДК 32

СПЕЦИФИКА ОНЛАЙНОВОЙ МОБИЛИЗАЦИИ ПРОТЕСТНЫХ УСТАНОВОК ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ ТУНИСА И ЕГИПТА В 2010-2013 ГОДАХ

Габдрахимов Н. Ш.
Московский педагогический государственный университет, Москва, Россия

В статье анализируется специфика онлайновой мобилизации протестных установок пользователей в Тунисе и Египте, в период 2010-2013 годов. Также проводиться сравнительный анализ специфики онлайновый мобилизации, в двух странах. В том числе применяемые Интернет-технологии. Применявшийся технологии онлайновой мобилизации, были в Тунисе и Египте похожи по методу применение.

Ключевые слова: государственные перевороты, массовые протесты, онлайн мобилизация, протестные установки, Интернет-технологий, Интернет, социальные сети, блоги, революции, протестующих, власти, информационным технологии, информационное пространства

Государственные перевороты, которые произошли в двух странах, получили название «Арабской Весны». Из-за революционного процесса, который запустился, в декабре 2010 года, в Тунисе. Поводом для начала массовых протестов в Тунисе и спусковым крючком для запуска революционных событий в многих странах Арабского мира, стало самосожжение Буазиззи, которые привели к масштабным политическим изменением. Перевороты, закончились победой оппозиции, и свержением авторитарных политических режимов, двух стран. Для выяснение действительной роли Интернет-технологий и анализа воздействие в двух странах. Стоит понять, что в обоих государствах, половина население была интернет-пользователями. В социальных сетях, была зарегистрирована только часть из интернет-пользователей. Изучая применение Интернет-технологий онлайновой мобилизации, в ходе переворотов. Можно выделить, что он выполнял схожие функции. Во-первых, через него осуществлялось информирование населения и пропаганда взглядов оппозиции. Во вторых выкладывались любительские и профессионально созданные видеоролики, которые искусственно разжигали ненависть к властям со стороны протестующих. Соцсети активно использовались в организационных целях для распространения сведений о предстоящих демонстрациях. Самые популярные «революционные» блоги вели журналисты, умеющие качественно отбирать и обрабатывать информацию в заданном ключе. Власти пытались противодействовать им, посредством запрета доступа к Интернету и социальным сетям и проводили чистку сообщений и записей в социальных сетях, почтовых ящиках. Но меры оказались запоздалыми, и помешать протестующим и их лидерам, они уже не могли. Так как оппозиция, успела наладить свое взаимодействие, и вне Интернета. К тому же, активно обходить запрет, помогала компания Google, через специальную программу. Также один из активистов революции, утверждал, что молодые блогеры Египта и Туниса, были в прямом контакте с госдепартаментов США. Что показывает, что была иностранная помощь революции.

Подводя итоги, можно сделать вывод, функции выполняемые Интернет-технологиями, были одинаковыми в обоих государствах. Также сценарии действий в социальных сетях, были одинаковы по своим действиям. Интернет-технологии, смогли сыграть значительную роль в свержение режимов, но не главную. Ведь стоит не забывать о помощи иностранных государств и компаний, роли пропаганды на улицах и социальные предпосылки революций и т. д. Новые власти пытаются избежать ошибок, прежних властей и проводить мониторинг соцсетей и свою пропаганду в интернете.

Список цитируемой литературой:

1. Арабская смута: роль пропаганды и современных информационных технологий. [Электронный ресурс]. //Институт Ближнего Востока.-Режим доступа: http://www.iimes.ru/?p=15619 (дата обращения: 20.11.17).
2. ИКТ КАК ФАКТОР «АРАБСКОЙ ВЕСНЫ.[Электронный ресурс].// //Geополитика.ru.- Режим доступа: https://www.geopolitica.ru/article/informacionno-kommunikativnye-tehnologii-kak-faktor-arabskoy-vesny(дата обращения: 20.11.17).
3. Полтараков.А.Ю. Информацинно-коммуникационное измерение современных политико-социальных процессов// PolitBook.-2013.-№2.-С.35-43.
4. Юнгерр А. Роль социальных сетей в организации «арабской весны». [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.memoid.ru/node/Rol_socialnyh_setej_v_ organisazii_arabskoj_vesny(дата обращение 20.11.17)

THE IMPACT OF INTERNET TECHNOLOGIES ON THE ORGANIZATION OF COUPS D'ETAT IN TUNISIA AND EGYPT: A COMPARATIVE ANALYSIS (2010-2013)

Gabdrakhimov N. S.
Moscow Pedagogical State University, Moscow, Russia

The article analyzes the specifics of online mobilization of protest installations users in Tunisia and Egypt, in the period 2010-2013. There is also a comparative analysis of the specifics of online mobilization in two countries. Including used Internet technologies. Applied technology of online mobilization, were in Tunisia and Egypt are similar in the method of application.

Keywords: coups, mass protests, online mobilization, protest installations, Internet technologies, Internet, social networks, blogs, revolution, protesters, authorities, information technologies, information space

УДК 81-139

ВЕРБАЛЬНЫЙ ИМИДЖ ВАНДАЛЬНОГО ГОРОДСКОГО ПРОСТРАНСТВА

Зотова А. С.

Уральский государственный педагогический университет, Екатеринбург, Россия

В статье представлена попытка проанализировать вербальный имидж городского пространства, связанный с вандальными проявлениями.

Ключевые слова: вандализм, вербальный имидж, город, мегаполис, городское пространство

Исследование выполнено за счет гранта Российского научного фонда (проект № 17-18-01278)

Образ жизни больших городов способствует ослаблению идентичностей горожан. Это особенно актуально в современных условиях глобализации. Соотнесение горожанином своей личности с городом, в котором он живет, связь с ним отнюдь не являются безусловными. Напротив, формирование этой идентичности происходит по мере его вхождения в социальные практики, связанные именно с опытом включения в городское социальное пространство.

В качестве примера можно рассмотреть информационный вандализм. К нему относится: размещение объявлений, афиш, рекламных сообщений в нерегламентируемых и неразрешенных местах. Это приводит к перенасыщению городской среды лишней информацией и портит облик города, способствует беспорядку.

Рисунок 1

Рисунок 2

Информационный вандализм не в той степени опасен, как контактный, но он существенно влияет на облик и порядок пространства города. Объявления и афиши, расположенные в непредназначенных для этого местах нарушают логическую геометрию города, которая регламентирует информационные потоки для жителя мегаполиса. Например, можно встретить объявление об аренде квартиры, наклеенное на расписание движения городского транспорта (трамвая, троллейбуса, автобуса) или подобное объявление можно встретить на афише концерта популярного артиста.

Подобное столкновение информационных потоков вызывает раздражение реципиента, желающего получить определенного типа информацию, но ее перекрывает иной тип информации, находящийся в оппозиции и не соответствующий коммуникативной ситуации.

Также объявления и афиши, расклеенные в нерегламентированных местах, нарушают эстетический облик городского пространства, его архитектуру, четкость линий. Информационный вандализм перенасыщает пространство, вызывает раздражение и агрессию, что также способствует нарушению гармонизации города.

Список цитируемой литературы:

1. Воробьева И.В., Кружкова О.В. Вандализм в городской среде // Психология городской среды. С.98.
2. Гурова О.В., Кружкова О.В. Содержательный и функциональный аспекты школьного графического вандализма // Вестник Тюменского государственного университета. Гуманитарные исследования.

Humanitates. 2014. № 9. С. 204-213.
3. Скворцова С.Б. Вандализм объектов культурно-исторического наследия и его профилактика // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Педагогика. 2010.№ 3. С. 73-77.

VERBAL IMAGE OF THE VANDAL URBAN SPACE

Zotova A. S.
Ural State Pedagogical University, Ekaterinburg, Russia

The article presents an attempt to analyze the verbal image of urban space associated with vandalism.

Keywords: vandalism, verbal image, city, metropolis, urban space

УДК 81

РАЗВИТИЕ НАВЫКОВ ЧТЕНИЯ НА ОСНОВЕ АДАПТИРОВАННЫХ И АУТЕНТИЧНЫХ ТЕКСТОВ

Скрипченко Т. А.

Белгородский правоохранительный колледж им. Героя России В. В. Бурцева, Белгород, Россия

Рассматривается один из видов речевой деятельности.

Ключевые слова: изучающее, ознакомительное, поисковое чтение

Общеизвестно, что чтение – одно из основных средств получения информации. Особенно велика его роль в наши дни, так как именно оно обеспечивает человеку возможность удовлетворять свои личные познавательные потребности. При обучении иностранному языку чтение рассматривается как самостоятельный вид речевой деятельности и занимает одно из главных мест по своей важности и доступности. Роль чтения в самостоятельной учебной деятельности трудно переоценить. Чтение, по существу, является одной из основных сфер иноязычного речевого общения. При этом оно является важным средством информационной, образовательной и профессионально ориентированной деятельности обучающегося. Помимо этого, практика в чтении позволяет поддерживать и совершенствовать не только умения в чтении, обеспечивающие понимание и интерпретацию читаемого, но и умения, связанные с другими видами речевой деятельности. Поэтому такое направление педагогической деятельности как развитие навыков работы с текстом является весьма актуальным.

Чтение – это мотивированный, рецептивный, опосредованный вид речевой деятельности, протекающий во внутреннем плане, нацеленный на из-влечение информации из письменно-фиксированного текста, на основе процессов зрительного восприятия, произвольной кратковременной памяти и перекодировки информации [3]. При обучении иностранному языку, чтение рассматривается, как самостоятельный вид речевой деятельности и занимает ведущие место по своей важности и доступности.

В настоящее время наибольшее распространение получила классификация видов чтения по степени проникновения в текст, предлагаемая С. Х. Фоломкиной, которая делит учебное чтение на изучающее, ознакомительное и поисковое [4]. Зрелое умение читать предполагает как владение всеми видами чтения, так и легкость перехода от одного его вида к другому в зависимости от изменения цели получения информации из данного текста.

Некоторые авторы (Маслыко Е. А.) выделяют четвертый вид чтения – просмотровое [2]. Но этот вид чтения не входит в целевые установки учебных программ, так как просмотровое чтение во многом дублирует процесс ознакомления.

При обучении чтению мы выделили существенные позиции, на которые следует ориентироваться при обучении чтению:

- процесс обучения чтению должен быть непрерывным, так как «… умения читать, не подкрепляемые более или менее постоянной тренировкой, распадаются очень быстро, и все усилия по обучению чтению оказываются напрасными» [1].
- при подборе текстов следует ориентироваться соответствие содержания будущей профессиональной деятельности и на степень аутентичности;
- тренировочные упражнения должны быть направлены на развитие навыков ознакомительного, изучающего и поискового видов чтения.

Изучив теоретические аспекты проблемы развития навыков чтения, автором статьи произведён отбор упражнений для обучения видам чтения в соответствии с требованиями федеральных государственных образовательных стандартов.

Ознакомительное чтение считается самым простым, поскольку не осложнено какими-либо специальными задачами понимания. На начальном этапе обучения ознакомительному чтению она использует тексты учебника, языковой материал которых не содержит особых трудностей для студентов. Упражнения в этом виде чтения приучают к охвату всего читаемого материала и создают хорошие условия для развития широкого поля зрения:

- составьте аннотацию прочитанного;
- передайте основное содержание текста;
- назовите наиболее интересные вопросы/данные, содержащиеся в тексте и др.

Для изучающего вида чтения обычно применяем небольшие публицистические тексты или тексты научно-популярного характера. Работа над текстом осуществляется в следующей последовательности: беглый просмотр всего текста; чтение заглавия (с целью определения темы текста); повторное внимательное чтение теста. Понимание содержания проверяется при помощи вопросов либо заданий.

Наряду с этим используются другие приёмы развития навыков изучающего чтения. Приём

«Восстанови текст» используется только для развития умения чтения с полным пониманием информации. Чаще всего задание бывает приближено к реальной действительности. Прием «Мозаика» предполагает разделение информации, т. е. после ознакомления с определенной частью информации студенты обмениваются ею и восстанавливают общее содержание текста. «Выписки из текста» - прием работы, направленный на развитие умения записать кратко в форме заметок содержание прочитанного текста с целью зафиксировать необходимую информацию для дальнейшего использования. «Восстанови текст в соответствии с планом» предлагает перераспределение материала согласно плану. Результатом такой работы является воссозданный связный текст.

При обучении поисковому чтению часто используются именно аутентичные тексты, используя коммуникативно-ориентированные задания. Например: «Вы нашли рецепт грибного супа на английском языке. Найдите в тексте, какие продукты Вам понадобятся».

При обучении чтению особое внимание следует уделять отбору учебных текстов. Нами определён ряд требований к адаптированным и аутентичным текстам. По нашему мнению, тексты, которые используются в учебном процессе, должны:

- восприниматься как носитель содержательной информации;
- соответствовать возрастным особенностям, речевому и жизненному опыту обучающихся, их профессиональным интересам;
- отличаться занимательностью и привлекательностью сюжета;
- быть доступными с точки зрения языковых трудностей;
- содержать проблему.

Для достижения планируемых результатов, задания, предлагаемые обучающимся, должны быть ориентированы на их активную учебную деятельность, развитие навыков ознакомительного, изучающего и поискового видов чтения.

Список цитируемой литературы:

1. Леонтьев А.А. Основы психолингвистики. - М.: Смысл, 1997. - 287 с.
2. Настольная книга преподавателя иностранного языка: Справ. пособие / Е.А. Маслыко, П.К. Бабинская, А.Ф. Будько, С.И. Петрова. - 9 изд., - Мн.: Высш. шк., 2004. - 522 с.
3. Соловова Е.Н. Методика обучения иностранным языкам: Базовый курс лекций. Пособие для студентов пед. вузов и учителей. - М.: АСТ, Астрель, 2008. - 238
4. Фоломкина С.К. Обучение чтению на иностранном языке в неязыковом вузе: учеб. -метод. пособие / С. К. Фоломкина; науч. ред. д.п.н., проф. Н. И. Гез. - Изд. 2-е, испр. - Москва: Высш. шк., 2005. - 253с.

THE DEVELOPMENT OF READING SKILLS BASED ON ADAPTED AND AUTHENTIC TEXTS

Skripchenko T. A.

Belgorod Law-Enforcement College named after the Hero of Russia V. V. Burtsev, Belgorod, Russia

It is considered one of the types of speech activity.

Keywords: learning reading, introductory reading ,searching reading

УДК 81

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НОМИНАТИВНОЙ СТРУКТУРЫ С СУЩЕСТВИТЕЛЬНЫМ, ЛИЧНЫМ МЕСТОИМЕНИЕМ В РОЛИ СУБЪЕКТА МОДУСА В СТАРОРУССКОМ ЯЗЫКЕ

Кошкина В. И., Торпакова Е. А.

Балтийский федеральный университет им. Иммануила Канта, Калининград, Россия

В статье рассматриваются формы выражения субъекта модуса определенно-личных конструкций старорусского периода; синтаксические особенности старорусского языка, в отличие от древнерусского.

Ключевые слова: модус, предиката, старорусский язык, субъект, определенно-личные конструкции, номинативная структура

Субъект модуса определенно-личных конструкций старорусского периода может быть выражен именем в форме именительного падежа при выражении состояния:

а) кратким прилагательным, напр.: Изыди ты отсюду и изыщи ты себѣ иную невѣсту, идhже хощеши, а сия невѣста бысть мнѣ угодна, а не тебѣ… (Повесть о Тохтамыше) – «Иди ты отсюда и найди себе другую невесту, какую хочешь, а эта невеста мне нравится, а не тебе»; …дитя оно зѣло было чюдно и милосердно (Повесть о семи мудрецах) – «…Тот ребенок был очень чуден и милосерден»; Брунцвик же того велми не рад бѣ, но всегда мысляще, когда бы бог помог к своей земли доити (Повесть о Босарге) – «Брунцвик был не рад, но всегда думал, когда бог поможет ему до своей земли дойти»;

б) сравнительной степенью прилагательного, напр.: Кралевна Магилена промежь прекрасными прекрасънѣе была (Повесть о Петре Златых Ключей) – «Королевна Магилена была прекраснее среди прекрасных».

Большое влияние на выбор формы оказывают наличествующие или подразумеваемые компоненты, ограничивающие сферу действия признака, как правило, субъектом или с точки зрения критерия, по которому приписывается признак. Это могут быть личные и авторизующие компоненты с целевым значением и др., которые в предложении не задаются прилагательными и не являются управляемыми: Мнѣ угодна, а не тебѣ.

Велико значение стилистической динамики в старорусском языке: краткая форма все более приобретает книжный или экспрессивно-оценочный оттенок, в полная форма разговорном языке активнее вытесняет краткую. Однако краткая форма оценочных или эмоционально-каузативных прилагательных оказывается более устойчивой к этому вытеснению, возможно, потому что поддерживается функционально близкими однокоренными (а в среднем роде и омонимичными) предикативами на -о. Книжный характер краткой формы часто придает предложениям с ней большую категоричность по сравнению с полной.

В дативном предложении И аще не весело, почто тако творили есте? (Переписка Ивана Грозного) – «Если не весело, зачем вы так делали?» сообщается о том, что внешние признаки побуждают говорящего предположить соответствующее внутреннее состояние лиц (вы). Ср. номинативную модель Женская красота мя прелщает, на ню же взирая – веселъ бываю (Повесть о Босарге) – «Меня прельщает женская красота, глядя на нее, весел бываю», где субъект модуса представлен личным местоимением мя (азъ), предикат – кратким прилагательным со связкой веселъ бываю. Таким образом, признак внешней выявленности состояния маркирован во втором случае и не маркирован – в первом.

Еще одна номинативная модель предложения с глагольным предикатом организуется теми же компонентами: Се уже гости наши приближимися и ведуть промеж собою поведеную, преднии уже испиша и веселися и уснуша… (Повесть о Петре Златых Ключей) – «Это уже наши гости приближаются и ведут между собой прияных, передние уже напились, веселясь заснули»; Пождите мало, буавше сынове русскые, будеть ваше врѣмя коли утѣшитися, есть вы с кем възвеселитися! (Сказание о Мамаевом побоище) – «Подождите, сыновья русские, придет ваше время утешиться, будет с кем повеселиться». Эти предложения объединяет с рассмотренной выше моделью предложения маркированное значение выявленности состояния. Но разница между ними – в способах выявления состояния. Адъективная модель выражает значение «Он имеет (у него) веселый вид», «Он выглядит веселым». Модель с глагольным предикатом может реализовать свои значения в синонимичных предложениях: «Они ведут себя так, что обнаруживают состояние веселья»; «Они проявляют какими-то действиями состояние веселья». Эти смысловые различия связаны с категориальными значениями части речи и ее подкласса, представленными в предикате: весело – значение состояния, веселъ – значение наблюдаемого свойства, признака, выражающего психическое состояние, веселитися – значение процесса, действенных проявлений внутреннего состояния.

Интересное замечание по поводу конструкций типа И единаго дня въ ихѣ бусурманской

праздникъ царь Салтанъ былъ вельми веселъ (Повесть о Петре Златых Ключей) – «В один день в их мусульманский праздник царь Салтан был очень веселым» высказал А. М. Пешковский: «При слове веселится нам представляются какие-то действия веселящегося человека. Если нам скажут он сегодня веселится, мы, смотря по человеку, предположим или попойку, или бал, или поездку за город, - словом, во всяком случае какие-либо «веселые» действия. Ничего этого нет в слове весел. В словах радуется, печалится, грустит уже меньше внешних проявлений чувства, чем в слове веселится, но все-таки они есть» [1]. Предикат модуса, представленный кратким прилагательным в именной части (былъ веселъ), несет семантику состояния, чувства, равно как и в глагольном сказуемом (веселится).

В номинативной конструкции действие представляется как исходящее от субъекта, дативная же конструкция характеризуется таким представлением действия, при котором субъект устраняется с позиции подлежащего и занимает позицию объекта. В номинативных конструкциях отмечается исходно-субъектная ориентация предиката, в дативных же – его исходно-объектная ориентация.

Выявление значений сопоставляемых синтаксических моделей, грамматико-семантическая интерпретация формальных различий должны быть непременным условием синонимического анализа [2]. Одной из синтаксических особенностей старорусского языка, в отличие от древнерусского, является наличие конструкций с предикатом, выраженным отвлеченным существительным в форме «въ» + пред.п.»: Великий же князь бысть в велии печали об отрокѣ своемъ… (История о казанском царстве) – «Великий князь был в великой печали о своем сыне»; Онъ же бысть въ велицѣ тузѣ, яко себя не видѣти (Сказание о Мамаевом побоище) – 'Он был я великой печали, что себя не замечал. Обозначение состояния формой предложного падежа имени въ страсѣ, въ печали приводит к тому, что предложение приобретает значение полной погруженности субъекта в данное состояние, ср.: Они бѣ в»ъ страсѣ — Имъ бѣ страшьно.

Субъект состояния выражался личным местоимением, напр.: О Феофиле, был еси ми страшен, обаче прелюбезен бы был, егда главу мою отъялъ (Сказание о Кожемяке) – 'Феофил, ты мне был страшен, лучше бы прелюбезным был, когда голову мою отсекал'; …яко облочена в схиму и в куколь зелочю денъ, велми же и сама светла лицем… (Повесть о боярыне Морозовой) – 'Хоть и облачена в схиму и в золоченую куколь, сама же лицом очень светла'; Азъ еще и грешенъ (Повесть о боярыне Морозовой) –

– «Я еще и грешен».

По замечанию В.В.Виноградова, «краткие формы прилагательных обозначают не признак, а точнее, «качественное состояние, протекающее или возникающее во времени», а полные формы обозначают постоянный признак, т .е. признак, «мыслимый вне времени, но в данном контексте отнесенный к определенному времени» [3].

Если для слов категории состояния выражение состояния – главное, первичное значение, то для глагола первично обозначение действия. Напр.: Чисты будем мы отъ крови твоея (Сочинение инока Авраамия) – Очистимъся мы от крови твоея. Предложение Бяше она образомъ лѣпа приписывает субъекту она постоянный признак лѣпа («прекрасна»), ср. предложение Мнѣ лѣпо бяше. В выражении значения субъекта состояния у формы дательного падежа более сильная позиция, чем у формы именительного падежа.

Список цитируемой литературы:

1. Пешковский А.М. Русский синтаксис в научном освещении. Монография. М.: УРСС Эдиториал, 2009. – 432 с.
2. Торпакова Е.А. Особенности предметных предложений со значением состояния в синтаксическом поле древнерусского языка // Проблемы и перспективы развития творческого потенциала студентов: Сборник научных трудов. Черняховск, 2015.
3. Виноградов В.В. Русский язык. Грамматическое учение о слове. М.: Высшая школа, 2010. – 616 с.

PROPOSALS OF A NOMINATIVE STRUCTURE WITH A NOUN, A PERSONAL PRONOUN IN THE ROLE OF THE SUBJECT OF MODUS IN THE OLD RUSSIAN LANGUAGE

Koshkina V. I., Torpakova E. A.

Baltic Federal University named after Immanuel Kant, Kaliningrad, Russia

The article examines the forms of expression of the subject of the modus of certain personal constructions of the Old Russian period; syntactic features of the Old Russian language, in contrast to the Old Russian.

Keywords: modus, predicate, Old Russian language, subject, definitely-personal constructions, nominative structure

УДК 81

ОПРЕДЕЛЕННО-ЛИЧНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ В СТАРОРУССКОМ ЯЗЫКЕ: СУБЪЕКТНО-ПРЕДИКАТНАЯ СТРУКТУРА

Заварина Ю. А., Торпакова Е. А.

В статье рассматриваются отношения между предикативным признаком и его носителем; функционирование субъекта в определенно-личных конструкциях.

Ключевые слова: определенно-личные предложения, предикатная структура, старорусский язык, категория, парадигма, конструкция, субъект

В эволюции языка закономерны случаи, когда средства выражения той или иной грамматической категории, того или иного значения, на определенном этапе развития переставали удовлетворять потребностям достижения взаимопонимания и исчезали из языка. Так, например, значение состояния в старорусский период развития языка мышлением стало отображаться как нечто близкое к процессу или свойству, но отличное от них, т. е. как результат какого-то процесса, не ставший его свойством, постоянным признаком.

Активный процесс увеличения слов категории состояния, появление способности у слов состояния выражать нерасчлененное восприятие отражает потребности развивающегося мышления и свидетельствует о совершенствовании и обогащении грамматической системы старорусского языка [1].

Выражая значение времени и модальности, сказуемое в старорусском языке способно усложнять эти значения, представляя процесс в его динамике, фазисных моментах начала, продолжения, прекращения, а также в аспекте модально-волюнтативного отношения между предикативным признаком и его носителем. Всякое желание направлено в будущее, напр.: И како мощьно ми честное его ложе осквернити? (Степенная книга) – 'Как можно будет честное ложе его осквернить?».

В старобелорусских и староукраинских памятниках вариантные модели со вспомогательными глаголами встречаются реже: И есть то зѣло тяжко пред вышнимъ воеводою отвѣчати (Повесть о взятии Царьграда); Безсловесно есть тако разумети (Повесть о взятии Царьграда).

Собственно парадигма личных предложений старорусского периода представлена почти полностью, что свидетельствует о большей употребительности данного типа предложений, по сравнению с древнерусским периодом. Это предложения одного состава, но с иными грамматическими характеристиками предикативности. Между ними существует регулярная взаимосвязь, совокупность таких предложений составляет парадигму предложения.

Наиболее частотными были определенно-личные предложения со словами категории состояния, выражающие состояние говорящего как члена конкретной группы лиц. Говорящий, производя высказывание, не выделяет себя из этой группы лиц, он составляет единое целое с другими, от имени которых он говорит. Поэтому субъект этих предложений хоть и множественный, но единый: И я помышляю: благо нам и так (Челобитная Аввакума) – «Я думаю: хорошо нам (и мне) так»; Да нам надобе помнить сие: не нас ради, ни нам, но имени своему славу господь даеть (Челобитная Аввакума) – «Да, нам (и мне) надо помнить это: не ради нас, ни нам, но имени своему господь славу дает».

В старорусском языке значительное число анализируемых предложений включало в свой состав глагольную связку быти, напр: …н ты, госпоже, бога ради, помози мне, како бы возможно было мнѣ избыти бѣды смертныя сея! (Повесть о семи мудрецах) – «…Госпожа, ради бога, помоги мне, как мне можно было избежать этой смертной беды»; Слышав же король Карлусъ от дщери своея и угодно бысть ему понеже ему, королю, понравился королевичь и самому… (Повесть о взятии Царьграда) – «Король Карлус, слышав от своей дочери, и угодно было ему, королю, так как ему самому понравился королевич».

Среди данных конструкций нами отмечены также формы настоящего времени связки: Кольми паче лѣпо есть намъ трьпѣти, да Христа приобрящемъ (Повесть о Петре и Февронии Муромских) – «Как следует нам терпеть да Христа приобрести» и формы с нулевой связкой: Лепо же Ø помянути о сем пианьстве (История о казанском царстве) – «Следует вспомнить об этом пьянстве».

По мнению В.И. Чернова, ограниченная и относительная свобода порядка слов в конструкциях со словами оценки отмечается преимущественно с нулевыми формами связки. Особого внимания в этом плане заслуживают конструкции с «выносом» связки, т. е. случаи, когда связка предшествует слову категории состояния и инфинитиву. Напр.: Соблюди от всякаго зла, без помощи твоей немощно ей ис такого темнаго, страшливаго, бѣ непроходнаго лѣса вытти (Повесть о Петре Златых Ключей) – «Сохрани от всякого зла, без твоей помощи невозможно из такого темного, страшного, непроходимого леса выйти».

Рассмотрим некоторые вопросы, связанные с функционированием субъекта в определенно-личных конструкциях.

Особенностью определенно-личного субъекта является включенность говорящего в состав внутреннего субъекта (ср. в современном русском языке В вагоне не курят – так поступают все). Дательный падеж не знал смысловых ограничений: он свободно употреблялся для обозначения субъекта состояния, обусловленного внешними факторами, и внутреннего физического и психического состояния. В старорусский период наиболее заметен рост числа слов, обозначающих физическое и психическое состояние человека, однако главным образом в тех предложениях, в которых отразилось влияние живой разговорной речи.

Внимания заслуживают предложения с обобщенно-личным субъектом. Местоимение мы может обозначать одновременно и конкретный субъект состояния (обычно говорящий и слушающий (я и вы)) и обобщенный субъект. Например: А нам к вам болши того писати невозможно, да и писати нечего (Переписка Ивана Грозного) – «А нам больше писать к вам нельзя да и писать нечего»; Аще бо нам мощно послати вѣсть къ многоразумному Олгорду Литовьскому, но застали нам путь (Сказание о Мамаевом побоище) – «Если бы нам можно было послать весть многоразумному Олгерду Литовскому, но преступили нам путь»; Народъ глаголаше: о горе намъ, братие! Царь царемъ умре, господинъ владычьствующимъ… (Сказание о Кожемяке) – «Народ говорит: горе нам, братья! царь царем умер, господин владычествующим…».

Говоря о конкретном случае, говорящий возводит его до обобщенного, характерного для всех верующих и во всех ситуациях, так как подобное поведение должно быть обязательным, ибо оно обусловлено основами христианской морали. Например: …предлежить бо нам путь на Сѣверу н тѣм путем утаимъся отца своего да не възбранить нам студно (Сказание о Мамаевом побоище) — «… предстоит нам путь на Север, и тем путем укроемся от своего отца, и не возбранить нам стыдно»; …Не полезно бо есть нам християном тобѣ, нечестивому царю, водити жены своя на блуд (Повесть о разорении Рязани Батыем) – «Не полезно нам, христианам, тебе, нечестивому царю, водить своих жен на развращение»; …во Еуангелии рече, яко верующему вся возможно суть надступати на змию, и на скорпию, и на всю силу вражию… (Повесть о Петре и Февронии Муромских) – «В Евангелии говорится, что верующему можно наступать на змею, на скорпиона, на всю вражескую силу».

Своеобразным опосредованным выразителем субъективности повествования, который отраженно свидетельствует о самом говорящем, о его эксплицитном присутствии в данной речевой ситуации, является местоимение ты. Например: Да будетъ воля твоя: аще тебѣ угодно, изволь по него самъ послать да придет сѣмо (Повесть о взятии Царьграда) – «И будет твоя воля: если тебе угодно, изволь за ним сам послать, да придет сюда»; Хощу, яко же годе тебѣ, тако да будет (Повесть о Петре Златых Ключей) – «Хочу, чтобы было так, как тебе угодно»; А какъ дастъ богъ время и часъ приидетъ, и законное совокупление с тобою будетъ, тебѣ же и мнѣ тогда честно будетъ (Повесть о Петре Златых Ключей) – «Даст бог время и придет час, тогда тебе и мне будет по справедливости».

Среди данных конструкций отмечается большое количество предложений, сказуемое которых выражено словом с модальным значением невозможьно, надобьно, напр.: Егда же плака и розмысля, яко инако невозможно ему сотворити, и, скочив, удари ю о землю и изем мечь… (Степенная книга) – «Когда плакал и размышлял, что ему иначе нельзя поступить, вскочив, ударил ей о землю и взял меч»; Однакожде и всякому человѣку, который хощетъ хотя н несовершенно знати китайского языка, надобно ему знать какъ наименши 10000 признаковтъ (Из «Описаний Китая») – «Однако же всякому человеку, который хочет, хоть и не в совершенстве, знать китайский язык, надо знать как минимум 10000 признаков»; Возми у меня злати и сребра за него, елико хощеши, а сего мнѣ учинити невозможно (Повесть о взятии Царьграда) – «Возьми у меня золота и серебра, сколько хочешь, а мне этого невозможно учинить». Однако слова с модальным значением служат модификаторами, усложнителями сказуемого [2]. При этом они образуют составные компоненты предложения, сохраняя внутреннюю структуру предикативного признака (вторично предикативного) с соответствующим модификатором.

Список цитируемой литературы:

1. Торпакова Е.А. «Чувствующий субъект» в старорусском предложении»//Актуальные проблемы науки и образования: Материалы международной конференции. М., 2015.
2. Торпакова Е.А., Хмельницкая О.И. Литература и язык старорусского периода: особенности развития // Актуальные проблемы науки и образования: Материалы международной конференции. М., 2015.

SPECIFIC-PERSONAL SENTENCES IN THE OLD RUSSIAN LANGUAGE: SUBJECT-PREDICATE STRUCTURE

Zavarina Yu. A., Torpakova E. A.

The article deals with the relationship between a predicative feature and its carrier; the functioning of the subject in definite personal constructions.

Keywords: definite-personal sentences, predicate structure, Old Russian language, category, paradigm, construction, subject

УДК 327+715

МАКИАВЕЛЛИ О КАЧЕСТВАХ ГОСУДАРЯ И МЕТОДАХ ВНЕШНЕЙ ПОЛИТИКИ В ЭПОХУ ВОЗРОЖДЕНИЯ

Мохамад Б. А.
Белорусский государственный университет, Минск, Республика Беларусь

В статье рассмотрены взгляды Макиавелли на политику и качества политического лидера в обществе. Обсуждается роль морали и политических качеств в управлении государством эпохи Возрождения и его применимости к современной политической практике.

Ключевые слова: государь, внешняя политика, международные отношения, эпоха Античности, эпоха Возрождения, метод льва и лисы, всеобщий воинский призыв

Известный итальянский мыслитель и философ, историк и политический деятель, военный теоретик эпохи Возрождения Николо Макиавелли (1469–1527) в своем известном философском труде «Государь» рассматривает государство как политическое состояние общества. Также он называет политику «опытной наукой», которая разъясняет прошлое, руководит настоящим и прогнозирует будущее. Таким образом, Макиавелли считает, что есть связь между тремя временными состояниями политики, которые определяют диалектику исторического бытия человечества.

Кроме того, в своей работе Макиавелли затронул вопрос о личности правителя, который, по его мнению, должен быть сильным, как лев и хитрым, как лиса. Он должен освободить себя от морали, традиции, и христианских ценностей и скромности. Одновременно для усиления его власти он должен использовать религию с целью приобретения любви народа, укрепления власти, а не для того чтобы жить религиозной жизнью и быть благодетельным и нравственным что способствует концу правителя и государства. «Однако государь должен внушать страх таким образом, чтобы, если не приобрести любви, то хотя бы избежать ненависти… Люди меньше боятся обидеть человека, который внушал им любовь, чем того, кто действовал страхом. Ведь любовь держится узами благодарности, но эти узы рвутся при каждом удобном для них случае. Страх же основан на боязни, которая не покидает тебя никогда» [1].

Немаловажно отметить, что у Макиавелли сформулировал два метода для проведения борьбы с врагами: это метод закона, который присущ человеку и метод силы присушим животным. Так как первый метод недостаточен, то приходится прибегать ко второму. В той связи он высказывает провозглашает следующий афоризм «цель оправдывает средства». Так, «мудрый учредитель республики, всей душой стремящийся не к собственному, но к общему благу, заботящийся не о своих наследниках, но об общей родине, должен всячески стараться завладеть единовластием» [2].

Макиавелли считает, что государь должен решать проблемы дипломатическим путем, т. е. методом лисы, а если не получается, то с помощью войны (метод льва). Но для этого у него должна быть сильная и верная армия, что может удовлетворить и защитить интересы государя и сохранить суверенитет государства. «Лучшая армия та, которая составляется из своих же граждан» [3]. Одновременно он излагает идею всеобщего воинского призыва граждан от 17 до 40 лет. Кроме того, Макиавелли рассуждает об обусловленности личного мужестве воина общественным строем. «Выдающиеся люди чаще встречаются в республиках, где таланты в большем почете, чем в монархиях, где их боятся. Там воспитывают дарования, а здесь их истребляют» [3].

Хотя Макиавелли черпал свои идеи из военно-политической практики народов эпохи Античности и Возрождения, его взгляды актуальны и для нашего времени, так как используются не только для укрепления политической власти, но и для проведения политики двойных стандартов, ведения информационных воин и организации цветных революций и государственных переворотов.

Список цитируемой литературы:

1. Макиавелли, Н. Государь / Н. Макьявелли; пер. с итал. Г. Д. Муравьевой, М. А. Юсима. – М. : АСТ, 2009. – 461 с.
2. Макиавелли, Н. Рассуждения о первой декаде Тита Ливия. Сочинения / Н. Макиавелли; пер. с итал. // Избранные сочинения; под ред. Р. Хлодовского. – М. : Художественная литература, 1982. – 503 с.
3. Макиавелли, Н. О военном искусстве / Н. Макиавелли; пер. с итал. – М. : ЗАО Издательство Центрполиграф, 2013. – 256 с.

MAKIAVELLI ON THE STATE'S QUALITIES AND METHODS OF FOREIGN POLICY IN THE IN THE EPOCH OF RENAISSANCE

Mohamad B. A.
Belarusian State University, Minsk, Republic of Belarus

The article reviews the views of Machiavelli on the politics and qualities of the political leader in society. The role of morality and political qualities in the governance of the Renaissance state and its applicability to contemporary political practice is discussed.

Keywords: prince, foreign policy, international relations, the era of antiquity, the Renaissance, the method of the lion and foxes, the universal military conscription

УДК 141.32

ТРУД КАК АНТИТЕЗА ЭКЗИСТЕНЦИОНАЛЬНОМУ КРИЗИСУ

Серебрякова Ю. В.

Ижевский государственный технический университет им. М. Т. Калашникова, Ижевск, Россия

Контурный анализ имплицитно выраженного экзистенциального кризиса показывает завершенность бытия готовой и бесконечно функционирующей структуры общества потребления. Исследуется роль труда в сравнении с ролью творчества как способов преодоления экзистенциального кризиса.

Ключевые слова: экзистенциализм, экзистенциальный кризис, труд, творчество, контурный анализ

Понятие труда как антитезы лени, с одной стороны, и антитезы экзистенциальному кризису (особенно неявно выраженному), с другой стороны, к сожалению, дискредитировано идеологией современного «общества потребления». В истории русской философии «стирание» этого понятия происходило постепенно.

В советский период (вторая половина XX в.) понятие труда отошло на второй план при редукции материально-производственной сферы к способам производства, затем, начиная с 1990-х гг., стало заменяться понятием «деятельность», а в 2000-е гг. – понятием «функциональность». По сути, современные учебники философии отражают общую тенденцию к узкой специализации, нормировании времени досуга и деятельности, а также зависимости уровня квалификации (компетентности) и уровня жизни человека. Труд и ранее связанные с ним понятия энтузиазма, устремленности, вдохновения как необходимые слагаемые мировоззрения теперь не упоминаются. Как далеко мы отошли от слов К. Маркса о том, что труд есть исключительно человеческое качество! [2]

Мы полагаем, что современное отношение к труду есть «оборотная сторона» экзистенциального кризиса, выраженного неявно (имплицитно). Современная российская экономика кредитования укрепляет в людях не желание грамотно инвестировать или больше работать, а, напротив, желание не отдавать взятый кредит и как можно дольше лениться. Кроме того, в больших организациях процветает имитация трудовой деятельности, подразумевающая избегание инициативы и ответственности, наказание невиновных, награждение непричастных и написание бесконечных отчетов. Все это крайне далеко от творческого отношения к выбранной профессии (и труду вообще) [5].

Общество потребления [1], или общество дефицита настоящих чувств [4], общество пользы, вещизма, статусности, функциональности, телесности, расточительства, культивирует насилие. Только последнее способно заставить человека сомневаться в бесконечности счастья, но не способно заставить человека отказаться от видимого изобилия. Очевидно, связь «насилие – изобилие» провоцирует только конфликты и, как следствие, - экзистенциальный кризис, маркирующий конец бесконечно функционирующей структуры общества потребления.

В ситуации экзистенциального кризиса [3] что-либо изменить могут только поступки, в том числе, творчество (например, арт-терапия) и труд. Также как и творчество, труд не по регламенту и правилам, а по вдохновению помогает выйти из состояния кризиса, из сингулярности жалости к себе, к новым горизонтам. Творчество и труд, обладая событийной природой, создают новую среду, в которой становится возможным построение новой «системы координат» судьбы. Творчество, труд и разум [6] способны противостоять экзистенциальному кризису.

Список цитируемой литературы:

1. Бодрийяр Ж. Общество потребления. Его мифы и структуры. М.: Культурная революция, Республика, 2006. 269 с.
2. Маркс К., Энгельс Ф. Сочинения. М.: Изд-во политической литературы, 1975. Т.46. Ч.1. С. 247.
3. Серебрякова Ю.В. Экзистенциальный кризис человека: от метафоры к понятию (опыт философствования С. Кржижановского, Ж.-П. Сартра, Ж. Лакана) // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. Тамбов: ООО «Грамота», 2017. №2 (76). С. 174-178.
4. Серебрякова Ю.В. Имя и/или симулякр // Проблемы и перспективы развития современной гуманитаристики: история, филология, философия, искусствоведение, культурология. Сборник трудов IV Международной дистанционной научно-практической конференции. Под общей ред. О.П. Чигишевой. Ростов-на-Дону, 2013. С. 62-68.
5. Серебрякова Ю.В. Трансмодерн и экзистенциальный кризис человека: внутри и вне возможностей //Гуманитаристика в условиях современной социокультурной трансформации. Материалы VII Всероссийской научно-практической конференции. Липецк: изд-во «Липецкий государственный педагогический университет имени П.П. Семенова-Тян-Шанского, 2017. С. 78-81.

6. Серебрякова Ю.В. Контурный анализ ключевых идей Р. Декарта: разум как антитеза экзистенциальному кризису // IV Декартовские чтения «рационализм и универсалии культуры». Материалы международной научно-практической конференции. 16-17 ноября 2017г. М.: МИЭТ. Ч.1. С. 43-51.

LABOR AS ANTITHEASE THE EXISTENTIAL CRISIS

Serebryakova Y. V.

Izhevsk State Technical University named after M. T. Kalashnikov, Izhevsk, Russia

The contour analysis of an implicitly expressed existential crisis shows the completeness of the being of the ready and infinitely functioning structure of the consumer society. The role of labor in comparison with the role of creativity as ways to overcome the existential crisis is examined.

Keywords: existentialism, existential crisis, work, creativity, contour analysis

УДК 34

ТИПЫ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В СФЕРЕ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Якушева О. Я.

Уфимский филиал Академии труда и социальных отношений, Уфа, Россия

В статье приведены типа административных правонарушений в сфере малых предпринимательств.

Ключевые слова: малое предприятие, административное правонарушение, нарушение

Признание необходимости беспрепятственного осуществления прав влечет за собой их защиту от правонарушений. Одним из вариантов реализации права на защиту является обращение к компетентным государственным или общественным органам с требованием применить к правонарушителю меры государственно-принудительного характера, в том числе задействовать механизм ответственности. Одним из оснований применения ответственности в предпринимательской деятельности выступает вина, поскольку административная ответственность применяется только при наличии вины [1].

Новые правонарушения - закономерное следствие кардинальных экономических, политических и правовых изменений, происшедших за последние годы в России. Актуальным в настоящее время является вопрос о нарушении законодательства о рекламе. Реализация ответственности за нарушение норм, заложенных в Гражданском кодексе РФ, Закона о рекламе, Закона о защите прав потребителей предусмотрена ст. 14.3. КРФоАП. В данном случае виновное лицо осуществляет ненадлежащую рекламу. При этом используется реклама в целях дезинформации потребителей и иных лиц. Зачастую используется ложная информация, что выражается в недобросовестной рекламе, либо недостоверной рекламе, либо в скрытой рекламе. Также распространяется ложная информация относительно товаров (работ, услуг) и их изготовителей (исполнителей, продавцов) [2].

Президиум Высшего Арбитражного Суда РФ, обсудив Обзор практики рассмотрения споров, связанных с применением законодательства о рекламе, и в соответствии со ст. 16 Федерального конституционного закона «Об арбитражных судах в Российской Федерации», информировал в своем Информационном письме арбитражные суды о выработанных рекомендациях. Согласно данному письму антимонопольные органы вправе обращаться в суд с требованием о взыскании с юридического лица штрафа за ненадлежащую рекламу.

Антимонопольный орган принял решение о наложении штрафа за ненадлежащую рекламу. Поскольку штраф не был уплачен добровольно, антимонопольный орган обратился в арбитражный суд с требованием о его принудительном взыскании [3].

Суд в удовлетворении требований отказал, исходя из того, что антимонопольный орган не правомочен налагать штрафы, а юридическое лицо не может быть привлечено к административной ответственности за нарушения, указанные в п. 2 ст. 31 Федерального закона от 18.07.95 № 108-ФЗ «О рекламе».

Апелляционная инстанция решение суда отменила и требование антимонопольного органа удовлетворила, руководствуясь следующим.

В данном случае на последней полосе газеты, издаваемой организацией, была размещена реклама алкогольных напитков в нарушение запрета, установленного п. 2. ст. 16. Закона о рекламе.

Согласно ст. 2 Закона о рекламе, в которой не соблюдены определенные законодательством требования к месту и способу ее распространения, является ненадлежащей. В объяснениях, представленных антимонопольному комитету, организация факт ненадлежащей рекламы признала [4].

В соответствии со ст. 30 Закона ответственность за нарушение законодательства о рекламе в части, касающейся времени, места и средств размещения рекламы, несет рекламораспространитель.

Под рекламораспространителем понимается юридическое или физическое лицо, осуществляющее размещение и (или) распространение рекламной информации путем предоставления и (или) использования имущества, в том числе технических средств вещания, каналов связи, эфирного времени, и иными способами (ст. 2 Закона).

На основании п. 2 ст. 31 Закона ненадлежащая реклама влечет административную ответственность в виде предупреждения или штрафа Следовательно, вывод суда о том, что субъектом названной ответственности не может быть юридическое лицо, противоречит Закону [5].

В рамках предоставленных им общих полномочий по контролю антимонопольные органы вправе налагать административные штрафы за ненадлежащую рекламу, а также на основании п. 2 ст. 26 Закона предъявлять в суды и арбитражные суды иски в связи с нарушением рекламодателями, рекламопроизводителями и рекламораспространителями законодательства о рекламе.

В соответствии со ст. 27 АПК РФ арбитражному суду подведомственны экономические споры о

взыскании с организаций и граждан штрафов государственными органами, осуществляющими контрольные функции, если федеральным законом не предусмотрен бесспорный (безакцептный) порядок их взыскания.

Следовательно, антимонопольные органы вправе обращаться в суд с требованиями о взыскании с нарушителей штраф за ненадлежащую рекламу..

Объектами многих административных правонарушений являются отношения в области предпринимательской деятельности (ст.14.1. КоАП), порядка организации предпринимательской деятельности, связанной с защитой прав потребителей (ст. ст. 14.4., 14.5., 14.8, 14.9. КоАП) [6, 8].

Другая сфера административного правонарушения - незаконное получение кредита. Объективная сторона данного правонарушения состоит в том, что виновный представляет в банк заведомо ложные сведения о своем финансовом состоянии (например, сфальсифицированные выписки из своего расчетного счета) либо хозяйственном положении (например, данные о том, что он располагает недвижимостью, которая может выступать в качестве залога). Изготовление подложных документов, равно как и сообщение ложной информации банку не охватываются объективной стороной ст. 14.11. КоАП; эти действия подлежат дополнительной квалификации либо по специальным составам административного правонарушения, либо по составам преступления (карающим за подлоги, за должностное преступление, использование заведомо подложного документа).

Оконченным данное деяние считается с момента получения кредита, т. е. последствия роли не играют. Таким образом, по объективной стороне анализируемое правонарушение отличается от состава уголовного преступления, предусмотренного в п. 1 ст. 176 УК. «Незаконное получение кредита» (она устанавливает уголовную ответственность за получение кредита либо льготных условий кредитования путем предоставления банку или иному кредитору заведомо ложных сведений о хозяйственном положении либо финансовом состоянии индивидуального предпринимателя, если это деяние причинило крупный ущерб) [9].

К числу административных правонарушений в сфере предпринимательской деятельности законодатель отнес фиктивное или преднамеренное банкротство (ст. 14.12. КоАП) и неправомерные действия при банкротстве (ст. 14.13. КоАП). Объектами административных правонарушений в данном случае являются отношения в области банкротства юридических лиц и предпринимателей. При этом нужно учесть, что банкротство - это неспособность юридических лиц или индивидуального предпринимателя удовлетворить требования кредиторов по оплате товаров (работ, услуг), включая неспособность перечислить обязательные платежи в бюджет, внебюджетные фонды в связи с превышением обязательств должника над его имуществом. Внешним признаком банкротства (несостоятельности) юридических лиц и индивидуального предпринимателя является неспособность удовлетворить требования кредиторов и (или) уплатить обязательные платежи в пределах 3-х месяцев со дня наступления сроков исполнения этих обязательств. Банкротство возникает после признания факта несостоятельности арбитражным судом или после официального объявления о нем должником при его добровольной ликвидации [10].

Виновное лицо при фиктивном или преднамеренном банкротстве заведомо ложно объявляет о своей несостоятельности, при этом ложно сообщает о неспособности удовлетворить требования кредиторов по оплате товаров (работ, услуг), о невозможности обеспечить своевременное выполнение обязательств перед кредиторами и т. д.

Список цитируемой литературы:

1. Костенников М.В., Куракин А.В., Павлюк А.В. К вопросу о понятии и методах государственного управления в административном праве // Административное и муниципальное право. 2013. № 5. С. 430-439.
2. Бондаренко Л.В. Предпринимательские и финансовые риски в Российской Федерации // Вестник Таджикского национального университета. Серия социально-экономических и общественных наук. 2015. № 2-4 (169). С. 3-8.
3. Административно-правовое регулирование деятельности акционерных обществ: автореферат дис. ... кандидата юридических наук: 12.00.14 / Павлюк Альберт Валентинович; [Место защиты: Моск. гуманитар. ун-т]. - Москва, 2013. - 22 с.
4. Бондаренко Л.В. Формирования конкурентных преимуществ отраслей сферы услуг региона (на примере Ростовской области). Шахты, 2012. 105 с.
5. Бондаренко Л.В. Формирование конкурентных преимуществ в сфере услуг. автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Южно-Российский государственный университет экономики и сервиса. Шахты, 2010
6. Бондаренко Л.В. Формирование рыночной конкурентной среды в отдельных секторах сферы услуг // Terra Economicus. 2010. Т. 8. № 3-2. С. 93-98.
7. Кузнецов И.Н., Бондаренко Л.В. Правонарушения, безнадзорность, беспризорность несовершеннолетних в условиях современного российского государства // Право и государство: теория и практика. 2016. № 12 (144). С. 45-48.
8. Grechenkova O.Yu., Bondarenko L.V., Valuiskov N.V. Legal analysis of ecocide in the russian criminal law //

Biosciences Biotechnology Research Asia. 2015. T. 12. № 1. C. 831-836.
9. Valuiskov N.V., Grechenkova O.Y., Barashyan L.R., Bondarenko L.V., Tatuev A.A. Problems of modern juvenile penal policy // The Social Sciences (Pakistan). 2015. T. 10. № 6. C. 1363-1370.

TYPES OF ADMINISTRATIVE OFFENSES IN THE SPHERE OF SMALL ENTERPRISES

Yakusheva O. Ya.
Ufa Branch of the Academy of Labor and Social Relations, Ufa, Russia

The article shows the types of administrative offenses in the sphere of small businesses.
Keywords: small enterprise, administrative offense, violation

УДК 33

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СФЕРЕ РЕГИОНА

Насибуллина К. Р.

Башкирский государственный университет, Уфа, Россия

Рассмотрены вопросы о роли и значении транспортной инфраструктуры в производственой сфере. Анализ работы показал, что для обеспечения эффективной работы производственной сферы необходима развитая транспортная инфраструктура, так как она оказывает важное влияние на производственное развитие региона.

Ключевые слова: транспортная инфраструктура, промышленная сфера, регион, эффективность, роль и значение, автомобильные дороги, железнодорожные линии, сеть внутренних водных путей, промышленность

Научный руководитель: Сингизов И. Ю., к. э. н., доцент

В условиях интеграции и глобализации международных рынков, увеличения выпуска промышленной продукции, роста продаж, повышения пространственной мобильности населения возрастает роль транспортной инфраструктуры как первостепенного элемента производственного развития регионов. Именно транспортная инфраструктура является одним из важнейших факторов при размещении производства, так как без эффективной работы транспортных коммуникаций нельзя достичь рационального размещения производственных сил. Необходимо также учитывать основные показатели размещения предприятий, к которым относятся потребность в перевозке, транспортабельность готовой продукции, обеспеченность транспортными путями и их пропускная способность. Экономическое исследование транспортной инфраструктуры обусловлено необходимостью повышения эффективности развития и пространственной организации национальной и региональной экономик.

Транспортная инфраструктура – одна из основных отраслей экономики любого региона и страны в целом, важная система в сложном механизме мирового хозяйства, обеспечивающая производственные связи и осуществляющая перевозки грузов и пассажиров. Роль и значение транспортной инфраструктуры в производственной сфере полностью зависит от того, как она устроена и в каких условиях развивается. Транспортную инфраструктуру исследователи выделяют как сложный элемент региональной производственной инфраструктуры, который определяет основополагающие свойства региональной экономики и ее функции. Исследуя ее роль и значение, необходимо определить содержание данного понятия. Ю. В. Трофименко и М. Р. Якимов утверждают, что «транспортная инфраструктура – это средства производства в понимании транспортной системы как отрасли производства. Средства производства, которые непосредственно не потребляются и не потребляют и служат поддержкой функциям эксплуатирующих их сообществ» [1]. Транспортная инфраструктура, по их мнению, это неподвижные составляющие средства транспортировки, а также совокупность средств транспортировки, обеспечивающих функционирование систем транспорта и не потребляющих энергию в процессе транспортировки. Под транспортной инфраструктурой также понимается система пространственно-выраженных элементов, включающих транспортную сеть определенной конфигурации, используемую для осуществления перевозок, а также объекты организационно-сервисного, информационного и логистического обслуживания для обеспечения эффективного размещения производительных сил региона, расселения людей и воспроизводства человеческого капитала [2]. Таким образом, транспортная инфраструктура представляет собой регионообразующую систему, включающую в себя региональную сеть путей сообщения и объекты транспортного обслуживания, определяющую единство регионального экономического пространства. Транспортная инфраструктура и ее структурные элементы влияют на все этапы расширенного производства и его эффективность, способствуя экономическому, культурному и социальному развитию региона. Кроме того, она создает условия для эффективного функционирования производственной сферы региона, опосредовано обеспечивает его экономический рост, занятость населения, стабилизацию уровня цен и других показателей экономики. Роль и значение транспортной инфраструктуры изучали А. Смит, М. Ломоносов, Г. Лаппо и многие другие экономисты, географы. Транспортная инфраструктура влияет на развитие всех сфер деятельности региона, эффективность региональной экономики, в том числе и на производственную сферу. Она является необходимым условием долгосрочного устойчивого развития любой территории.

Список цитируемой литературы:

1. Трофименко Ю.В., Якимов М.Р. Транспортное планирование: формирование эффективных транспортных систем крупных городов: монография. – М.: Логос, 2013. – 464 с.
2. Ефимова Т.Б. Оценка эффективности региональной инфраструктуры железнодорожного транспорта [Электронный ресурс]: дис.канд. техн. наук. – Самара, 2010. – URL: http://geum.ru/ec-aref/otsenka-effektivnostiregionalnoy-infrastruktury-zheleznodorozhnogo-transporta.htm (дата обращения: 14.10.2017).

ROLE AND IMPORTANCE OF TRANSPORT INFRASTRUCTURE IN THE PRODUCTION SPHERE OF THE REGION

Nasibullina K. R.
Bashkir State University, Ufa, Russia

The questions on the role and importance of transport infrastructure in the production sphere are considered. The analysis of the work showed that in order to ensure efficient operation of the production sector, a developed transport infrastructure is needed, as it has an important influence on the industrial development of the region.

Keywords: transport infrastructure, industrial sphere, region, efficiency, role and importance, highways, railway lines, inland waterway network, industry

УДК 33

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЛЕСНОГО ХОЗЯЙСТВА РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Хамидуллина Г. А.

Башкирский государственный университет, Уфа, Россия

В данной статье рассмотрено современное состояние лесного фонда в Республике Башкортостан. Сохранение, рациональное использование и восстановление лесов - составляющая социальной стабильности и экономического развития Республики Башкортостан.

Ключевые слова: лесное хозяйство, лесопользование, лесовосстановление, ресурсно-экологический потенциал лесов

Научный руководитель: Сингизов И. Ю., к. э. н., доцент

Лесное хозяйство Республики Башкортостан является одной из важнейших отраслей экономики, обеспечивающей население и организации лесными ресурсами.

Лесной фонд составляет более 1/3 территории Республики Башкортостан. Общая площадь земель республики, занятая лесами, составляет 6,3 млн. га. Площадь земель лесного фонда, находящаяся в ведении Министерства лесного хозяйства Республики Башкортостан (далее - Минлесхоз РБ), - 5,7 млн. га. Свыше 75 % лесных площадей представлены горными лесами, выполняющими почвозащитные, водорегулирующие и водоохранные функции.

Организация рационального использования, охраны, защиты и воспроизводства лесов является стратегически важной задачей государственного уровня[2].

За последнее пятилетие в республике наблюдается увеличение площади лесов, расположенных на землях лесного фонда (6,2 %), что объясняется передачей в лесной фонд 0,4 млн. га лесов из земель сельскохозяйственного назначения.

В лесах, расположенных на землях лесного фонда, сосредоточено 760 млн. кубометров древесины, в том числе хвойные породы занимают 174 млн. кубометров.

На территории Республики Башкортостан ежегодно заготавливается более 3,1 млн. кубометров древесины, в том числе:

- населением для собственных нужд - 1,5 млн. кубометров;
- по результатам аукционов на основании договоров купли-продажи лесных насаждений - более 0,5 млн. кубометров;
- арендаторами лесных участков - 0,5 млн. кубометров;
- при проведении рубок ухода и санитарных рубок на площади 44 тыс. га - 0,6 млн. кубометров.

Рубки спелых и перестойных насаждений осуществляются на площади более 21 тыс. га с заготовкой 2,4 млн. кубометров древесины.

С 2015 года производительность лесов не претерпела резких изменений: средний прирост на 1 га покрытых лесом земель остается на уровне 2,7-2,8 кубометра при среднем запасе 147,2 кубометра на гектар.

В настоящее время в республике имеется 25 тыс. км лесохозяйственных, 2 тыс. км лесовозных дорог, что составляет 67,8 % от общей протяженности всех дорог. Сеть транспортных путей явно недостаточна и составляет 0,8 км на 1000 га земель лесного фонда, в том числе наличие дорожной сети только лесохозяйственных и лесовозных дорог - 0,5 км на 1000 га.

В настоящее время в республике реализуется инвестиционный проект «Создание производства с полным циклом переработки древесины» в Абзелиловском, Белорецком и Бурзянском районах с общим годовым объемом заготовки древесины 0,4 млн. кубометров, в том числе по хвойному хозяйству — 0,2 млн. кубометров.

Республика Башкортостан обладает значительными запасами лесных ресурсов, однако экономический потенциал лесного фонда в последние годы используется недостаточно эффективно: имел место ущерб от пожаров, вредителей и болезней леса, стихийных бедствий, незаконных рубок; снизились объемы и качество лесовосстановительных и лесохозяйственных мероприятий; сохраняется низкий уровень материально-технического обеспечения лесного хозяйства; на значительной площади лесов из-за недостаточного уровня освоения расчетной лесосеки ежегодно происходят нежелательная смена пород, накопление спелых и перестойных лиственных насаждений [1].

В целях повышения качества лесов, расположенных на землях лесного фонда, необходимо обеспечить сбалансированность объемов лесовосстановления в зависимости от площади вырубленных, погибших и поврежденных лесов, улучшить их санитарное состояние, своевременно проводить

противопожарное обустройство лесов. Важно обеспечить ежегодную оценку состояния лесного фонда путем проведения его государственной инвентаризации.

Список цитируемой литературы:

1. Попов Г.В. Леса Башкирии. –Уфа, Башкир.книжн. Изд-во, 1980.144 с.
2. Абдулов М.Х. Комплексное использование не- древесной продукции леса. - Уфа: Изд-во БашГАУ, 1990. 98 с.

CURRENT STATE OF FORESTRY REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

Hamidullina G. A.

Bashkir State University, Ufa, Russia

This article examines the current state of the forest fund in the Republic of Bashkortostan. Conservation, rational use and restoration of forests is a component of social stability and economic development of the Republic of Bashkortostan.

Keywords: forestry, forest use, reforestation, resource-ecological potential of forests

УДК 33

ACCOUNTING (FINANCIAL) REPORTING: THE PROBLEM OF DISTORTION OF INFORMATION

Varaksina A. S.
Tyumen State University, Tyumen, Russia

In the article the actual problem of the economy is studied: distortion of information in accounting and financial reporting. The author considers the main types and motives of information distortion in the reporting, the essence of information falsification and creative accounting is studied.

Keywords: distortion of financial statements, falsification of reporting, creative accounting, types of distortion of financial statements

At present, the accounting (financial) reporting of the organization remains one of the main information channels for the interaction of society and business. Reliability and correctness of reporting make a significant impact on the reliability of other types of reporting (statistical, management, tax, corporate reporting); on the image of the company; on the quality of economic decisions made by internal and external users of accounting information.

However, in recent years, the problem of distortion of data in accounting (financial) reports, which entails significant risks for users of reporting: creditors, borrowers, investors and others, is becoming more and more urgent. Distortions of information in the reporting can go unnoticed, as at the present stage of development of accounting there are contradictions in the legislation, imperfections in the methodology of accounting.

The problem of distortion of accounting and financial reporting data was considered by many domestic and foreign authors at the beginning of the last century. The Swiss scientist IF Sher was one of the first to pay attention to the necessity of studying this problem. He analyzed and classified the main ways of distorting data in the balance sheet [4].

In general, the distortion of information in accounting (financial) statements is errors related to the incompetence of personnel, or the deliberate modification of data in accounting (financial) statements in order to conceal the theft of material assets or mislead its users to obtain certain benefits.

The main purposes of deliberate distortion of these reports is to increase the attractiveness of the company for users of accounting (financial) reporting: shareholders, investors, creditors, counterparties and government agencies, as well as concealment of illegal activities. The most common areas of distortion of information in the company's accounting (financial) statements are as follows: minimization of taxes; increase the competitiveness of the organization for counterparties; increasing the attractiveness of potential lenders; increase in earnings per share; fictitious increase in the company's capitalization; concealment of facts of embezzlement of assets or «money laundering»; improving the efficiency of the company's management personnel.

The causes of the unintentional distortion of information in the accounting (financial statements) are related to staff incompetence: incorrect application of the legislation and accounting policies of the organization; errors or inaccuracies in the calculations; incorrect classification or assessment of facts of economic activity; incorrect use of information available at the date of signing the financial statements.

Depending on the degree of influence on the reliability of the accounting (financial) statements, distortions are divided into significant and non-material errors.

Essential is a distortion, which alone or in combination with other errors can affect the economic decisions of the entities adopted on the basis of this accounting (financial) statements.

Insignificant distortion does not affect the financial condition and financial performance of the company, as well as the correctness of decisions made by external and internal users of the reporting. The essentiality of the distortion in the reporting each company determines independently, given its size or features of the relevant reporting line [4].

Distortions may occur at the level of the financial statements in general, as well as at the level of prerequisites for the preparation of financial statements, in particular, relating to balances on accounting accounts, groups of similar transactions and information to be disclosed. Accordingly, and the levels of materiality may vary depending on the aspects considered.

The following classification criterion is the nature of the appearance of information distortion in the accounting (financial statements). Intentional and unintentional distortions should be distinguished.

Falsification is methods and methods of distortion of accounting (financial) statements that contradict the current legislation and result in the formation of a false idea of the facts of the economic life of the organization, its financial condition and financial performance. The main purposes of falsification of reporting include: the concealment of unlawful actions, in particular, the theft of material values; illegal reduction of the

amount of taxes; increasing the attractiveness of the organization for investors [5]. If falsifications are revealed in the accounting (financial) statements, the organization will be subject to administrative or criminal sanctions depending on the type of violation [2].

Creative accounting involves the distortion of information in the reporting within the existing legislation in order to deprive it of its specificity and certainty, as a result of which it is possible to obtain conclusions that are contrary to reality. The emergence of creative accounting is associated with imperfect methodology and accounting legislation, which allows the company to reflect the facts of economic life and draw up accounting (financial) statements based on the most profitable methods of accounting. [3].

Identifying distortions in accounting (financial) reporting is an urgent task. In practice, to monitor the reliability of information in reporting, the following methods are used: external audit, creation of internal control system; use of information from whistleblowers on fraud cases [1]. The development of an effective system for the prevention and detection of information distortions in accounting (financial) reporting should include all of the above control methods.

References:

1. Bryukhanov M.Yu. The economic nature of falsification of financial reporting / M.Yu. Bryukhanov // International Accounting. - 2015. - No. 8. - P. 28-33.
2. Vasilyeva M.V. Responsibility for the distortion of accounting (financial) reporting / M.V. Vasilyeva, Zh.A. Kevorkova // Management of economic systems. - 2015. - No. 9. - P. 37-44.
3. Kudryashova V.V. Risks: the essence and reasons for the occurrence in accounting / V.V. Kudryashova, T.V. Girka // Izvestia of the Moscow State Technical University MAMI. - 2013. - No. 4. - P. 90-95.
4. Polisuk, G.B. Accounting reporting: the problem of detecting the distortion of information / G.B. Polisyuk, L.M. Korchagin // International accounting. - 2015. - No. 4. - P. 44-52.

БУХГАЛТЕРСКАЯ (ФИНАНСОВАЯ) ИНФОРМАЦИЯ: ПРОБЛЕМА ИСКАЖЕНИЯ ОТЧЕТНОСТИ

Вараксина А. С.

Тюменский государственный университет, Тюмень, Россия

В статье изучена актуальная проблема экономики: искажение информации в бухгалтерской и финансовой отчетности. Автором рассмотрены основные виды и мотивы искажения информации в отчетности, изучена сущность фальсификации информации и креативного учета.

Ключевые слова: искажение бухгалтерской отчетности, фальсификация отчетности, креативный учет, виды искажения финансовой отчетности

УДК 145/2

СУЩНОСТЬ И СОДЕРЖАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТЬЮ

Алуян В. С., Шинкаренко А. Г.

Кубанский государственный технологический университет, Краснодар, Россия

Одним из важных условий успешного управления финансами предприятий является анализ и диагностика его финансового состояния и финансовой устойчивости. Главная цель анализа – своевременно выявлять и устранять недостатки в финансовой деятельности и находить резервы укрепления финансового состояния предприятия и его платежеспособности. В данной статье рассматриваются стратегия и тактика развития предприятия, обосновываются планы и управленческие решения, осуществляется контроль за их выполнением, выявляются резервы повышения эффективности производства.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, капитал, предприятие, оборотные средства

Становление рыночных отношений в России характеризовалось отходом от централизованной модели управления и переходом к многообразию форм собственности.

Хозяйствующие субъекты как самостоятельные микроэкономические единицы, оказавшись в конкурентной борьбе и не имея привычных плановых заданий, были вынуждены выстраивать принципиально новые финансово- экономические отношения с контрагентами, круг которых значительно расширился. В результате рыночных преобразований появились такие, отсутствующие ранее субъекты экономического пространства, как собственники (акционеры, пайщики и др.), коммерческие банки, страховые организации, инвестиционные фонды, зарубежные бизнес- партнеры и т. д.

В условиях рыночной неопределенности все они, в той или иной степени, заинтересованы в получении полной, достоверной и объективной экономической информации о хозяйственной деятельности интересуемой их коммерческой организации с целью минимизации финансовых, коммерческих и торговых рисков. Наиболее концентрированным показателем, отражающим степень безопасности вложения средств или налаживания делового сотрудничества, является финансовая устойчивость коммерческой организации, отражающая ее способность выполнять свои основные функции в меняющихся условиях внутренней и внешней бизнес- среды. В отличие от других характеристик деятельности предприятия, финансовая устойчивость обладает признаками комплексности и системности, т. е., по сути включает в себя финансовые, экономические, технико-технологические, организационные аспекты деятельности.

Таким образом, управление финансовой устойчивостью является важнейшим инструментом получения ценной в условиях рынка информации о состоянии и перспективах развития хозяйствующего субъекта.

Финансовый менеджмент направлен, на управление денежным потоком и оборотными средствами. Поэтому сводить финансовый менеджмент только к инвестиционным решениям и рассматривать его только с позиции науки о принятии инвестиционного решения неправомерно.

Финансовый менеджмент надо рассматривать как интегральное явление, имеющее разные формы проявления. Так, с функциональной точки зрения финансовый менеджмент представляет собой систему экономического управления и часть финансового механизма. С институциональной точки зрения финансовый менеджмент есть орган управления. С организационно-правовой точки зрения финансовый менеджмент — это вид предпринимательской деятельности.

Таким образом, финансовый менеджмент включает в себя стратегию и тактику управления. Под стратегией в данном случае понимаются общее направление и способ использования средств для достижения поставленной цели. Этому способу соответствует определенный набор правил и ограничений для принятия решения.

Тактика — это конкретные методы и приемы для достижения поставленной цели в конкретных условиях. Задачей тактики управления является выбор наиболее оптимального решения и наиболее приемлемых в данной хозяйственной ситуации методов и приемов управления.

Объектом управления в финансовом менеджменте является совокупность условий осуществления денежного потока, кругооборота стоимости, движения финансовых ресурсов и финансовых отношений между хозяйствующими субъектами и их подразделениями в хозяйственном процессе.

Субъект управления — это специальная группа людей (финансовая дирекция как аппарат управления, финансовый менеджер как управляющий), которая посредством различных форм управленческого воздействия осуществляет целенаправленное функционирование объекта.

Для осуществления своей деятельности, любому предприятию необходимо постоянно наблюдать за изменениями финансового состояния. Финансовое состояние хозяйствующего субъекта — это характеристика его финансовой конкурентоспособности (т. е. платежеспособности, кредитоспособности), использования финансовых ресурсов и капитала, выполнения обязательств перед государством и другими хозяйствующими субъектами. Движение любых товарно-материальных ценностей, трудовых и материальных ресурсов сопровождается образованием и расходованием денежных средств, поэтому финансовое состояние хозяйствующего субъекта отражает все стороны его производственно-торговой деятельности.

Правильное управление финансовой устойчивостью предприятия позволяет проследить изменения различных показателей и при необходимости принять необходимые меры.

В условиях рынка хозяйственная деятельность предприятия осуществляется за счёт самофинансирования, а при недостатке собственных финансовых ресурсов, за счёт заёмных средств. Финансово-устойчивым является такой хозяйствующий субъект, который за счет собственных средств покрывает средства, вложенные в активы (основные фонды, нематериальные активы, оборотные средства), не допускает неоправданной дебиторской и кредиторской задолженности и расплачивается в срок по своим обязательствам. Главным в финансовой деятельности являются правильная организация и использование оборотных средств.

Характеристика финансовой устойчивости включает в себя анализ:

- состава и размещения активов хозяйствующего субъекта;
- динамики и структуры источников финансовых ресурсов;
- наличия собственных оборотных средств и их достаточности для формирования запасов;
- кредиторской и дебиторской задолженности;
- наличия и структуры оборотных средств;
- платежеспособности.

Наличие у предприятия собственных оборотных средств- обязательное условие платёжеспособности и финансовой устойчивости. Основным источником собственных оборотных средств является прибыль.

Оценивая финансовую устойчивость коммерческой организации на основе доступной учетно-отчетной информации, контрагенты смогут принять обоснованные управленческие решения о возможности налаживания деловых связей, собственники- оценить доходность своих вложений, а также каналы распределения финансовых результатов, менеджеры – выявить резервы повышения эффективности текущей и инвестиционной деятельности и, на этой основе, обосновать основные параметры развития организации.

Эффективность принятия управленческих решений определяется качеством аналитических исследований. Учет, планирование и анализ обеспечивают качество управленческих решений.

Исходным элементом системы управления является планирование, которое определяет направление и содержание деятельности организации. Важным элементом планирования является определение путей реализации поставленной цели - достижение лучших финансовых результатов.

Все управленческие решения, принимаемые на уровне организаций, должны быть оптимальными и обоснованными.

С целью принятия оптимальных управленческих решений проводится оперативный, текущий и перспективный анализы. Каждый из них связан с определенной функцией управления и планирования.

Теперь необходимо рассмотреть такое понятие, как финансовая политика организации.

Финансовая политика — это форма реализации экономической стратегии фирмы в сфере финансов. Следовательно, финансовая политика во многом подчинена задачам экономической политики предприятия. Финансовая политика охватывает нахождение и распределение капитала, финансовую коммуникативность и аналитическо-контрольную сферу деятельности. Она должна отвечать определенным принципам и требованиям и быть научно обоснованной, рациональной, гибкой, адекватной экономической стратегии предприятия, его финансовому и рыночному положению и др. Только в этом случае она способствует реализации стоящих перед предприятием задач.

В рамках общей финансовой идеологии организации выделяют финансовую стратегию и финансовую тактику. Финансовая стратегия — это искусство ведения финансовой политики, а тактика является составной частью этого искусства, это совокупность конкретных приемов и способов действий в конкретной ситуации.

Направления использования финансовых фондов предприятия определяются исходя из поставленных целей, положения предприятия на рынке, выработанной концепции организации финансовой деятельности. С этой позиции, главной целью финансовой политики предприятия следует считать наиболее полное и эффективное использование и наращивание его финансового потенциала.

Задачи финансовой политики более многочисленны и разнообразны. В частности, к ним можно отнести задачи:

- определения объема и структуры оборотных активов предприятия;
- определения источников формирования покрытия оборотных активов и соотношения между ними;
- оптимизации структуры капитала предприятия и обеспечение его финансовой устойчивости;
- обеспечения максимизации прибыли предприятием;
- достижения прозрачности финансово-экономического состояния предприятия как для его собственников, так и для инвесторов;
- создания эффективного механизма управления финансами предприятия;
- использования предприятием рыночных механизмов привлечения финансовых ресурсов.

Долгосрочная финансовая политика охватывает весь жизненный цикл предприятия (или инвестиционного проекта), который делится на множество краткосрочных периодов. По итогам каждого из этих периодов (как правило – 1 календарный год) производятся определение финансового результата деятельности предприятия, осуществляется распределение прибыли, производятся расчеты по налогам, составляется финансовая отчетность. Успешность же работы предприятия в краткосрочном периоде, во многом зависит от качества разработанной им краткосрочной финансовой политики, от осуществления комплекса мер, направленных на обеспечение бесперебойного финансирования текущей деятельности предприятия.

Список цитируемой литературы:

1. Баканов, М.И., Теория экономического анализа: Учебник – М.: ЮНИТИ, 2015г. – 416с.
2. Барнетайн, Л.А., Анализ финансовой отчетности: Теория, практика и интерпритации - М.:Юрайт-М, 2015г. – 623с.
3. Караванова Б.П. Мониторинг финансового состояния организации. - ИФС, 2015. - 48 с.
4. Ковалев В.В. Финансовый анализ: методы и процедуры. – М.: Финансы и статистика, 2016. – 560 с.
5. Колпакова Г.Н. Финансы. Денежное обращение. Кредит, 3-е изд., перераб, и доп. - ИФС. 2015. - 544 с.
6. Министерство финансов России http: //www.minfin.ru

ESSENCE AND CONTENT OF FINANCIAL SUSTAINABILITY MANAGEMENT

Aluyan V. S., Shinkarenko A. G.

Kuban State Technological University, Krasnodar, Russia

One of the important conditions for successful financial management of enterprises is the analysis and diagnosis of its financial condition and financial stability. The main goal of the analysis is to timely identify and eliminate shortcomings in financial activity and to find reserves to strengthen the financial condition of the enterprise and its solvency. This article looks at the strategy and tactics of the enterprise development, justifies plans and management decisions, monitors their implementation, reveals the reserves of increasing production efficiency.

Keywords: financial stability, capital, enterprise, current assets

УДК 124/2

ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ КАК ИНФОРМАЦИОННАЯ БАЗА АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Алуян В. С., Шинкаренко А. Г.

Кубанский государственный технологический университет, Краснодар, Россия

В условиях рыночной экономики финансовая отчетность становится главным источником информации для принятия обоснованных управленческих решений. Важным требованием к принятию управленческого решения является наличие фактов, касающихся финансового положения организации и результатов ее деятельности. Такие факты представляются в виде данных бухгалтерского учета, которые собираются, группируются, подытоживаются и находят свое отражение в отчетности. В самом общем виде финансовая отчетность — это конечный продукт бухгалтерского учета в организации.

Ключевые слова: финансовая отчетность, бухгалтерские счета, форма отчетности

Финансовая отчетность в системе управления представляет интерес для различных групп пользователей, как внутренних, так и внешних.

Внутренние непосредственно занимаются бизнесом в данной организации: это руководство предприятия и различные должностные лица (менеджеры, экономисты и др.). Результаты работы организации зависят от правильности и своевременности принятия управленческих решений, а многие из этих решений в значительной степени основываются на учетной информации и ее анализе.

Внешние пользователи объединяют в две группы. Первая группа непосредственно (прямо) заинтересованные субъекты в деятельности организации. Вторая — это субъекты, имеющие косвенную заинтересованность в деятельности организации.

Первую группу составляют собственники (акционеры) данной организации, кредиторы, инвесторы, государственные налоговые учреждения, служащие (работники), другие организации, являющиеся настоящими или потенциальными партнерами данной организации. Акционеры изучают информацию о прибыльности, об изменениях собственного капитала организации.

Кредиторы используют отчетность для оценки платежеспособности организации, ее надежности как клиента и при определении условий выдачи кредитов. Инвесторы рассматривают отчетность с позиции выгодности и надежности вложения своих средств в данную организацию.

Налоговые учреждения осуществляют контроль за данными о начисленных, уплаченных налогах.

Потенциальные партнеры по бизнесу, а также уже имеющие деловые отношения с данной организацией компании оценивают ее финансовое положение, изучают отчетность с целью прогнозирования динамики цен, поиска новых возможностей сотрудничества.

Вторая группа включает лиц, имеющих косвенный финансовый интерес, но защищающих интересы первой группы. Аудиторские фирмы дают заключение о достоверности представляемой организацией отчетности.

Государственные органы изучают финансовые отчеты в целях контроля за динамикой цен и движением акций, осуществления экономического планирования, совершенствования методов учета и формирования отчетности.

Информационные агентства и представители прессы извлекают информацию из данных отчетности для подготовки обзоров, оценки тенденций развития отдельных организаций, отраслей, сравнительного анализа результатов деятельности различных компаний и расчета обобщающих показателей финансово-хозяйственной деятельности.

С позиции обеспечения управленческой деятельности финансовая отчетность должна удовлетворять следующим основным требованиям, отвечающим интересам пользователей и прежде всего инвесторов и кредиторов:

Она должна содержать данные для принятия управленческих решений в области инвестиционной политики, обеспечивать оценку имеющихся у организации ресурсов с учетом происходящих в них изменений и эффективности их использования, обеспечивать оценку динамики рентабельности и содержать данные для перспективной оценки положения организации на рынке. Основным источником информации для проведения финансового состояния предпринимательской фирмы служит финансовая отчетность. Финансовая отчетность представляет собой формы, показатели и пояснительные материалы к ним, в которых отражаются результаты хозяйственной деятельности фирмы. Финансовая отчетность составляется на основе документально подтвержденных и выверенных записей на счетах бухгалтерского учета. Для сравнения в финансовой отчетности приводятся показатели предыдущего периода функционирования предприятия.

Системность и комплексность сведений, содержащихся в бухгалтерской отчетности, — это следствие выполнения таких требований, как:

- полнота отражения в учете за отчетный год всех хозяйственных операций, осуществляемых в текущем году;
- правильность отнесения доходов к отчетному периоду в соответствии с Планом счетов бухгалтерского учета и Положением о бухгалтерском учете и отчетности в РФ;
- тождественность данных аналитического учета оборотам и остаткам по счетам синтетического учета на дату проведения годовой инвентаризации;
- соблюдение в течение отчетного года принятой учетной политики.

Бухгалтерская отчетность фирмы служит основным источником информации о ее деятельности. Тщательное изучение бухгалтерских отчетов раскрывает причины достигнутых успехов, а также недостатков в работе фирмы, помогает наметить пути совершенствования ее деятельности.

Основой бухгалтерской отчетности фирмы является бухгалтерский баланс, который представляет собой сводную двустороннюю таблицу всех бухгалтерских счетов фирмы. В ней отражено ее финансовое состояние на день составления по сравнению с началом отчетного года. Такое представление информации в балансе и дает возможность анализа, сопоставления показателей, определяя их рост или снижение. В балансе фиксируются стоимость (денежное выражение) остатков имущества, материалов, финансов, образовательный капитал, фонды, прибыль, займы, кредиты и прочие долги и обязательства.

Финансовая отчетность — это совокупность форм отчетности по данным финансового учета, содержащих обобщенную информацию о финансовом положении предприятия и его изменениях в течение отчетного периода.

У финансовой отчетности предприятия существуют различные пользователи. Внутренние пользователи, к которым относится управленческий персонал, использующий отчетность для анализа, финансовой диагностики и обоснования управленческих решений. Финансовый менеджер должен знать, какую информацию получат внешние пользователи и как она повлияет на их решения.

По отношению к финансовой отчетности должен соблюдаться принцип соответствия вложенной и востребованной информации:

- бухгалтер, составляющий отчет, должен не только владеть техникой и правилами представления данных в установленной форме, но и понимать полезность этих данных для анализа (уметь анализировать);
- руководитель должен понимать, что необходимые для его работы данные включены в отчет и могут быть востребованы, уметь читать отчеты.

Для финансового менеджера наибольший интерес представляют следующие формы отчетности:

- форма № 1 (бухгалтерский баланс) – характеризует финансовое положение предприятия на определенную дату, содержит подробную характеристику ресурсов. В активе ресурсы представлены по составу и направлениям использования; в пассиве – по источникам формирования. Актив бухгалтерского баланса отражает инвестиционные решения, принятые ранее. Статьи расположены по принципу степени ликвидности. Активы делятся на оборотные и внеоборотные. Пассив бухгалтерского баланса отражает решения по выбору источников финансирования и состоит из 3-х разделов: капиталы и резервы (собственный капитал предприятия); долгосрочные обязательства; краткосрочные обязательства. В целях анализа в составе собственного капитала важно выделить 2 части: вложенный капитал и накопленная прибыль.

Бухгалтерский баланс составляется ежеквартально и содержит показатели на 2 даты: на начало года и конец отчетного периода.

- форма № 2 – отчет о финансовых результатах - отражает формирование финансового результата деятельности предприятия. Содержит различные показатели доходов, расходов, прибыли. Отчет составляется ежеквартально и содержит информацию за определенный промежуток времени.
- форма № 4 – отчет о движении денежных средств – содержит сведения о денежных потоках предприятия в разрезе 3-х видов деятельности. Первый вид – текущая деятельность – имеет основной целью извлечение прибыли (производство продукции, выполнение работ, торговля и т. д.). Второе вид – инвестиционная деятельность – связана с приобретением и продажей внеоборотных активов, осуществлением собственного строительства, финансовыми вложениями. Третий вид – финансовая деятельность – в ее результате изменяются величина и соотношение собственного капитала и заемных средств.

В финансовом менеджменте важно анализировать не только финансовый результат, но и денежный поток, потому что они не совпадают по следующим причинам:

- прибыль формируется, исходя из доходов и расходов, учитываемых методом начисления, т. е. выручка, получена в момент отгрузки, а деньги фактически не поступили;

- при формировании прибыли учитывается амортизация, но фактического оттока денег нет;
- при расчете прибыли не учитываются получение кредита, приобретение оборудования, и другие операции, связанные с движением денежных средств.
- форма № 5 - приложение к бухгалтерскому балансу. Составляется 1 раз в год по итогам года и содержит информацию, конкретизирующую отдельные статьи баланса и отчета о прибылях и убытках.

Бухгалтерский баланс позволяет оценить эффективность размещения капитала фирмы, его достаточность для текущей и предстоящей хозяйственной деятельности, оценить размер и структуру заемных источников, а также эффективность их привлечения. На основе информации, представленной в балансе, внешние пользователи могут принять решение о целесообразности и условиях ведения дел с данной фирмой как с партнером; оценить кредитоспособность фирмы как заемщика; оценить целесообразность приобретения ее акций и активов. Положением по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99) определены следующие требования к отчетности: достоверность, нейтральность, существенность, целостность, последовательность, сопоставимость, соблюдение отчетного периода, правильность оформления.

Список цитируемой литературы:

1. Анализ финансовой отчетности: учебник. Донцова Л. В., Никифорова Н.А. 5-е изд., переруб. и доп. М.: Издательсьво «Дело и Сервис», 2013 - 368 с.
2. Анализ финансовой отчетности: Учебное пособие / Под ред. Ефимовой О.В., Мелынек М.Д. - М.: Омега-Л, 2011г. - 408 с.
3. Абрютина, М.С., Грачев А.В., Анализ финансово-экономической деятельности: Учебное пособие – М.:Дело и Сервис, 2015г. – 256с.
4. Дадашева, А.З., Черник Д.Г., Финансовая система России: Учебник – М.:ИНФРА-М, 2013г. –383с.
5. Григорьева Е.М. Финансы корпорации. - М: Финансы и статистика., ИФС., 2014. - 288 с.

FINANCIAL REPORTING AS A INFORMATION BASIS OF ANALYSIS OF THE FINANCIAL STATE OF THE ENTERPRISE

Aluyan V. S., Shinkarenko A. G.

Kuban State Technological University, Krasnodar, Russia

In a market economy, financial reporting becomes the main source of information for making informed management decisions. An important requirement for the management decision is the presence of facts relating to the financial position of the organization and the results of its activities. Such facts are presented in the form of accounting data, which are collected, grouped, summarized and reflected in the reporting. In the most general form, financial reporting is the final product of accounting in the organization.

Keywords: financial statements, accounting accounts, reporting form

УДК 657.471

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДИК ОЦЕНКИ И УЧЕТА ЗАТРАТ В СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Щудлюк О. В.

Севастопольского государственного университета, Севастополь, Россия

В статье приведены пути совершенствования оценки и учета затрат в строительных организациях в Российской Федерации.

Ключевые слова: учет затрат, оценка, строительные организации, строительство, аналитический учет

Научный руководитель: Шурмина А, А., к.э.н., доцент

В бухгалтерском учете используются различные показатели себестоимости (полная, переменная, нормативная) для обоснования управленческих решений в области ценообразования, формирования портфеля заказов, расчета прибыли и оценки незавершенного строительства.

Часто руководству организации нужна информация о стоимости продуктов, полученных в разных системах учета затрат. Для полного анализа и эффективного управления одновременно может потребоваться информация об общей стоимости производства и сниженной стоимости производства. Таким образом, если конкретная система учета затрат не предоставляет всю необходимую информацию об издержках руководству организации в ее чистой форме, тогда полезно использовать интегрированную систему на основе различных подходов к учету затрат и предоставления более разнообразной информации о расходы [1].

Источником информации для учета являются суммы на счетах раздела III Плана счетов бухгалтерского учета.

Их содержание можно расширить с целью получения всей необходимой информации для внутреннего управления. Минимально необходимыми счетами бухгалтерского учета являются счета: 20 «Основное производство», 23 «Вспомогательные производства», 25 «Общепроизводственные расходы», 26 «Общехозяйственные расходы», 29 «Обслуживающие производства и хозяйства», 44 «Расходы на продажу».

По нашему мнению, может быть предложена система учета затрат, которая учитывает отдельно переменные и постоянные затраты, затраты учитываются агрегированными группами, процессами или подразделениями. Это позволяет получить информацию о сниженной стоимости метода «директ-костинга», а также информацию о полной себестоимости с распределением косвенных затрат с использованием разных баз или использованием элементов метода АВС.

Эта система аналитического учета затрат организации строительства позволяет более подробно анализировать оперативную информацию о затратах, их структуре, типах, группировках для строительных площадок, центрах ответственности и местах происхождения. Возможность использования аналитической системы учета обеспечивается современными компьютерными системами учета и управления, которые позволяют вам детализировать информацию по различным критериям.

В дополнение к мерам по снижению затрат, строительные компании также активно используют новые ИТ-решения, такие как BIM (Building Information Modeling, построение информационного моделирования зданий) и автоматизированные системы управления проектами для повышения эффективности бизнес-процессов. Внедрение таких решений положительно влияет на финансовые показатели проектов, а также создает предпосылки для развития отрасли в будущем. Кроме того, компании пытаются перейти на более современные и технически более совершенные строительные материалы, которые позволяют повысить экологическую совместимость и энергоэффективность зданий [2].

Трехмерная модель здания или другой объект здания, связанный с информационной базой данных, в которой каждому элементу модели могут быть назначены дополнительные атрибуты. Особенность такого подхода заключается в том, что строительный объект фактически разработан как единое целое. И изменение одного из его параметров влечет за собой автоматическое изменение других связанных параметров и объектов, вплоть до чертежей, визуализаций, спецификаций и расписания, что значительно сокращает затраты времени и рабочей силы на предприятии.

Кроме того, чтобы улучшить учет затрат в строительной организации, можно порекомендовать ввести на строительные площадки «Отчет о расходовании основных материалов». «Отчет о расходовании основных материалов» должен послужить основой для списания основных материалов по

стоимости строительно-монтажных работ и сравнения фактического потребления строительных материалов с завершенными строительно-монтажными работами по норме, определяемой производственными стандартами.

Отчет должен быть открыт отдельно для каждого объекта работы и должен проводиться начальником участка (бригадиром) в течение года с применением необходимого количества листов для вставок. Объектом работы является каждое отдельно стоящее здание или структура, на строительство которого должны быть составлены проект и смета.

Отчет должен быть представлен в бухгалтерию на ежемесячной основе в течение одного дня после окончания предыдущего месяца.

Отчет является необходимым документом для отражения хозяйственных операций в бухгалтерском учете по списанию основных материалов на строительство. Главная таблица рекомендуемой модифицированной Формы № М-29 отчета о расходе основных материалов представлена в Таблице 1.

Таблица 1. Главная таблица Формы №М-29 отчета о расходе основных материалов в строительстве

№ п/п	Наименование работ и материалов	Ед. изм.	№ ед. расц.	Объем работ по смете	Транспортные расходы	Кол-во по смете	Кол-во по актам факт/норма		Остаток по смете/ экон(+) перерасх(-)	Бракованные материалы, %
							всего	текущий		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
1	Бетон	$м^3$	21	60 $м^3$	500	60 $м^3$	100 $м^3$	60 $м^3$	0 $м^3$	10 %
…										

Список цитируемой литературы:

1. Акашева В.В., Кузнецов М.Е. Особенности и направления совершенствования учета затрат на производство строительно-монтажных работ на современном этапе // Молодой ученый. 2015. №1. С. 171-174.
2. Костюченко В.В. Организация, планирование и управление в строительстве / В.В. Костюченко, Д.О. Кудинов. – Ростов н/Д: Феникс, 2016. 352 с.

IMPROVEMENT OF METHODS OF ESTIMATION AND ACCOUNTING OF COSTS IN CONSTRUCTION ORGANIZATIONS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Shchudlyuk O. V.

Sevastopol State University, Sevastopol, Russia

The article explores ways to improve the assessment and accounting of costs in construction organizations in the Russian Federation.

Keywords: cost accounting, valuation, construction organizations, construction, analytical accounting

УДК 33

МОТИВАЦИЯ СОТРУДНИКОВ КАК АСПЕКТ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОЕКТА УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ

Егорова Я. Г.

Российский государственный социальный университет, Москва, Россия

В связи с возрастанием роли организации проектов по управлению качеством работы организаций, множество компаний и государственных учреждений стараются разработать план эффективных мер по совершенствованию работы организаций. При этом важным аспектом, требующим должного внимания, является мотивация сотрудников. Данное исследование призвано выяснить, какова роль мотивации персонала в организации, проследить динамику повышения качества работы учреждения при использовании специального комплекса мер по усилению мотивации сотрудников.

Ключевые слова: мотивация, мотивация сотрудников, управление проектами, качество работы организации, проект оценки качества

Управление качеством проекта всегда являлось одной из ключевых функций управления проектами в целом. Качество при этом определяется как целостная совокупность различных характеристик объекта, относящихся к его способности удовлетворять предполагаемые потребности, но не предполагающие присвоение категории или же разряда, присваиваемых объекту.

В современной концепции менеджмента качества определяются основополагающие принципы, к которым относится принцип повышения качества через усилия абсолютно всех работников организации. При этом множество различных аспектов способны повлиять на качество, например: руководство компании, включающее стиль руководства; стратегическое планирование в организации; вовлечение абсолютно всех сотрудников в работу; профессиональная подготовка персонала; признание и награждение сотрудников и другое [1].

Вовлечение сотрудников предполагает делегирование полномочий среди всех работников организации, включая нижние уровни управления. Несомненно, данный аспект предполагает специальную подготовку персонала для принятия новой ответственности, возрастание роли обратной связи в организации. При этом все сильнее и сильнее в компании будут проявляться социальные, а также психологические факторы.

Расширение функциональных обязанностей персонала способствует постоянному обучению работников организации и расширению области профессиональных знаний, для определения уровня которых используется специальная оценка определения эффективности обучения работников. Однако, для успешного обучения и работы сотрудников, необходимо уделить должное внимание мотивации [2].

Мотивацию можно определить как совокупность внутренних, а также внешних движущих сил, которые способны побудить человека к определенной деятельности, направленной на достижение конкретной цели [3].

Мотивация включает в себя потребности, различные мотивы, а также вознаграждения и стимулы. При этом мотив определяется причиной, побуждающей человека к действиям. Стимулами являются своеобразные рычаги, воздействующие на человека и предопределяющие поведение сотрудников организации. Таким образом, стимулы можно разделить как на материальные, так и на нематериальные. К материальным относятся различные денежные и неденежные стимулы. К нематериальным же относятся: награды, благодарственные письма, повышения в должности, приобщение сотрудников к целям компании, развитие навыков и умений сотрудников и другие.

Процесс мотивации включает в себя несколько этапов, которые можно представить в виде схемы (рис. 1).

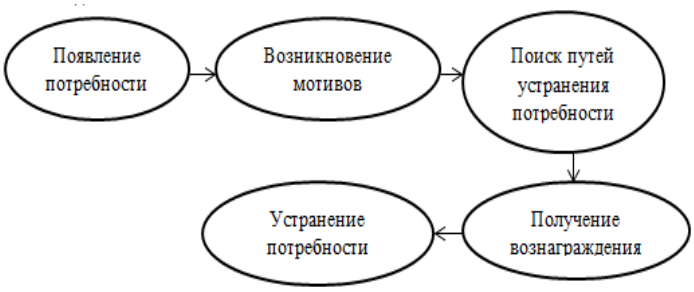


Рисунок 1. Процесс мотивации

Таким образом, хочется отметить важность мотивации в организации, а также ее влияние на работу компании в целом [4].

На сегодняшний день, многие организации уже задумались над этим и стараются повысить продуктивность работы своих сотрудников, а также уделяют немалое внимание мотивации персонала. Наглядным примером может служить федеральное государственное бюджетное учреждение «Центр управления имуществом агропромышленного комплекса Российской Федерации» - ФГБУ «РосАПКимущество», деятельность которого направлена на участие в реализации Минсельхозом России полномочий по управлению подведомственными организациями, в том числе информационное обеспечение ведения реестра федеральной собственности АПК, консультационные и информационные услуги в соответствующих сферах деятельности.

Целью деятельности ФГБУ «РосАПКимущество» является обеспечение эффективного использования имущества Российской Федерации организациями, осуществляющими деятельность в составе агропромышленного комплекса Российской Федерации, подведомственными Минсельхозу России.

На данный момент предельный штат сотрудников учреждения составляет 127 человек, имеются 5 филиалов учреждения, а штат сотрудников фактически составляет 72 человека. Для повышения эффективности работы сотрудников учреждения были применены определенные меры:

1. Проведение специальных мероприятий для повышения уровня квалификации сотрудников учреждения.
2. Повышение премий за выполненный объем работы и качество предоставляемых услуг.
3. Привлечение сотрудников учреждения к организации и проведению семинаров и конференций, связанных с непосредственным профилем деятельности организации.
4. Проведение ежемесячных семинаров, связанных с «острыми» профильными вопросами работы учреждения.
5. Введение ежемесячной оценки уровня знаний сотрудников и введение коэффициента эффективности деятельности работника ($К_{эдр}$=Количество запросов за период/Количество положительно решенных запросов).

По данным опросов, проводимых кадровой службой учреждения в период 2014-2016 гг., можно видеть увеличение заинтересованности сотрудников в участии и организации семинаров и конференций на 3 % в 2015 году, а также увеличение на 12 % в 2016 году. Увеличение количества проводимых образовательных мероприятий для сотрудников в 2015 году было практически в 2 раза, в 2016 году на 42 %. Также увеличение общей мотивации сотрудников на 12 % в 2015 году, на 14 % в 2016 году. Данные представлены в Таблице 1.

Таблица 1. Мотивация сотрудников в период 2014-2016 года

Показатель	2014 год	2015 год	2016 год
Уровень заинтересованности сотрудников в участии и организации семинаров(%)	23	26	38
Количество проводимых образовательных мероприятий для сотрудников (шт.)	15	29	41
Общий уровень мотивации сотрудников учреждения (%)	31	43	57

При использовании комплекса мер, повышающих уровень мотивации и заинтересованности сотрудников, общий уровень качества работы организации повысился. По сравнению с 2014 годом, в 2015 году наблюдалось увеличение положительно решенных вопросов, а также консультационных услуг на 10 %, а в 2016 году увеличение составило 15 %. Уровень нерешенных вопросов при этом стал снижаться и в 2015 году составил 23 %, а в 2016 году — 17 % [5].

Динамика увеличения уровня качества работы в целом является положительной для учреждения. Наибольшее внимание последние несколько лет уделялось мотивированию персонала, что подчеркивает значимость заинтересованности сотрудников в работе, а значит качественное выполнение своих обязанностей.

Таким образом, мотивация сотрудников при управлении проектом повышения качества работы организации является одним из значимых аспектов. Через мотивирование и заинтересованность сотрудников в работе, менеджмент организации может увеличить производительность труда работников, а также увеличить уровень качества выполняемой работы, поскольку заинтересованность персонала в личностном развитии и повышении по службе всегда будет актуальной для всех организаций.

Список цитируемой литературы:

1. Багирова И.Х. Мотивация персонала в условиях кризиса [Текст] /И.Х. Багирова // Вестник Томского государственного университета. Экономика. - 2011. - № 4 (16). - С. 3.
2. Крячко К.С. Эффективная мотивация персонала [Текст] / К.С. Крячко // Экономическая наука и практика.

- Чита: Изд. Молодой ученый, 2013. - С. 65-71.
3. Когдин А.А. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности в управлении персоналом [Текст] / А.А. Когдин // Основы экономики, управления и права. - 2012. - № 4. – С. 1.
4. Маренков Н.Л. Управление персоналом организации [Текст]: Учебное пособие для студентов высших учебных заведений / Н.Л. Маренков, Н.Н. Косаренко. – М.: Трикста, 2011. – 464 с.
5. Конференции, семинары / ФГБУ «РосАПКимущество» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://rosast.ru/

EMPLOYEE MOTIVATION AS AN ASPECT OF COMPANY QUALITY MANAGEMENT PROJECT

Egorova Y. G.

Russian State Social University, Moscow, Russia

Due to the increasing role of the organization of projects on quality management of organizations, many companies and government agencies are trying to develop a plan for effective measures to improve the work of the organizations. An important aspect that requires due attention, is the motivation of employees. This study is designed to determine the role of motivation in the organization, to track the dynamics of institutions to improve the quality of the work by using a special set of measures to strengthen the motivation of employees.

Keywords: motivation, employee motivation, project management, quality of work of the organization, project evaluation of the quality

УДК 332.1

ФОРМИРОВАНИЕ МЕХАНИЗМА СНИЖЕНИЯ РЕГУЛЯТОРНЫХ ДИСБАЛАНСОВ В ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКЕ НА ОСНОВЕ МОДЕЛИ ВЗАИМОСВЯЗЕЙ СУБЪЕКТОВ И ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭНЕРГОРЫНКА

Попов А. С.

Институт социально-экономических исследований Уфимского научного центра Российской академии наук, Уфа, Россия

Рассмотрено влияние отрасли электроэнергетики на экономику. Проанализировано текущее состояние отрасли и актуальные инициативы, направленные на реализацию интересов различных субъектов энергорынка. Предложена модель взаимосвязей субъектов и показателей энергорынка.

Ключевые слова: электроэнергетика, субъекты энергорынка, регуляторные дисбалансы, региональный энергорынок

Электроэнергетика, являясь ключевой инфраструктурной отраслью, существенно влияет на структуру себестоимости товаров, формируя значимую долю расходов в виде затрат на приобретение электроэнергии. Выявлено, что завышение цены на электроэнергию на 1 % снижает рост ВВП страны на 0,11-0,12 % и увеличивает инфляцию на 0,2-0,45 % (в годовом выражении) [1-3].

Учитывая существенное влияние государственных органов на формирование итоговой цены на электроэнергию, отрасль в определенной степени используется как механизм перераспределения финансовой нагрузки между отраслями и регионами, а попытка переложить государственные обязательства на потребителей электрической энергии приводит к возникновению регуляторных дисбалансов на уровне различных территориальных систем [4].

За последнее время возник ряд законодательных инициатив, направленных на реализацию интересов различных субъектов энергорынка. В целях достижения снижения объема перекрестного субсидирования и решения проблемы «последней мили» Минэнерго РФ подготовлен проект по выравниваю тарифов для потребителей при подключении к сетям Федеральной сетевой компании. В целях обеспечения финансовой устойчивости электросетевых компаний является инициатива по оплате резерва сетевой мощности, направленная на обеспечение новых потребителей электроэнергией за счет высвобождения фактически неиспользуемых мощностей. Другим способом государственной поддержки целевых программ стал проект по строительству электростанций на основе сжигания твердых бытовых отходов по договорам поставки мощности, которые гарантируют инвесторам возврат вложенных в строительство энергообъектов средств с фиксированной нормой доходности. Кроме того, Правительством РФ реализуются инициативы по развитию Дальнего Востока, направленные на снижение тарифов в дальневосточных регионах до среднероссийского уровня за счет надбавки к цене на мощность в европейской, уральской и сибирской частях Российской Федерации.

Энергорынок является сложной системой организационно-экономических взаимосвязей, характеризующейся высокой степенью взаимного влияния субъектов, поэтому важно комплексное рассмотрение влияния реализуемых в отрасли проектов и инициатив. Автором предложена модель взаимосвязей субъектов и показателей регионального энергорынка в целях формирования комплексной сбалансированной системы энерго-экономического обеспечения развития регионов, направленная на снижение регуляторных дисбалансов в электроэнергетике. В модели рассматриваются субъекты регионального энергорынка [5], а также комплекс экономических, социальных и организационных взаимосвязей, возникающих между ними в процессе производства, передачи и потребления электроэнергии. Одним из показателей, характеризующих взаимосвязь всех трех уровней субъектов энергорынка (регулятор, энергокомпания, потребитель), является «надежность передачи электроэнергии» [6]. Регулятор осуществляет мониторинг целевых значений показателей и оказывает влияние на них при согласовании инвестиционных программ энергокомпаний в процессе тарифных кампаний.

Консолидация показателей в единую базу данных, отражающих взаимосвязи субъектов энергорынка, позволит обеспечить единое информационное пространство для всех участников энергорынка [7], что соответствует ключевым принципам, заложенным при реформировании рынка электроэнергии.

Список цитируемой литературы:

1. Официальный сайт «Центр ситуационного анализа и прогнозирования ЦЭМИ РАН». Режим доступа: http://data.cemi.rssi.ru/GRAF/center/. Дата обращения 06.12.17г.
2. Официальный сайт «Институт народнохозяйственного прогнозирования Российской Академии Наук (ИНП РАН)». Режим доступа: https://ecfor.ru/. Дата обращения 06.12.17г.

3. Официальный сайт «Центр макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования НИУ ВШЭ». Режим доступа: http://www.forecast.ru/. Дата обращения 06.12.17г.
4. Гайнанов Д.А., Мигранова Л.И., Сайфуллина Л.Д. Агент-ориентированное моделирование системы территориального развития // Управление экономикой: методы, модели, технологии: материалы XV международной научной конференции. В 2т. Т.2 / Уфимск. гос. авиац. техн. ун-т. – Уфа: УГАТУ, 2015. – 243 с. – с.141-145.
5. Попов А.С. Проблемы обеспечения эффективности взаимодействия субъектов регионального энергорынка на каждом этапе цепочки энергоснабжения потребителей [Текст] / А.С. Попов // Проблемы функционирования и развития территориальных социально-экономических систем: Материалы IX Всероссийской научно-практической internet-конференции с международным участием. – Уфа: ИСЭИ УНЦ РАН, 2015. – 368 с.– с. 244-247.
6. Попов А.С., Гайнанов И.Д. Теоретико-методологические основы энергонезависимости, энергобезопасности и энергоэффективности региональной экономики // Управление экономическими системами: электронный научный журнал, № 12. – 2016. Режим доступа: http://www.uecs.ru/index.php?option=com_flexicontent&view=items&id=4182. Дата обращения 01.12.17г.
7. Попов А.С. Модель регионального развития энергоэкономики [Текст] / А.С. Попов // Международный научно-исследовательский журнал «Успехи современной науки» №10, том 4, 2016. – с. 66 – 69.

FORMATION OF THE REGULATORY DISBALANCES REDUCTION MECHANISM IN ELECTRIC POWER ENGINEERING BASED ON THE SUBJECTS AND INDICATORS INTERCHANGE MODEL OF THE ENERGY MARKET

Popov A. S.

Institute of Social and Economic Research USC RAS, Ufa, Russia

The influence of the electric power industry on the economy is considered. The current state of the industry and current initiatives aimed at realizing the interests of various actors in the energy market are analyzed. A model of interrelations between subjects and indicators of the energy market is proposed.

Keywords: electric power industry, energy market entities, regulatory imbalances, regional energy market

УДК 33

ВНУТРЕННИЙ АУДИТ КАК ИНСТРУМЕНТ ЭФФЕКТИВНОГО ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА

Ким А. В.

Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники, Томск, Россия

Рассмотрены факторы, вызывающие интерес компаний к внутреннему аудиту в настоящее время. Высказана точка зрения на тему актуальности внутреннего аудита.

Ключевые слова: аудит, внутренний аудит, качество, система менеджмента качества

В стандарте ГОСТ Р ИСО 19011 — 2012 дается следующее определение понятия внутреннего аудита: «Систематический, независимый и документированный процесс получения свидетельства аудита и объективного его оценивания для определения степени выполнения критериев аудита» [1].

В настоящее время, все большее число компаний проявляют интерес к внутреннему аудиту — одному из наиболее важных инструментов корпоративного управления. За последнее время внутренний аудит проделал значительный путь в своем развитии и добился существенных успехов в вопросе признания со стороны высшего руководства компаний. Сегодня руководство компаний ожидают от внутреннего аудита весомого вклада в дело контроля над рисками и повышения эффективности деятельности компаний в области качества [2].

Без сомнения, в современных рыночных условиях главным критерием конкурентоспособности является качество. Современная компания не может стабильно развиваться и приносить доход, если качество не является ведущей целью ее политики. Обеспечение качества производимой продукции — одна из главных ролей в управлении производственными процессами. Очевидно, что одной из главных причин возрастающего интереса к аудиторской проверке является обеспечение информацией. Внутренний аудит обеспечивает руководство организации информацией: об продуктивности и надежности всей системы менеджмента, является ли их политика удовлетворительной или нет, и какие изменения нужны.

Значимость результатов внутренних аудитов также в том, что они дают полезную информацию независимым экспертам при проведении внешнего аудита (сертификации) [3]. Как мы знаем, успешно пройденная сертификация один из главных показателей конкурентоспособности предприятия.

Еще одной из причин, вызывающих интерес, можно назвать — постоянное наблюдение за системой менеджмента. Современные системы качества должны оперативно реагировать на изменения, как внутренние, так и внешние. Внутренний аудит может гарантировать их реакцию на эти изменения, т. к. без постоянного контроля система менеджмента теряет свое значение, эффективность и способность изменять организацию к лучшему. Плановое проведение внутренних проверок позволяет следить за функциональностью системы, поддерживать ее в необходимом состоянии, определять насколько правильно составлены и выполняются введенные процедуры и запланированные мероприятия.

Безусловно, внутренний аудит стал одним из основных инструментов для повышения качества и его роль с каждым годом растет. Прежде всего, внутренний аудит важен и необходим собственнику предприятия, т.к. основываясь на заключениях аудиторской проверки представляется возможность проанализировать информацию и соответствие внедренной системы качества тем или иным нормативным документам.

Список цитируемой литературы:

1. Национальный стандарт Российской Федерации ГОСТ Р ИСО 19011 — 2012 «Руководящие указания по аудиту систем менеджмента» (утвержден и введен в действие Приказом Росстандарта от 19.07.2012 N 196-ст) // СПС «Консультант Плюс»
2. Сонин А.М. Внутренний аудит в новой реальности // Этап: Экономическая теория, анализ, практика 2012. №2. С 84.
3. Буканова А.И., Буканова М.И. Проблемы развития внутреннего аудита на предприятии // Вестник Киргизского национального аграрного университета им. К.И.Скрябина 2014. №2 (31). С 20-24.

INTERNAL AUDIT AS A TOOL OF EFFECTIVE FUNCTIONING OF THE QUALITY MANAGEMENT SYSTEM

Kim A. V.

Tomsk State University of Control Systems and Radioelectronics, Tomsk, Russia

The factors that cause companies' interest in internal audit at the present time are considered. A point of view on the topic of the relevance of internal audit was expressed.

Keywords: audit, internal audit, quality, quality management system

УДК 33

МЕТОДИКА ПРОВЕДЕНИЯ АНАЛИЗА ЛИКВИДНОСТИ БАЛАНСА И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Сармина А. Н.

Кубанский государственный технологический университет, Краснодар, Россия

Изучена система показателей, характеризующих изменения устойчивости финансового состояния. Определена методика расчета показателей ликвидности баланса и платежеспособности предприятия.

Ключевые слова: эффективность, платежеспособность, кредитоспособность, абсолютная ликвидность, текущая ликвидность, краткосрочные обязательства

Для оценки устойчивости финансового состояния используется целая система показателей, характеризующих изменения:

- структуры капитала предприятия по его размещению и источникам образования;
- эффективности и интенсивности его использования;
- платежеспособности и кредитоспособности предприятия;
- запаса его финансовой устойчивости.

Основными показателями для оценки кредитоспособности предприятия являются:

- отношение объема реализации к чистым текущим активам.

Чистые текущие активы – это оборотные активы за вычетом краткосрочных долгов предприятия.

- отношение объема реализации к собственному капиталу.

Этот показатель характеризует оборачиваемость собственных источников средств.

- отношение краткосрочной задолженности к собственному капиталу [1].

Данный коэффициент показывает долю краткосрочной задолженности в собственном капитале предприятия. Если краткосрочная задолженность в несколько раз меньше собственного капитала, то можно расплатиться со всеми кредиторами полностью.

- отношение дебиторской задолженности к выручке от реализации.

Этот показатель дает представление о величине среднего периода времени, затрачиваемого на получение причитающихся от покупателей денег.

- отношение ликвидных активов к краткосрочной задолженности.

Основная часть оценки ликвидности баланса - установить величину покрытия обязательств предприятия его активами, срок трансформации которых в денежные средства (ликвидность) соответствует сроку погашения обязательств (срочности возврата) [2].

Для осуществления анализа активы и пассивы баланса классифицируются по следующим признакам:

- по степени убывания ликвидности (актив);
- по степени срочности оплаты обязательств.

Для определения ликвидности баланса группы актива и пассива сравниваются между собой.

Условия абсолютной ликвидности следующие:

$$A_1 \geq П_1$$
$$A_2 \geq П_2$$
$$A_3 \geq П_3$$
$$A_4 < П_4$$

Обязательным условием абсолютной ликвидности баланса является выполнение первых трех неравенств. Четвертое неравенство носит балансирующий характер. Его выполнение свидетельствует о наличии у предприятия собственных оборотных средств (капитал и резервы внеоборотные активы).

Теоретически дефицит средств по одной группе активов компенсируется избытком по другой. Однако на практике менее ликвидные активы не могут заменить более ликвидные средства. Поэтому если любое из неравенств имеет знак, противоположный зафиксированному в оптимальном варианте, то ликвидность баланса отличается от абсолютной.

Сравнение A_1 с $П_1$ и A_1+A_2 с $П_2$ позволяет установить текущую ликвидность предприятия, что свидетельствует о его платежеспособности на ближайшее время [3].

Коэффициент абсолютной ликвидности (коэффициент срочности) исчисляется как отношение денежных средств и быстрореализуемых ценных бумаг к краткосрочным обязательствам.

Краткосрочные обязательства предприятия, представленные суммой наиболее срочных обязательств и краткосрочных пассивов, включают: кредиторскую задолженность и прочие пассивы (с учетом замечания к коэффициенту кредиторской задолженности и прочих пассивов; это замечание

относится также к коэффициенту краткосрочной задолженности); ссуды не погашенные в срок; краткосрочные кредиты и заемные средства.

Краткосрочные обязательства предприятия, представленные суммой наиболее срочных обязательств и краткосрочных пассивов, включают: кредиторскую задолженность и прочие пассивы (с учетом замечания к коэффициенту кредиторской задолженности и прочих пассивов; это замечание относится также к коэффициенту краткосрочной задолженности); ссуды не погашенные в срок; краткосрочные кредиты и заемные средства [4].

Таким образом, используя различные методы расчета показателей ликвидности и платежеспособности предприятия можно выявить недостатки в работепредприятия и разработать рекомендации по улучшению его финансового положения.

Список цитируемой литературы:

1. Алуян С.В. - экономика и управление в современных условиях: проблемы и перспективы. // Сборник научных трудов по материалам II Международной научно-практической конференции. Под научной редакцией А.А. Тамова. Издательство: Адыгейский государственный университет (Майкоп) 2015 – 90 с.
2. Литвинюк Т.А. – институциональные и инфраструктурные аспекты развития различных экономических систем//сборник статей Международной научно-практической конференции. 2016 Издательство: Общество с ограниченной ответственностью «Аэтерна» (Уфа), 131 с.
3. Семидотский В.А. – научные труды кубанского государственного технологического университета. Издательство: Кубанский государственный технологический университет (Краснодар) eISSN: 2312-9409
4. Ковалев В.В., Ковалев Вит. В. Финансы организаций (предприятий): учеб. – М.:.ТК Велби, Изд-во Проспект, 2016г. – 672 с.

DETERMINES THE METHODS OF CALCULATION OF INDICATORS OF LIQUIDITY OF BALANCE AND SOLVENCY OF THE ENTERPRISE

Sarmina A. N.

Kuban University of Technology, Krasnodar, Russia

Studied the system of indicators for a changing financial sustainability. Determines the methods of calculation of indicators of liquidity of balance and solvency of the enterprise.

Keywords: efficiency, solvency, creditworthiness, absolute liquidity current liquidity short-term liabilities

УДК 33

INTERACTION OF BUSINESS AND POLITICS TAKING INTO CONSIDERATION THE RELATIONS OF RUSSIA AND CHINA

Kurdyuk T. A., Tabakova V. P.
Samara State Technical University, Samara, Russia

The article describes the main aspects of the relationship between Russia and China. Also it demonstrates the way of development of their basic component, in which role the economic and partly political sphere. At the same time, the focus of the work is on a good basis for expanding cooperation between our countries and reducing the expectation of foreign investment in favor of our nation production.

Keywords: Russia, China, political relations, automobile industry, construction projects, gas and oil contracts, investment, partnership

Today the Russian media sources speak a lot about the revival of friendship between Russia and China. We have analyzed if it is really so.

Fast development of relations between Russia and China began after the Second World War, when the Communists came to power in China. USSR helped China develop their economy and strengthen their position in the international arena. Today, many believe that the relations between Moscow and Beijing now are on a new level. Numerous contracts have been signed in the economic sphere. Russia and China have initiated some international initiatives such as the BRICS, SCO (the Shanghai Cooperation organization). [4] A special role is played by China's support for our country in the political sphere, after the West imposed sanctions against Russia and. Also, both countries conduct joint military exercises.

But if we look upon another side of the relations of these countries, we will see that the trade turnover between Russia and China in 2015 amounted about 70 billion dollars, which put our country only on the ninth place in the list of China's trading partners. [1]

Also, there can be noticed a decline in the economic interaction. It was the Russian error because we overestimated the readiness of China to take part in the Russian import substitution. [3] China regards Russia as an area for infrastructure investment, oil and gas projects, but doesn't consider as a territory for the revival of the Russian industry. That is, China is more interested in selling their products in our country. Such approaches have both advantages and disadvantages.

One more negative side is that it was not possible to attract China to the reconstruction of the Trans-Siberian Railway. The capacity of the line is less than China wants. Therefore, China has discovered alternative routes of supplying the goods through Kazakhstan, Azerbaijan and Georgia to Turkey. In this project Russia hasn't become a priority partner for China.

Another important part of the relations of Russia and China is construction sphere. Perhaps, the most famous project of the Chinese investment in Russian real estate is the construction of the multifunctional complex «Baltic Pearl» in the south-west of St. Petersburg. One of the completed projects can be called China's largest investment project in Russia - the International Trade Fair Complex «Greenwood» in Putilkovo in Moscow, which opened in 2011. This is the center of Chinese goods. The Group of companies «Chentun» invested $ 350 million in it. China has also invested in the construction of the bridge across the Amur River, which began the refinery venture in the village Berezovka.

The relations of Russia and China are also developing in the automobile sphere, such companies as Cherry, Great Wall, Lifan are operating in Russia. Not long ago a factory was opened in Ulyanovsk. It will produce trucks and buses of the BAW brand.

Our region is also interested in developing business relations with China. There is the Partnership of Samara and Zhengzhou based on the Agreement signed by the head of the city in 2002. The Russian company «Transformer» in Togliatti produces transformers with the participation of the company «Electric» from the city of Zhengzhou. [2]

In conclusion, we should say that the main area of cooperation between Russia and China is trade, as we supply non-ferrous metals, mineral fuel, petroleum, wood and its products, non-ferrous metals. China supplies electrical products, machinery and equipment, chemical products, clothing and shoes. Construction and transport are also important spheres of cooperation.

References:

1. PwC. 2016 Китай – Россия бизнес семинар 2016 [Электронный ресурс]. Январь 2016. URL: http://svpressa.ru/politic/article/139057/ (Дата обращения: 20.04.2016)
2. Деловые отношения Самары и Чженьчжоу [Электронный ресурс]. Сентябрь 2007. URL: http://news.samaratoday.ru/news/127117/ (Дата обращения: 18.04.2016)
3. Иванов А. Итоги 2015: Россия и Китай // Политика // Международное положение [Электронный ресурс].

Декабрь 2015. URL: http://svpressa.ru/politic/article/139057/ (Дата обращения: 25.04.2016)
4. Лукин А. Отношения Россия-Китай // Реальные моменты потенциальной дискуссии. Апрель 2013. №167. (Дата обращения: 19.04.2016)

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ БИЗНЕСА И ПОЛИТИКИ С УЧЁТОМ ОТНОШЕНИЙ РОССИИ И КИТАЯ

Курдюк Т. А., Табакова В. П.

Самарский государственный технический университет, Самара, Россия

Статья описывает основные аспекты взаимоотношений между Россией и Китаем. Также она демонстрирует путь развития их базовой составляющей, в роли которой здесь представлена экономическая и отчасти политическая сфера. При этом основное внимание в работе акцентируется на хорошей основе для расширения взаимодействия между нашими странами и сокращения ожидания иностранных инвестиций в пользу своего производства.

Ключевые слова: Россия, Китай, политические отношения, автомобильное производство, строительные проекты, контракты на газ и масло, инвестиции, партнёрство

УДК 33

ОСНОВНЫЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ СПОРТИВНЫМИ СООРУЖЕНИЯМИ В РОССИИ

Солдатова А. А., Комаров М. А.

Российский государственный университет физической культуры, спорта, молодёжи и туризма, Москва, Россия

В данной статье рассмотрены направления, на которые нужно обратить внимание при решении вопросов, связанных с обеспечением материально-технической базы для развития спорта в РФ, основу которой составляют спортивные объекты. Также обозначаются цели, достижение которых, поможет в осуществлении действенной работы спортивного сооружения, что является одним из главных факторов успешного функционирования всей отрасли физической культуры и спорта.

Ключевые слова: материально-техническая база, спортивное сооружение, инфраструктура, услуга

Введение. Согласно статье, приведенной в Парламентской газете, в России действуют 221 тысяча объектов для проведения и организации спортивных мероприятий, оказания услуг и подготовки спортсменов [4].

В число спортивных объектов входит:

- спортивные залы;
- плавательные бассейны;
- плоскостные сооружения (площадки и поля);
- стадионы с трибунами (1500 и более).

Важно отметить, что проблема материально-технической оснащенности весьма актуальна для России, ведь ее основу составляют именно спортивные сооружения. Поэтому обеспечение эффективного функционирования спортивного объекта является основой в достижении многих целей, среди которых:

- проведение крупных международных соревнований в России;
- воспитание собственных спортивных резервов (спортсменов и тренеров);
- подготовка спортсменов к важнейшим стартам;
- популяризация спорта в целом;
- пропаганда здорового образа жизни;
- поддержание имиджевого статуса России на спортивных соревнованиях.

Тот факт, что российский спорт возвращает к себе доверие и восстанавливает свои позиции в глазах общественности, снимаются ограничения по проведению соревнований и участию в международных стартах российских спортсменов, не может не способствовать увеличению загруженности спортивных сооружений как профессиональными спортсменами, так и любителями.

По данным информационного портала «РБК» от 14 мая 2013 года, количество спортивных объектов к 2020 году должно значительно увеличиться [7]. Но существует ряд факторов, которые могут помешать успешной работе по данному вопросу. Наличие этих проблем ставит под сомнение всю работу, которая ведется для осуществления вышеперечисленных целей. Эти недостатки системы управления спортивными сооружениями выглядят так:

1. Зависимость от клуба, выступающего на данной арене

Некоторые спортивные сооружения являются домашними аренами для команд, поэтому большую часть прибыли сооружения получают именно со сдачи в аренду своей арены на матчи и тренировки «местного» клуба. Конечно, существуют и другие виды заработка для спортивных сооружений, например, кафе, бары и рестораны, которые непосредственно организовывает сам дворец или отдает в аренду площади под зоны питания. Есть еще такой тренд, как автоматы с питанием (вендинговое оборудование), предоставление площади под них тоже может поднять доходы организации.

Также практикуется организация различных зон для развлечений: скалолазание, боулинг, детские площадки и другие, что тоже может устроить сам дворец или его арендаторы. Помимо вышеперечисленного, на спортивном объекте может проводиться множество других мероприятий (концерты, выставки, соревнования по другим видам спорта), особенно, если арена считается универсальной или является самой крупной или одной из самых крупных в регионе.

Так, в Ярославле, на базе ледового дворца «Арена – 2000», есть боулинг и кафе-бар, а также здесь ведется концертная деятельность, и проводятся соревнования по видам спорта, помимо хоккея. Но в тоже время, на этом примере прослеживается та самая тенденция зависимости спортивного объекта от

спортивного клуба.

Рисунок 1. Соотношение статей доходов ПАО «Арена-2000» за 2015 г. [6]

Ведь согласно данным о процентном соотношении доходов за 2015 год 77 % - это выгода от деятельности хоккейной команды «Локомотив» [6]. Отчетливо видно, что если бы не хоккейный клуб, то деятельность ледовой арены была бы слишком убыточной.

2. Нехватка современных, технически-оснащенных сооружений

Только после того как стало известно, что в нашей стране будут проходить Олимпийские игры 2014 и Чемпионат мира 2018 года по футболу активно начали строиться действительно современные спортивные объекты. Ведь это очень большая проблема, что значительное количество сооружений сохранились в том виде, в котором их построили 50-60 лет назад еще в советский период. Они требуют серьезной перестройки или, вообще, строительство того или иного объекта заново.

С тех времен начали использоваться новые технологии при строительстве (например, на стадионе футбольной команды «ПСВ» в голландском городе Эйндховен, построили «универсальный» стадион, где после футбольного матча арена может легко превратиться в концертную площадку благодаря покрытиям, которые могут «заезжать» друг под друга.), и изменился уровень организации спортивных мероприятий.

3. Инфраструктура (внутренняя и внешняя)

Данный фактор очень важен для осуществления деятельности по оказанию качественных услуг и, как следствие, имеет влияние на имидж и репутацию спортивного сооружения.

Что касается внутренней инфраструктуры, первое, на что хочется обратить внимание, это наличие условий для передвижения и обеспечения мобильности лиц с ограниченными возможностями: пандусы, лифты, специально обученные люди, которые смогут оказать помощь в сопровождении по стадиону.

Наличие и удобное расположение санитарных комнат (туалетов) и предприятий быстрого питания возле секторов, различных зон развлечений и зон с продажей атрибутики и сувениров упростит навигацию болельщиков и привлечет дополнительных посетителей.

Что касается примеров, то можно сказать про недавно построившийся стадион «Открытие Арена», он сконструирован так, что поле хорошо просматривается с любого места на трибунах, удобные кресла, современное табло, поддерживается чистота и порядок на секторах. Но как только зрители выходят из своего сектора в холл, они попадают в огромное скопление людей, где смешиваются несколько очередей, которые направляются в разные места: кто-то гуляет по периметру, кто-то - встает в очередь за едой. Также никто не отменял очередей в туалет и за сувенирами. Конечно, наличие такого скопления людей можно объяснить аншлагом на стадионе, но если мы хотим высоком уровне организовать ЧМ-2018 по футболу и другие крупные соревнования, и при этом создавать комфортные условия для болельщиков, да и постепенно делать популярными походы на футбол среди россиян, то о решении этой проблемы стоит задуматься.

Второй момент, на что хотелось бы обратить внимание - это покрытие самой игровой площадки: корт, ледовое покрытие, газон и другие. Любая поверхность должна соответствовать определенным стандартам. Чтобы поддерживать в хорошем состоянии любое покрытие, следует использовать все самые современные средства и технологии, которых сейчас существует значительное множество, а также принимать во внимание климатические и температурные условия, в которых находится спортивный объект.

Также важно иметь в штате спортивного сооружения квалифицированных специалистов, которые будут следить за состоянием покрытия игровых площадок.

Еще один важный аспект, который необходимо учитывать руководству спортивного сооружения для осуществления эффективной деятельности – удобная парковка (соответственно наличие въездов и выездов с нее).

Она должна оплачиваться тут же, так на много удобней: все болельщики, желающие оставить свой автомобиль вблизи стадиона, на парковке смогут сделать это. Да и цена ее должна быть приемлемой. Если цена слишком завышенная, то следует разделить зоны парковки на вип (или служебная) и стандарт, например, как это происходит у ДС «Мегаспорт». Самое неприятное для болельщиков, когда, не имея специального разрешения, они вынуждены искать место и оставлять свои автомобили где-то во дворах соседних домов, от которых очень долго идти до стадиона, как происходит на «Открытие Арена».

На примере той же арены, можно сказать о другой проблеме, которая, очень широко распространена в России на спортивных сооружениях – это организованный выход со спортивных объектов. Вместо того, чтобы всех людей, выходящих со стадиона разделить на три потока: к метро, на парковку и просто третий поток (если вам не нужно ни метро, ни парковка), их направляют в один поток, который сопровождался на всем протяжении сотрудниками полиции. Прежде всего, этот подход неудобен тем, что не учитываются интересы болельщиков. Проблема приобретает актуальность в условиях проведения ЧМ-2018 по футболу.

4. Доступность

На мой взгляд, доступность можно разделить на два вида:

- финансовая

Ценовая политика в любой организации, которая оказывает услуги, играет важную роль. Для определения ценового диапазона услуг следует учитывать ряд факторов.

Таблица 1 Факторы, влияющие на ценовую политику

Общие	Специальные
уровень дохода населения; инфляция; курс валют; контингент, живущий вблизи сооружения/в регионе; качество услуг; материально-техническое обеспечение; организационно-правовая форма объекта; социальная, политическая, экономическая обстановка (в целом)	известность сооружения; зарплата работников сферы физической культуры и спорта; обеспеченность спортивными сооружениями; предоставление налоговых льгот; престижность здорового образа жизни.

- географическая

Что касается этого вида, то здесь речь идет о расположении спортивного объекта. Данный фактор не существенно, но влияет на посещаемость. Поэтому следует придерживаться того, что сооружения должны находиться вблизи общественного транспорта (метро или наземный транспорт) и располагаться в такой части города, чтобы можно было доехать на любом виде транспорта (личном, общественном). Если с точки зрения навигации, объект расположен удобно, то, соответственно, и проходимость у него будет выше.

Примечание: есть очень интересный аспект, объединяющий финансовую и географическую доступность: скидочная программа «ПФК ЦСКА», где для людей, живущих близко к стадиону, и испытывающих неудобства действует скидка в размере 20% на билеты.

5. Режим работы

Одна из важнейших составляющих деятельности любой организации, которая работает в сфере услуг. Вместе с тем, в этом аспекте учитываются потребности и пожелания потребителей всех социальных категорий людей (пол, возраст, статус).

Например, люди, которые целый день на работе, и свободное время у них появляется только в вечернее время или ночью, для них необходимо организовать работу в более поздние часы. Такое практикуется в УСЗ «Дружба» в Лужниках.

6. Продолжительное строительство

Данная проблема является актуальной в условиях проведения в России крупных международных соревнований, и требует вложения большого количества денежных средств от государства и инвесторов. И как оказалось на практике, необходимо осуществлять контроль за движением денежных потоков и за сроками исполнения проектов строительства.

Поэтому и интерес к этой проблеме основан на сложившейся ситуации со строительством футбольного стадиона в Санкт-Петербурге, которое продолжалось почти 10 лет. Мало того, что строительство затянулось по времени, так еще и стоимость строительства возросла с 6.7 млрд. рублей до 43 млрд. рублей (по версии журналистов 48 млрд. рублей) [9]. До сих пор остаются загадкой

причины такого долгостроя, но ясно одно, что такое больше никогда не должно повториться, такие события портят имидж России, как великой спортивной державы и страны организатора Чемпионата мира по футболу 2018.

7. Большое количество идей, но они не реализуются

Безусловно, проблема обеспеченности спортивными сооружениями решается и в этом направлении ведется активная работа.

Существует много идей для строительства и реконструкции уже построенных сооружений. Но есть и причины по которым не всем проектным идеям суждено реализоваться:

1. Высокая стоимость проекта.
2. Высокий уровень развития бюрократии.
3. Нарушение законодательства в сфере проведения тендеров.

8. Климатические условия

Немало важную роль в деятельности (в основном открытых сооружений) играют погодно-климатические условия, ведь у нас в стране есть регионы, где комфортная погода для проведения соревнований сохраняется на непродолжительный срок. Но решение уже найдено – это установка задвигающейся крыши, хотя оно очень затратное, и не каждая организация сможет позволить себе ввести в ее эксплуатацию. Данную технологию широко применяют в теннисе, футболе, бейсболе и других видах.

Так, на одном из теннисных турниров Большого шлема, «US OPEN», на центральном корте закрывается крыша, и у нас, в России, тоже есть нечто подобное: на новом стадионе футбольного клуба «Зенит» (который, кстати, будет принимать ЧМ-2018 по футболу).

Таким образом, исключается угроза срыва спортивного мероприятия, но для большинства сооружений это остается проблемой, в силу дороговизны этой технологии, и они по-прежнему пытаются спасать газон и приводить в порядок корты вспомогательными средствами.

9. Привилегии от государства и инвесторов (спонсоров)

Несмотря на организационно-правовую форму спортивного сооружения, от государства (на федеральном или на уровне региона) могут быть выделены льготы на осуществление деятельности.

Так, например, ПАО «Арена – 2000» освобождено от уплаты налога на имущество по закону ярославской области «О налоге на имущество юридических лиц» [1], как объект с искусственным льдом.

Но есть и объекты, для которых не выделяется никаких субсидий со стороны государства и инвесторов.

10. Отсутствие специалистов и нехватка научной литературы в области менеджмента спортивных сооружений

Данная проблема актуальна в целом для всего спортивного менеджмента в России. Это происходит из-за недавнего появления этой дисциплины в нашей стране. Ведь этот раздел (спортивный менеджмент) зародился в США, поэтому вся литература, даже если и переведена на русский язык, то зарубежных авторов. А ведь важно учитывать, то что у наших стран по некоторым вопросам есть несовпадения: проблемы отрасли, подходы к ее развитию, менталитет.

А без наличия кадров в спортивном менеджменте, что вообщем-то составляет базис для развития физической культуры и спорта, очень сложно добиться положительных результатов, ведь управление данной отраслью очень сложная практическая и теоретическая задача, в силу постоянно меняющейся внешней среды.

Поэтому следует подумать о том, как помимо университетских программ в нескольких вузах, можно подготовить и вовлечь в эту учебную деятельность специалистов из разных областей (юристов, экономистов, финансистов и др.), которые могли бы поделиться практическими рекомендациями из своего личного опыта работы.

На основе проанализированной информации можно сделать вывод, что существует ряд нюансов, которые нужно учитывать при развитии сети спортивных сооружений по всей стране.

Прежде всего, нужна подготовка специалистов и издание научной литературы, которая будет освещать основные знания в этой области спортивного менеджмента. А чтобы устранять уже существующие проблемы, следует обращаться не только к опыту других стран, но и сформулировать свои варианты решения проблем, и создавать ресурсную базу, которая будет помогать в этом.

Но помимо соревновательной деятельности, существует подготовка спортивных резервов, организация тренировочного процесса спортсменов, любительский спорт и в целом сфера услуг в области спорта, где любой желающий сможет позаниматься любимым видом спорта в свое удовольствие. Поэтому очень важно, чтобы количество спортивных объектов и качество услуг относительно потребителя было на высоком уровне, ведь спортивное сооружение не только составляет основу материально – технической базы, но и является одной из главных составляющих для работы всей отрасли физической культуры и спорта.

Несмотря на наличие определенных недоработок в отрасли спортивного менеджмента, некоторые крупные международные соревнования были организованны и проведены достаточно успешно: Чемпионат мира по легкой атлетике 2013, Олимпийские игры 2014, Чемпионат мира по хоккею с шайбой 2016, Кубок конфедераций 2017.

Хочется верить, что российский спорт начинает возвращать к себе доверие, и предстоящие соревнования, такие как ЧМ-2018 по футболу, будут организованы на еще более высоком уровне.

Список цитируемой литературы:

1. Закон ярославской области от 15.10.03 N 46-з (ред. 26.12.2014) «О налоге на имущество организаций в ярославской области»
2. Переверзин И.И. Менеджмент спортивной организации: Учебное пособие. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: СпортАкадемПресс, 2006.
3. Кузьмичева Е. В. Зарубежный опыт формирования сооружений для физкультурно-оздоровительных и массовых спортивных занятий населения//Теория и практика физической культуры. -1997. -№ 3.
4. Парламентская газета / учредитель Финансовое собрание Российской Федерации. – М.,– Ежеднед. – 2017, N 36–2807
5. Безбородов Л.В., Козлов М.В., Сравнительный анализ обеспеченности населения спортивными сооружениями в России и ряде зарубежных развитых стран [Elibrary] - Электрон. текстовые дан. / Безбородов Л.В., Козлов М.В. – Научное образование, 2015 № 3 с 172-175.- Москва., тип доступа – свободный.
6. Сайт ПАО «Арена – 2000»/ Годовой отчет за 2015 год http://www.arena.yar.ru/obarene/investoram/Docs/Arena2000_Godovoi_otchet_2015.pdf
7. РБК/ К 2020 году количество спортивных сооружений в России должно удвоиться., - Автор исследования: INFOLine, 2013 https://marketing.rbc.ru/articles/4673/
8. https://cyberleninka.ru/article/n/vyyavlenie-i-analiz-faktorov-vneshney-sredy-vliyayuschih-na-razvitie-fizicheskoy-kultury-i-sporta
9. https://stoitskolko.ru/skolko-stoit-zenit-arena/

THE MAIN SOCIO-ECONOMIC PROBLEMS OF MANAGEMENT OF SPORTS FACILITIES IN RUSSIA

Soldatova A. A., Komarov M. A.

Russian State University of Physical Culture, Sports, Youth and Tourism, Moscow, Russia

In this article directions that you need to pay attention to solve the problems connected with providing the material and technical basis of sport facilities development in Russia are considered sports facilities are foundation of it.

Also the aims for which the effective work of a sport facility is the basis of functioning for the whole industry are defined.Keywords: material and technical base, sport facility, substructure, service.

Keywords: material and technical base, sports facility, infrastructure, service

УДК 336.7

КРЕДИТОВАНИЕ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ: СОДЕРЖАНИЕ, ФОРМЫ И ПРИНЦИПЫ

Постовая М. Г., Удовик Е. Э.

Кубанский государственный технологический университет, Краснодар, Россия

Неотъемлемой частью экономической сферы является кредит. Это вид сделки между заемщиком и организацией, которая дает в долг определенную сумму денежных средств с условием возврата и выплатой процентов за использование денег. В пользовании кредита заинтересованы, как и большие компании и организации, так и небольшие производственные, аграрные текстуры, в том числе правительство, руководство, а так же единичные жители.

Ключевые слова: понятие кредита, формы кредита, принципы кредита, платежеспособный спрос, потребители банковского кредита

Кредит является исторической экономической категорией, так как его возникновение связано со становлением товарно-денежных отношений. Объективную необходимость кредитования физических лиц обусловливают два взаимозависимых факта:

- потребность физического лица в приобретении тех или иных товаров и услуг часто опережает возможности их денежного обеспечения, т. е. существует разрыв между размерами текущих денежных доходов населения и относительно высокими ценами на имущество длительного пользования или дорогостоящими услугами;
- субъекты, владеющие свободными ресурсами, благодаря их передаче заемщику на условиях срочности, платности, возвратности имеют возможность получить от них дополнительные доходы [6].

Таким образом, возможность кредитования физических лиц решает противоречие между сравнительно высокими ценами на предметы длительного пользования и текущими доходами у населения и необходимостью их реализации у производителя. Такое обоснование необходимости кредита физическим лицам позволяет определить его роли:

- кредитование обеспечивает расширение внутреннего платежеспособного спроса, что влечет опережающий рост производства и реализации товаров и услуг и, как следствие, рост всей экономики;
- кредитование физических лиц обеспечивает повышение качества жизни населения страны, формирование и развитие ее человеческого капитала.

При выявлении сущности кредита, предоставляемого физическим лицам, как и сущности других экономических категорий, важно следовать определенным методологическим принципам. Во-первых, все разновидности кредита должны отражать его сущность независимо от той формы, в которой он выступает. Поэтому, отвечая на вопрос о том, что представляет сущность кредита, нужно рассмотреть его формы. Во-вторых, анализ сущности кредита предполагает раскрытие ряда его конкретных характеристик, которые показывают сущность в целом. Вот почему, отвечая на вопрос о том, что представляет сущность кредита, нужно рассмотреть его структуру [7].

Следует отметить, что чистых форм кредита, изолированных друг от друга, не существует. Цель получаемого кредита определяет его форму как потребительского, производительного или инвестиционного. Прямая форма кредита отражает непосредственную выдачу ссуды ее пользователю, без опосредуемых звеньев. Косвенными потребителями банковского кредита являются граждане, оформившие ссуду от торговой организации на покупку товаров в кредит. Рассмотрение форм кредита в зависимости от срока предоставления нам не представляется корректным, поскольку такие критерии, как краткосрочность и долгосрочность, скорее характеристики видов, а не форм кредитования.

Таким образом, кредит физическим лицам может выступать в разных формах, имеющих свою специфику. Но все их объединяет главное движение ссуженной стоимости, имеющей непроизводительное назначение, на принципе возвратности, обеспеченной трудовыми доходами заемщика физического лица.

Кредитование вообще и кредитование физических лиц, в частности, представляет собой сложный экономический процесс, организация которого осуществляется на основе учета базовых принципов, отражающих специфику движения кредита. Таким образом, принципы кредитования физических лиц отражают сущность кредита, а также требования объективных экономических законов в сфере кредитных отношений [5].

В целом, существующий сегодня подход определения природы принципов срочности, платности и возвратности не нашел концептуальной критики.

Ко второй группе принципов, относятся правила, включаемые в банковское кредитование только

волей сторон, т.е., если эти требования не включены в кредитный договор, они не должны применяться и автоматически не возникают. К таким требованиям относят, например, целевое назначение выдаваемых кредитов.

Исходя из вышеизложенного, отнесем к основополагающим принципам кредитования и в части кредитования физических лиц следующие принципы: срочность, платность, возвратность, обеспеченность.

Рассмотрим содержание указанных принципов применительно к кредитованию физических лиц [4].

Возвратность подразумевает обязательность исполнения возникшего заемного обязательства (выплаты заемщиком кредитору суммы основного долга на указанных в договоре условиях). Экономической основой данного принципа является непрерывность кругооборота средств, высвобождение их в денежной форме после его завершения. Поэтому можно говорить о другом основополагающем принципе кредита таком принципе, как возвратность кредита в определенный срок, т. е. срочности кредита.

Принцип срочности отражает необходимость возврата не в любое приемлемое для заемщика время, а в точно определенный срок, зафиксированный в кредитном договоре. Срочность, как и возвратность, важнейший атрибут кредита.

Принцип платности означает, что абсолютное большинство кредитных сделок являются возмездными по своему характеру, т. е. предполагают уплату определенного вознаграждения кредитору. Денежная форма этого вознаграждения процент. Платность кредитования обусловлена его целью извлечением дохода.

Принцип обеспеченности выражает необходимость защиты имущественных интересов кредитора при возможном нарушении заемщиком принятых на себя обязательств и находит практическое воплощение в установленных законодательством способах обеспечения исполнения обязательств.

Кредит физическим лицам как экономическая категория не только имеет внутреннюю сущность, которая проявляется в его структуре, закономерностях движения, формах и видах, но и активно взаимодействует с внешней средой, с другими процессами в экономике и социальной сфере и заметно влияет на них. Основные направления и механизмы этого влияния определяют отдельные его функции [2].

Назначение перераспределительной функции кредита физическим лицам заключается в том, что посредством кредита за счет временно свободных ресурсов одних лиц удовлетворяются временные потребности в средствах других физических лиц.

Можно выделить следующие особенности, присущие перераспределению стоимости на основе кредитования физических лиц:

- особенностью кредитного перераспределения является, прежде всего, то, что оно охватывает только временно свободные ресурсы;
- помимо характера кредитных ресурсов особенностью кредитного перераспределения является также удовлетворение только временной потребности в дополнительных средствах, когда перераспределяемая стоимость поступает заемщику в пользование лишь на определенный срок;
- характерной чертой перераспределительной функции кредита, предоставляемого физическим лицам, является то, что с ее помощью перераспределяются не только денежные, но и товарные ресурсы. В товарной форме частично выступает потребительский кредит. Возможность предоставления кредита в товарной форме значительно расширяет границы перераспределения через кредитную сферу;
- перераспределение при помощи кредита физическим лицам носит непроизводительный характер (потребительский и инвестиционный);
- в качестве особенности перераспределительной функции кредита физическим лицам можно выделить равное значение как прямого характера перераспределения (заемщик напрямую обращается в банк за денежными средствами), так и опосредованного (при получении потребительского кредита непосредственно в торговой точке);
- перераспределение может происходить между отдельными территориями. Банки через сеть своих филиалов используют кредитные ресурсы, мобилизованные в одном районе, области, для кредитования в другом районе, области [1].

Второй, не вызывающей сомнения функцией кредита физическим лицам является эмиссионная. Сущность эмиссионной функции кредита, в том числе и применительно к кредитованию физических лиц, состоит в создании кредитных средств обращения и временном замещении наличных денег в экономическом (в том числе товарном) обороте [1].

Инвестиционная функция кредита физическим лицам выражается в том, что кредит населению представляет собой движение ссуженной стоимости на возвратных началах с функциональным назначением -инвестирование в человека.

Отдельные исследователи признают также контрольную функцию кредита, усматривая сущность ее в том, что в процессе кредитования обеспечивается контроль за соблюдением условий и принципов кредита со стороны субъектов кредитного соглашения. Однако наличие такой функции кредита многие отрицают, ссылаясь на то, что контроль присущ не только кредитным отношениям, но и многим другим - финансовым, страховым, торговым и т. д., т. е. он не является сугубо родовыми признаками кредита. Экономисты, выделяющие контрольную функцию кредита, по сути дела, смешивают функцию кредита с функцией одного из его субъектов - кредитора. Безусловно, кредитор осуществляет контроль за деятельностью заемщика, поскольку он заинтересован в возврате ссуженных средств. Однако контролирующая функция кредитора характерна не для всех форм кредита.

По мнению авторов, выделяющих социальную функцию кредита, она направлена на обеспечение удовлетворения потребностей населения, повышение качества жизни, замедление инфляционных процессов, снижение социальной напряженности. Здесь, на наш взгляд, опять-таки происходит смешение понятий функции и роли кредита.

Таким образом, вопрос о функциях кредита является одним из наиболее дискуссионных в теории кредита. Разногласие по поводу числа и содержания функций обусловлено отсутствием единства в определении методологических подходов к их анализу.

Список цитируемой литературы:

1. Архипова А. Зарубежные методы анализа кредитоспособности // Экономика и социум, 2015. – №1(14). С.15–17.
2. Афанасьев Э.В. Эффективность информационного обеспечения управления / Э.В. Афанасьев, В.Н. Ярощенко. – М.: Экономика. 2014. – 109 с.
3. Жуков Е.Ф. Банковское дело [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям и специальности «Финансы и кредит» / Е.Ф. Жуков и др.; под ред. Е.Ф. Жукова, Н.Д. Эриашвили. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 687 с.
4. Ендовицкий Д.А. Анализ и оценка кредитоспособности заемщика: учебно-практическое пособие / Д.А. Ендовицкий, И.В. Бочарова. – М.: КноРус, 2015. – 234 с.
5. Крючков С.А. Оценка кредитоспособности заемщика. Основные показатели оценки [Электронный ресурс]. – URL: http://www.tusur.ru/filearchive/reports-magazine/2004-9-1/208.pdf (дата обращения: 19.11.2017).
6. Ольшаный А.И. Банковское кредитование: российский и зарубежный опыт. – М.: Финансы и статистика, 2013. – 352 с.
7. Русанов Ю.Ю. Банковский менеджмент: учебник / Ю.Ю. Русанов, Л.А. Бадалов, В.В. Маганов; Под ред. Ю.Ю. Русанова. – М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2017. – 480 с.

CREDITING OF INDIVIDUALS: CONTENT, FORMS AND PRINCIPLES

Postovaya M. G., Udovik E. E.

Kuban State Technological University, Krasnodar, Russia

An integral part of the economic sphere is credit. This is the type of transaction between a borrower and an organization that lends a certain amount of money on a returnable basis and payment of interest for the use of money. Both large companies and organizations are interested in using the loan, as well as small production, agrarian textures, including government, management, as well as individual residents.

Keywords: concept of credit, forms of credit, principles of credit, effective demand, consumers of bank credit

УДК 336.7

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ОЦЕНКИ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ

Постовая М. Г., Удовик Е. Э.

Кубанский государственный технологический университет, Краснодар, Россия

Одна из главных проблем, с которой столкнулись банки в посткризисный период - это почти массовая плохая кредитная история потенциальных заемщиков. В итоге к настоящему моменту, когда банки вновь открывают двери населению и строят планы по наращиванию розничных портфелей, возник вопрос, как оценить кредитоспособность розничных заемщиков, особенно сильно пострадавших от мирового финансового кризиса. Определение кредитоспособности заемщика является неотъемлемой частью работы коммерческого банка на этапе согласования нового кредита.

Ключевые слова: кредитоспособность, коммерческий банк, физическое лицо, методы анализа, оценка кредитоспособности

Методы анализа кредитоспособности заемщика в целом и кредитоспособности заемщика – физического лица, в частности, классифицируются в экономической литературе различным образом. Ниже рассматриваются некоторые подходы к классификации, использованные авторами работ, посвященных оценке кредитоспособности заемщиков и методам управления кредитным риском банка.

Совокупность методов оценки кредитоспособности заемщиков можно свести к построению интегрированных показателей рейтинговой оценки различных критериев кредитоспособности, которые, по его мнению, при всем разнообразии отражают, в целом, финансовое состояние и репутацию заемщика[2]. При этом в рамках построения таких рейтингов он выделяет три основных способа моделирования уровня кредитоспособности заемщика:

- модели, основанные на статистических моделях (методах);
- модели ограниченной экспертной оценки;
- модели непосредственно экспертной оценки.

Так же можно выделить следующие методы оценки кредитоспособности заемщика:

- количественные методы, в рамках которых выделяются коэффициентный анализ, балльные методики оценки кредитоспособности и, в том числе – кредитный скоринг;
- экспертные методы, к числу которых относится андеррайтинг кредитных заявок физических лиц основанные на качественном подходе, основой которого является анализ кредитных историй;
- смешанные методы – объединяющие как экспертное мнение, так и балльную оценку, как правило с использованием коэффициентного анализа;
- системы финансовых коэффициентов, характеризующих финансовое состояние заемщика;
- статистические методы оценки, к числу которых он относит, прежде всего, кредитный скоринг.

Рассматривая вопросы автоматизации систем оценки кредитоспособности в банках, чаще всего используют несколько иную классификацию, в рамках которой делят методы оценки кредитоспособности на две категории:

- классификационные методики – методики, основанные на применении экономико-математических методов формализованной оценки кредитоспособности, которые, в свою очередь, делятся на рейтинговые, прогнозные и матричные;
- методы комплексного анализа кредитоспособности – методики, которые опираются на общий анализ совокупности факторов, не всегда сопровождающийся формализованными расчетами [2].

В большинстве случаев рассматривают три группы методов оценки кредитоспособности, разделяя их применение по направлениям кредитования:

- скоринговые модели – по мнению авторов, применяются в экспресскредитовании;
- анализ платежеспособности клиента – привязывается к кредитованию на неотложные нужны и осуществляется экспертным методом;
- андеррайтинг – в интерпретации авторов представляет собой анализ вероятности погашения кредита и относится к оценке кредитоспособности при оформлении ипотечных кредитов.

Так же принято выделять четыре группы методов оценки кредитоспособности заемщика – физического лица:

- оценка кредитоспособности по уровню платежеспособности (дохода);
- оценка кредитоспособности по кредитной истории;
- скоринговая (балльная) оценка кредитоспособности;
- андеррайтинг.

Недостатком приведенных классификаций методов оценки кредитоспособности заемщика,

является их линейность, одноуровневость, что приводит к разночтениям. Этот недостаток устранен в двухуровневой классификации методов оценки кредитоспособности заемщика:

- к первому уровню относятся экспертные оценки, основанные на субъективном мнении, а также автоматизированные системы оценки;
- второй уровень представляет собой математические средства принятия решений, в качестве которых автор рассматривает статистические методы, основанные на дискриминантном анализе, например методы линейной регрессии, методы логистической регрессии; методы линейного программирования; генетические алгоритмы и нейронные сети; а также нечеткие множества [1].

Необходимо разделять процесс оценки кредитоспособности заемщика и собственно методы ее оценки на рисунке 1 ниже.

Рисунок 1. Процессы и методы оценки кредитоспособности заемщика физического лица

Тогда образуется следующая двухуровневая схема технологии оценки кредитоспособности, которая, на взгляд автора настоящей работы, позволяет объединить рассмотренные выше подходы и систематизировать существующие методы оценки кредитоспособности заемщиков:

- к первому уровню отнесен собственно процесс оценки кредитоспособности, который может быть экспертным, автоматизированным и смешанным;
- ко второму уровню в данном случае относится аналитический, статистический и математический аппарат, используемый в процессе оценки кредитоспособности мотивированное суждение кредитного эксперта, количественный анализ – например, коэффициентная оценка платежеспособности, статистические методы, основанные на прошлом поведении клиентов.

В настоящее время в банковской практике применительно к оценке кредитоспособности физических лиц среди количественных методов наиболее распространенными являются: анализ платежеспособности клиента, осуществляемый как автоматизировано, так и в рамках экспертных оценок – андеррайтинга, а также кредитный скоринг, осуществляемый автоматизировано – с помощью специализированных банковских программных продуктов. При оценке кредитоспособности с помощью качественных методов центральную роль играет анализ кредитных историй

Кредитный скоринг является наиболее распространенным в настоящее время в банковской практике методом балльных оценок кредитоспособности заемщиков-физических лиц. В условиях достаточно активной конкуренции на 30 рынке кредитования населения одним из значимых конкурентных факторов становится простота оформления и скорость предоставления кредита. В этой связи востребованными являются автоматизированные системы оценки заемщиков для массового кредитования, позволяющие сократить операционные издержки и повысить скорость выдачи кредитов при сохранении определенного качества оценки кредитных рисков [3].

Считается, что балльные системы оценки кредитоспособности клиентов – более объективный и экономически обоснованный метод принятия решения, чем экспертные оценки, так как в основе метода лежит статистическая и вероятностная обработка имеющихся данных, что точнее мнения эксперта, поскольку в экспертной оценке значительную роль играет личность работника, принимающего решение [4].

Рассмотренные методы оценки кредитоспособности являются количественными, отражая, прежде всего финансовую составляющую способности заемщика физического лица к совершению кредитной сделки и выполнению впоследствии обязательств по кредиту. Однако, как отмечалось выше, наряду с

этим в банковской практике применяется качественный анализ личности заемщика на основании доступной информации, основной объем которой составляют сведения, содержащиеся в кредитных историях.

Бюро кредитных историй призваны обеспечивать банки и небанковские финансовые организации своевременной, полной и достоверной информацией о потенциальных заемщиках, оказывать услуги по информационному обеспечению процедур принятия решений о выдаче кредитов, а также анализу кредитных портфелей и качества активов кредитного характера [5]. В общем случае, помимо кредитных историй кредитные бюро могут предоставлять банкам, небанковским организациям и органам финансового надзора и другим заинтересованным информацию о классификации ссудной задолженности, результатах анализа кредитного портфеля, сведения о фактах мошенничества и коррупции.

Выполнение этих функций позволяет снижать затраты кредитных организаций на оценку кредитоспособности заемщиков, усиливать конкуренцию на кредитных рынках, улучшать использование методов оценки кредитных рисков. В особенности важное значение анализу кредитных историй придается в зарубежной практике кредитования физических лиц.

Список цитируемой литературы:

1. Афанасьев Э.В., Ярощенко В.Н. Эффективность информационного обеспечения управления. – М.: Экономика. 1989. – 109 с.
2. Мальцев Э.В. Скоринговые системы в кредитовании физических лиц // Банковский ритейл, 2006. – № 1. С. 1
3. Рудой Н. Системы оценки кредитоспособности: особенности автоматизации [электронный ресурс] // URL: http://www.softlab.ru/upload/iblock/f5e/f5e673f33c266f129598fa0ed42ff71b.pdf (дата обращения: 12.10.2017).
4. Скоринг привлекает нетрадиционные данные [электронный ресурс]// URL: http://futurebanking.ru/post/2876 (дата обращения: 12.11.2017).
5. SAS Credit Scoring for Banking [электронный ресурс] // URL: http://www.sas.com/ru_ru/industry/banking/credit-scoring.html (дата обращения: 07.11.2017).

MODERN METHODS FOR ASSESSING CREDITWORTHINESS

Postovaya M. G., Udovik E. E.

Kuban State Technological University, Krasnodar, Russia

One of the main problems faced by banks in the post-crisis period is the almost massive bad credit history of potential borrowers. As a result, by the present moment, when banks reopen the doors to the population and are building plans for building retail portfolios, the question arose how to assess the creditworthiness of retail borrowers, especially hard hit by the global financial crisis. Determining the creditworthiness of the borrower is an integral part of the work of a commercial bank at the stage of agreeing a new loan.

Keywords: creditworthiness, commercial bank, individual, analysis methods, credit rating

УДК 658.274

РАЗВИТИЕ И ГАРМОНИЗАЦИЯ УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ НА СОВРЕМЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ НА ПРИМЕРЕ ООО «ЭНЕРГОИЗДЕНИЕ»

Гусарова Е. А.

Ульяновский государственный технологический университет, Ульяновск, Россия

В данной статье отмечена актуальность и особенность развития и гармонизации учета основных средств на современном предприятии, на примере ООО «Энергоизделие», а также его взаимодействие с основной деятельностью предприятия. Рассмотренная методика учета основных средств позволит предприятию более эффективно использовать имеющиеся основные средства и улучшить уровень работы предприятия, его рентабельность.

Ключевые слова: организация, основные средства, учет, современное предприятие, гармонизация

Научный руководитель: Лопастейская Л. Г., к. э. н., доцент

Основные средства играют огромную роль в процессе труда, так как они в своей совокупности образуют производственно-техническую базу и определяют производственную мощь предприятия. От эффективного использования основных средств зависит финансовое состояние, конкурентоспособность организации. Согласно законодательству Российской Федерации, договор лизинга - это договор, в соответствии с которым арендодатель (лизингодатель) обязуется приобрести в собственность указанное арендатором (лизингополучатель) имущество у определенного им продавца и предоставить лизингополучателю это имущество за плату во временное владение и пользование. По - другому лизинг 27 называют финансовой арендой. От обычной аренды она отличается тем, что условно лизингополучатель выкупает собственность у лизингодателя, при условии истечения срока договора. При учёте лизинговых операций нужно учитывать то, что в течение срока действия договора имущество учитывается на балансе у лизингополучателя [1].

Анализ современного состояния бухгалтерского учета, состояния и гармонизации основных средств в ООО «Энергоизделие» проведен на основании данных годовой бухгалтерской отчетности за 2016 год и учетной политики предприятия.

Основные средства — это часть имущества, используемая в качестве средств труда при производстве продукции, выполнении работ или оказании услуг либо для управления организацией в течение периода, превышающего 12 месяцев или обычный операционный цикл, если он превышает 12 месяцев [2].

Методика учета ОС регламентируется ПБУ 6/01 «Учет основных средств».

В соответствии с этим ПБУ актив принимается к учету в качестве объекта основных средств, если единовременно выполняются следующие условия:

1. использование их в производстве продукции, при выполнении работ или оказании услуг либо для управленческих нужд организации;
2. использование в течение длительного времени, т.е. срока полезного использования продолжительностью свыше 12 месяцев или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев;
3. организацией не предполагается последующая перепродажа данных активов;
4. способность приносить организации экономические выгоды (доход) в будущем.

Для гармонизации бухгалтерского учета основных средств в ООО «Энергоизделие» рекомендуется проведение следующих мероприятий:

а) изменение способы начисления амортизации - использование способа уменьшаемого остатка. Применяемый линейный способ отличается простотой расчетов, однако предполагает, что основные средства будут равномерно использоваться в течение срока полезного использования, не учитывая степень их износа со временем. Способ уменьшаемого остатка относится к разряду ускоренных способов, обеспечивающих неравномерное начисление амортизации в течение срока полезного использования объектов основных средств: более интенсивно в первые годы, менее интенсивные — в последние. Это объясняется в частности тем, что в настоящее время большая часть оборудования вследствие технического прогресса интенсивно теряет свои потребительские качества, то есть достаточно быстро морально устаревает. Поэтому очень часто оборудование списывается вследствие морального износа, а не физического. В этих условиях представляется экономически обоснованным решение списывать на текущие затраты большую часть амортизационных отчислений в первые годы

эксплуатации оборудования, чем в последующие [3].

б) создание резерва на ремонт основных средств. Это необходимо для равномерного включения данных затрат в затраты на производство и расходы на продажу отчетного периода. В противном случае единовременное списание значительных затрат на ремонт основных средств приведет к резкому увеличению себестоимости и может стать причиной убытка.

в) использование отдельного счета — 85 «Переоценка основных средств» для отражения результатов индексации стоимости имущества в бухгалтерском учете. Это позволит четко разграничить источники средств на реальные и образованные в результате переоценки [4].

В процессе написания работы, я поняла, что бухгалтерский учет основных средств — очень важное направление бухгалтерского учета вообще. Получение достоверной информации об имуществе предприятия обретает первостепенную важность именно сейчас, на этапе становления и развития рыночных отношений.

В ходе написания данной работы были рассмотрены основные теоретические вопросы анализа состава и использования основных средств, рассмотрена методологическая и нормативно-правовая база по бухгалтерскому учету основных средств, проведен анализ деятельности и особенностей учета основных средств на конкретном предприятии. Аналитические расчеты, приведенные в данной работе, произведены на основе данных хозяйственной деятельности за 2017 г. ООО «Энергоизделие».

Для совершенствования бухгалтерского учета основных средств на предприятии рекомендуется проведение следующих мероприятий:

1. автоматизация учета;
2. использование метода уменьшаемого остатка при начислении амортизации вместо линейного;
3. создание резерва на ремонт основных средств;
4. учитывать отдельные части основных средств как отдельные объекты стоимостью не более 10 000 с различным сроком использования.
5. использование счета 85 «Переоценка основных средств».

Список цитируемой литературы:

1. Статья «Проблемы учета лизинговых операций» Лопастейская Л. Г. В сборине бухгалтерский учет в современной экономической науке и практике, 2015г. с 26-30;
2. О бухгалтерском учете. Федеральный закон от 08.08.01 г.№129-ФЗ.
3. Гражданский кодекс Российской федерации (часть вторая) от № 14- ФЗ;
4. Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации. Утверждено приказом Минфина РФ от 29.07.98 г. № 34н (в ред. приказа Минфина РФ от 24.03.2000 г. № 31н).
5. План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и Инструкция по его применению. Утверждены приказом Минфина РФ от 31.10.2000 г. № 94н.

DEVELOPMENT AND HARMONIZATION OF ACCOUNTING OF FIXED ASSETS AT THE MODERN ENTERPRISE ON THE EXAMPLE OF LLC «ENERGOIZEDENIE»

Gusarova E. A.

Ulyanovsk State Technological University, Ulyanovsk, Russia

In this article, the topicality and peculiarity of the development and harmonization of the accounting of fixed assets in a modern enterprise, as exemplified by OOO Energoizdelye, as well as its interaction with the main activity of the enterprise, is noted. The considered methodology of accounting for fixed assets will allow the enterprise to more effectively use available fixed assets and improve the level of the enterprise's operation, its profitability.

Keywords: organization, fixed assets, accounting, modern enterprise, harmonization

УДК 33

ЗАДАЧИ И ИНФОРМАЦИОННАЯ БАЗА АНАЛИЗА ЛИКВИДНОСТИ БАЛАНСА И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Сармина А. Н.

Кубанский государственный технологический университет, Краснодар, Россия

Изучена информационная база и определены задачи анализа ликвидности баланса и платежеспособности организации. Обсуждается главная цель финансовой деятельности предприятия.

Ключевые слова: ликвидность баланса, платежеспособность, финансовое состояние

Под финансовым состоянием понимается способность предприятия финансировать свою деятельность. Оно характеризуется обеспеченностью финансовыми ресурсами, необходимыми для нормального функционирования предприятия, целесообразностью их размещения и эффективностью использования, финансовыми взаимоотношениями с другими юридическими и физическими лицами, платежеспособностью и финансовой устойчивостью.

В условиях экономической обособленности и самостоятельности, хозяйствующие субъекты обязаны в любое время иметь возможность срочно погашать свои внешние обязательства, т.е. быть платежеспособными, или краткосрочные обязательства, т. е. быть ликвидными.

Хозяйствующий субъект считается платежеспособным, если его общие активы больше, чем долгосрочные и краткосрочные обязательства.

Ликвидность баланса означает степень покрытия обязательств его активами, срок превращения которых в денежную форму соответствует сроку погашения обязательств.

Ликвидность активов – величина, обратная ликвидности баланса по времени превращения активов в денежные средства. Чем меньше требуется времени, чтобы данный вид активов обрел денежную форму, тем выше его ликвидность [1].

Финансовое состояние предприятия зависит от результатов его производственной, коммерческой и финансовой деятельности.

Главная цель финансовой деятельности - решить, где, когда и как использовать финансовые ресурсы для эффективного развития производства и получения максимума прибыли.

Главная цель анализа - своевременно выявлять и устранять недостатки в финансовой деятельности и находить резервы улучшения финансового состояния предприятия и его платежеспособности.

При этом необходимо решить следующие задачи:

- на основе изучения причинно-следственной взаимосвязи между разными показателями производственной, коммерческой и финансовой деятельности дать оценку выполнения плана по поступлению финансовых ресурсов и их использованию с позиции улучшения финансового состояния предприятия.
- прогнозирование возможных финансовых результатов, экономической рентабельности, исходя из реальных условий хозяйственной деятельности и наличия собственных и заемных ресурсов, разработка моделей финансового состояния при разнообразных вариантах использования ресурсов.
- разработка конкретных мероприятий, направленных на более эффективное использование финансовых ресурсов и укрепление финансового состояния предприятия.

Анализом финансового состояния занимаются не только руководители и соответствующие службы предприятия, но и его учредители, инвесторы с целью изучения эффективности использования ресурсов. В соответствии с этим анализ делится на внутренний и внешний.

Внутренний анализ проводится службами предприятия и его результаты используются для планирования, контроля и прогнозирования. Его цель - установить планомерное поступление денежных средств и разместить собственные и заемные средства таким образом, чтобы обеспечить нормальное функционирование предприятия, получение максимума прибыли и исключение банкротства.

Внешний анализ осуществляется инвесторами, поставщиками материальных и финансовых ресурсов, контролирующими органами на основе публикуемой отчетности. Его цель - установить возможность выгодно вложить средства, чтобы обеспечить максимум прибыли и исключить риск потери [2].

Основным источником информации о финансовой деятельности предприятия является бухгалтерская отчетность.

Финансовое состояние организации, ее независимость и стабильность во многом зависят от обеспечения приемлемого объема, структуры и рентабельности активов. Если финансовый план

успешно выполняется, то это положительно влияет на финансовое состояние организации.

Устойчивое финансовое положение в свою очередь оказывает положительное влияние на выполнение бизнес-планов и обеспечение нужд хозяйства необходимыми запасами и ресурсами. Поэтому финансовая деятельность как составная часть хозяйственной деятельности должна быть направлена на обеспечение планомерного поступления и расходования денежных ресурсов, выполнение расчетной дисциплины, достижения рациональных пропорций собственного и заемного капитала и наиболее эффективное их использование.

Главная цель финансовой деятельности сводится к одной стратегической задаче - увеличению активов организации. Для этого оно должно постоянно поддерживать платежеспособность и рентабельность, а также оптимальную структуру актива и пассива баланса [3].

Список цитируемой литературы:

1. Алуян С.В. – Сборник научных статей факультета экономики, управления и бизнеса // ООО «Издательский Дом - Юг». Краснодар, 2015 Издательство: Общество с ограниченной ответственностью «Издательский Дом - Юг» (Краснодар). – 103 с.
2. Щербина Н.В., Удовик Е.Э. Развитие финансово-промышленных групп в России // В мире науки и инноваций: сборник статей международной научной – практической конференции. Ч.3. – Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – С. 206-209.
3. Гиляровская Л.Т. Экономический анализ: учеб. для вузов. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015г. – 392 с.

THE PROBLEM AND INFORMATION BASE OF THE ANALYSIS OF LIQUIDITY OF BALANCE AND SOLVENCY OF THE ORGANIZATION

Sarmina A. N.

Kuban University of Technology, Krasnodar, Russia

Studied information base and identified the problem of the analysis of liquidity of balance and solvency of the organization. Discussion the main goal of financial activities of the enterprise.

Keywords: accounting liquidity, solvency, financial state

УДК 33

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ БАНКА

Иордосополь К. С.
Белорусский государственный экономический университет, Минск, Беларусь

Рассмотрено понятие и методика оценки финансовой устойчивости банка. Приводятся ключевые показатели финансовой устойчивости банковской системы по состоянию на 01.01.2017 и сделаны выводы об устойчивости банковского сектора Республики Беларусь.

Ключевые слова: устойчивость, финансовая устойчивость, нормативный капитал, проблемные активы, кредитный портфель, кредитный риск

Проблема устойчивости банков является ключевой в обеспечении стабильности банковского сектора и повышения его конкурентоспособности. В настоящее время устойчивость банка является не в полной мере разработанной и изученной областью, как в теоретическом, так и в практическом плане.

В широком смысле, финансовая устойчивость банка – это финансовая независимость от меняющейся конъюнктуры рынка, это финансовая самостоятельность при проведении банковской политики, это гарантия устойчивых взаимоотношений с клиентами и основа для планомерного и постоянного расширения деятельности. В узком смысле, под финансовой устойчивостью банка понимается возможность банка в течение длительного периода времени поддерживать приемлемый уровень кредитоспособности.

Финансовая устойчивость в различных методиках рассматривается на основе различных показателей: в методологии CAMEL – коэффициенты достаточности капитала, качества активов, эффективности менеджмента, прибыльности и ликвидности; Базельский комитет по банковскому надзору регулярно пересматривает надзорные требования к кредитным портфелям банков, к оценке кредитных рисков и к размеру создаваемых резервов и другие показатели. Деятельность белорусских кредитных организаций оценивается на основе требований очень схожих с Базельским комитетом (с небольшими изменениями) [4].

Так, следует отметить, что активы 24-х белорусских банков, действующих на 01.01.2017 г., по состоянию на 1 января 2017 года составили 62 866, 8 млн рублей., что на 1,4 % больше показателя на 1 января 2016 года (61 988,7 млн рублей);

К началу 2017 года объем проблемных активов банковского сектора12 достиг 5,1 млрд рублей, увеличившись за 2016 год почти в 2 раза (на 85,7 процента), или на 2,4 млрд рублей [1].

Ниже на диаграмме представим структуру проблемных активов на 01.01.2016 и 01.01.2017 в разрезе групп риска.

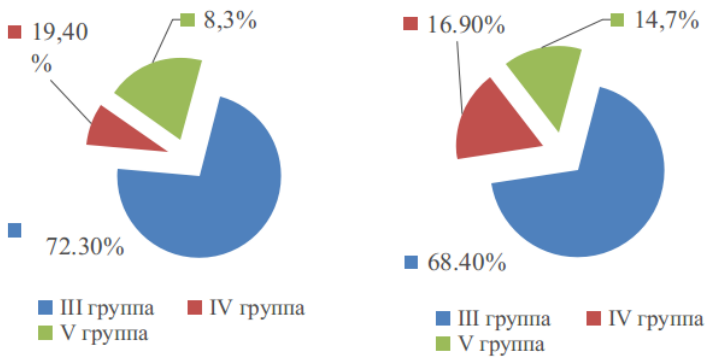


Рисунок 1. Структура проблемных активов на 01.01.2016 и 01.01.2017 [1]

Превалирующим источником кредитного риска являлся кредитный портфель юридических лиц. В сфере кредитования населения уровень системных рисков оставался незначительным.

На 1 января 2017 г. на корпоративный сектор приходилось 68,9 процента активов, подверженных кредитному риску. Доля проблемных активов в активах, предоставленных физическим лицам, на конец 2016 г. составила 0,79 процента, снизившись за год на 0,22 процентного пункта.

Нормативный капитал банков на 01.01.2017 года составил 8 741,1 млн рублей, что на 11,4 % больше показателя на 1 января 2016 года (7 847,2 млн рублей), рентабельность нормативного капитала – 12,6 % и 10,41 %, достаточность нормативного капитала – соответственно 18,6 % и 18,7 %. Это выше минимального значения, установленного для отдельного банка, и соответствует уровню достаточности нормативного капитала в соседних странах и странах – торговых партнерах Республики Беларусь [1].

На основе приведенных показателей можно говорить о достаточной финансовой устойчивости

банковского сектора страны. Беларусь. Стоит отметить, что наличие рассчитанных показателей дает возможность быстро и качественно оценить насколько устойчив или нет банковских сектор, выработать направления по решению проблем, а также определиться со стратегическими целями деятельности на перспективу.

Так, например, стратегическими целями развития банковской системы Республики Беларусь на 2017 год являются обеспечение безопасного функционирования банковской системы Республики Беларусь посредством дальнейшего совершенствования национального законодательства и использования современных эффективных инструментов банковского надзора, направленных на оценку капитала и рисков банков на индивидуальной и консолидированной основе с учетом их системной значимости, а также внедрения международных стандартов Базель II и Базель III [5].

Список цитируемой литературы:

1. Аналитическое обозрение «Финансовая стабильность в Республике Беларусь» за 2016 год // Национальный банк Республики Беларусь [Электронный ресурс] – Режим доступа http://www.nbrb.by/publications/finstabrep/FinStab2016.pdf. – Дата доступа: 01.02.2017.
2. Калечиц, Д.Л.Обеспечение финансовой стабильности: итоги 2016 г., вызовы и пути решения в 2017 г. / Д.Л. Калечиц // Банкаўскі веснік [Электронный ресурс]. – 2017. – №1/642. – Режим доступа: http://www.nbrb.by/bv/articles/10349.pdf. – Дата доступа: 04.02.2017.
3. Краткая характеристика устойчивости функционирования, 1 января 2017: информационный сборник «Банковский сектор Республики Беларусь» // Национальный банк Республики Беларусь [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.nbrb.by/publications/banksector/bs_20170101.pdf. – Дата доступа: 01.02.2017.
4. Машнина, Е.Н. Внедрение современных международных стандартов банковского надзора в Республике Беларусь / Е.Н. Машнина // Банкаўскі веснік [Электронный ресурс]. – 2016. – №8/637. – Режим доступа: http://www.nbrb.by/bv/articles/10296.pdf. – Дата доступа: 01.02.2017.
5. Стратегии институционального развития Национального банка Республики Беларусь на 2017–2020 годы // Национальный банк Республики Беларусь [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.nbrb.by/today/about/Strategiya-razvitiya-NBRB-2017-2020.pdf. – Дата доступа: 02.02.2017.

FINANCIAL STABILITY OF A BANK

Iordosopol K. S.

Belarusian State Economic University, Minsk, Belarus

The concept and methodology of assessing the bank's financial stability are examined. The key indicators of the financial stability of the banking system as of January 1, 2017 are presented and conclusions are drawn about the stability of the banking sector of the Republic of Belarus.

Keywords: stability, financial stability, standard capital, problem assets, loan portfolio, credit risk

УДК 336.647/.648

ПРОЦЕСС УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ

Бородкина Я. В.
Воронежский государственный университет, Воронеж, Россия

В статье представлена модель процесса управления дебиторской и кредиторской задолженностью организации, с описанием входящих в него элементов.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, процесс управления

Отсутствие в организации четкого процесса управления дебиторской и кредиторской задолженностью ведет к снижению оборачиваемости оборотных средств, ухудшению платежеспособности предприятия, финансовым потерям, а в результате - к банкротству [1]. Именно поэтому разработка эффективного процесса управления дебиторской и кредиторской задолженностью является важным аспектом деятельности организации.

Модель процесса управления дебиторской и кредиторской задолженностью организации, иллюстрирующая входящие в него элементы, представляет собой набор организационных и экономических методов, интегрированных процессов, приводящих процесс управления дебиторской и кредиторской задолженностью в действие, а также совокупный результат, получаемый при функционировании механизма.

В качестве управляемой подсистемы разработанного механизма выступают подсистемы организации, в которых реализуются процессы по обеспечению оптимального уровня дебиторской и кредиторской задолженности.

В подсистеме планирования происходит выбор приоритетных направлений управления дебиторской и кредиторской задолженностью, прогнозирование состояния системы, определение и программы действий.

В подсистеме организации определяются необходимые ресурсы, источники поступления ресурсов, назначаются ответственные лица и исполнители.

В подсистеме контроля выполняются: контроль за уровнем дебиторской и кредиторской задолженности; выявление отклонений; подготовка предложений по ликвидации отклонений.

В подсистеме оценки выбирают базы сравнения, определяют параметры оценки и их весомости, производят расчет показателей оценки уровня дебиторской и кредиторской задолженности, подготавливают комплекс мероприятий по снижению дебиторской и кредиторской задолженности.

В подсистеме учета и анализа учитывают текущее выполнение плана, формируется отчетность, анализируются показатели отчетности, отклонений и результатов оценки, подготавливаются предложения.

В подсистеме регулирования оказывают управляющее воздействие с целью ликвидации отклонений, организуют процесс выполнения подготовленных мероприятий, проводят корректировку программы действий.

Объектом управления в данной системе является дебиторская и кредиторская задолженность.

В результате функционирования предложенной модели формируется оптимальный процесс управления дебиторской и кредиторской задолженностью.

Управление дебиторской и кредиторской задолженностью непосредственно влияет на прибыльность организации и определяет дисконтную и кредитную политику для малоэффективных покупателей, пути ускорения востребования долгов и уменьшение безнадежных долгов, а также выбор условий продажи, обеспечивающих гарантированное поступление денежных средств [2].

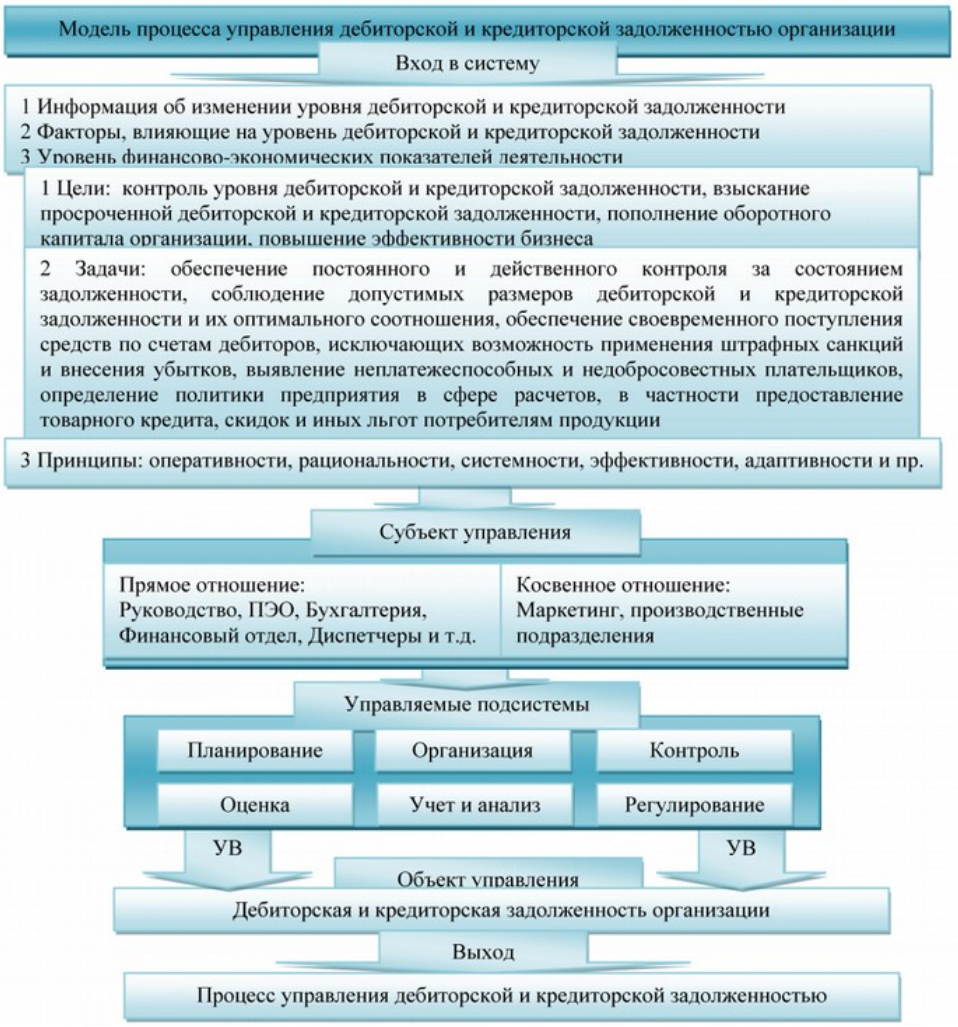


Рисунок 1. Модель процесса управления дебиторской и кредиторской задолженностью организации

Список цитируемой литературы:

1. Хомякова В.С., Михайлов О.В. Анализ расчета дебиторской и кредиторской задолженности предприятия.// Актуальные проблемы бухгалтерского учета, анализа и аудита. 2014. С.250-256
2. Павлова Л.Н. Финансовый менеджмент. Управление денежным оборотом предприятия: Учебник для вузов. — М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 2007. - с. 99.

PROCESS OF MANAGEMENT OF RECEIVABLES AND CREDITORIAL DEBTS

Borodkina Ya. V.

Voronezh State University, Voronezh, Russia

The article presents a model of the process of managing the accounts receivable and payable of the organization, with a description of the elements included in it.

Keywords: accounts receivable, accounts payable, management process

УДК 336.647/.648

ЭТАПЫ И ПРОЦЕДУРЫ КОНТРОЛЯ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ

Бородкина Я. В.

Воронежский государственный университет, Воронеж, Россия

В статье рассмотрены этапы и наиболее популярные процедуры контроля дебиторской и кредиторской задолженности организации.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, контроль задолженности, контрольные процедуры

В условиях неплатежеспособности и задержки платежей от поставщиков особенно актуальными становятся вопросы внутреннего контроля за дебиторской и кредиторской задолженностью, возможностью ее реструктуризации, планирования отсрочки платежей и их возвратов.

Задачи контроля дебиторской и кредиторской задолженности заключаются в:

- контроле за движением дебиторской и кредиторской задолженности;
- расчете прогнозного значения резерва по сомнительным долгам;
- определении степени риска неплатежеспособности контрагентов;
- снижении уровня дебиторской задолженности до размера, не превышающего уровень кредиторской задолженности.

Основная цель функционирования системы внутреннего контроля дебиторской и кредиторской задолженности в организации - подтверждение полноты, права, существования и стоимостную оценку сальдовых остатков по счетам расчетов с поставщиками и покупателями.

Порядок организации внутреннего контроля, а также обязанности и полномочия подразделений и персонала организации, зависят от характера и масштабов деятельности, особенностей системы управления организации.

Внутренний контроль над дебиторской задолженностью чаще всего осуществляют главный бухгалтер или иное должностное лицо организации, на которое возлагается ведение бухгалтерского учета.

В зависимости от количества участвующих в расчетах организаций ревизор сам определяет метод проведения проверки – сплошной или выборочный. В большинстве проверок ревизоры принимают выборочный метод, однако, если учет расчетов находится в запущенном состоянии, целесообразно принимать сплошной метод проверки. Этот метод используется ревизорами и при незначительном количестве участвующих в расчетах организаций.

Контрольные процедуры, которые могут быть использованы при проверке расчетов с поставщиками и подрядчиками, дебиторами и кредиторами:

- просмотр документов,
- сравнение документов,
- опрос,
- подтверждение (например, третьих лиц о фактическом размере задолженности) [1].

Анализ и контроль уровня дебиторской и кредиторской задолженности можно проводить с помощью абсолютных и относительных показателей, рассматриваемых в динамике. В частности, значительный интерес представляет контроль за своевременностью погашения задолженности дебиторами.

Наиболее частыми способами воздействия на дебиторов с целью погашения задолженности являются направление писем, телефонные звонки, персональные визиты, продажа задолженности специальным организациям.

Общая схема контроля и анализа, как правило, включает в себя несколько этапов:

1. Определение критического уровня дебиторской и кредиторской задолженности (все расчетные документы, относящиеся к задолженности, превышающей критический уровень, подвергаются проверке в обязательном порядке).
2. Контрольная выборка из оставшихся расчетных документов.
3. Проверка реальности сумм дебиторской задолженности в отобранных расчетных документах. В частности, могут направляться письма контрагентам с просьбой подтвердить реальность проставленной в документе или проходящей в учете суммы.
4. Оценка существенности выявленных ошибок. При этом могут использоваться различные критерии. После обобщения результатов анализа они распространяются на всю совокупность дебиторской задолженности и как выводы приводятся в соответствующем разделе отчета (годовой отчет, аналитическая записка, отчет внутреннего аудитора и т. п.) [2].

Осуществление контроля над дебиторской задолженностью предусматривает отдельный учет двух основных ее видов: нормальной и просроченной. Нормальной признается задолженность за отгруженные товары, работы, услуги, срок оплаты по которым еще не наступил, но право собственности перешло к покупателю. Просроченная, в свою очередь, это задолженность за товары, работы и услуги, срок оплаты по которым согласно договору истек.

Список цитируемой литературы:

1. Жатикова В.А. Основные направления оптимизации учета и анализа дебиторской задолженности // Вестник ВУиТ. 2010. №21. С.66-70
2. Сергиенко О. В., Грекова В. А. Организация внутреннего контроля дебиторской задолженности // Молодой ученый. — 2017. — №15. — С. 464-467

STAGES AND PROCEDURES FOR THE CONTROL OF RECEIVABLES AND CREDITORIAL DEBTS

Borodkina Ya. V.

Voronezh State University, Voronezh, Russia

The article considers the stages and the most popular procedures for controlling the accounts receivable and payable of the organization.

Keywords: accounts receivable, accounts payable, debt control, control procedures

УДК 338.001.36

ИССЛЕДОВАНИЯ ЗАВИСИМОСТИ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ОТРАСЛЕЙ ЭКОНОМИКИ ОТ УЧЕТНОЙ СТАВКИ ЦЕНТРОБАНКА

Косычева Н. Е.

Хабаровский государственный университет экономики и права, Хабаровск, Россия

В статье дается анализ рентабельности отраслей от учетной ставки Центробанка. Так же рассматривается зависимость ведущих отраслей от учетной ставки Центробанка и сравнивается по годам.

Ключевые слова: рентабельность отраслей, учетная ставка Центробанка, экономический рост

Рентабельность (от нем. *rentabel* – доходный) – показатель экономической эффективности бизнеса, характеризующий соотношение дохода и затрат за определенный период времени. Она характеризует эффективность деятельности как в сфере производства товаров и услуг, так и в обществе в целом. Рентабельность можно считать таким использованием средств, при котором организация не только покрывает свои траты доходами, но и при этом получает прибыль.

Высокие показатели рентабельности — являются фундаментальной основой устойчивого экономического роста. Именно поэтому повышение значений данных индикаторов является актуальной проблемой, от которой зависит полное удовлетворение потребностей населения в продукции и темпы производства, а также рост заработной платы и прибыли хозяйствующих субъектов.[1]. Основная задача ключевой ставки – контролировать уровень инфляции и отслеживать инвестиционную привлекательность. Она определяет размер процента Центробанка по краткосрочным недельным кредитам для коммерческих банков. Ключевая ставка «отвечает» за стоимость депозитов, которые ЦБ принимает у банков на хранение. В отличие от учетной ставки, значение ключевой ставки – это середина коридора процентных ставок Банка России. До сентября 2013 года учетная ставка играла основную роль в проведении денежно-кредитной политики. Однако ключевая ставка оказалась более эффективным показателем. И поэтому 1 января 2016 года значение учетной ставки Центрального Банка приравнено к значению ключевой ставки Банка России. Можно сделать вывод, что эти два термина равны друг другу. Допустим, в новостях объявлено, что «ЦБ оставил ключевую ставку на уровне в 10 %». На практике это означает, что учетная ставка тоже равна 10 %. Как известно, ключевая ставка - процентная ставка по основным операциям Банка России по регулированию ликвидности банковского сектора. Является основным индикатором денежно-кредитной политики. Банк России, устанавливая данную процентную ставку сигнализирует о том, что под этот процент будут предоставляться кредиты коммерческим банкам. Соответственно, чем выше ключевая ставка, тем дороже кредиты для коммерческих банков, в свою очередь коммерческие банки повышают процентные ставки на кредиты хозяйствующим субъектам. При повышении кредитной нагрузки на предприятие, все показатели эффективности экономической деятельности снижаются, в том числе и рентабельность. На макроэкономическом уровне снижаются показатели рентабельности в целом по ведущим отраслям российской экономики [2].

Рисунок 1. Динамика тренда ключевой ставки

Данный график показывает изменение ключевой ставки за период 2013-2016 гг. Заметно постепенное увеличение ставки с 5,5 % в 2013 году до 17 % в 2014 году. Самое резонансное изменение

ключевой ставки произошло в декабре 2014 года. Тогда за короткий период процентная ставка резко возросла с 10,5 % до 17 %. Что негативно отразилось на экономике в целом. А именно это привело к росту стоимости кредитов, но самое главное негативное последствие - это торможение экономического роста. Очевидно, что представители ЦБ решили, что на данном этапе не стоит гнаться за экономическим ростом, а важнее спасти финансовую систему.

Ключевая ставка влияет на многие экономические индикаторы. Такие как:

- Денежно-кредитная политика.
- Ставки по вкладам и депозитам.
- Уровень инфляции.
- Ставки по кредитам коммерческих банков.
- Стоимость ресурсов для коммерческих банков получаемых у ЦБ.
- Экономику страны в целом [3].

Рассмотрим соотношение темпов роста рентабельности отраслей и ключевой ставки 2013-2016 гг. с использованием имеющихся статистических данных (таблица1) [4].

Таблица 1.Статистические данные по отраслям (рентабельность, %)

Период	2012	2013	2014	2015	2016
Ключевая ставка, %	11-5,5	7-10,5	7-17	17-11	11-10
1. Всего в экономике	9,7	7,7	8,6	9,3	9,8
2. Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	11,7	6,3	18,4	21,3	25,4
3. Рыболовство	21,5	21,5	33,2	59,4	60,1
4. Добыча полезных ископаемых	31,0	25,1	22,2	26,8	30,7
5. Обрабатывающие производства	11,0	9,5	10,7	12,4	13,2
6. Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	4,7	4,7	5,0	5,5	5,9
7. Строительство	6,7	4,8	5,1	5,4	5,6
8. Розничная торговля	8,2	7,1	7,4	7,1	7,3
9.Транспорт и связь	12,2	9,9	9,6	10,6	11,0
10. Финансовая деятельность	0,4	0,4	0,7	0,5	0,4
11. Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	10,0	9,0	8,9	9,7	10,5
12. Государственное управление и обеспечение военной безопасности	6,6	9,0	9,6	11,7	12,4

Проанализировав данные, приведенные в таблице, можно заметить, как изменялась рентабельность, как по отдельным отраслям, так и по экономике в целом за выбранный нами период времени. Можно сделать вывод, что во всех отраслях, за исключением финансовой деятельности, наблюдается рост рентабельности. заметим, что в таких отраслях как лесное хозяйство, рыболовство и добыча полезных ископаемых наблюдается наибольший уровень рентабельности, это показывает нам о развитости сырьевой направленности российской экономики.

Рисунок 2. Динамика рентабельности отраслей и ключевой ставки ЦБ

На данном рисунке мы видим зависимость рентабельности (в целом по экономике)от ключевой ставки ЦБ и их изменение по годам. В данном случае мы рассматриваем период с 2012-2016гг. Можно заметить, что при росте ключевой ставки с 7,2 % до 10 % рентабельность в целом снизилась на 3 %. Это положение обуславливается резким возрастающим скачком ключевой ставки ЦБ. Такое колебания, как правило, тормозят развитие экономики. Чем стабильнее и ниже ключевая ставка банка России, тем лучше для экономики. Благодаря снижению ставки предприниматели могут брать кредиты по более низким процентным ставкам, что позволяет наращивать производство и повышать ВВП.

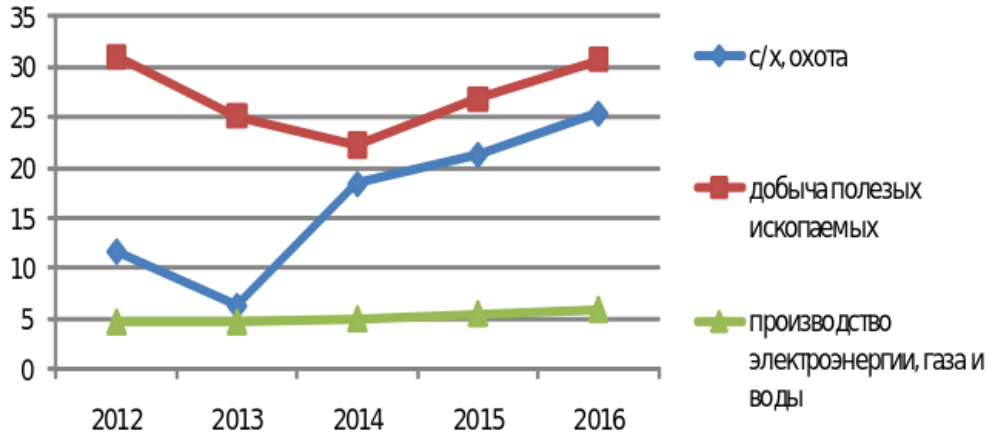


Рисунок 3. Динамика рентабельности отраслей

Рентабельность (рис. 3) в отраслях по добыче полезных ископаемых(30,7 %) и по сельскому хозяйству (25,4 %) значительно опережает темпы роста рентабельности по производству электроэнергии, газа и воды(5,9 %). Это свидетельствует о том, что российская экономика начинает свое развитие, после стремительного спада. На графике так же видно падение уровня рентабельности таких отраслей, как: с/х, охота(падение продолжалось вплоть до 2013 года); добыча полезных ископаемых(падение наблюдается до 2014 года). В то время как Банк России в 2014 году резко повысил размер ключевой ставки, все показатели рентабельности отраслей стали значительно расти.

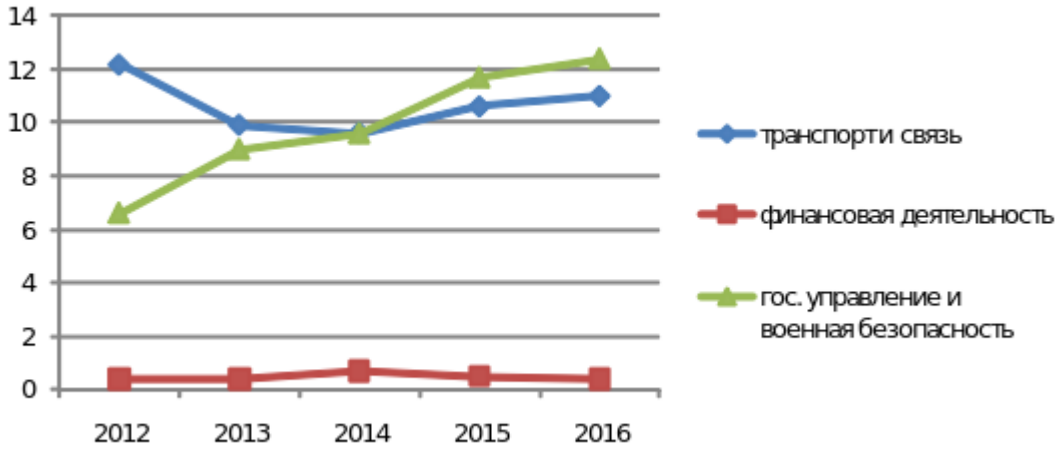


Рисунок 4. Динамика рентабельности отраслей

В данном случае (рис. 4) рентабельность в отраслях по транспорту и связи (11 %), а так же гос. управление и военная безопасность(12,4 %) значительно опережают рентабельность по финансовой деятельности(0,4 %). Это свидетельствует о том, что в нашей в стране все еще слабо развит финансовый сектор экономики.

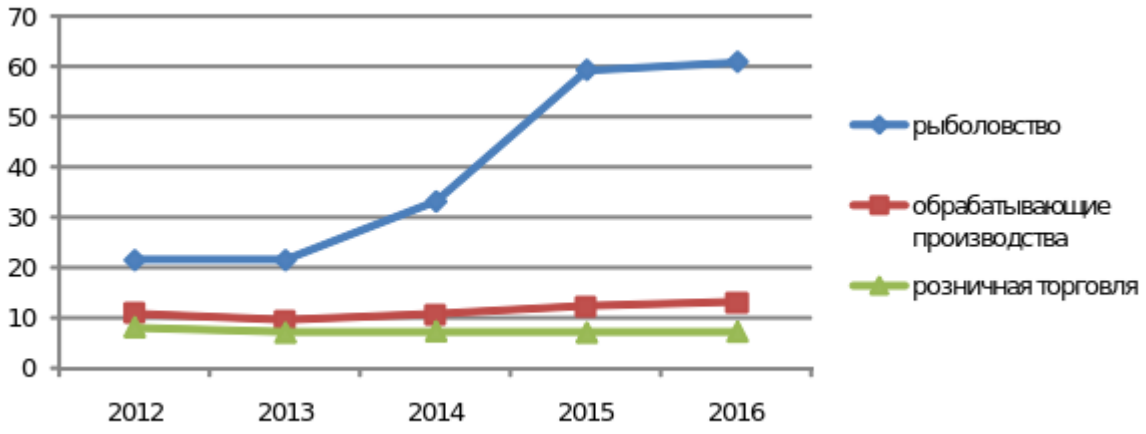


Рисунок 5. Динамика рентабельности отраслей

На данном графике (рис. 5)можно отметить, что темпы роста рентабельности в отрасли по

рыболовству (60,1 %) значительно опережают темпы роста рентабельности таких отраслей как обрабатывающие производства (13,2 %) и розничная торговля(7,3 %).

Таким образом, анализ показателей рентабельности отраслей свидетельствует о том, что в России наблюдается хоть и незначительный, но и экономический рост. Так же можно отметить, что такие показатели рентабельности отраслей розничная торговля, обрабатывающие производства, финансовая деятельность практически неизменны, они имеют лишь незначительные колебания на всем протяжении рассматриваемых периодов. Это следует из анализа, проведенного по основным отраслям российской экономике.

Можно сделать вывод, что на макроэкономическом уровне отраслевые показатели рентабельности предприятий напрямую зависят от ключевой ставки Банка России. Так же наблюдается следующее: чем выше ключевая ставка, тем ниже показатели рентабельности ведущих отраслей российской экономики. Но данный тренд отчетливо наблюдается в совокупности по экономике за определенный период (рис. 2). Но если взять данные по каждой отрасли и сделать анализ, то можно увидеть что показатели не каждой отрасли находятся в обратной зависимости от ключевой ставки ЦБ РФ.

Список цитируемой литературы:

1. Вопросы экономики – 2016 №5 с.25-41
2. СПС «Консультант плюс»
3. Российский статистический ежегодник (http://www.gks.ru/bgd/regl/b15_13/Main.htm)
4. Статистический бюллетень Банка России – 2016 №3

RESEARCHES OF DEPENDENCE OF PROFITABILITY OF BRANCHES OF ECONOMY ON DISCOUNT RATE OF THE CENTRAL BANK

Kosycheva N. E.

Khabarovsk State University of Economy and Right, Khabarovsk, Russia

The article gives an analysis of the profitability of industries from the Central Bank's discount rate. The dependence of the leading industries on the Central Bank's discount rate is also considered and is compared by years.

Keywords: profitability of branches, discount rate of the Central Bank, economic growth

УДК 33

ВЛИЯНИЕ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ НА РАЗВИТИЕ ТУРИСТИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА НА ПРИМЕРЕ МУРОМЦЕВСКОГО РАЙОНА ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Данченкова Ю. А., Шкиль К. И.

Омский государственный технический университет, Омск, Россия

В статье рассмотрено влияние транспортной инфраструктуры на развитие туризма в Муромцевском районе Омской области, раскрыта сущность понятия «дорожное хозяйство», выявлены положительные черты туризма. На основе проведенного исследования авторы делают вывод, что качественная транспортная инфраструктура влияет на благоприятное социально-экономическое развитие района.

Ключевые слова: транспортная инфраструктура, дорожное хозяйство, туризм, Муромцевский район, Пять Озер, ремонт дорожного покрытия

Научный руководитель: Кузьменко А. А., ассистент

«Дороги – это жизнь, а хорошие дороги – хорошая жизнь»
[Сергей Желтоногов, и.о. генерального директора АО «Омскоблавтотранс»]

В современных обстоятельствах финансовой нестабильности социально-экономическая целостность регионов невозможна без развитой транспортной системы. Важным критерием повышения качества жизни населения Омской области и осуществления инновационной модели экономического роста является улучшение транспортной системы.

Транспортная инфраструктура в рамках каждого региона обязана обеспечивать соответствующие условия для функционирования и формирования ключевых сфер производства и гарантировать предельно результативное применение экономических и производственных возможностей.

Дорожное хозяйство является одним из элементов транспортной инфраструктуры, который обеспечивает конституционные гарантии граждан на свободу передвижения и делает возможным свободное перемещение товаров и услуг. Наличием и состоянием сети автомобильных дорог общего пользования обеспечивается территориальная целостность и единство экономического пространства, в том числе и Омской области.

Актуальность затронутой темы заключается в том, что проблемы дорожного хозяйства на сегодняшний день являются очень важными и заслуживают пристального внимания.

Далее рассмотрим влияние транспортной инфраструктуры на развитие туризма, как одного из механизмов повышения экономической и социальной привлекательности Омского региона. Стоит отметить, что с помощью туризма увеличивается привлекательность той территории, в которой он развивается и функционирует, закрепляются межрегиональные и международные отношении [1].

Омская область обладает разнообразными природно - рекреационными ресурсами. В частности, Муромцевский район является одним из самых привлекательных Муниципальных районов на территории области.

Посёлок Муромцево находится на востоке Омской области на реке Тара. На левом берегу реки расположена значительная доля посёлка. Приблизительное расстояние до города Омск – 210 километров, до соседнего города Тара – 160 километров.

Популярные туристические объекты Муромцевского района размещены по течению реки Тары в пределах 2-5 километров. С каждым годом количество туристов, посещающих Муромцевский район, растет в арифметической прогрессии. Но для создания туристско-рекреационной зоны следует совершенствовать транспортную инфраструктуру. Эту проблему необходимо решать посредством объединенного финансирования Омского региона и РФ.

Одним из важнейших индикаторов формирования туризма в Муромцевском районе является развитие транспортной инфраструктуры. В первую очередь это высококачественные дороги, для комфортной и безопасной доставки туристов в ту, или иную зону отдыха. Территория района общеизвестна Пятью Озерами за пределами Омского региона. Также район привлекателен уникальными природными ландшафтами, природно - рекреационными и культурными ресурсами. К сожалению, ограничение по увеличению туристического потока обусловлено некачественным дорожным покрытием.

С точки зрения транспортной доступности к природно - рекриационным объектам, на территории Муромцевского района, существуют такие экономико-географические проблемы, как:

- неудовлетворительное состояние дорог или их отсутствие;

- отсутствие мостов через р. Тару.

Летом 2016 года был произведен капитальный ремонт дорог внутри поселка Муромцево, в направлении к Низовскому сельскому поселению и городу Омску. В начале ноября 2016 года, были начаты работы по восстановлению профиля на разрушенном участке дороги Муромцево – Кондратьево (с 14-го по 21-й км). Кроме того, за сезон произведено более 30 тысяч квадратных метров ямочного ремонта [5].

В 2017 году, на территории Омской области, продолжился ремонт трассы Омск - Муромцево - Седельниково. Распространенную среди туристов трассу, планируется восстановить за счет межбюджетных трансфертов, выделенных региону Федеральным дорожным агентством в рамках соответствующего соглашения. В соответствии с документом, Росавтодор вернёт Омской области поступившие в декабре прошлого года и неиспользованные 78,7 млн. рублей. Субсидии будут направлены на ремонт участка трассы Муромцево-Седельниково, км 229+900 км 247+800 в Муромцевском районе. На выделенные средства планируется выполнить устройство 9,6 км покрытия из щебёночно-песчаной смеси. Для восстановления оставшихся 32,2 км автомобильной дороги туристического направления в последующие годы потребуется 173,3 млн. рублей. Эти средства предусмотрены в рамках государственной программы «Развитие транспортной системы Омской области» в 2018 году – 100 млн. рублей, в 2019 году – 73,3 млн. рублей [4].

Развитие транспортной инфраструктуры, а в частности дорожной сети, позволит обеспечить приток трудовых ресурсов, развитие производства, а это в свою очередь приведет к экономическому росту района, а также, положительно повлияет на развитие туризма на территории Муромцевского района.

Таким образом, улучшение дорожной ситуации в районе выступает в качестве фактора, способствующего увеличению туристического потока. Индустрия туризма в Муромцевском районе будет рассматриваться как источник доходов бюджетов бюджетной системы Омкой области и Российской Федерации, способ улучшения качества жизни и занятости населения, метод поддержания здоровья людей, базис формирования социокультурной сферы и воспитания патриотизма, а кроме того сильный механизм просвещения и нравственного развития общества.

Список цитируемой литературы:

1. Кузнецова, О. П. О некоторых аспектах развития туризма в Омской области / О. П. Кузнецова, А. А. Кузьменко // Омский научный вестник. Сер. Общество. История. Современность. – 2015. – № 4 (141). – С. 246–248.
2. Магрупова З. М., Еремеева А. С. Проблемы развития дорожной инфраструктуры региона // Проблемы развития территории. – 2014. − №3 (71). [Электронный ресурс]. − Режим доступа: http://cyberleninka.ru/article/n/problemy-razvitiya-dorozhnoy-infrastruktury-regiona (дата обращения: 20.10.2017).
3. Омск регион. Информационное агентство [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://omskregion.info/news/51290-xoroshaya_doroga_prevratit_nas_v_turisticheskuyu_m/. – Загл. с экрана (дата обращения 25.10.17).
4. Омск регион. Информационное агентство [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://omskregion.info/news/53164-obem_rabot_nujno_uvelichit/. – Загл. с экрана (дата обращения 25.10.17).
5. Знамя труда. Еженедельная газета Муромцевского района Омской области [Электронный ресурс]. − Режим доступа: http://znamtrud.ru/article/114912/. – Загл. с экрана (дата обращения 26.10.17).

INFLUENCE OF TRANSPORT INFRASTRUCTURE ON THE DEVELOPMENT OF TOURIST CLUSTER ON THE EXAMPLE OF MUROMTSEVSKY DISTRICT OF OMSK REGION

Danchenkova Y. A., Shkil K. I.

Omsk State Technical University, Omsk, Russia

This article considers how the transport infrastructure influences on development of tourism in the Muromtsevsky district of the Omsk Region, reveals the essence of 'road facilities', finds out positive features of tourism. According to the represented research, authors draw a conclusion that the qualitative transport infrastructure has an impact on the conductive socioeconomic development of a region.

Keywords: transport infrastructure, road facilities, tourism, Muromtsevsky district, Five Lakes, road mending

УДК 338 + 351/354 + 372.861.4

ЭФФЕКТ, ЗАТРАТЫ И РИСКИ В СИСТЕМЕ ПОДГОТОВКИ КАДРОВ ДЛЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ

Родионов А. С.

Межвузовское венчурное объединение «ИнтеграЛ» (мультиуниверситет)
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
Высшая школа MBA «IntegraL» (корпоративный университет)

Впервые в научный оборот введено системное понятие эффект, затраты и риски в системе подготовки кадров для устойчивого развития жизнедеятельности регионов. Предложена циклограмма драйверов устойчивого развития и социального возврата инвестиций в региональную безопасность жизнедеятельности.

Ключевые слова: региональная безопасность жизнедеятельности, уклад, уровень, сохранение, качество жизни и деятельности, социальный возврат инвестиций, стратегии устойчивого развития жизнедеятельности в системе «эффект – затраты – риск»

Реинжиниринг мировой экономики продолжается медленными темпами, в условиях неопределенности и нестабильности. Низкие темпы роста экономики наглядно демонстрируют системные недоработки мироздания (мироструктуры, миропорядка и мировоззрения). Для активного, сбалансированного и устойчивого роста, обеспечивающего трудоустройство населения нужны новые подходы, иной взгляд на систему подготовки кадров (СПК) экономики будущего, экономики знаний шестого технологического уклада [1-3].

Экономический эффект от внедрения СПК является опосредованным. Он представляет нематериальный ключевой фактор успеха (КФУ) в повышении прибыли и минимизации затрат организации. В свою очередь, сокращение затрат неотделимо от понятия «эффективность», или, говоря языком экономики, их рентабельности.

Сравнение различных вариантов решений хозяйственных и технических задач осуществляется с помощью системы основных и дополнительных показателей. К основным показателям относят: производительность труда; капитальные вложения; себестоимость продукции; условно-годовую экономию; прибыль; приведенные затраты; годовой экономический эффект; срок окупаемости капитальных вложений. Среди дополнительных показателей выделяют: улучшение условий труда; уменьшение загрязнения окружающей среды и другие.

В этой связи методы определения привлекательности инвестиций можно разбить на три основные группы: финансовые, качественные и вероятностные. В свою очередь, экономические эффекты подразделяются на три условные категории: 1) прямые экономические эффекты (эффекты прямого действия, которые влияют на доходность компании); 2) косвенные экономические эффекты общекорпоративные (эффекты, которые сложно поддаются прямому расчету и важны в первую очередь акционерам компании); 3) эффекты снижения рисков (эффекты предотвращения влияния негативных факторов на развитие компании).

Чаще всего руководители воспринимают эффективность от внедрения СПК на уровне здравого смысла. Действительно, важность таких эффектов, как рост продуктивности продаж, удовлетворенности и удержания клиентов понятны даже неспециалисту. Сложности с оценкой появляются при попытке оценить отдачу на вложенные инвестиции (Return on investments, ROI). Конкретной универсальной формулы для такой оценки не существует.

В общем виде формула расчета ROI, представляет соотношение, где благо (или возврат) инвестиции делится на стоимость инвестиций, а результат (рентабельность инвестиций) выражается в процентах (1).

$$ROI = \frac{\left(\text{Gain from Investment-Cost of Investment}\right)}{\text{Cost o f Investment}} \quad (1)$$

Учитывая, что ROI по своей природе не учитывает количество времени, в течение которого оцениваются инвестиции, эта метрика может использоваться в сочетании с нормой прибыли, которая обязательно относится к определенному периоду времени, в отличие от ROI. Норма прибыли (НП) – отношение объема годовой прибыли к авансированному капиталу (НП на активы, инвестиции) или к затратам (норма рентабельности). Принято считать, что НП (рентабельность) до 50 % вполне приемлема, а свыше 100 % относится к сверхприбыли, а также, что авансируемый капитал способен приносить прибыль в течение ряда лет.

В последнее время некоторые инвесторы и предприятия проявляют интерес к разработке новой формы ROI-метрики, которая называется «Социальный возврат инвестиций» или SROI. SROI

первоначально был разработан в начале 2000-х годов для учета социальных последствий проектов. Формула для расчета SROI приведена ниже (2,3).

$$SROI = \frac{\left(Social\,impact\,value - Initial\,investment\,amount\right)}{Initial\,investment\,amount} . 100\,\% (2)$$

$$SROI = \frac{\left(\text{Значение социального взаимод.- \# - Первоначальная сумма инвестиций}\right)}{\text{Первоначальная сумма инвестиций}} \cdot 100\,\% (3)$$

Общепринятыми являются четыре основных элемента, которые необходимы для оценки SROI: инвестиции ресурсов (например, затраты на запуск программы обучения); количественная оценка (например, количество обученных людей); качественная оценка (например, появление новых рабочих мест, увеличение доходов, улучшение качества жизни); альтернативные издержки (по принципу «пушки-масло», т. е. синергетический эффект качества подготовки на трудовые успехи). Под эффективностью понимается соотношение метрик эффекта и затрат. Под эффектом понимается положительный результат, который получается в результате внедрения достижений. Эффект может быть: экономический (снижение себестоимости продукции, рост прибыли, рост производительности труда и так далее); политический (обеспечение экономической независимости, укрепление обороноспособности); социальный (улучшение условий труда, повышение материального и культурного уровня граждан и так далее); экологический (уменьшение загрязнения окружающей среды).

При определении экономической эффективности различают единовременные и текущие затраты. Единовременные затраты – это капитальные вложения. Текущие затраты – это издержки, которые осуществляются в течение всего срока. Различают абсолютную и сравнительную экономическую эффективность. Абсолютная экономическая эффективность определяется, как отношение экономического эффекта ко всей сумме капитальных вложений, вызвавших этот эффект. Для оценки эффекта от внедрения СПК может быть использован метод анализа нескольких ключевых показателей до и после (а также в ходе) изменений. Это те измерения, в разрезе которых компания будет в дальнейшем оценивать эффективность своих отношений с работниками (клиентами). Некоторые из этих показателей могут быть определены большинством компаний еще до начала проекта. Показатели обычно объединяются по группам бизнес-процессов или подсистемам СПК. Парадокс ситуации заключается в том, что для формализованной оценки эффективности внедрения СПК нужны нефинансовые данные из периодов до ее внедрения. Однако, для их сбора нужна реально действующая система подготовки кадров. Налицо философская проблема «курицы и яйца». Поэтому для получения обоснованной оценки выбранные показатели (как в натуральной, так и стоимостной форме) отслеживаются уже по мере реорганизации соответствующих процессов и внедрения компонентов системы. Можно сопоставлять денежное выражение эффектов от реорганизации и соответствующих расходов для оценки срока окупаемости инвестиций в СПК.

Другая проблема в оценке эффективности: те или иные экономические эффекты от внедрения СПК для каждой конкретной компании могут сказываться по-своему. Приближенную оценку можно дать по формуле пожизненной ценности работника (4). СРЕДНЯЯ ПРИБЫЛЬНОСТЬ ПРОДУКТА ТРУДА

$$LIFE\,VALU\,E = \frac{Life\,Time\,Value}{Life\,Time\,Profit} (4)$$

$Life\,Value$ – «пожизненная» ценность (работника), доход/прибыль, от работника в течение периода (цикла) его жизнедеятельности (работоспособности) по формулам (5, 6).

$$LTV = \frac{\left(Период\,трудовых\,отношений\right) * \left(Средняя\,стоимость\,продуктов\,труда\right)}{Средний\,интервал\,времени\,между\,покупками\,продуктов\,труда} (5)$$

$$LTV = \frac{\left(Период\,трудовых\,отношений\right) * \left(Средняя\,прибыльность\,продуктов\,труда\right)}{Средний\,интервал\,времени\,между\,покупками\,продуктов\,труда} (6)$$

Соотношение затрат (инвестиций) и ожидаемого (достигнутого, прогнозируемого) эффекта отдачи от инвестиций в СПК показано рис. 1. и и отображено в табл. 1.

Для оценки оптимизации вложений и отдачи инвестиций в табл.1 выделены 2 фактора и 4 кластера цикла жизнедеятельности (циклограмма) как отдельной организации, так и региона в целом.

Новым драйвером социально-экономического развития становятся территории опережающего развития. Во многих стратегиях социально-экономического развития регионов разного уровня (федеральных округах, субъектах Российской Федерации, муниципальных образованиях) рост экономики должен подкрепляться увеличением количества и качества трудовых ресурсов (важнейшего фактора производства для перспективных видов экономической деятельности). Должна расти численность населения (конечных потребителей товаров и услуг, производимых субъектами экономики). Однако сегодня прогнозируемый рост экономики слабо согласуется с динамикой изменения демографического потенциала территорий. Особенно остро это несоответствие проявляется

в регионах с дефицитом ресурсов (Дальний Восток) и профицитом (Москва и Московская область). Для успешной реализации региональных стратегий развития необходимо понимание драйверов демографического потенциала территорий.

Многополярность и формирование новых центров экономического роста обуславливают современный вектор развития российской экономики. Переход от сырьевой направленности к инновационному, технологическому развитию на основе широкомасштабной модернизации всех отраслей экономики является по-прежнему актуальным.

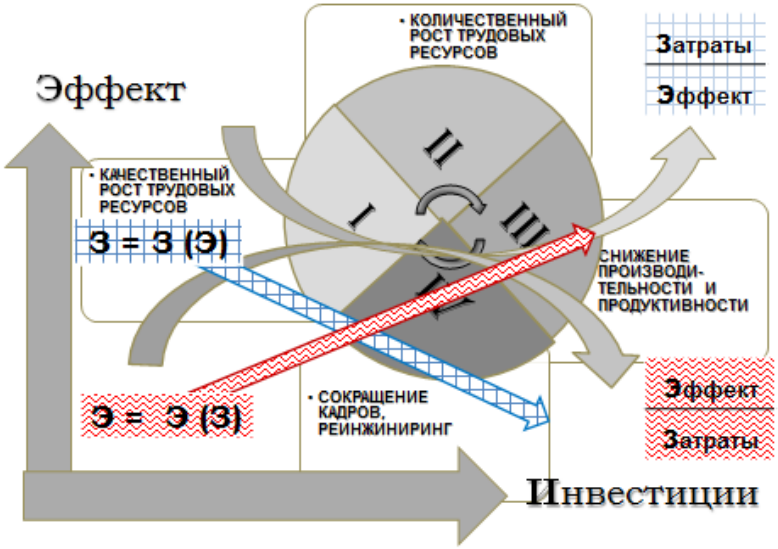


Рисунок 1. Циклограмма соотношения затрат (инвестиций) и ожидаемого (достигнутого, прогнозируемого) эффекта отдачи от инвестиций

Таблица 1. Кластеризация соотношения затрат (инвестиций) и ожидаемого (достигнутого, прогнозируемого) эффекта отдачи от инвестиций

2 ФАКТОРА, 4 КЛАСТЕРА ОПТИМИЗАЦИИ ЗАТРАТ			ЧЕТЫРЕ ФАЗЫ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА ВЛОЖЕНИЯ И ОТДАЧИ ИНВЕСТИЦИЙ (ЗАТРАТ)	КРИТЕРИИ ОПТИМИЗАЦИИ ВЛОЖЕНИЙ И ОТДАЧИ ИНВЕСТИЦИЙ
№	$З_i$ / i=1,n	$Э_k$ / k=1,m	$Э_i = Э(3k)$, техническая эффективность; $З_k = З(Эi)$, экономическая эффективность	ОБЩИЙ ВИД КРИТЕРИЕВ, ЛИМИТИРУЮЩИХ ВЛОЖЕНИЯ И ОТДАЧУ ИНВЕСТИЦИЙ
I	$З_{min}$	$Э_{min}$	Качественный рост профессиональных компетенций трудовых ресурсов (Э) в новейших производствах при минимальных затратах (З): «лучшие из лучших»	$Э_{max} / З_{min} => max$
		$Э_{max}$		$З_{min} / Э_{max} => min$
II	$З_{min}$	$Э_{max}$	Количественный рост численности трудовых ресурсов без изменения квалификационных требований	$Э_{max} / З_{max} => middle$
	$З_{max}$			$З_{max} / Э_{max} => middle$
III	Зmax	$Э_{max}$	Снижение производительности и продуктивности (отдачи от инвестиций), в силу истощения (старения) производства	$Э_{min} / З_{max} => min$
		$Э_{min}$		$З_{max} / Э_{min} => max$
IV	$З_{max}$	$Э_{min}$	Сокращение кадров, реинжиниринг производства для перехода к новым технологиям	$Э_{min} / З_{min} => middle$
	$З_{min}$			$З_{min} / Э_{min} => middle$

Вследствие ограниченности финансовых ресурсов государству необходимо поддерживать инвестициями приоритетные сферы национальной экономики (стратегический потенциал экономического роста государства). В первую очередь это относится к системе подготовки кадров для устойчивого развития регионов.

Список цитируемой литературы:

1. Родионов А.С. Устойчивое развитие безопасности жизнедеятельности. Сб. статей XI Международной научно-практической конференции «Advances in Science and Technology», 30.11.2017. – М.: НИЦ «Актуальность.РФ», 2017. – 384с. – С.274–275

2. Родионов А.С. Три рынка экономики жизнедеятельности. Сб. статей XII Международной научно-практической конференции «Российская наука в современном мире», 16.11.2017. – М.: НИЦ «Актуальность.РФ», 2017. – 416с. – С.275–276
3. Родионов А.С. Триалектика экономики устойчивого развития. Сб. статей XI Международной научно-практической конференции «EurasiaScience», 31.10.2017. – М.: НИЦ «Актуальность.РФ», 2017. – 320 с. – С.273–275

EFFECT, COSTS AND RISKS IN THE SYSTEM OF TRAINING FOR SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF REGIONS

Rodionov A. S.

Multiversity Venture Ocean of «IntegraL-knowledge»
Financial University under the Government of the Russian Federation
Graduate School MBA «IntegraL» (Corporate University)

For the first time, the system concept of the effect, costs and risks in the system of personnel training for the sustainable development of the vital activity of regions was introduced into the scientific revolution. A cyclogram of drivers of sustainable development and social return of investment in regional life safety is proposed.

Key words: regional life safety, mode, level, preservation, quality of life and activity, social return on investment, strategies for sustainable development of life in the system «effect - costs - risk.»

УДК 342

К ВОПРОСУ О ВВЕДЕНИИ В РОССИИ ПРОГРЕССИВНОЙ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Исаев М. С.

Самарский государственный экономический университет, Самара, Россия

В статье рассматривается возможность введения прогрессивной ставки налога на доходы физических лиц, а также причины, почему это введение может не оказать положительного результата

Ключевые слова: налог, процентная ставка, прогрессивная система налогообложения

В правовой науке и на государственном уровне уже много лет ведутся споры на тему введения в России прогрессивной системы налогообложения на доходы физических лиц. Предлагаются различные модели перехода к прогрессивной ставке. Причины выбора данной системы понятны. К ним относятся: наиболее равномерное и справедливое распределение налогового бремени на налогоплательщиков, сокращение экономического разрыва между богатыми и менее обеспеченными слоями общества, пополнение региональных бюджетов. Положительный опыт многих западных стран также способствует росту числа сторонников данной системы. Однако есть немало причин, которые сводят на нет положительные свойства данной системы, а то и просто делают невозможным её введение в России.

Для того, чтобы вынести вердикт о целесообразности и фактической возможности перехода к прогрессивной ставки налогообложения, необходимо обратиться к истоку данного вопроса. А именно к налоговой реформе начала двухтысячных. В 2001 году был введён налог на доходы физических лиц в 13 %. В качестве аргумента приводился довод, что такая низкая ставка должна была стимулировать инвестиционную активность, вывод капитала из тени, исчезновение «серой» зарплаты, что в конечном итоге повысило бы собираемость налогов в целом. Утверждалось, что данная налоговая система рассчитана на 10 лет, и при стабилизации экономической ситуации, росте национального благосостояния и коммерческой активности, налоговая ставка может стать дифференцированной [1]. Однако реформа несла в себе изменения, которые, с первого взгляда, не относятся к области налоговых правоотношений. Дело в том, что при налоговой реформе субъекты РФ лишились ряда налогов, например, налога на добычу полезных ископаемых. Соответственно, это означает сокращение налоговых поступлений в региональные бюджеты и рост экономической зависимости субъектов от федерального центра. Это вполне вписывается в политику централизации, которая проводилась в начале двухтысячных. Если при введении прогрессивной ставки налога на доходы физических лиц опираться на опыт западных стран, то логично было бы в первую очередь исследовать опыт федеративных государств. При анализе мы увидим, что, например, в США штаты могут устанавливать ставку налога на доходы физических лиц от 0 до 13 %. Из этого следует, что субъектам федерации (штатам) предоставлено гораздо больше полномочий в области налогообложения, чем в России, тем самым учитывается разница между экономическим развитием регионов. В России эта проблема стоит ещё более остро, чем в США, но, даже учитывая этот фактор, на всей территории РФ установлена единая ставка в 13 %. Если субъектам расширить полномочия в области налогообложения, это позволит оперативнее реагировать на экономические изменения в регионах, однако это повлечёт сокращение экономической зависимости субъектов от дотаций из федерального бюджета. Если в 2004 году они составляли менее 10 % бюджетных доходов в регионах, то уже к 2008 году эта доля достигла 20 %, а в 2009 году превысила 25 %. Из этого можно сделать вывод о нежелании федеральных властей децентрализовать налоговую систему и предоставить субъектам РФ большую экономическую самостоятельность [2].

Как было сказано ранее, преградой служит экономическое расслоение не только социальных групп нашего общества, но и субъектов РФ. Подавляющее большинство проектов, как в научной, так и в законодательной сфере содержат в себе только введение прогрессивной ставки налога на доходы. Однако для достижения наилучших результатов этого как минимум недостаточно. При определении величины налоговой ставки НДФЛ необходимо учитывать текущую экономическую ситуацию в каждом регионе. Для этого необходимо предоставить субъектам право самим устанавливать размер процентной ставки. Иначе мы столкнёмся с ситуацией, которая есть сейчас: богатые регионы России богатеют, а бедные беднеют.

Наиболее существенные опасения прогрессивная шкала налогообложения вызывает у немногочисленного среднего класса в России. Дело в том, что некоторые законопроекты об изменении системы налогообложения напрямую затрагивают интересы данного класса, делая его положение ещё более плачевным, чем оно есть сейчас. Рассмотрим это на конкретном примере. Согласно отчёту «Global Wealth Report 2015» швейцарского банка Credit Suisse, в России средним классом считается

лицо с годовым заработком порядка 18 000 дол. США [3] (около 1 000 000 руб.). Следовательно, среднемесячный заработок должен быть 70-90 тыс. руб.

А теперь рассмотрим один из законопроектов, который был внесён депутатами ГД О.А. Ниловым, О.Л. Михеевым на рассмотрение в Государственную Думу 25 октября 2013 года. Согласно данному законопроекту, налог зависел бы от величины годового дохода:

- до 120 000 руб. — ставка 10 %;
- от 120 001 до 500 000 руб. – 12 000 руб. + 15 % с суммы, превышающей 120 000 руб.;
- от 500 001 руб. до 1,1 млн руб. – 69 000 руб. + 25 % с суммы, превышающей 500 000 руб.;
- от 1 100 001 руб. до 2,9 млн руб. – 219 000 руб. + 35 % с суммы, превышающей 1,1 млн руб.;
- свыше 2 900 001 руб. – 849 000 руб. + 45 % с суммы, превышающей 2,9 млн руб. [4]

Как мы видим, основная нагрузка пришлась бы как раз на средний класс. Она стала бы намного существеннее, чем сейчас, что как минимум контрпродуктивно, учитывая нынешнюю долю среднего класса среди всего населения страны (4,1 %). Неразумно излишне обременять средний класс по той причине, что во всех развитых странах он обеспечивает основную часть потребления товаров и услуг, двигая экономику вперёд. Поэтому необходимо, чтобы высокая налоговая ставка в первую очередь затрагивала наиболее обеспеченные слои населения, тем самым совершенно точно будет обеспечена социальная справедливость, возможность появления среднего класса в России в виде массового явления.

Таким образом, можно сделать вывод, что простое введение в России прогрессивной системы налогообложения может не принести желаемого улучшения экономической ситуации. В этом вопросе неуместен популизм и поспешное принятие решений без должной экономической оценки. В то же время, ситуация зашла слишком далеко, так как Россия уже не может жить только за счёт поступлений от продажи нефти, и необходимо искать средства внутри страны. Пропорциональная ставка уже себя изжила. Случилось то, о чём предупреждали скептики относительно пропорциональной ставки НДФЛ. При такой системе налогообложения богатые богатеют, бедные беднеют, сокращаются социальные расходы что недопустимо для государства, провозгласившее себя социальным. При этом, денежные средства в стране есть. У нас насчитывается 96 долларовых миллиардера, 200 тыс. семей имеют доход свыше 1 миллиона долларов [5]. 90 % национальных богатств принадлежат 10 % населения. Для решения этой проблемы необходим комплексный подход. Необходима налоговая реформа, которая должна включать в себя справедливую и максимально эффективную прогрессивную ставку налогообложения.

Список цитируемой литературы:

1. Тихонов Ю. А., Пудовкина О. Е. Преимущества прогрессивного налогообложения физических лиц // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 17. – С. 741–745. – URL: http://e-koncept.ru/2016/46323.htm. (Дата обращения: 10.11. 2017)
2. Яшина Г. Прогрессивное налогообложение: «за» и «против»// Капитал страны. Федеральное интернет издание. URL: http://kapitalrus.ru/articles/article/progressivnoe_nalogooblozhenie_za_i_protiv/ (Дата обращения: 11.11. 2017)
3. Kersley R., Stierli M. Global Wealth in 2015: Underlying Trends Remain Positive // Credit Suisse. URL: https://www.credit-suisse.com/corporate/en/responsibility/news-stories/articles/news-and-expertise/2015/10/en/global-wealth-in-2015-underlying-trends-remain-positive.html (accessed 22 Octubre 2017)
4. Законопроект №369618-6 «О внесении изменений в главу 23 части второй Налогового кодекса Российской Федерации в части введения прогрессивной шкалы налога на доходы физических лиц» от 25.10.2013 // Система обеспечения законодательной деятельности. URL: http://sozd.parlament.gov.ru/bill/369618-6 (Дата обращения: 26 октября 2017)
5. Березанская Е. Опубликован рейтинг 200 богатейших бизнесменов России 2017 года // Forbes. URL:http://www.forbes.ru/milliardery/342943-opublikovan-reyting-200-bogateyshih-biznesmenov-rossii-2017-goda (Дата обращения: 12.11.2017)

TO THE QUESTION OF THE INTRODUCTION IN THE RUSSIAN PROGRESSIVE TAXATION SYSTEM

Isaev M. S.

Samara State University of Economics, Samara, Russia

The article considers the possibility of introducing a progressive tax rate on personal income, as well as the reasons why this introduction may not have a positive result

Keywords: tax, interest rate, progressive taxation system

УДК 33

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ КАК КЛЮЧЕВОЙ ЭЛЕМЕНТ В РАЗВИТИИ СОВРЕМЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Тарасова Т., Темендерова А., Скворцова А.

В любой организации кадры являются той первоосновой, на которой строится вся организация. При длительном взаимодействии в коллективе формируется своя организационная культура, специфика общения, общность взглядов, трудовая среда, общий эмоциональный фон. В связи с этим формируется единый коллектив, объединенный общей работой, со своими интересами и целями, характерным социально-психологическим климатом и особенностями межличностных отношений. В данной статье идет речь о роли человеческих ресурсов как ключевого элемента развития организации.

Ключевые слова: управление персоналом, человеческие ресурсы, трудовая деятельность

Работа человека в организации представляет собой сложный и разносторонний процесс его устойчивого взаимодействия с организационным миром. Этот процесс является исключительно значимым для обеих сторон. Каждая организация желает максимально продуктивно использовать потенциал своих работников, создавая необходимые условия для наиболее совершенной отдачи сотрудников на работе и для усиленного развития их возможностей.

В российской практике значение социально-психологического климата заслуживает существенного значения. Также большое внимание уделяется эмоциональной включенности персонала в работу. Отсутствие стрессовых ситуации и стабильный эмоциональный фон в коллективе влияют на качество выполненной работы и оказание услуг. Большое влияние оказывают на формирование отношений в коллективе и социально-психологический климат руководитель, стиль и метод руководства компанией, организационная культура.

Перед руководителем стоит задача эффективно воздействовать на коллективную мотивацию, формировать и управлять социально-психологическим климатом, получать высокую отдачу и результативность от подчиненных. Минимизировать конфликтные ситуации и затраченное на них время.

Человеческий ресурс – один из основных компонентов успешного бизнеса. Кадровый менеджмент и организационные знания, воплощенные в организационной культуре, – являются залогом того, что компания способна производить конкурентоспособную и востребованную рынком продукцию, – стали обязательным условием долговременного успеха в бизнесе [1].

Эффективное управление персоналом должно обеспечивать максимальную близость интересов в системе «Руководитель – Подчиненный», а также оптимальное распределение полномочий и ответственности. Достичь этого непросто. Сегодня в большинстве организаций сотрудники мотивированы в среднем лишь на 45-47 %. Из такого невысокого показателя несовершенна и система управления рисками и финансами.

В среднем, 40 % организационных знаний находится в умах сотрудников, и только от них зависит, как эти знания будут работать на благо организации. Доля фактора знаний в стоимости продукции может достигать 50 %, а эффективно используемые знания способны повысить доход организации на 70-80 %.

Важным принципом в менеджменте становится успешное управление, что является точным сопоставлением задач и потенциала человека. Реализация этого принципа убеждения позволяет ставить перед работником такие цели, которые он в состоянии решить благополучно.

Эффективное управление обеспечивает заботу о психическом и физическом состоянии работников. Руководитель в свою очередь должен управлять так, чтобы обеспечить сотрудникам положительное подкрепление, т. е. он должен получать от подчиненных максимальное удовлетворение от работы. Если в организации хороший контакт и руководитель прислушивается к замечаниям людей, то нетрудно узнать, чем их можно стимулировать. Стимулами могут служить самые разные факторы: повышение заработной платы, улучшение условий труда, корпоративные поездки, медицинские льготы, карьерный рост и т. п.

Следует отметить основоположника школы человеческих отношений Д. Э. Мэйо. В своих работах Д. Э. Мэйо уделял внимание рабочим, он использовал поведенческий подход, был в большей степени ориентирован на чувства и помыслы рабочих, чем классические подходы. Однако учет этих индивидуальных факторов привел к более научному исследованию продуктивности сотрудников.

Мейо считал, что сконцентрировав внимание руководителей на социально-психологических аспектах трудовой деятельности людей, будет найдено основное решение проблемы общественных

противоречий и обеспечения социальной стабильности общества. Для этого ученый провел хотторнский эксперимент, который заключался в исследованиях с целью проверки эффективности условий работы относительно производительности труда [2].

Суть исследования была в том, что Мэйо открыл мощный мотивационный эффект от социальных потребностей. Работники работают интенсивней при наличии поддерживающего контроля (контроль над работой, здоровьем, семьей и др.). Предполагалось, что рациональный сотрудник мотивирован личными экономическими потребностями.

Значение хотторнских исследований было следующее: центр внимания управленцев переносится от задач, операций или обязанностей, выполняемых рабочим на систему взаимоотношений, на человека, рассматриваемого как социальное существо. Появилась возможность роста производительности труда вследствие воздействия на самого человека, ничего не меняя в производстве.

Отношение человека к трудовой деятельности также можно определить разными побуждениями. Побуждения бывают внутренними и внешними. К внутренним относятся: потребности, внимание, желания, тяготения, ценности, ценностные ориентации, идеалы, стимулы; к внешним - многообразные средства экономического и морального действия, используемые предприятием для повышения трудовой активности работников. Возникновение и развитие побудительных сил является сутью сложного процесса социально-психологических отношений в коллективе.

При этом важно не забывать и о том, что результаты достигаются постепенно. Не нужно ждать мгновенных результатов, нужно только знать, как к ним понемногу продвигаться.

При управлении персоналом руководителю чрезмерно важно знать, что он руководит людьми, которые нуждаются в поддержке, признании, уважении, гуманном отношении.

Технология управления персоналом призвана:

- стимулировать отдачу каждого сотрудника;
- осуществлять научную организацию труда и ротацию кадров «под решаемую проблему»;
- формировать нормальный деловой климат и разрешать возникающие конфликты мирным путем [6].

Так же в круг задач управления персоналом, кроме выполнения технических функций (кадровое делопроизводство, составление штатного расписания, аттестации сотрудников и т. д.), входят такие функции, как анализ информации о персонале, подбор, набор и адаптация кадров, управление ротацией персонала, стимулирование труда, правовое регулирование трудовых отношений и социальных проблем сотрудников. Работа с персоналом, это трудоемкий процесс, требующий времени, сил, и определенных знаний.

Рациональное использование потенциала персонала напрямую влияет на результаты и эффективную работу организации. Таким образом, человеческий фактор является определяющим в успехе или провале любого бизнес-процесса.

Конкурентоспособность организации определяется темпами реализации потенциала его работников в продукцию, востребованную рынком и имеющую устойчивый спрос. Поэтому очень важно использовать имеющие трудовые ресурсы для организации и развития кадровой политики.

Эффективное управление работниками улучшает психологический фон в коллективе, так как пресекает любые недоразумения и освещает все появившиеся проблемы, не позволяя им разрастаться в неразрешимые противоречия.

Хорошие служебные взаимоотношения формируются на основе двух основных прниципов: ответственности за дело и уважения к коллегам [3]. Как следствие, успешное управление полагает, что менеджер активно руководит персоналом. Речь идет не о чрезмерной опеке, а о чувстве личностью определенной независимости и оказании помощи.

Процесс включения человека в организационное окружение, называемый социализацией, зависит в равной мере и от характеристик этого окружения, и от характеристик человека. Любой человек имеет многостороннюю структуру личности, и во взаимодействие с организацией он вступает не как устройство, а как разумное и сознательное существо, владеющее целями, желаниями, эмоциями, расположением духа, следующее определенной этике [5].

Структура социально-психологического климата определяется системой сложившихся в коллективе отношений между его членами. В ней через коллективные отношения выявляется социальное содержание личных отношений людей в коллективах (производственные, экономические, политические, правовые, эстетические); через межличностные отношения выявляются социально-психологические формы, психологическое влияние, эмоционально-логическое взаимопонимание.

Единство форм этих отношений предстает в виде взаимоотношений людей (сотрудничество, соревнование, сплоченность, совместимость, дружба, согласие и др.), и в виде качеств характера, от которых происходит зависимость психологических особенностей отношений людей в коллективе (коммуникабельность, робость, скрытность, независимость, ответственность, внимание, гордость, верность, правдивость).

Встречающиеся в литературе понятия «моральный климат», «психологический климат», «социально-психологический климат» и др., по существу, отражают одно и то же содержание. Тем не менее, когда речь идет об определении отношений членов коллектива друг с другом как психологических условий жизнедеятельности, то больше подходит понятие «социально-психологический климат». Под социально-психологическим климатом понимают преобладающий и относительно устойчивый психический настрой коллектива.

Утверждается, что он оказывает влияние на образ жизни людей, на их повседневное самочувствие, работоспособность и уровень творческой и личностной самоорганизации. По психологическому словарю, социально-психологический климат – это качественная сторона межличностных отношений, возникающих в общих психологических условиях.

Психологический климат связан с эмоциональной включенностью человека в работу (настроение, удовлетворенность и т. п.), и когда это настрой переносится на отношение к труду и другим членам коллектива, на межличностные отношения, на общие взаимоотношения, тогда складывается социально-психологический климат.

Взаимоотношения представляют собой сложные образования (структуру), возникающие как следствие самосознания, представленного в социально-психологических формах взаимодействия человека с окружающими людьми.

Социально-психологический климат в коллективе проявляется в формах: сработанности (результат координированного взаимодействия участников совместного труда; недостаточное развитие сработанности порождает конфликты); сплоченности, характеризующей меру внутреннего единства коллектива и способность противостоять внешним воздействиям, единстве убеждений, общности целей, единстве способов их достижения, на гуманных мотивах человеческого поведения и деятельности, совместимости (мировоззренческих установок и взглядов, мотивов, характеров, воли, чувств, отношений); дружбы как высшей формы психологического приятия людей.

Каждая из форм весьма сложна и имеет иерархическую структуру. Например, сплоченность на нижнем уровне проявляется через интенсивность коммуникативной практики, взаимность выборов, психофизиологическую совместимость характеров и темпераментов, согласованность действий при выполнении операций.

Более высокий уровень сплоченности выражается в том, что члены коллектива согласуют свои функционально-ролевые ожидания. Высший уровень сплоченности и совместимости, свойственный коллективу, выступает в форме предметно-целевого, целостно - ориентационного единства, коллективизма.

В любом коллективе отношения между сотрудниками дифференцируются как по горизонтали, отношения к товарищам и сослуживцам – неформальные отношения, так и по вертикали, отношения к руководству, отношения соподчиненности, субординации – деловые. Неформальные отношения складываются из взаимных симпатий или антипатий, общих интересов. Деловые отношения напрямую зависят от выполнения производственной функции.

Формальные и неформальные взаимодействия в коллективе составляют неразрывное единство. Формируется социально-психологическая общность, или среда в которой взаимодействует члены коллектива. Преобладающее и относительно устойчивое настроение является главной образующей социально-психологического климата.

Социально-психологический климат коллектива всегда характеризует специфичность для общей деятельности людей атмосферой психологического и эмоционального состояния каждого его индивида и, несомненно, зависит от общего состояния окружающих его людей. В свою очередь атмосфера той или иной группы выражается через характер настроенности людей, которая может быть активной или созерцательной, оптимистической или безнадежной, целеустремленной или анархичной, повседневной или радостной.

При формировании и управлении социально-психологическим климатом важно учитывать не только благоприятные факторы, но и неблагоприятные (табл. 1).

Таблица 1. Факторы учитываемые при формировании и управлении социально-психологическим климатом

Факторы благоприятного социально – психологического климата	Факторы неблагоприятного социально – психологического климата
1	2
Доверие	Безынициативность
Оптимизм	Пессимизм
Снижение текучести кадров	Распространение слухов и сплетен
Радость общения	Ошибки в работе и нечеткое выполнение своих обязанностей и распоряжений руководства
Повышения производительности труда	Снижение эффективности работы

Таблица 1. Факторы учитываемые при формировании и управлении социально-психологическим климатом. Продолжение

Факторы благоприятного социально – психологического климата	Факторы неблагоприятного социально – психологического климата
1	2
Снижение нарушения трудовой дисциплины	Систематические нарушения трудовой дисциплины (частые опоздания, постоянные перерывы в работе на перекуры и чаепития)
Достигаются более высокие показатели	Скрытое обсуждение и критика приказов и действий руководителей
Качество производимой продукции и оказания услуг	Возникновение конфликтов на межличностном уровне, раздраженность
Уверенность	Отсутствие возможности карьерного роста и самореализации
Взаимное уважение в коллективе	Отсутствие доверия
Работа в команде	Возникновение проблем у руководителей с воздействием на персонал
Взаимная поддержка	-
Оптимизм	-
Чувство доверия и защищенности	-
Желание плодотворно трудиться	-
Качественное выполнение работы	-
Вовлеченность	-
Самомотивация	-
Готовность к повышению квалификации	-

Благоприятный социально-психологический климат оказывает влияние на взаимоотношения между сотрудниками, их включенностью в трудовую деятельность, является условием повышения производительности труда.

Неблагоприятный климат индивидуально переносится как неудовлетворенность отношениями в коллективе, с руководителями, условиями и содержанием работы. Это отражается на настроении сотрудников, их работоспособности и инициативности, а главное, на их здоровье.

Своевременное выявление и устранение таких факторов влияет на эффективную работу всей организации. Так же затянувшийся преобладающий неблагоприятный эмоциональный фон в организации существенно может повлиять на трудовую производительность персонала и эффективную работу всей организации.

Косвенными показателями неблагоприятного социально-психологического климата являются здоровье сотрудников, текучесть кадров, конфликты, особенно в условиях формирования рынка. Стоит отметить, что самочувствие личности неким образом может служить и известным показателем степени обширности ее потенциала. В данном случае подразумевается психическое состояние, определяемое во многом атмосферой всего коллектива.

Выше в работе было изложено, что взаимодействие индивидуальных настроений обуславливает и развивает настроение коллектива в целом. Настроение всегда требует управления. Оно должно быть рулем, с помощью которого руководитель управляет коллективным поведением. Как известно, эмоции и настроение оказывают очень сильное влияние на всю психическую жизнь личности, ее мыслительную и волевую сферы, на работу внутренних органов и мускульной активности.

Изучая причины возникновения негативного поведения в коллективе и ухудшение социально-психологического климата, приведем общие причины возникновения стресса на работе (рис. 1) в процентном соотношении.

Рисунок 1. Общие причины стресса на работе (в %) [4]

Как видно из рис. 1 на первом месте, является страх перед увольнением и составляет 30%. На втором месте - причина страха «Сверхурочная работа в связи с увольнением» (25%), так как сказывается на здоровье и утомляемости сотрудников, на третьем - давление со стороны администрации и руководства составило 20%, 15% занял страх перед штрафами, и на последнем месте оказалась причина увольнения из-за неудовлетворенности работой – 10%.

Изучая причины стрессов на работе, следует отметить еще одну из причин негативного влияния на социально-психологический климат в коллективе - показатель текучести персонала. Так как текучесть персонала не дает сформироваться коллективу, а значит и корпоративному духу, что неизменно влечет за собой снижение производственных показателей и эффективности работы.

Излишняя текучесть персонала негативно сказывается на моральном состоянии и производительности труда не только тех работников, которые намерены уходить, но и тех, которые продолжают работать. То есть текучесть кадров оказывает существенное влияние на жизнь всей организации, мешает создавать эффективно работающую команду, отрицательно влияет на социально – психологический климат и культуру организации.

Финансовая составляющая является одним из ключевых элементов удовлетворенности работника. В целях нашего исследования также следует обратить внимание и на уровень МРОТ по регионам России. Данный фактор является одним из определяющих, поскольку именно от него во многом зависят как значение средней заработной платы, так и ожидания соискателей на рынке труда, а также общий вектор линии поведения уже трудоустроенных лиц.

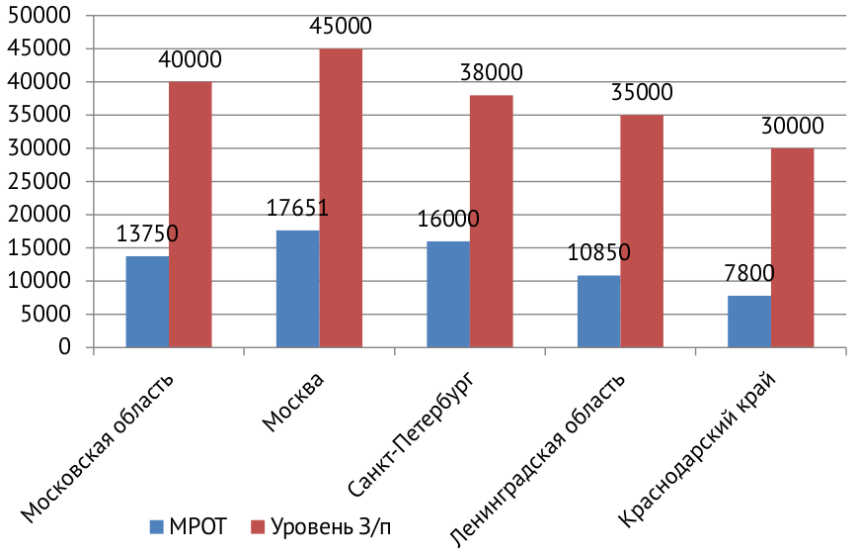


Рисунок 2. Сравнение уровня МРОТ и уровня средней заработной платы по регионам в 2017 г., руб. [7]

В рыночных условиях функционирования трудовой потенциал предприятий признают одним из главных ресурсов экономики, от эффективного использования которого на микро-уровне зависит эффективность применения активов предприятия, на макро-уровне - экономическое развитие государства.

В современных условиях использование информацинных технологий находит все новое и новое применение.

За время работы электронный бот «Связного», работающий в приложении Telegram, отобрал около 100 кандидатов из 800 в менеджеры по продажам и еще 20 кандидатов в программисты. В режиме онлайн задавались кандидатам заранее подготовленные компанией 7–9 вопросов и проводили первичный отбор, оценивая базовые компетенции соискателей. Бот не только спрашивал, но и был способен эмоционально реагировать на ответы собеседника.

Например, для проверки стрессоустойчивости он повторял собеседнику один и тот же вопрос несколько раз подряд. И если кандидат начинал злиться, сотрудники «Связного» делали вывод, что соискателю вряд ли удастся найти общий язык с покупателями в магазине.

Попытки использовать в рекрутменте искусственный интеллект уже были и за рубежом, и в России. По мнению разработчиков, новация поможет компаниям не только привлекать и удерживать персонал, но и исключит издержки, связанные с ошибками HR-специалистов и наймом неподходящих кадров.

По словам одного из создателей бота, стоимость разработки, запуска и поддержки HR-бота начинается от 500 000 руб. Сумма по меркам крупной компании небольшая. В России рекрутинговые компании настолько далеки от высоких технологий, что не готовы инвестировать в такие проекты. К

тому же и IT-компании пока не могут предложить кадровым агентствам и работодателям интересные продукты.

Рекрутинговые компании не спешат инвестировать в подобные проекты еще и потому, что нужно будет нанимать людей, которые будут интерпретировать и обрабатывать полученные данные. Вакансий в кризис мало, и нет смысла тратиться на дорогостоящую систему анализа и обработки данных и дополнительных специалистов.

Выводы. В условиях ускоренного развития науки, техники и технологий, глобализации экономичных процессов, доступности капитала, широкого ассортимента средств и предметов труда конкурентные преимущества предприятий формируются вследствие его использования профессиональных, творческих, коммуникационных и других способностей работников.

Ведь быстро реагировать на изменения внешней среды, разрабатывать и внедрять инновационные проекты во все сферы деятельности предприятия, эффективно управлять его производственным потенциалом можно только при наличии всесторонне образованных, высококвалифицированных и мобильных работников.

Поэтому так важно умение руководителя работать с психологическим фоном в коллективе, так как он является частью более широкого понятия – «организационная культура».

Правильнее анализировать культуру организации, как важный стратегический инструмент, разрешающий вести все подразделения организации к общей цели, что способствует мобилизации инициативы сотрудников.

Список цитируемой литературы:

1. Веснин В.Р. Менеджмент: Учебник. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ТК Висбес, изд-во Проспект, 2015.-504с.
2. Гришина Н.В. Психология конфликта. – СПб.: Питер, 2016.-464с.
3. Кабушкин Н.И. Основы менеджмента: Учеб. пособие-5-е изд., стереотип.- Мн.: Новое знание, 2015.-336с.
4. Козырев Г.И. Конфликты в организации//Социально-гуманитарные знания. Научно-образовательное издание.-2016.-№2. – 370с.
5. Линчевский Э.Э. Контакты и конфликты. Общее в работе руководителя. М.: ОАО «НПО «Экономика», 2015. -286 с.
6. Чернышов П.А. Стратегическое развитие человеческих ресурсов организации // Экономика и современный менеджмент: теория и практика: сб. ст. по матер. LIV-LVLIV-LV междунар. науч.-практ. конф. № 10-11(53). Часть II. – Новосибирск: СибАК, 2015.
7. http://cdn.scipeople.com/materials/57918

HUMAN RESOURCES AS A KEY ELEMENT IN THE DEVELOPMENT OF THE CONTEMPORARY ORGANIZATION

Tarasova T., Temenderova A., Skvortsova A.

In any organization, cadres are the first principle on which the whole organization is built. With long-term interaction in the team formed its own organizational culture, specific communication, common views, working environment, the overall emotional background. In this regard, a single team is formed, united by a common work, with its interests and goals, a characteristic socio-psychological climate and the characteristics of interpersonal relations. This article deals with the role of human resources as a key element in the development of the organization.

Keywords: personnel management, human resources, labor activity

УДК 338.46

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СФЕРЫ УСЛУГ В ПОСТИНДУСТРИАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Масюк Н. Н., Бушуева М. А.

Владивостокский государственный университет экономики и сервиса, Владивосток, Россия
Ивановский филиал Российского экономического университета им. Г. В. Плеханова, Иваново, Россия

В статье показан тренд развития сферы услуг как в мировом масштабе, так и на уровне домашних хозяйств, приведены некоторые статистические данные, характеризующие сферу услуг некоторых государств, лидирующих по показателю доли сферы услуг в ВВП страны, а также данные Росстата о структуре потребления услуг домашними хозяйствами в России.

Ключевые слова: услуги, потребление, мировое развитие, ВВП, домашние хозяйства, платные услуги населению, статистика

Развитие современного общественного производства идет в направлении смещения акцента с материального производства на нематериальную сферу или сферу услуг. Показатели мирового развития показывают, что в период 2008-2015 на сектор услуг приходилось от 66,3 % до 68,5 % мирового ВВП, и он растет быстрее, чем сельское хозяйство и производственные секторы. Кроме того, торговля услугами растет быстрее, чем торговля товарами с 1980-х годов, а в 2011 году экспорт коммерческих услуг вырос на 11 % до 4,1 трлн. долл. США [1].

По данным Всемирного банка, доля сферы услуг в добавленной стоимости ВВП различных стран неодинакова (таблица 1) [2]. Лидирующую роль занимает Люксембург, сфера услуг которого на протяжении многих лет превышает 85%, далее идут Великобритания, США и Япония, где этот показатель превышает в Японии 72%, а в Великобритании и США – 78 %.

Таблица 1. Доля сферы услуг в добавленной стоимости ВВП стран мира, %, 2008 – 2015 гг. (данные Всемирного банка)

Страна	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Великобритания	77,1	78,5	78,5	78,3	78,6	78,0	78,4	79,2
США	77,2	78,7	78,4	78,0	78,2	77,9	78,0	н/д
Япония	71,3	72,8	71,3	72,7	72,8	72,4	72,0	н/д
Германия	69,0	71,5	69,1	68,6	68,4	68,9	69,0	69,0
Бразилия	67,3	69,2	67,8	67,7	69,0	69,8	70,8	72,0
Россия	59,5	61,7	61,4	62,2	62,9	63,3	63,7	62,8
Индия	53,9	54,5	54,6	49,0	50,0	50,9	52,6	н/д
Китай	42,9	44,4	44,2	44,3	45,5	46,9	48,1	50,5
Люксембург (1-е место в мире)	84,4	86,8	86,8	86,8	87,4	88,0	87,8	88,5
Мир	66,3	68,1	67,5	67,3	67,8	68,1	68,5	н/д

Из таблицы 1 видно, что Россия по данному показателю находится ниже почти всех других стран и опережает лишь Китай и Индию, хотя при этом рост доли платных услуг в структуре добавленной стоимости ВВП России стабильно растет в соответствии с общемировой тенденцией. Сегодня на долю услуг в России приходится 2/3 добавленной стоимости ВВП.

Следует отметить изменение структуры потребления населением России. При существующей инфляции, в том числе и продовольственной, в структуре расходов значительно увеличивается рост расходов населения на продукты питания на фоне падения реальных располагаемых доходов. При этом, доля расходов на платные услуги снижается. Этот процесс отражает рост количества бедного и относительно бедного населения в стране. По данным Росстата, объем платных услуг населению в России в 2016 году составил почти 8,4 трлн. руб [3]. Потребление платных услуг населением отличается впечатляющей стабильностью на фоне сжатия доходов населения и спроса на товары. За 2015-2016

годы реальное потребление платных услуг снизилось лишь на 2,3 % при падении реальных располагаемых доходов населения на 8,9 %, а розничных продаж товаров — на 14,1 % [3]. В 2016 году продовольственная инфляция снизила темпы роста, что привело к некоторому росту доли платных услуг в структуре расходов населения.

На фоне сильного падения розничных продаж товаров (при сопоставимых темпах инфляции) это привело к росту доли платных услуг в потребительских расходах населения до 21,4 % в 2016 году против 20,7 % в 2015 году и 20,2 % в 2014 году. Эта динамика также отражает эффект низкой базы, связанный со структурой личного потребления в России, которое отличается более низкой долей платных услуг по сравнению как с развитыми экономиками, так и с рядом развивающихся стран [4].

Структура расходов населения России на платные услуги достаточно стабильна (табл. 2). Ключевыми видами платных услуг остаются:

- коммунальные (отопление, электроснабжение, газоснабжение, водоснабжение и водоотведение) — на них в последние годы приходится чуть более 21% всех затрат населения на платные услуги, хотя до 2009 года их доля составляла 18 %;

Таблица 2. Структура платных услуг населению в России, %, в 2007-2016 гг. [5]

Год	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Всего	100	100	1000	100	100	100	100	100	100	100
Коммунальные	17,6	17.6	19,3	21,1	21,8	21,1	21,1	21,1	21,1	21,3
Транспортные	20,9	21,6	20,3	19,0	19,3	19,6	18,7	18,6	18,4	20,0
Связи	19,9	19,7	19,5	19,2	18,8	18,7	17,7	17,0	15,9	15,1
Бытовые	9,7	9,9	9,9	9,9	9,6	9,9	10,8	10,8	10,9	10,5
Системы образования	7,1	7,0	6,9	6,6	6,3	6,3	6,5	6,5	6,7	6,7
Жилищные	5,4	5,2	5,5	5,8	5,9	5,9	5,7	5,9	6,5	6,7
Медицинские	4,7	4,8	4,9	5,1	5,2	5,5	6,0	6,4	6,6	6,5
Гостиниц и аналогичных средств размещения	2,7	2,6	2,4	2,3	2,3	2,3	2,3	2,4	2,3	2,4
Культурные	1,7	1,6	1,7	1,7	1,6	1,6	1,7	1,7	1,7	1,8
Туристские	1,6	1,8	1,7	2,0	2,0	2,0	2,1	2,0	2,0	1,7
Санаторно-оздоровительные	1,4	1,4	1,4	1,2	1,2	1,3	1,2	1,2	1,4	1,4
Правового характера	2,6	2,5	1,9	1,7	1,6	1,4	1,2	1,2	1,2	1,2
Физической культуры и спорта	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,7	0,7	0,8	0,8
Ветеринарные	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
Социальные, предоставляемые гражданам пожилого возраста и инвалидам	….	….	….	….	0,1	0,1	0,2	0,2	0,2	0,2
Прочие виды платных услуг	3,9	3,5	3,8	3,6	3,5	3,5	3,9	4,2	4,1	3,5

- транспортные — их доля снизилась с 24,3 % в 2002 году до 18,4 % в 2015 году, но в 2016 году выросла на 1,6 п.п.;
- услуги связи — их доля сократилась с 19,9 % в 2007 году до 15,1 % в 2016 году.

Доля расходов на медицинские услуги быстро росла в 2012-2014 годах, но в 2016 году осталась практически без изменений.

Все вышесказанное позволяет сделать вывод о том, что экономическое развитие практически всех стран в постиндустриальный период будет характеризоваться ростом удельного веса сферы услуг в общем объеме ВВП, из чего следует, что эта область хозяйственной деятельности должна и будет претерпевать серьезные изменения, и, в первую очередь, привлекать инвестиции во все сервисные сферы.

Список цитируемой литературы:

1. WTO World Trade Report 2012; Data from WTO and UNCTAD Secretariats for commercial services.
2. World Bank presentation, «Role of Services in Economic Development»; Geneva, July 2012 (Data source: World Bank, 2010).
3. Россия в цифрах 2016: краткий статистический сборник. Росстат, 2016. 543 с.
4. Григорьев Л.М., Голяшев А.В. Потребление населения в условиях экономического спада / Доклад о человеческом развитии в Российской Федерации за 2015 год / под ред. Л.М. Григорьева и С.Н. Бобылева. — М.: Аналитический центр при Правительстве Российской Федерации, 2015. С. 92–115. URL:

http://ac.gov.ru/files/publication/a/7198.pdf (дата обращения 01.12.2017).
5. Бюллетень социально-экономического кризиса в России. Рынок платных услуг населению. 2016. №15.

TRENDS OF DEVELOPMENT OF THE SPHERE OF SERVICES IN THE POST-INDUSTRIAL ECONOMY

Masyuk N. N., Bushueva M. A.

Vladivostok State University of Economics and Service, Vladivostok,Russia
Ivanovo branch of Russian Economic University named after G. V. Plekhanov, Ivanovo, Russia

The article illustrates the trend in the development of the service sector, both globally and at the household level, and provides some statistics that characterize the service sector of some countries that are leading in terms of the share of services in the country's GDP, as well as Rosstat's data on the structure of household consumption in Russia.

Keywords: services, consumption, world development, GDP, households, paid services to the population, statistics

УДК 338

ИННОВАЦИИ КАК ФАКТОР УРБАНИЗАЦИИ И РАЗВИТИЯ ГОРОДА ГРОЗНОГО

Алероева Л. С.
Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М. Д. Миллионщикова, Грозный, Россия

Инновационное развитие любого государства, региона, области, города или района - очень актуальная тема в современном XXI веке, потому что, благодаря новым технологиям, осуществляется дальнейшее развитие науки, научных знаний, экономики и общества. В статье раскрывается роль и задачи инноваций в развитии города Грозного и в процессе его урбанизации. Приведён понятийно-терминологический аппарат по теме инноваций и пояснен смысл термина «урбанизация». Наименованы некоторые примеры её проявления. Проанализирован процесс урбанизации города Грозного и одновременно даны выводы о важности применения высокоэффективных технологий.

Ключевые слова: инновации, урбанизация, население, развитие, ресурсы, город, коммунальные услуги

Под инновациями понимают вновь созданный продукт, технологию, научно обоснованную организацию труда, управления, которые впервые внедряются в производство, в любую практическую деятельность.

Инновации – это конечный результат инновационной деятельности, получивший реализацию в виде нового или усовершенствованного технологического процесса [1].

Исходя из вышеизложенного, можно сказать, что инновационные технологии – это результаты научно-технического прогресса, позволяющие решить вопросы развития народного хозяйства и устранения внутренних противоречий в нём, препятствующих его дальнейшему развитию.

Основателем теории инноваций считается австрийский и американский экономист, социолог и историк экономической мысли Йозеф Шумпетер (1883-1950) Он рассматривал новаторские идеи, как механизм для устранения экономических трудностей в развитии государства.

Существует очень много классификаций инновационных решений. Но мы ограничимся, лишь некоторыми.

Интересная классификация инноваций предложена российским ученым А. И. Пригожиным в работе «Нововведения: стимулы и препятствия (социальные проблемы инноватики»:

1. По распространенности:
- единичные;
- диффузные.
2. По месту в производственном цикле:
- сырьевые;
- обеспечивающие (связывающие);
- продуктовые.
3. По преемственности:
- замещающие;
- отменяющие;
- возвратные;
- открывающие;
- ретровведения.
4. По охвату ожидаемой доли рынка:
- локальные;
- системные;
- стратегические.
5. По инновационному потенциалу и степени новизны:
- радикальные;
- комбинаторные;
- совершенствующие [2].

Для того чтобы выделить возможные сферы участия государства и частного бизнеса и их формы, актуальна следующая классификация:

Инновации в жилищные услуги:
- уборка мест общего пользования;
- уборка придомовой территории;

- текущий ремонт;
- техническое обслуживание;
- вывоз мусора;
- лифт;
- услуги консьержа;
- домофон/кодовый замок;
- установка и обслуживание электроплит.

Инновации в коммунальные услуги:

- утилизация бытовых отходов;
- водоснабжение;
- водоотведение;
- канализация;
- газоснабжение;
- электроснабжение;
- теплоснабжение.

Инновации в прочие услуги:

- общественный транспорт;
- уличное освещение;
- контроль за текущим состоянием улиц города;
- уличный ремонт дорог;
- благоустройство и озеленение [2].

Главное отличие коммунальных услуг от жилищных и прочих в том, что если первым присущи признаки локальных монополий, то в жилищном хозяйстве преобладают конкурентные отношения. Для жилищного хозяйства инновации столь же актуальны, сколь и для коммунального. Однако они имеют свои особенности, связанные с конкурентной средой. Например, актуальной инновацией и решением снижения затрат, связанных с транспортировкой твердых бытовых отходов на полигон стали мусороперегрузочные станции, которые могут быть возведены как в черте города, так и на окраине [2].

Благодаря прессованию и автоматической смене контейнеров на станции достигается снижение затрат на транспортировку отходов от потребителя до полигонов до 15 раз (вместо 15 грузовиков нужен 1), использование мусоровывозящей техники по ее прямому назначению, увеличение срока службы полигона за счет компактирования поступаемых твердых бытовых отходов [2].

Ярким примером инноваций в сфере ЖКХ на отечественном рынке является внедрение гибких полимерных теплоизолированных труб для внутриквартальных инженерных сетей горячего водоснабжения (ГВС) и отопления. Ранее такие трубы экспортировались из-за рубежа [3].

Важность внедрения инноваций для устойчивого экономического роста и развития страны не подлежит сомнению. Образующийся при их внедрении механизм взаимодействия с экономикой способен обеспечить прирост ВВП, несоизмеримо больший по сравнению с затратами на развитие науки. [4]

Для благополучного развития города, в частности Грозного, инновационная деятельность играет огромную роль для его формирования. Особенно для процесса урбанизации. Рассмотрим, какой смысл содержит в себе термин «урбанизация».

Урбанизация – процесс повышения роли городов, городской культуры и «городских отношений» в развитии общества, увеличение численности городского населения, по сравнению с сельским и «трансляция» сформировавшихся в городах высших культурных образцов за пределы городов. Предпосылки урбанизации – развитие торговли, ремесла, науки и рост в городах промышленности, развитие их культурных и политических функций, механизация сельского хозяйства [5].

Урбанизм - это также следствие экологических реформ, сопровождающееся изменением природного ландшафта, биосферы. Различают положительные и отрицательные преобразования: несущие в себе положительный результат и не наносящие ущерб природной среде, и, несущие положительный результат с одной стороны, с другой - приносящие вред окружающей среде. Например, к положительным изменениям можно отнести, преобразования в медицине, сельском хозяйстве, строительстве. К отрицательным модификациям – некоторые новшества в военной и транспортной сферах. А фактором подобных изменений и, следовательно, процесса урбанизации являются именно инновации.

Процесс урбанизации затрагивает практически все сферы жизнедеятельности человека. Это транспортная система, жилищно-коммунальное хозяйство, медицина, образование, экономическая сфера, торговля и т. д. Приведём основные примеры проявления урбанизации в соответствующих областях деятельности. Например, в транспортной системе существуют такие инновационные технологии, как:

- смарт-карты, предназначенные для оплаты проезда на автобусе;

- тахографы, с помощью которых осуществляют мониторинг работы транспорта;
- трассировщики, отслеживающие трассы и режимы работы транспортных средств;
- навигационные системы ГЛОНАСС, GPS.

В медицине используются такие новации, как:

- антибактериальные вещества;
- кардиостимуляторы;
- рентгеновские и флюорографические исследования человеческого организма;
- трансплантация органов и многое другое.

В сельскохозяйственной сфере:

- генная инженерия;
- гидросистемное рыболовство, благодаря которым разводят новые виды рыб в системах ограниченного водоворотного круга. Водную среду в подходящем для рыб состоянии поддерживают специализированные технические бактерии;
- морской картофель, устойчивый к засухе и жаре.

В строительстве:

- льняные, гипсокартонные, эмульсные строительные материалы;
- жидкая теплоизоляция;
- технологии дорожных покрытий «Суперпэйв», «Чип-Сил», «Сларри-Сил»;
- скоростное строительство;
- возведение домов из грузовых контейнеров и картона.

В жилищно-коммунальном хозяйстве:

- бестраншейные методы восстановления трубопроводов;
- автоматизированная биллинговая система оплаты жилищно-коммунальных услуг.

Процесс ренессанса городского образа жизни в Грозном, начался с 2001 года. До сих пор продолжается в таком же темпе. С точки зрения восстановления и строительства зданий, сооружений, развития торговой сферы, функционирования систем здравоохранения и образования, сельского хозяйства, для Грозного и всей Республики в целом, определён достаточно чёткий алгоритм исполнения поставленной задачи возрождения. Много успехов достигнуто особенно в области строительно-восстановительных работ, в число которых входит возведение уникальных строительных комплексов и сооружений, таких как пятизвёздочный отель «Грозный-Сити», Мечеть «Сердце Чечни», спорткомплекс «Колизей», стадион «Ахмат-Арена» различные памятники, мемориалы и т. п.

В здравоохранении, тоже наблюдаются определённые позитивные сдвиги в сторону продвижения. Применяются ранее упомянутые технологии исследования процессов функционирования организма человека.

В сельском хозяйстве применяется современное оборудование для хранения зерна согласно новым технологиям, осуществляется выращивания различных культурных растений, используется автоматизированная техника.

В образовании используются новые методы обучения (например, дистанционный метод), государственные стандарты, по которым составляется образовательная документация. Последняя, в свою очередь, тоже подвергается ежегодной корректировке. Учебный процесс осуществляется с сопутствующим применением информационных технологий: программ «MathCAD», «ArchiCAD», «Антиплагиат» для проверки на уникальность выпускных квалификационных работ, научных статей, методических указаний и т. п.

В торговой сфере, в частности в магазинах, применяют электронные методы идентификации приобретаемого покупателями товара, а также определения его цены и выдачи чека.

В некоторых учреждениях, например в Россельхозбанке, в офисах «Мои документы» введена система автоматического объявления очереди клиента. Что способствует ликвидации возможности возникновения конфликтных ситуаций между самими посетителями и упорядочению их обслуживания.

Все, что перечислено – виды новаторских технологий и признаки урбанизации города Грозный. Однако далеко не во всех областях деятельности в нашем городе следуют принципу применения результатов научно-технического прогресса. К примеру, сфера транспортного обслуживания оставляет желать наилучшего.

Используются автобусы устаревшей марки, имеющие низкую скорость передвижения и склонность к частым поломкам, особенно возникающим в зимний период, вместо новых и комфортабельных транспортных средств. А ведь это препятствует своевременной доставке пассажиров до места работы или учёбы. Отсюда – опоздание, что порождает невольное нарушение графика работы в учреждениях, трудовой или учебной дисциплины.

Не применяется система автоматической оплаты проезда посредством смарт-карт, что отнимает лишнее время у пассажира, торопящегося до места назначения, и у водителя автобуса, который вовремя должен прибыть до конечного пункта. Кроме того, это способствует отвлечению водителя от контроля

дорожной ситуации, что может явиться причиной дорожно-транспортного происшествия. Нередко в ходе процесса оплаты проезда возникают конфликтные ситуации между водителем и пассажирами, что может нанести психологическую травму обеим сторонам и сбить тонус на целый день.

Аналогичная ситуация наблюдается и в системе жилищно-коммунального хозяйства. Вместо современных бестраншейных способов ремонта инженерных сетей, используются устаревшие традиционные методы. Они сопровождаются нарушением природного ландшафта, сложившейся экологической и эстетической обстановки, загрязнением почвы. Это также создает препятствия дорожному движению, образованию «пробок», создает неудобства передвижения пешеходов. В дождливую погоду способствует повсеместному распространению грязи и слякоти. Такие факторы нарушают общий фон и городской статус Грозного.

Не используется биллинговая система оплаты жилищно-коммунальных услуг. Это способствует образованию огромных очередей и увеличению трудоёмкости работы кассиров, принимающих оплату. Здесь также часто возникают конфликты из-за нарушения одним из некорректных клиентов очереди.

Не используются системы мусоропроводов, новые технологии утилизации бытовых отходов. Что способствует загрязнению окружающей среды и распространению болезнетворных бактерий.

Как видно из вышеизложенного, Грозный обладает далеко не всеми признаками, по которым о нём можно судить, как о современном городе. А причина заключается в том, что инновации используются далеко не во всех отраслях деятельности.

Исходя из этого, можно сделать следующие выводы:

- нужно вести неутомимую работу по распространению и внедрению все новых и новых новаций;
- разрабатывать управленческие концепции, идеи, методы по их оптимальному распространению;
- подготавливать рабочих кадров, специалистов, которые будут способны выполнять свою работу с применением новаций;
- направлять инвестиционную политику в русло развития инновационной деятельности;
- посредством развития инновационной среды, способствовать одновременному развитию науки и расширению научных знаний специалистов, трудящихся в различных направлениях и повышению уровня образованности населения города Грозного и, в общем, Чеченской Республики.

Список цитируемой литературы:

1. http//studopedia.ru.
2. Эпштейн А.Д. Классификация инноваций в ЖКХ. Особенности инноваций в коммунальном и в жилищном хозяйстве // Экономические науки. 2007. Т.27. №2. С 87-91.
3. Кривов К. В. Проблемы внедрения инноваций в сферу жилищно-коммунального комплекса// Науковедение.2013.Т. 7. № 6. С 1-9.
4. Халин В.Г., Широков С.С., Максимкин М.В. Инновации как фактор развития региональных промышленных комплексов//Транспортное дело России. 2015.Т. 127. №6. С 90-92.
5. http://wikipedia.org.

INNOVATIONS AS A FACTOR OF URBANIZATION AND DEVELOPMENT OF THE CITY OF GROZNY

Aleroeva L. S.

Grozny State Oil Technical University named after academician M. D. Millionshchikov, Grozny, Russia

The innovative development of any state, region, region, city or district is a very urgent topic in the modern twenty-first century, because, thanks to new technologies, further development of science, scientific knowledge, economy and society is carried out. The article reveals the role and tasks of innovation in the development of the city of Grozny and in the process of its urbanization. The conceptual-terminological apparatus on the topic of innovations is presented and the meaning of the term «urbanization» is clarified. Some examples of its manifestation are mentioned. The process of urbanization of the city of Grozny is analyzed and at the same time conclusions are given about the importance of applying highly effective technologies.

Keywords: innovations, urbanization, population, development, resources, city, utilities

УДК 33

КОНЦЕПЦИЯ «УМНЫЙ ГОРОД» И ЕЕ ПРАКТИЧЕСКАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ИМУЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ

Петров И. О.

Северо-Западный институт управления Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Санкт-Петербург, Россия

В статье рассматривается и анализируется стратегия экономического и социального развития Санкт-Петербурга на период до 2030 года, на примере европейского опыта реализации концепции «умный город». Выделяется роль в развитии Санкт-Петербурга комитетов «имущественного блока» в рамках реализации проекта «Умный город Санкт-Петербург».

Ключевые слова: умный город, рейтинг европейских smart city, противники использования концепции Умный город

Актуальность темы «умный город» (smart city), в последнее время стала весьма востребована. При этом эта тема настолько широка и неопределенна, что ее используют в самых разных контекстах и с самыми разными целями. Тема умных городов обычно появляется в контексте инновационной риторики. Далее, это понятие глобальное: оно так или иначе фигурирует по всему миру – существует, например, множество рейтингов умных городов как по всему миру, так и по континентам. Также разговоры об умных городах часто граничат, с одной стороны, с темой digital city (цифровых городов) и intelligent city (интеллектуальных городов), а иногда используется как синоним того или другого.

Чтобы наметить приблизительную область этого понятия, перечислим некоторые другие расхожие выражения, которые регулярно появляются рядом с ним. Это: креативный класс, кластеры, конкурентоспособность, социальный/человеческий капитал, информационные и коммуникационные технологии, открытые данные, сообщество, самоуправление, большие данные, глобализация, интерактивность, экологичность и т. п. Иными словами, соседство у «умных городов» может быть самым разным, как и повод для их упоминания.

В связи с темой умных городов часто заходит речь о подразделениях (измерениях, осях), в этом вопросе. Эти измерения могут использоваться как для более специализированного обсуждения тех или иных аспектов, так и для рейтингования городов. В распространенном подходе, принятом, в частности, в ЕС, шесть измерений: умная экономика (smart economy), умная мобильность (smart mobility), умная окружающая среда (smart environment), умные люди (smart people), умное проживание (smart living) и умное управление (smart governance) [6]. В каждом случае имеется в виду применение в соответствующей области информационных и коммуникационных технологий. Собственно, само определение умного города часто формулируется через эти измерения. В европейской программе по рейтингованию городов внутри каждого из измерений выделяется ряд параметров [6]. Например, в категории «умные люди» выделяются следующие: уровень квалификации, склонность постоянно учиться, общественно-этнический плюрализм, гибкость, креативность, широта взглядов/космополитизм, участие в общественной жизни. По каждому из этих параметров можно рассчитать рейтинг для каждого города (в соответствии со стандартами этой программы). Идеальный умный город – это тот, который по каждому из измерений получает высший возможный балл. Реальные города могут в той или иной мере приближаться к этому идеалу.

Теперь немного примеров, сравнений и анализа. В упомянутом уже европейском рейтинге фигурирует 70 городов [6]. Так как целью рейтингования было выявление сильных сторон городов и формирование приоритетов для дальнейшего развития и представить это в качестве более общей модели, требовалось, с одной стороны, такое количество городов, чтобы оно было репрезентативным, а с другой стороны, в тех же целях, надо было подобрать города, которые бы отвечали набору исходных усредняющих признаков, то есть не были бы слишком крупными, слишком маленькими, заведомо неблагополучными и т. п. Из 1600 европейских городов были отобраны 70 таких, где численность населения составляет от 100 до 500 тысяч человек; есть хотя бы один университет; и где численность населения на прилегающих территориях, пользующихся ресурсами города ниже 1,5 млн. человек. Также в отборе участвовали только те города, у которых открыты данные по всем необходимым параметрам. В этом рейтинге первое место занял Люксембург, а на последнем оказался город Русе (Болгария). Любляна заняла 16 место, Гёттинген – 22, Тарту – 40 и т. д.

Значительная часть критики этой концепции направлена против её неопределенности, а также некоторых способов ее применения и её расширительного использования, имеющего целью не решение проблем, а отвлечение внимания от них. «При всей видимой деятельности, - пишет Адам Гринфилд

(Adam Greenfield) в книге «И снова умный город», - вся эта идея в целом остается обескураживающе бедной в плане конкретики. Всякий, кто пытается разобраться в том, к чему она ведет - из абстрактного интереса или в применении к конкретным локальным вопросам, - сталкивается с тем, что основательной информации очень мало: в основном в его распоряжении оказываются пресс-релизы компаний, преследующих собственные интересы, и льстивые статьи в блогах» [8]. Для многих компаний, занимающихся информационными технологиями, считает Гринфилд, - это просто риторика, благодаря которой легко продвигать свою продукцию. При этом сама риторика в удручающем количестве случаев используется шаблонно, без какой-либо адаптации к локальным условиям.

Таблица 1. Европейский рейтинг European Smart city [6]

	Stadt	Eco	Peo	Gov	Mob	Env	Liv	Total
LU	Luxembourg	1	2	13	6	25	6	1
DK	Aarhus	4	1	6	9	20	12	2
FI	Turku	16	8	2	21	11	9	3
DK	Aalborg	17	4	4	11	26	11	4
DK	Odense	15	3	5	5	50	17	5
FI	Tampere	29	7	1	27	12	8	6
FI	Oulu	25	6	3	28	14	19	7
NL	Eindhoven	6	13	18	2	39	18	8
AT	Linz	5	25	11	14	28	7	9
AT	Salzburg	27	30	8	15	29	1	10
FR	Montpellier	30	23	33	24	1	16	11
AT	Innsbruck	28	35	9	8	40	3	12
AT	Graz	18	32	12	17	31	5	13
NL	Nijmegen	24	14	14	3	51	24	14
NL	Groningen	14	9	15	20	37	13	15
BE	Gent	19	16	31	7	48	4	16
SI	Ljubljana	8	11	43	31	3	29	17
NL	Maastricht	26	18	17	1	43	14	18
SE	Joenkoeping	36	10	7	34	22	26	19
BE	Brugge	23	20	29	18	44	2	20

Мировая тенденция к урбанизации и росту численности населения, оказывая еще большее давление на города, обуславливает необходимость использования рациональных и экологичных технологий в городах для преодоления последствий роста популяции. Ко всему прочему на города приходится большая доля ВВП страны. К 2025 году 600 крупнейших городов мира будут производить до 60 % мирового ВВП. 30 же самых крупных из них по прогнозам увеличат моровой ВВП на 20 % в период с 2010 по 2020 год. Растущая урбанизация (последняя по счету, но вовсе не по важности) оказывает экологическое давление на города. Около 70 % мирового выброса углекислого газа приходится на города, которые в то же время стимулируют невиданный ранее росту общего уровня потребления гражданами. Это означает, что города потребляют более 80 % энергии, производимой в мире.

В первую очередь надо сказать, что цель любого города – быть привлекательным для жителей и бизнеса. С учетом этого можно выделить четыре составляющие концепции создания «умного города»: обеспечение комфортной среды для бизнеса, жителей и гостей, развитие и оптимизация использования инфраструктуры города, повышение эффективности использования ресурсов, в том числе и земельных, создание эффективных инструментов управления. С каждым днем все больше информационных технологий используется в жизни города. Главная задача создания «умного города» – связать применяемые информационные технологии и системы в максимально эффективную единую экосистему города.

При создании «умного города» требуется комплексная автоматизация, которая предусматривает наличие учетных систем, автоматизации бизнес-процессов и управления событиями, аналитики и поддержки принятия решений. Понятие «smart city» подразумевает три составляющие: городская стратегия, городское планирование и городской дизайн. В плане информационно-технической составляющей основной принцип «умного города» – использование информации с целью повышения эффективности принимаемых управленческих решений, координации ресурсов и обмена информацией между городскими службами для решения городских проблем: от пробок на транспортных магистралях до аварий на коммунальном хозяйстве.

Согласно Постановлению Правительства Санкт-Петербурга от 26.01.2016 №52. «Стратегия экономического и социального развития Санкт-Петербурга до 2030 года» включает в себя реализацию проекта развития стратегии «Умных городов» В Санкт-Петербурге создана Межведомственная комиссия по разработке и реализации проекта «Умный город Санкт-Петербург», деятельностью которой в настоящее время руководит вице-губернатора Санкт-Петербурга И.Н. Албин.

Важной особенностью системы «Умный город» для Санкт-Петербурга должно стать ее моделирование вокруг конкретного жителя, а также возможность ее дальнейшего гармоничного масштабирования и развития в рамках единой системы управления. Одной из ключевых функций Комиссии станет подготовка предложений руководству города по внедрению в практику комплекса мер, направленных на современное качественное управление городским хозяйством.

Реализация проекта «Умный город Санкт-Петербург» должна позволить сделать существующие системы города (коммунальную, транспортную и др.) более связанными, надежными и интеллектуальными. Результатом внедрения «умных» технологий в городскую среду должен стать не просто анализ состояния и перспектив развития конкретных направлений городской жизни, а формирование адекватных управленческих решений по улучшению ситуации в данной сфере.

Власти города уделяют большое внимание условиям ведения бизнеса: принят целый ряд законов, направленных на создание благоприятного инвестиционного климата, ведется целенаправленная работа по снижению административных барьеров в рамках разработанной Инвестиционной стратегии до 2030 года.

Роль развития в Санкт-Петербурге комитетов «имущественного блока».

Хотелось бы выделить эффективность управления земельными ресурсами города Санкт-Петербурга, в связи с тем, что беспокоит малый бизнес, и является важной составляющей программы «Стратегия экономического и социального развития Санкт-Петербурга до 2030 года». Что же было сделано в этом направление в 2015 году:

В целях повышения эффективности управления городским имуществом и земельными ресурсами Санкт-Петербурга было издано постановление Правительства Санкт-Петербурга от 19.01.2015 № 5 «О мерах по совершенствованию управления городским имуществом и земельными ресурсами Санкт-Петербурга» о реорганизации Комитета по управлению городским имуществом (далее – КУГИ) путем присоединения к нему Комитета по земельным ресурсам и землеустройству Санкт-Петербурга (далее – КЗРиЗ).

Принимая во внимание, что КУГИ и КЗРиЗ осуществляют функционально взаимосвязанные полномочия в области управления городским имуществом и земельными ресурсами и взаимодействуют с физическими и юридическими лицами в рамках оказания соответствующих государственных услуг, осуществление реорганизации будет способствовать:

- проведению единой политики в области земельных и имущественных отношений;
- оптимизации управленческих и организационных процессов;
- сокращению сроков выполнения и унификации административных процедур (в том числе, внедрению принципа «одного окна» при работе с обращениями граждан и юридических лиц);
- комплексному подходу к регулированию указанных отношений.

Кроме этого, оптимизация административных и переговорных процессов по взаимодействию КИО с действующими и потенциальными инвесторами при реализации инвестиционных проектов будет способствовать улучшению инвестиционного климата Санкт-Петербурга.

Ключевой особенностью реорганизации является неизменность задач и целей деятельности комитетов, сохранение всех системообразующих структурных элементов, а также устоявшихся административных процедур и механизмов, применение которых внедрялось и совершенствовалось на протяжении предшествующих лет и доказало свою эффективность.

Создание и работа нового ведомства направлены на повышение эффективности управления имущественно-земельным комплексом Санкт-Петербурга, оптимизацию организационно-штатной структуры имущественного и земельного блоков. Действующий порядок по распоряжению городскими объектами недвижимостью должен остаться неизменным и протекать в режиме «единого методического окна» в порядке и сроки, установленные законодательством. Взаимодействие с контрагентами ведомства должно быть максимально обезличено в целях повышения прозрачности и объективности при решении вопросов по распоряжению объектами государственной собственности.

Реформа была нацелена на объединение в единое методическое управление, устранение отдельных 18 отделений КУГИ. Все функции экс-агентств в структуре перераспределены между профильными управлениями, где полностью исключается личный контакт «предприниматель – инспектор». Фактически, подавая заявку, к примеру, на договор аренды, бизнесмен не знает, от кого конкретно будет зависеть решение его вопроса. Что, теоретически, исключает коррупционный фактор.

Пожалуй, самый распространенный вопрос касался порядка подачи заявки на договор аренды. Вариантов, как оказалось, может быть два. С заявлением предприниматели могут обратиться как в

многофункциональные центры, так и непосредственно в Управление по работе с заявителями. Речь идет как о земельных вопросах так и о помещениях.

Документы, поданные через МФЦ, будут возвращены там же, этот же алгоритм касается и Управления. Комитет настроен по максимуму использовать работу МФЦ. Одна из задач, которая ставилась при реорганизации КУГИ и КЗРиЗ – переход на обезличенное общение арендатора с сотрудником, оказалась выполнена. Побывавшие в Управлении по работе с заявителями предприниматели действительно отметили отсутствие очередей и оперативность решения вопросов.

На примере начала работы Комитет имущественных отношений Санкт-Петербурга (КИО) мы можем оценить реализацию проекта «Умный город Санкт-Петербург» как части программы «Стратегия экономического и социального развития Санкт-Петербурга до 2030 года».

Ближайшие годы мы сможем увидеть работу КИО и как это будет способствовать улучшению инвестиционного климата Санкт-Петербурга и как эффективно будет взаимодействовать с потенциальными инвесторами, и на сколько удалось оптимизировать управленческие и организационные процессы и внедрить электронные сервисы комитета.

Список цитируемой литературы:

1. «Стратегия экономического и социального развития Санкт-Петербурга на период до 2030 года», утвержденная распоряжением правительства Санкт-Петербурга от 13.05.2014 года
2. «Постановление Правительства Санкт-Петербурга №52. В Санкт-Петербурге создана Межведомственная комиссия по разработке и реализации проекта «Умный город Санкт-Петербург»» от 26.01. 2016г.
3. «Постановление Правительства Санкт-Петербурга № 5 «О мерах по совершенствованию управления городским имуществом и земельными ресурсами Санкт-Петербурга» о реорганизации Комитета по управлению городским имуществом (далее – КУГИ) путем присоединения к нему Комитета по земельным ресурсам и землеустройству Санкт-Петербурга от 19.01.2015
4. «О слиянии Комитета по земельным ресурсам и землеустройству СПб и Комитета по управлению городским имуществом СПб»).» [Электронный ресурс]: Интернет-сайт 2015г. http://www.assembly.spb.ru
5. Квинт В. Л. Стратегическое управление и экономика на глобальном формирующемся рынке. М. : Бизнес-Атлас, 2012. 626 с.
6. Рейтинг Европейских Smart City [Электронный ресурс] http://smart-cities.eu/ranking.html
7. Деменьтьева Т. «Ничего личного» Новости Малого Бизнеса номер 17 июнь 2015 [Электронный ресурс]: Интернет-сайт 2015г.http://novostimb.ru
8. Сакоян А. Умные города [Электронный ресурс] // Полит.ру. http://polit.ru/article/2013/12/24/ps_as_smartcity/

CONCEPT «SMART CITY» AND IT IS PRACTICE IN THE SYSTEM OF PROPERTY RELATIONS IN SAINT PETERSBURG

Petrov I. O.

The North-Western Institute of Management of the Russian Federation Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Saint Petersburg, Russia

The article discusses and analyzes the strategy of economic and social development of St. Petersburg for the period up to 2030, by the example of the European experience of the concept of «smart city.» Provided the role of development in St. Petersburg committees' property unit «under the» Smart St. Petersburg City «project.

Keywords: Smart city, the rating of the European smart city, adversaries the use of Smart city concept

УДК 339.92

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ В ОРГАНИЗАЦИЯХ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ УСЛУГ АУТСОРСИНГОВЫХ КОМПАНИЙ

Ведяшева Д. В., Василькова Н. П.

Санкт-Петербургский государственный экономический университет, Санкт-Петербург, Россия

Актуальность выбранной темы заключается в том, что сейчас все больше и больше российских фирм начинают пользоваться бухгалтерским аутсорсингом, предлагающим услуги по ведению бухгалтерского и налогового учета, оптимизации налоговый платежей, составления отчетности и ведение дел с налоговыми органами.

Ключевые слова: аутсорсинг, бухгалтерский учёт, минимизация издержек, нормативно-правовое регулирование, внештатный бухгалтер

Аутсорсинг - это передача на договорной основе непрофильных функций другим организациям, которые специализируются в конкретной области и обладают соответствующим опытом, знаниями, техническими средствами. Целью аутсорсинга является обеспечение минимизации издержек и качества обслуживания. Следует отметить, что вне зависимости от существования огромного количества теоретических и научно-практических работ по рассматриваемой тематике, выявлено множество неопределенностей и несоответствий.

«Плюсы» сотрудничества с аутсорсинговыми организациями:

1. Руководство может не отвлекаться на управление бухгалтерией как обслуживающим подразделением и вследствие этого уделять больше внимания основному бизнесу компании.
2. Фирма может решить проблемы с привлечением и обучением квалифицированного персонала; компания может избежать расходов на компьютерную технику, программное обеспечение и прочее офисное оборудование.
3. Фирма получит гарантированно достоверную отчетность, улучшит качество ведения бухучета за счет высокого профессионализма сотрудников организации-аутсорсера.

«Минусы» сотрудничества с аутсорсинговыми организациями:

1. Возникновение реального риска утечки информации и появления нового конкурента, использующего опыт и знания предприятия.
2. Потеря контроля над собственными ресурсами, отрыв руководства от части деятельности предприятия, вследствие чего оно может принимать неадекватные решения.
3. Возможное снижение производительности труда собственных сотрудников.

Основой концепции аутсорсинга является разделение функций организации на основные и второстепенные, и дальнейшая передача второстепенных функций внешней организации, которая специализируется на этих функциях и более эффективно решает поставленные перед ней задачи. Такой подход позволяет организации сконцентрироваться на основном бизнесе и не тратить свои ресурсы на поддержку вспомогательных процессов, сократить издержки, решить проблемы, связанные с получением современных технических знаний. В ходе изучения темы «Бухгалтерский учет в организациях с использованием услуг аутсорсинговых компаний» было выявлено, что в настоящее время развитие аутсорсинга в сфере ведения учета и составления налоговой отчетности набирает обороты. Однако следует четко разграничить понятия аутсорсинга бухгалтерского учета и разовых ситуаций привлечения фирмой услуг внештатного бухгалтера. В отличие от бухгалтерских услуг, оказываемых внешними исполнителями, бухгалтерский аутсорсинг является формой взаимодействия, при которой внешняя компания включается в рабочие бизнес-процессы фирмы-заказчика как целостное функциональное подразделение, оставаясь при этом организационно и юридически самостоятельным.

Аутсорсинг бухгалтерии имеет и проблемы развития применительно к отечественным компаниям. В первую очередь, это отсутствие нормативно-правовой базы по этому вопросу. Важным шагом на пути развития аутсорсинга бухгалтерского учета стало бы создание профессиональных аттестованных объединений аутсорсеров, имеющих внутренние правила, кодекс и подлежащие обязательному лицензированию. Внедрение аутсорсинга учета в практику ведения бизнеса Российских компаний выгодно не только руководителям этих компаний, но и государству в целом, особенно в области фискальной политики.

Список цитируемой литературы:

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ (ред. от 23.05.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2011. – № 50. – Ст. 7344.
2. Козлова, Е.П. Бухгалтерский учет / Е.П. Козлова, Н.В. Парашутин, Т.Н. Бабченко и др. – М.: Финансы и статистика, 2015. – 572 с.

3. Аверина, О.И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности / О.И. Аверина, В.В. Давыдова, Н.И. Лушенкова. – М.: КноРус, 2015. – 432 с.

ACCOUNTING IN ORGANIZATIONS USING OUTSOURCING COMPANIES 'SERVICES

Vedasheva D. V., Vasilkova N. P.

St. Petersburg State Economic University, St. Petersburg, Russia

The relevance of the chosen topic is that now more and more Russian companies start using accounting outsourcing, offering services in accounting and tax accounting, optimization of tax payments, reporting and dealing with tax authorities.

Keywords: outsourcing, accounting, cost minimization, regulatory and legal regulation, freelance accountant

УДК 33

ВЛИЯНИЕ НАЛОГОВОГО БРЕМЕНИ НА РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Глушко Е. В., Петрова А. Д.

Уфимский государственный нефтяной технический университет, Уфа, Россия

В настоящей статье исследованы основные аспекты развития малого бизнеса, и степень влияния на него налогового бремени.

Ключевые слова: налог, налоги, предпринимательство, малый бизнес, малое предпринимательство, малые предприятия, микропредприятия

В современных условиях развития экономики малый бизнес является важным элементом, как в экономике любой отдельной страны, так и мировой экономике в целом. При этом, главным финансовым инструментом, регламентирующим малого бизнеса с государством является налогообложение, основная задача которого, в условиях современного рынка - снабжение государства финансовыми ресурсами, необходимыми для решения экономических и социальных задач. Следует отметить, что вместе с этим, налогообложение не должно служить препятствием для наращивания товаров и услуг, росту занятости населения [1].

Особенно важна роль малого предпринимательства в формировании конкурентной среды и становлении рыночного равновесия спроса и предложения. Осуществляется формирование условий эффективного насыщения емкого, эластичного спроса, и, вместе с тем, создается эффект превышающего предложения, развивающего механизм свободной конкуренции. Посредством механизма развития конкурентной среды малое предпринимательство влияет на повышение качества продукции, работ и услуг.

Отметим, что особенное влияние на экономическое развитие малых предприятий оказывает налоговое бремя и система налогообложения в целом. Так, налоговаянагрузка с области торговли и предоставления услуг в 2016 году, в рамкае сосредоточения малые предприятий составляет 2,6 %. Для сравнения - в 2006 году данный показатель составлял 3,8 %. Также стоит сказать, что налоговая нагрузка для малые предприятий в три раза меньше аналогичной по отраслям экономики, где ее уровень достигает 9,9 %. Данный фактор имеет существенное влияние на развитие малого и среднего предпринимательства.

Отметим, что расчет нагрузки производится без учета платежей, приравненные к налоговым, к которым относятся взносы на обязательное социальное страхование. Так, в 2013 году большое количество индивидуальные предпринимателей прекратили свою деятельность вследствие повышения в два раза взносов на обязательное социальное страхование.

Возвращаясь к обсуждению налогового бремени хотелось бы отметить, что низкая налоговая нагрузка на субъекта малого бизнеса обусловлена тем, что в данной сфере применимы специальные налоговые режимы. Помимо общего режима применяется:

- Единый сельскохозяйственный налог (ЕСХН) - с 1.01.2002 г.
- Упрощенная система налогообложения (УСНО) - с 1.01.2003 г.
- Система налогообложения в виде единого налога на вмененныш доход для отдельные видов деятельности (ЕНВД) - с 1.01.2003 г.
- Патентная система налогообложения (ПСН) - с 1.01.2013 г. [2]

Обращая внимание на динамику налогового законодательства, можно отметить, что ежегодно налоговые режимы становятся менее выгодными для предпринимателей, однако, остаются предпочтительными, в сравнении с общим режимом.

Так, в 2015 году вследствие кризисной экономической ситуации в государстве были приняты изменения, увеличивающие налоговое бремя предприятий, применяющих специальные режимы налогообложения [3].

Мнение большинства представителей малого бизнеса, заключается в том, что если выплачивать все налоги в полном объеме, то малый бизнес становится нерентабельным и убыточным. Особенно болезненно такая налоговая нагрузка для вновь образовавших предприятий, которые не могут в таких условиях справиться с высокой конкуренцией. Поэтому, пока государство пытается регулировать налоговое законодательство, малый бизнес минимизирует свои налоги.

По мнению же государственных служащих, выступающих в защиту малого бизнеса, снижение налоговые ставок не повлечет за собой снижение суммы поступлений в бюджет. Поскольку предприниматели в этом случае будут показывать доход более реальным к действительности.

По отношению к малому бизнесу выделяют следующие недостатки налоговой системы на сегодняшний день:

- неразвиты механизмы налогообложения и перераспределения налогов;
- постоянно изменяющееся налоговое законодательство;
- сложность и нечеткость принимаемые законов в области налогообложения;
- большие размеры взимаемые налогов;
- неразвитый сервис организации работа налоговые ведомств.

Пути решения данной проблемы находятся на поверхности. Так, к примеру, в России применялся опыт применения такой налоговой льгота как применены нулевой ставки по налогу на прибыль для вновь открывшихся предприятий. Хотелось бы отметить, что данная льгота не приведет к снижению доходов от налогообложения, так как большая часть организаций малого бизнеса применяет упрощенную систему налогообложения.

Список цитируемой литературы:

1. Власенкова В.А. Роль налогообложения в развитии субъектов малого и среднего предпринимательства: проблемы и перспективы // Налоговый вестник. - 2011. - № 2.
2. Кожанчиков О.И. Классификация режимов налогообложения, применяемые налогоплательщиками // Налоги. Федеральный научно-практический журнал. - 2013. - № 1.
3. Котов В.С., Петракова Н.Г., Сорокина Л.Н. Налогообложение малого бизнеса в современные условиях // ГИАБ. 2015. №9. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/nalogooblozhenie-malogo-biznesa-v-sovremennyh-usloviyah (дата обращения: 28.11.2017).

THE IMPACT OF THE TAX BURDEN ON THE DEVELOPMENT OF SMALL BUSINESSES IN MODERN CONDITIONS

Glushko E. V., Petrova A. D.

Ufa State Oil Technical University, Ufa, Russia

This article explores the main aspects of small business development, and the extent to which the tax burden affects it.

Keywords: tax, taxes, entrepreneurship, small business, small business, small enterprises, microenterprises

УДК: 338:621.3

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ЭНЕРГО- И РЕСУРСОЭФФЕКТИВНОСТИ НЕФТЕГАЗОДОБЫВАЮЩИХ КОМПАНИЙ РОССИИ

Махмутшина А. Р., Краснова Л. Н.

Альметьевский государственный нефтяной институт, Альметьевск, Россия

Рассмотрены программы по энерго- и ресурсоэффективности на таких нефтегазодобывающих предприятиях, как ПАО «Татнефть» и ПАО «Газпром нефть». Анализируется необходимость энергоэффективности с экономической точки зрения.

Ключевые слова: ресурсоэффективность, энергоэффективность, нефтегазодобывающие предприятия

Развитие мировой экономики постоянно сопровождается неуклонным ростом потребления топливно-энергетических ресурсов. В условиях постоянно растущих тарифов естественных монополий на энергоресурсы, транспортные услуги и повышения себестоимости добычи углеводородов нефтяные компании прилагают комплексные усилия по формированию максимальных резервов экономии ресурсов по всем направлениям деятельности, включая энергосбережение.

Нефтяная компания ПАО «Татнефть» в 2011 году начала реализацию программы ресурсосбережения на период до 2020 года, в рамках которой реализуется программа энергосбережения. Цель программы энергосбережения – экономия топливно-энергетических ресурсов за счет их рационального использования и повышения энергоэффективности производства. К 2016 году экономия энергоресурсов была 8,6 % (по отношению к базовому показателю), а к 2020 году должна составить 13,5 %.

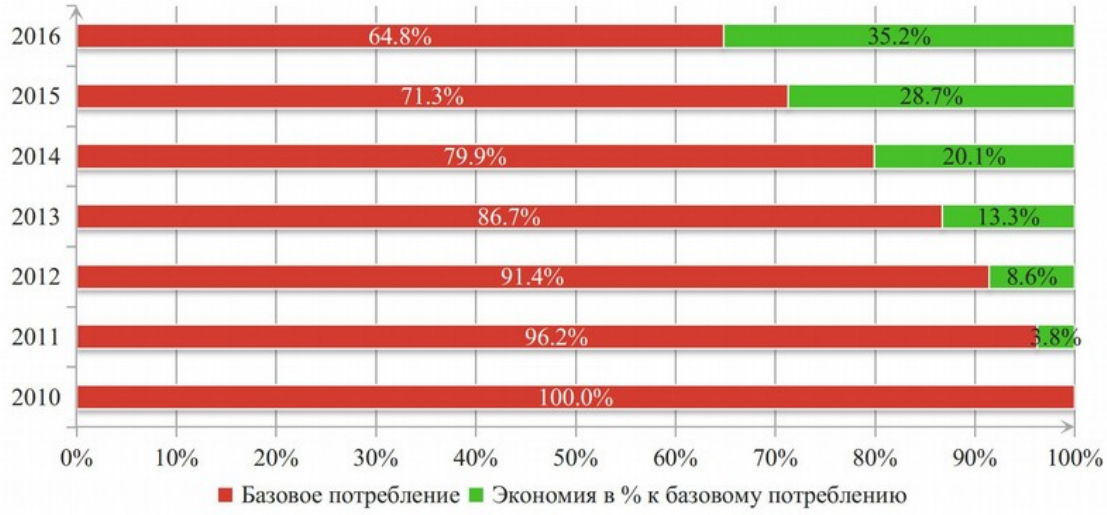


Рисунок 1. Снижение потребления топливно–энергетических ресурсов относительно базового года, % [1]

В рамках программы реализуются мероприятия, направленные на снижение абсолютного потребления топливно-энергетических ресурсов, экономию материально-природных ресурсов и снижение энергетических затрат ПАО «Татнефть». В период с 2011 года по 2016 год в результате проведенных в рамках программы «Ресурсосбережение» мероприятий потребление топливно-энергетических ресурсов относительно базового года снижено на 35,2 %, сэкономлено более 380 тыс. тонн условного топлива. Это позволило на 6,3 % снизить потребность в топливно-энергетических ресурсах.

В компании ПАО «Газпром нефть» темпы роста производства обуславливают растущее потребление энергоресурсов. Для того чтобы минимизировать влияние этого процесса, компания работает над повышением энергоэффективности и оптимизацией использования энергоресурсов, внедряя системный подход к решению данных задач. Ключевой показатель энергоэффективности на предприятиях блока разведки и добычи (БРД) – удельный расход электроэнергии на добычу жидкости – в 2016 г. составил 28,91 кВт • ч / т, что на 1,7 % ниже планируемого. Программа энергоэффективности выполнена с превышением плановых показателей. Экономия энергии по БРД составила 433 млн кВт • ч (1 251 млн руб.), что является рекордным показателем за время реализации программ энергоэффективности в «Газпром нефти». В 2016 г. предприятия блока логистики, переработки и сбыта (БЛПС) продолжили реализацию мероприятий комплексной программы энергосбережения. В

результате экономия топливно - энергетических ресурсов по БЛПС составила: тепловая энергия – 258,7 тыс. Гкал; топливо – 25 тыс. т н. т.; электрическая энергия – 16,2 млн кВт • ч.

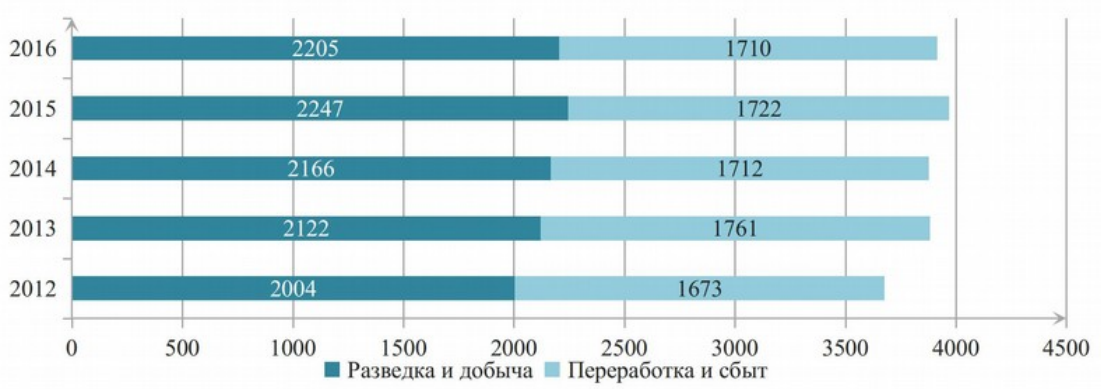


Рисунок 2. Энергоэффективность в добыче и переработке, (тыс. т у. т.)

В целом энергосберегающая деятельность помогла сэкономить 2 369,9 ТДж тепловой, электрической энергии и топлива. Это позволило снизить прирост энергоемкости, связанный с вводом новых технологических установок, на 1,6 %, что на 7 % выше аналогичных показателей 2015 г. Затраты на топливно-энергетические ресурсы снизились на 528,9 млн руб. [2]. В 2016 г. в рамках программы повышения надежности электроснабжения предприятий нефтепереработки были запланированы и реализованы 63 мероприятия, инвестиции в которые составили 667 млн руб. Основными направлениями деятельности стали исключение отказов электрооборудования, повышение устойчивости систем электроснабжения, повышение уровня технической оснащенности, обучение и повышение квалификации персонала.

По итогам реализации программы достигнута положительная динамика значений целевых индикаторов результативности относительно показателей 2015 г.: общее количество отказов снизилось на 15 %; общее количество аварийных часов простоя технологического процесса по причинам нарушения электроснабжения сократилось на 49 %; общий показатель устойчивости к внешним нарушениям электроснабжения повысился на 30 %. По итогам работы центра компетенций «Энергетика» в 2016 году достигнут экономический эффект в размере 330 млн руб. за счет реализации лучших практик, предложенных экспертами центра.

Таким образом, результатом энергоэффективности является снижение себестоимости продукции; снижение расходов предприятия на оплату коммунальных услуг; повышение рентабельности производства; снижение вредных выбросов в атмосферу; сбережение природных ресурсов.

Список цитируемой литературы:

1. Годовой отчет ПАО «Татнефть»: 2016 Уверенное развитие [Электронный ресурс]. – URL: http://www.tatneft.ru/storage/block_editor/files/7df435fc3b6a03.pdf
2. Годовой отчет ПАО «Газпром нефть»: 2016 Уверенное развитие [Электронный ресурс]. – URL: https://ar2016.gazprom-neft.ru/ar/ru/pdf/ ru_annual_report_pages.pdf

ECONOMIC ASPECT OF ENERGY AND RESOURCE EFFICIENCY OF OIL AND GAS PRODUCING COMPANIES OF RUSSIA

Makhmutshina A. R., Krasnova L. N.
Almetyevsk State Oil Institute, Almetyevsk, Russia

Programs on energy and resource efficiency at such oil and gas producing enterprises as «PJSC Tatneft» and PJSC «Gazprom Neft» are considered. The need for energy efficiency from an economic point of view is analyzed.

Keywords: resource efficiency, energy efficiency, oil and gas production enterprises

УДК 658.8

ОСОБЕННОСТИ АГРОМАРКЕТИНГА В УСЛОВИЯХ РОССИЙСКОГО СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО РЫНКА

Цаюков М. Д., Телятов С. Н., Михайлова О. П.
Оренбургский государственный университет, Оренбург, Россия

В статье рассматривается вопрос о необходимости развития агромаркетинга в современной России как одного из способов повышения конкурентоспособности сельскохозяйственных предприятий. Описаны особенности товарной, ценовой, распределительной и коммуникативной политики агромаркетинга.

Ключевые слова: агромаркетинг, конкурентоспособность, товарная, ценовая, распределительная, коммуникативная политика

В условиях современной российской экономической среды, характеризующейся, главным образом, политикой импортозамещения львиной доли промышленных отраслей, особым образом возникает вопрос о недостаточной развитости агропромышленного комплекса. В связи с этим, повышение агромаркетинговой активности на рынке продовольственных товаров России, вызванных необходимостью качественного роста аграрных предприятий, обуславливает потребность в системном применении всех инструментариев агромаркетинга, их планомерном изучении и совершенствовании.

Согласно мнению Пустуева А. Л., д. э. к., «Агромаркетинг - это процесс изучения рынков земли и продовольствия на основе использования инструментов маркетинга с целью извлечения прибыли за счет рациональной организации агро-предпринимательской деятельности, ориентированной на максимальное удовлетворение потребностей крестьянства в земельных ресурсах, населения - в продуктах питания, а перерабатывающих предприятий – в сельскохозяйственном сырье» [1].

Одним из приоритетных направлений развития агромаркетинга в российской экономической среде, является повышение конкурентоспособности сельскохозяйственных предприятий, иными словами – их эффективности. Для осуществления данной цели, необходимо комплексное применение инструментов агромаркетинга, таких как: товарная, ценовая, распределительная и коммуникативная политики.

Товарная политика фирмы является своеобразным ядром, ключевым инструментом маркетинговой политики, вокруг и согласно которой, принимаются решения по поводу условий производства товара/услуги, его продвижения на рынке от фирмы к конечному потребителю. Согласно мнению маркетологов, специализирующихся на деятельности в агропромышленной сфере, наиболее эффективным решением в товарной политике сельскохозяйственной фирмы, будет вариант широкого ассортимента, ориентированного под 2 и более групп целевой аудитории [2].

Ценовая политика агропромышленного предприятия заключается в установлении оптимального уровня цен на сельскохозяйственную продукцию, их поддержание. Особенностью сельскохозяйственного рынка является его близость к рынку свободной конкуренции; это значит, что ценностью для потребителя является значимость продукта [3].

Распределительная политика представляет собой систему каналов и звеньев, их составляющих, по которым происходит движение товара от производителя к конечному потребителю. Структура распределительных каналов может быть: простой (производитель – потребитель), или более сложной – с использованием посредников (оптово-розничных торговцев, брокеров и прочих). Задача распределительной политики в сельскохозяйственных предприятиях заключается в создании системности движения продукта, основанной на примирении интересов всех участников рынка. Выбор варианта системы распределения зависит от нескольких факторов, среди них: специфики товара, его дифференциации, а так же – финансового положения компании [4].

Коммуникативная политика в сфере агромаркетинга является деятельностью предприятия, направленного на осуществление взаимодействия фирмы со всеми участниками маркетинговых отношений посредством комплекса коммуникативных средств (формирование спроса и продвижение товара на рынке). Благодаря тщательно продуманной коммуникативной политике потребитель получает всю необходимую информацию о товаре или его производителе. В современных экономических реалиях происходит усиление борьбы за информационное влияние на потребителей, так как наличие информации (наряду с репутацией производителя) является одним из главных факторов при потребительском выборе [2].

Таким образом, основным фактором, катализирующим процесс повышения конкурентоспособности агропромышленных фирм российского рынка, является комплексно проводимая стратегия агромаркетинга, главными критериями которой являются: товарная, ценовая,

распределительная и коммуникативная политика.

Список цитируемой литературы:

1. Ахтарьянова А.Г. Маркетинговая деятельность аграрных хозяйств: проблема совершенствования/ А.Г. Ахтарьянова, А.Г. Пустуев, А.Н. Медведев. Екатеринбург: ООО «ИРА УТК», 2012. 169 с.
2. Попова Е.А. Маркетинг как инструмент повышения эффективности агропромышленного комплекса России// Вестник ростовского государственного экономического университета. 2010. №30. С.116-122.
3. Калиева О.М. Роль и особенности маркетинга в развитии сельского хозяйства/ О.М. Калиева, О.П. Михайлова, О.В. Федорова// Экономика и предпринимательство. 2014. № 5-2 (46-2). С. 333-337.
4. Михайлова О.П. Особенности адаптивного управления сельскохозяйственными организациями // Аэкономика: экономика и сельское хозяйство. 2017. № 2 (14). С. 6.

PECULIARITIES OF AGROMARKETING IN THE CONDITIONS OF THE RUSSIAN AGRICULTURAL MARKET

Tsayukov M. D., Telyatov S. N., Mikhailova O. P.

Orenburg State University, Orenburg, Russia

The article discusses the need to develop agromarketing in modern Russia as one of the ways to increase the competitiveness of agricultural firms. Features of commodity, price, distributive and communicative policy of agromarketing are described.

Keywords: agromarketing, competitiveness, commodity, price, distributive, communicative policy

УДК 34

АДМИНИСТРАТИВНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СФЕРЕ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

Крячкин О. В.

Приамурский государственный университет им. Шолом-Алейхема, Биробиджан, Россия

В статье описываются особенности административного регулирования в сфере рыночной экономики России.

Ключевые слова: административное право, экономика, регулирование

Административно правовое регулирование охватывает все сферы жизнедеятельности человека.

Регулирование экономики является важнейшей функцией государства в условиях рыночного хозяйствования. «Государство обеспечивает правовую основу экономических решений, защищает национальные экономические интересы, формирует инфраструктуру, контролирует базовые параметры денежного обращения, развивает секторы которые обществу выгодно иметь в государственной собственности или которые не затрагивают частный бизнес». Государственное регулирование используется в интересах всего общества как для активизации нужных обществу форм деятельности, так и для ограничения и подавления нежелательных форм хозяйствования. Государство выступает гарантом равных условий хозяйствования [1].

Многообразие продукции товаров и услуг предполагает соблюдение общих параметров. Так как очень сложно определить качество того или иного продукта, услуги. Поэтому, столь важное значение, в условиях рыночной экономики, приобретают такие государственно-правовые регуляторы, как сертификация, стандартизация и единство измерений.

Знакомство с тонкостями административной ответственности ввиду взаимозависимости и дополняемости предусмотренной Законом информации от участников оборота согласно действующему КРФоАП не повредит любому - независимо от форм собственности, разновидности организационной формы предпринимательской деятельности (будь то предприятие, организация или гражданин) [2]. Производитель, поставщик, продавец или посредник, но работая в сфере услуг или потребления, они обязаны в доступной и наглядной форме сообщать некоторые сведения о себе и товаре.

Статья 14.5 КоАП «Продажа товаров, выполнение работ либо оказание услуг при отсутствии установленной информации либо без применения контрольно-кассовых машин» (как и другие нормы, предусматривающие ответственность за совершение правонарушений в сфере предпринимательской деятельности) не содержит подробного описания объективной стороны правонарушения, а называет деяние и отсылает к иным нормативно-правовым актам. Таким правовым актом применительно к рассматриваемой норме является прежде всего Закон РФ «О защите прав потребителей» (далее — Закон) [3].

Согласно ст.8 Закона потребитель вправе потребовать предоставления необходимой и достоверной информации об изготовителе (исполнителе, продавце), режиме его работы и реализуемых им товарах (работах, услугах). Наличие у потребителя данного права означает одновременно обязанность соответствующих лиц предоставить требуемую информацию.

Конкретный перечень сведений об изготовителе (исполнителе, продавце), которые необходимо предоставить потребителю, устанавливает ст.9 Закона. Причем состав информации об изготовителе (исполнителе, продавце) для юридических лиц и для индивидуальных предпринимателей различен [4].

Состав информации о юридическом лице включает:

- фирменное наименование (наименование) организации;
- место нахождения (юридический адрес) организации;
- режим работы организации.

Индивидуальный предприниматель предоставляет потребителю информацию о государственной регистрации и наименовании зарегистрировавшего его органа.

Вне зависимости от того, кем является изготовитель (исполнитель, продавец) - юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем, если его деятельность подлежит лицензированию, то потребителю должна быть предоставлена информация:

- о номере лицензии;
- о сроке действия лицензии;
- об органе, выдавшем лицензию [5].

При применении ст.14.5 КоАП помимо норм Закона необходимо учитывать и положения Правил продажи отдельных видов товаров11 Правила продажи отдельных товаров, утвержденные постановлением Правительства от 19.01.98. Согласно п.11 Правил продавец обязан своевременно в наглядной и доступной форме довести до сведения покупателя необходимую и достоверную информацию о товарах и их изготовителях. Здесь же указан перечень сведений, которые такая

информация обязательно должна содержать [6].

Большая часть позиций из этого перечня относится к информации о товаре, отсутствие которой при продаже товаров не влечет ответственности по ст.14.5 КоАП РФ. Однако подп.2 п.11 Правил в состав обязательной информации включает фирменное наименование (наименование) и место нахождения (юридический адрес) изготовителя товара, а также место нахождения организации (организаций), уполномоченной изготовителем (продавцом) на принятие претензий от покупателей и производящей ремонт и техническое обслуживание товара. Следовательно, эти сведения также необходимо включить в состав обязательной информации об изготовителе (продавце, исполнителе).

Статьей 14.5 КоАП для граждан, должностных и юридических лиц определены различные санкции [7].

Субъективная сторона правонарушения характеризуется виной в форме умысла или неосторожности, при которых лицо осознает, что оно обязано сообщить информацию об изготовителе, продавце, поставщике, не искажая ее, а также возможные последствия ее непредоставления, но не выполняет свои обязанности. Субъектом административного правонарушения являются гражданин, должностное или юридическое лицо, индивидуальный предприниматель.

Административное правонарушение, предусмотренное ст.14.5 КоАП, следует разграничивать от сходных составов правонарушений [8].

Часть 1 ст.14.8 КоАП «Нарушение иных прав потребителей» устанавливает административную ответственность за нарушение права потребителя на получение необходимой и достоверной информации о реализуемом товаре (работе, услуге), об изготовителе, о продавце, об исполнителе и о режиме их работы. Можно выделить условно три блока информации, о которых идет речь в этой норме:

- о реализуемом товаре (работе, услуге);
- об изготовителе (продавце, исполнителе);
- о режиме работы продавца (исполнителя) [9].

Вполне очевидно, что ч.1 ст.14.8 КоАП практически повторяет ст.14.5 КоАП в части непредоставления установленной информации об изготовителе или о продавце.

Получается, что действия лица, не предоставившего при продаже товара информацию о продавце (изготовителе, исполнителе), подпадают под ст.14.5 и ч.1 ст.14.8 КоАП одновременно. Однако в соответствии с ч.5 ст.4.1 КоАП никто не может нести административную ответственность дважды за одно и то же административное правонарушение.

В связи с этим представляется, что законодателю необходимо конкретизировать соответствующие составы правонарушения. Различия в том, что к ответственности по ст.14.5 КоАП можно привлечь при отсутствии информации, которая в обязательном порядке должна быть доведена до сведения потребителей, а по п.1 ст.14.8 КоАП - при нарушении иных прав на получение информации, которая должна быть доведена лишь по требованию потребителя, представляются не столь очевидными [10]

Что касается информации о режиме работы продавца (исполнителя), то она в соответствии с ч.1 ст.9 Закона структурно входит в состав информации о продавце (исполнителе).

В отличие от ст.14.5 КоАП ч.1 ст.14.8 КоАП устанавливает ответственность за нарушение права потребителя на получение необходимой и достоверной информации о реализуемом товаре (работе, услуге). Согласно ст.10 Закона изготовитель (исполнитель, продавец) обязан своевременно предоставлять потребителю необходимую и достоверную информацию о товарах (работах, услугах), обеспечивающую возможность их правильного выбора.

В качестве примера можно привести следующий случай из практики.

Предприниматель Шумилов Ю. М. обратился в Арбитражный суд Амурской области с иском к управлению Госторгинспекции о признании недействительным постановления управления Госторгинспекции Амурской области. В иске было отказано. Апелляционная инстанция решение суда оставила без изменения.

Затем предприниматель обратился с кассационной жалобой в ФАС ДФО.

Проверив доводы кассационной жалобы, исследовав письменные материалы дела, ФАС ДФО не нашел оснований для удовлетворения кассационной жалобы.

Как следовало из материалов дела, в павильоне «Радуга», принадлежащем предпринимателю Шумилову Ю.М., была проведена проверка соблюдения правил торговли. В ходе проверки составлены акты. На основании материалов проверки управлением Госторгинспекции Амурской области вынесено постановление о привлечении предпринимателя Шумилова Ю. М. к административной ответственности.

При рассмотрении дела было установлено, что продажа предпринимателем двух бутылок водки «Амурские зори» произведена без представления счетов-фактур и справки к товарно-транспортной накладной. Арбитражный суд Амурской области расценил действия предпринимателя Шумилова Ю.М. как продажу товаров в отсутствие сведений об изготовителе и поставщике.

Таким образом, непредоставление предпринимателем товарно-сопроводительных документов

(счетов-фактур и справки к товарно-транспортной накладной) было расценено госторгинспекцией и арбитражным судом как непредставление сведений об изготовителе и поставщике. Однако в соответствии с п.12 Правил товарно-сопроводительные документы (например, товарно-транспортная накладная) - это документы, которые предъявляются продавцом для подтверждении соответствия товаров установленным требованиям, то есть документы, содержащие информацию о товарах. В связи с этим представляется, что выводы госторгинспекции и арбитражного суда не соответствуют обстоятельствам дела.

Список цитируемой литературы:

1. Павлюк А.В. Административно-правовое регулирование деятельности акционерных обществ: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.14. - М., 2013. - 202 с.
2. Валуйсков Н.В., Бондаренко Л.В., Арутюнян А.Д. Некоторые пробелы и проблемы законодательного регулирования гражданско-правовых отношений на современном этапе // Вопросы российского и международного права. 2017. Т. 7. № 3А. С. 345-352.
3. Павлюк А.В. Административно-правовое регулирование экономики Российской Федерации в условиях экономических санкций // Пробелы в российском законодательстве. 2017. № 5. С. 178-182.
4. Валуйсков Н.В., Бондаренко Л.В., Арутюнян А.Д. К вопросу о повышении эффективности уголовного законодательства в противодействии преступности // Балтийский гуманитарный журнал. 2017. Т. 6. № 2 (19). С. 209-213.
5. Валуйсков Н.В. О состоянии и тенденциях преступности в ювенальной сфере в XXI веке // Право и государство: теория и практика. 2016. № 8 (140). С. 116-120.
6. Валуйсков Н.В. О ключевых недостатках федерального закона «об основах системы профилактики правонарушений в Российской Федерации» // Аграрное и земельное право. 2016. № 10 (142). С. 101-106.
7. Валуйсков Н.В. Основные положения концепции государственной политики борьбы с преступностью в ювенальной сфере // Пробелы в российском законодательстве. 2016. № 6. С. 254-261.
8. Валуйсков Н.В. О концепции ювенальной уголовной политики // Право и государство: теория и практика. 2015. № 11 (131). С. 120-122.
9. Валуйсков Н.В. Ювенальная уголовно-правовая политика: тенденции и проблемы // Научный вестник Омской академии МВД России. 2015. № 1 (56). С. 3-7.
10. Павлюк А.В., Кабакова С.С. Административно-правовое регулирование внешних трудовых миграционных потоков в Российской Федерации // Социально-политические науки. 2017 № 5. С. 135-143

ADMINISTRATIVE REGULATION IN THE SPHERE OF MARKET ECONOMY

Kryachkin O. V.

Priamursky State University named after Sholom Aleichem, Birobidzhan, Russia

The article describes the peculiarities of administrative regulation in the sphere of the market economy of Russia.

Keywords: administrative law, economics, regulation

УДК 338

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В КАЧЕСТВЕ МЕХАНИЗМА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ БЮДЖЕТНЫХ РАСХОДОВ

Никитина Ю. С.

Орловский государственный университет им. И. С. Тургенева, Орел, Россия

Проанализирована эффективность осуществления государственных закупок субъектами государственного аппарата. Предложен формализованный механизм совершенствования осуществления механизма государственных закупок.

Ключевые слова: государственные закупки, бюджетные расходы, экономия бюджетных средств

В современных реалиях проблема эффективности бюджетных расходов крайне актуальна, особенно в условиях непрерывно растущих расходов государства, которые на 2018 год запланированы в Федеральном бюджете размере 16 529 млрд. рублей. Для выполнения государством возложенных на него функций в должном объёме и достижения оптимальных параметров необходима организация рационального и эффективного расходования бюджетных средств, одним из направлений которого являются государственные закупки.

Государственные закупки – это закупки товаров, работ, услуг, осуществляемые для государственных и муниципальных нужд в соответствии с Законом от 05.04.2013 №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд». Согласно данному закону, контрактная система совершения государственных и муниципальных расходов должна стремиться к повышению эффективности, результативности осуществления закупок товаров, работ, услуг, обеспечения гласности и прозрачности осуществления таких закупок, предотвращения коррупции и других злоупотреблений в сфере таких закупок, однако в настоящее время не все эти принципы реализуются на практике.

С точки зрения эффективности использования бюджетных средств в плане экономии бюджетных ассигнований по результатам заключения государственного контракта по центральному федеральному округу в среднем процент сбереженных средств падает, и если в 2016 году он составлял 12,83 %, то в 2017 году уже 7,48 % (таблица 1). Это значит, что государственные заказчики в 2017 расходовали средства менее «эффективно» с позиции экономии. Лидером по экономии в 2016 году стала Ивановская область, которая смогла сэкономить 30,8 % бюджетных средств в относительном выражении, а в 2017 году Липецкая область, затраты которой на заказ были на 10,11 % меньше планируемой цены контракта.

Таблица 1. Экономия при заключении государственного контракта по Закону №44-ФЗ

Субъект ЦФО	Экономия при заключении контракта (по Закону №44-ФЗ)			
	2016		2017	
	в млн. р	в %	в млн. р	в %
Город Москва	48837,70	8,30	36890,00	6,85
Московская область	17533,00	9,95	12141,10	6,42
Белгородская область	1900,70	8,07	805,60	2,77
Брянская область	766,30	5,96	668,80	5,89
Владимирская область	3620,90	17,95	1696,30	8,56
Воронежская область	3026,10	9,72	1859,20	5,05
Ивановская область	4992,20	30,80	1143,40	8,72
Калужская область	2248,60	11,06	1335,70	8,78
Костромская область	1225,40	11,83	611,60	5,89
Курская область	1451,90	12,72	1248,10	7,59
Липецкая область	1996,60	10,89	1797,00	10,12
Орловская область	2368,00	20,37	645,50	6,09
Рязанская область	1420,60	7,52	1659,80	10,11
Смоленская область	1953,70	11,13	1009,50	8,67
Тамбовская область	1546,40	8,82	1447,00	8,16
Тверская область	3128,70	15,41	1763,20	7,73
Тульская область	1854,00	6,83	1694,60	8,01
Ярославская область	5526,90	23,61	1455,90	9,28
Средняя экономия	5855,43	12,83	3881,79	7,48

Однако если скорректировать процент экономии на государственных закупках на сумму

нарушений, выявленных при заключении контрактов по государственным заказам Счетной палатой РФ [3], то результаты выглядят чуть менее впечатляющими (таблица 2). По данным таблицы можно сказать, что реальная экономия с учетом выявленных нарушений оказалась как минимум на 0,31 % меньше в 2015 году и на 0,9 % меньше в 2016 году, что может свидетельствовать о наличии оппортунистического поведения в данной сфере.

Таблица 2. Реальная экономия при совершении государственных закупок по Закону №44-ФЗ

Год	Заключенные контракты (млн. р.)	% Экономии	Экономия в рублях	Нарушения (млн р)	Реальная экономия	
					млн. р.	%
2015	5 473 713,80	5,71	312549,06	17000,00	295549,06	5,40
2016	5 408 742,20	5,73	309920,93	48800,00	261120,93	4,83

Отсюда вытекает первая и основная проблема контрактной системы: моральный риск государственных служащих, связанный с коррупционной составляющей любого государственного проекта, где происходит перераспределение бюджетных средств [1]. В связи с этим, для повышения эффективности расходования бюджетных средств рационально предложить некоторую модернизацию самой процедуры осуществления контракта от этапа планирования до стадии контроля. Если планирование государственных расходов процесс достаточно нормализированный, то реализация и контроль закреплены в законодательстве весьма расплывчато и зачастую остаётся на усмотрение заказчика. В первую очередь необходимо разработать четкие параметры оценки качества выполнения заказа, для чего целесообразным будет создание института внешней независимой экспертизы [2]. Как и в случае составления технического задания, экспертиза должна проводиться компетентными специалистами, а не самим заказчиком. Это позволит более объективно оценивать результаты проделанной работы и опять-таки снизит вероятность коррупционной составляющей. Более того, проведение независимого аудита не должно ограничиваться оценкой только завершающей стадии выполнения контракта, а должно сопровождать проект поэтапно. В случае выявления нарушений, такое сопровождение позволит принимать оперативные решения о корректировке контракта или действий заказчика, а не только предъявлять требования и неустойку постфактум.

Формализованный процесс осуществления государственных и муниципальных закупок представлен на рисунке 1. Максимальная прозрачность и ясность, обеспеченная четкой формализацией процедуры проведения государственной или муниципальной закупки на всех ее этапах позволят снизить коррупционную составляющую и поддержать конкуренцию среди исполнителей, а повышение уровня образования кадров в сфере госзакупок позволит избежать неточностей со стороны заказчика, приводящих к неудовлетворительному результату.

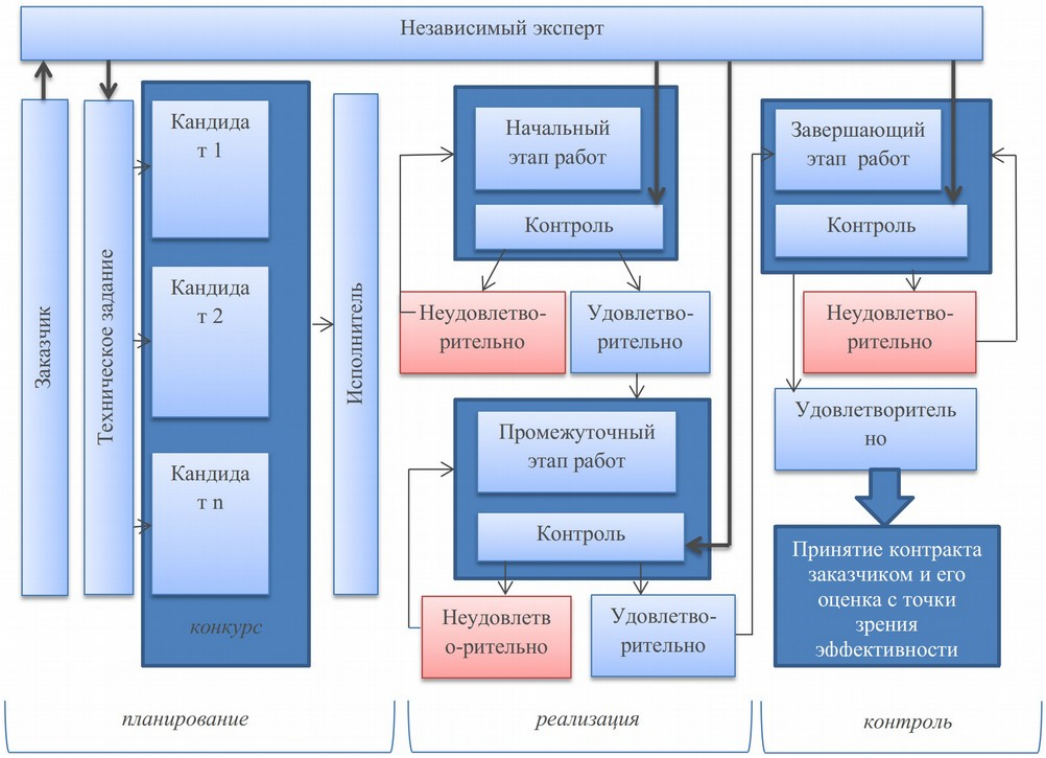


Рисунок 1. Процесс осуществления государственных закупок

Таким образом, будет обеспечен рынок поставщиков для государства, где оно сможет выбрать

наилучшие условия исходя не только и не столько из цены, а из качества предложения, что в свою очередь приведет к повышению эффективности расходования бюджетных средств.

Список цитируемой литературы:

1. Сергеева С.А., Радионова И.Л. Управление финансовым контролем в сфере закупок//Экономические науки. 2015. №10. С.410-412.
2. Юрченко Е.В., Юрченко А.А. Государственные закупки: современные проблемы // Вестник финансового университета. 2015. №4. С.16-23.
3. Обобщенная информация о результатах осуществления Счетной палатой Российской Федерации аудита в сфере закупок в 2016 году [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.ach.gov.ru
4. Федеральное казначейство [Электронный ресурс] Режим доступа: http://zakupki.gov.ru
5. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.gks.ru

PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF THE SYSTEM OF STATE PURCHASING AS A MECHANISM TO INCREASE EFFICIENCY OF BUDGETARY EXPENDITURES

Nikitina Y. S.

Oryol State University named after I. S. Turgenev, Orel, Russia

The effectiveness of public procurement by state bodies was analyzed. A formalized mechanism to improve the implementation of the public procurement mechanism is proposed.

Keywords: government procurement, budget expenditures, budgetary savings

УДК 33

ОРГАНИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЁТА И АУДИТ ДВИЖЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

Камалова Д. Ф.

Денежные средства представляют собой актуальный вопрос деятельности организации. Денежные средства могут быть представлены в организации, как в наличной, так и безналичной форме. Все вышесказанное находит отражение в данной статье.

Ключевые слова: деньги, расчёт, учет, аудит, организация

Значимость такого актива,как денежные средства для организации неоспорима. Именно денежные средства, являясь наиболее ликвидным активом,позволяют говорить об уровне ликвидности предприятия.

Достаточно часто отождествляют два понятия «платежеспособность» и «ликвидность». На наш взгляд, данные понятие нельзя сопоставлять как идентичные. Уровень платежеспособности свидетельствует о том, насколько предприятие способно погасить свои обязательства в целом, независимо от источников погашения. Уровень ликвидности свидетельствую о том, насколько предприятие способно погасить свои обязательства именно своими активами. Разница очевидна. В оценке уровня ликвидности денежные средства играют важную роль. Оценивая ликвидность баланса, ссылаясь на комплексный анализ хозяйственно деятельности, можно увидеть, что денежные средства - как в наличной, так и в безналичной форме - относят к группе активов «А1», которая называется наиболее ликвидной [1]. Что касается учета, то на сегодняшний день учет денежных средств в наличной и безналичной форме является подконтрольным объектом Центрального Банка Российской Федерации (ЦБ РФ). Именно ЦБ РФ разрабатывает и утверждает инструкции по обращению денежной наличности, по хранению лимита и сверх лимита денежной наличности в кассе организации. Стоит вспомнить, что учет денежных средств в кассе организации, в соответствии с планом счетов бухгалтерского учета ведется на активном счете 51 «Касса», по дебету которого отражают поступление в кассу организации, а по кредиту отражается списание денежных средств в кассе организации. Рассмотрим пример: бухгалтер получает по чеку сумму с расчетного счета в кассу организации, которая в дальнейшем выдается сотруднику под отчёт на хозяйственные нужды. Ситуацию в соответствии с планом счетов можно отразить следующим образом: Дебет 50 «Касса» Кредит 51 «Расчетный счет» Дебет 71 «Расчеты с подотчётными лицами» Кредит 50 «Касса». Аналогичным образом формируется счет 51 «расчётный счет», который отражает движение денежных средств в безналичной форме по расчетному счету. Что касается учета денежных средств, то данный объект учета очень важен для организации, за сохранность денежной наличности с кассиром организации заключается договор о полной материальной ответственности. Данный договор является основанием для того, чтобы в случае кражи или пропажи денежных средств кассир нес ответственность. В тоже время договор является для кассира основанием вести кассовую дисциплину и следить за правильностью и своевременностью ведения учета. Относительно безналичной формы расчетов можно сказать о том, то в данном случае ответственность лежит на лице, которое имеет право снятия денежных средств [2]. Со счета предприятия суммы денежных средств могут быть списаны только по распоряжению его владельца, то есть по распоряжению дирекции той или иной организации, без распоряжения владельца счета денежные средства могут быть списаны только в исключительных случаях, предусмотренных законодательством. При недостаточности денежных средств на счете для удовлетворения всех предъявленных к нему требований средства списываются по мере их поступления в очередности, установленной законодательством. Гражданский кодекс РФ предоставляет перечень безналичных форм расчетов, формы избираются организациями самостоятельно и предусматриваются в договорах, заключаемых с контрагентами [2]. Безналичные расчеты оформляются денежно-расчетными документами установленной формы:

- платежные поручения;
- требования-поручения;
- расчеты по инкассо;
- аккредитивы;
- чеки.

В учете денежные средства в иностранных валютах отражаются в рублях в суммах, определяемых путем пересчета иностранной валюты в установленном порядке. В части ведения бухгалтерского учета для контроля за движением денежных средств предназначены специальные счета учета денежных средств. Счета этого раздела предназначены для обобщения информации о наличии и движении денежных средств в российской и иностранных валютах, находящихся в кассе, на расчетных, валютных и других счетах, открытых в кредитных организациях на территории страны и за ее пределами, а также ценных бумаг, платежных и денежных документов. Денежные средства о своей природе представляют собой начальную и конечную стадию кругооборота хозяйственных средств, скорость движения

денежных средств определяется эффективностью деятельности предприятия. Объем имеющихся у предприятия денег определяет платежеспособность предприятия (одну из важнейших характеристик финансового положения предприятия). Денежные средства - это уникальный вид оборотных средств, которые обладают абсолютной ликвидностью, т. е. способны немедленно выступать средством платежа по обязательствам предприятия в любое время. Уровень платежеспособности предприятия может выступать сопоставление уровня денежных средств с текущими обязательствами предприятия, но также необходимо учитывать необходимость приобретения текущих ресурсов. С другой стороны, излишние запасы могут приводить к замедлению оборота и к снижению эффективности использования. Таким образом, задача учета - сохранение повседневной платежеспособности предприятия и извлечение дополнительной прибыли за счет инвестиций.

Для контроля за использованием денежных средств формируются экономические службы на предприятиях. А с целью контроля в области учета и в области соблюдения законодательства применяют аудиторские проверки. Аудит может быть как внутренним, так и внешним с привлечением сторонних аудиторов [3]. Денежные средства, а также и операции, формирующие денежные потоки, требуют детального учета и контроля. Контроль может быть внешним и внутренним. С точки зрения внешнего контроля можно выделить аудиторскую проверку - как самый эффективный способ контроля. В силу того, что движение денежных средств носит массовый характер, этот этап аудиторской проверки является достаточно трудоемким. Однако формирование движения денежных средств - однообразная операция, а методы или процедуры проверки достаточно просты. Именно при проверке этого участка основному аудитору целесообразно привлекать ассистентов. Путем проведения сплошной проверки аудитору необходимо убедиться, соответствует ли принятый на предприятии порядок учета денежных средств порядку, установленному соответствующими нормативными документами. Так, порядок хранения, расходования и учета денежных средств в кассе установлен письмом Центробанка РФ. При проверке операций по учету денежных средств следует установить соблюдается ли предприятием установленный лимит хранения наличных денежных средств, так как в кассе можно хранить лишь небольшие денежные суммы для оплаты мелких хозяйственных расходов, выдачи авансов на командировки и других небольших платежей.

Превышение установленных лимитов в кассе допускается лишь в течение пяти рабочих дней, если этот период совпадает с выплатой заработной платы сотрудникам Проблемы экономики и менеджмента № 4 (56) - 2016 49 предприятия, пособий по временной нетрудоспособности и премий. Все операции по поступлению и расходованию денежных средств кассир записывает в кассовую книгу, которая должна быть пронумерована, прошнурована и опечатана сургучной печатью. Количество листов в ней должно быть заверено подписями руководителя предприятия и главного бухгалтера. В конце рабочего дня кассир подсчитывает в кассовой книге итог операций за день и выводит остаток денег в кассе на следующий день.

Записи в кассовой книге ведут через копировальную бумагу одновременно на двух листах. Один лист отрывной, его сдают в конце дня вместе со всеми приходными и расходными документами в качестве отчета по кассовым операциям. При рассмотрении вопроса денежных средств, можно выявить основные проблемные аспекты, которые требуют внимания руководства:

- несоблюдение законодательства в области учета и хранения денежных средств;
- нерациональное использование денежных средств.

Руководство предприятий должно понимать, что денежные средства способны приносить экономическую выгоду только тогда, когда они рационально и эффективно используются. Обобщая все вышесказанное, необходимо отметить, что денежные средства, как источник денежных потоков и как наиболее ликвидный актив, требуют качества учета и детального контроля при осуществлении расчетных операций. Также руководство организации должно контролировать соблюдение норм законодательства РФ в области учета денежных средств. Только в этом случае предприятие сможет выгодно и рационально осуществлять свою деятельность.

Список цитируемой литературы:

1. Аудит денежных средств организации [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.audit-it.ru/ifrs/terms/items/cash-and-cash-equivalents.html (дата обращения: 01.04.2016).
2. Учет денежных средств организации [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://mvf.klerk.ru/f1otchet/f1_1250.htm (дата обращения: 01.04.2016).
3. Формирование информации о безналичных расчетах [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://allegri.org.ua/aktiv-tek/309/ (дата обращения: 01.04.2016).

ORGANIZATION OF ACCOUNTING AND AUDIT OF MOVEMENT OF CASH

Kamalova D. F.

Cash represents urgent issue for the organization. Cash can be represented in the organization of both cash and non-cash form. All this is reflected in this article.

Keywords: money, calculation, accounting, auditing, organization

УДК 33

МЕХАНИЗМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ЧАСТНЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ СРЕДСТВ

Чайкин Н. С.
Институт управления, Архангельск, Россия

В статье описаны механизмы привлечения частных инвестиций в экономику малого и среднего бизнеса.

Ключевые слова: инвестиции, экономика, привлечение денег, деньги

Сбережения, превращенные в инвестиции, представляют собой капитал, способный приносить доход его владельцу. А частные валовые инвестиции это имущество, приобретенное для развития производства потребителем инвестиций. Частные инвестиции отличает то, что они не размещается на фондовых биржах как самостоятельный капитал.

В Советском Союзе частные средства населения привлекались двумя путями: через Сберегательный Банк; через облигации государственного займа. В современной России появилось существенно больше возможностей использовать средства населения [1].

Основным путем привлечения частного капитала в России остаются банковские депозиты, которые отличаются простотой, понятной для вкладчика, и надежностью. Средства на депозитах в большинстве банков застрахованы от банкротств и прочих неприятностей. Ставки депозитов превышают уровень инфляции в стране, это сохраняет средства и привлекает людей, желающих сохранить накопленный капитал.

Другим, не менее популярным, методом вовлечения частного капитала в инвестиции является вложения в недвижимость [2]. Очень многие частные капиталы были вовлечены в жилищное строительство, не как приобретатели необходимого жилья, а как средство увеличения капитала. Бурный рост цен на квартиры в России в предыдущем десятилетии обеспечивал такому инвестированию существенный доход [3].

Менее популярным оказалось привлечение средств частных инвесторов в ценные бумаги, в портфельные инвестиции. Основные причины этого две: относительно низкая финансовая неграмотность населения; низкий уровень накопления у российского населения из-за низкого уровня заработных плат. В России чуть более 3 % составляют частные инвестиции населения в ценные бумаги в их общем объеме. Для примера, в США объем частных инвестиций в ценные бумаги составляет 42-43 % [4].

Начал получать распространение путь привлечения частных инвестиций через франчайзинг. Частный инвестор приобретает право использовать бренд компании, право производить и реализовывать продукцию по предоставляемой технологии и системе управления производством. Выгоды такого пути частного инвестирования в гарантии реализации произведенной продукции и отсутствии необходимости маркетинговых исследований на рынке [5].

Частные инвестиции в начинающийся или действующий бизнес привлекают многих владельцев бизнеса. Получение кредита в банках становится все сложнее, микрофинансирование очень невыгодно из-за высоких ставок кредитования, поэтому предприниматели хотят работать с частными инвесторами и готовы давать соответствующие гарантии возврата инвестиций и прибыли от них [6]. Обычно предлагается залоговое обеспечение ликвидного имущества под получаемые от частного инвестора средства. Открытый рынок частных инвестиций обширен, в интернете можно обнаружить множество предложений частных инвесторов, готовых профинансировать инвестиционные проекты, а также множество запросов на частные инвестиции. Главное, не попасть на мошенников, которых там тоже множество [7].

Особую область частного инвестирования представляет собой новый, начинающийся бизнес. В мировой практике его финансируют венчурные фонды или венчурные частные инвесторы, которых называют бизнес-ангелами. Многие, широко известные во всем мире компании (Apple, Amazon, Google) стали ими благодаря частным инвестициям бизнес-ангелов в их только начинающийся бизнес. Зачастую, бизнес-ангелы становятся совладельцами инвестируемого бизнеса. Бизнес-ангелы являются частными соинвесторами в стартапах, и в России так и называются [8].

В России появились ростки нового явления в привлечении частных инвестиций – краудинвестинг. По сути, это метод привлечения частных инвестиций, как альтернатива венчурным фондам, в стартапы - проекты предприятий, которые не имеют кредитной истории или достаточно убедительного бизнес-плана проекта.

Для таких инвестиций создаются специальные площадки, на которых предлагается либо просто перечень инвесторов, либо оцениваются стартапы предприятий и даются рекомендации инвесторам. В России подобный опыт осуществил Ф. Овчинников, который в свою сеть пиццерий привлек через блог

более 80 млн. рублей на развитие через получение процентного займа у частных инвесторов. По окончании срока заимствования частный инвестор может получить назад свои средства с процентами или приобрести опцион на покупку акций компании [9].

Частные инвестиции в государственный сектор экономики стал возможен совсем недавно. Это направление стало активно развиваться с появлением государственно-частного партнерства, и с возможностью частному инвестору приобрести концессию на выполнение работ и услуг от государства. Области применения частного капитала государство не ограничивает, но дает предпочтение договорам и концессиям в ЖКХ, в строительстве жилья, развитии сферы услуг населению. Так, например, в 2015 году объявлено более 400 инвестиционных конкурсов на получение концессий и договоров в ЖКХ.

Список цитируемой литературы:

1. Поздняков К.К. Иностранные инвестиции в экономике России: региональный аспект // Российский внешнеэкономический вестник. 2004. № 4. С. 40-46.
2. Федоров В.К., Бендерский Г.П., Поздняков К.К. Особенности развития инновационного потенциала производственных трудовых ресурсов // Сварочное производство. 2011. № 12. С. 40-43.
3. Поздняков К.К. Предложения по созданию и улучшению региональной экосистемы социального предпринимательства // Вопросы экономических наук. 2015. № 6 (76). С. 67-69.
4. Поздняков К.К. Привлечение иностранных инвестиций в регионы Российской Федерации. Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Москва, 2005
5. Glomm G., Ravikumar B. Public versus private investment in human capital: endogenous growth and income inequality //Journal of political economy. – 1992. – Т. 100. – №. 4. – С. 818-834.
6. Поздняков К.К. Теоретические основы механизма привлечения иностранных инвестиций в регионы РФ и обоснование их практической применимости: Монография. -USA: Lulu Press INC.:2015 p. 124
7. Федоров В.К., Бендерский Г.П., Поздняков К.К. Особенности развития инновационного потенциала производственных трудовых ресурсов // Экономика и управление в машиностроении. 2013. № 3. С. 41-44.
8. Arrow K. J., Lind R. C. Uncertainty and the evaluation of public investment decisions //Journal of Natural Resources Policy Research. – 2014. – Т. 6. – №. 1. – С. 29-44.
9. Поздняков К.К. Организация и управление трансфертами наукоемких технологий в области транспортного машиностроения как основа эффективного инновационного развития // Транспортное дело России. 2015. № 5. С. 3-5.

MECHANISMS FOR ATTRACTING PRIVATE INVESTMENT FUNDS

Chaikin N. S.

Institute of Management, Arkhangelsk, Russia

The article describes the mechanisms of attracting private investments into the economy of small and medium business.

Keywords: investment, economy, attraction of money, money

УДК 351.85

ПРОБЛЕМЫ УСТАНОВЛЕНИЯ ФОРМ СОБСТВЕННОСТИ НА ВОДНЫЕ ОБЪЕКТЫ В ГОРОДЕ ТЮМЕНИ

Осипова Ю. А., Кряхтунов А. В.

Тюменский индустриальный университет, Тюмень, Россия

В связи с отсутствием в законодательстве определений «пруд», «обводненный карьер» возникают трудности при присвоении водным объектам таких статусов и в дальнейшем определении формы собственности и использовании

Ключевые слова: пруд, обводненный карьер, земельный участок, пруд-копань, озеро, водохранилище

В настоящее время на территории городов существуют необустроенные территории. Одним из таких примеров в городе Тюмень является территория в районе улиц Газовиков-Муравленко, в пределах которой есть земельный участок с расположенным в его границах водным объектом, называемым озеро Цыганское. Для его дальнейшего использования необходимо в первую очередь выяснить, кому принадлежит данный объект. Согласно выписке из Единого государственного реестра прав на недвижимое имущество и сделок с ним (рисунок 1), на данный водный объект права не зарегистрированы.

Также согласно справочной информации Росреестра, какие-либо права и ограничения на данный объект в настоящее время не зарегистрированы (рисунок 2) [7]. Таким образом, рассматриваемый земельный участок с расположенным в его границах водоемом относится неразграниченным землям и является государственной собственностью.

ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЛУЖБА ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ, КАДАСТРА И КАРТОГРАФИИ

Филиал федерального государственного бюджетного учреждения "Федеральная кадастровая палата Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии" по Тюменской области

Осипова Ю.А.

УВЕДОМЛЕНИЕ ОБ ОТСУТСТВИИ В ЕДИНОМ ГОСУДАРСТВЕННОМ РЕЕСТРЕ ПРАВ НА НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО И СДЕЛОК С НИМ ЗАПРАШИВАЕМЫХ СВЕДЕНИЙ

Дата 21.03.2016 № 72/001/196/2016-1926

На основании запроса от 18.03.2016 г., поступившего на рассмотрение 18.03.2016 г. , в соответствии с пунктом 2 статьи 7 Федерального закона от 21 июля 1997 г. №122-ФЗ "О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним" уведомляем, что в Едином государственном реестре прав на недвижимое имущество и сделок с ним отсутствует запрошенная вами информация.

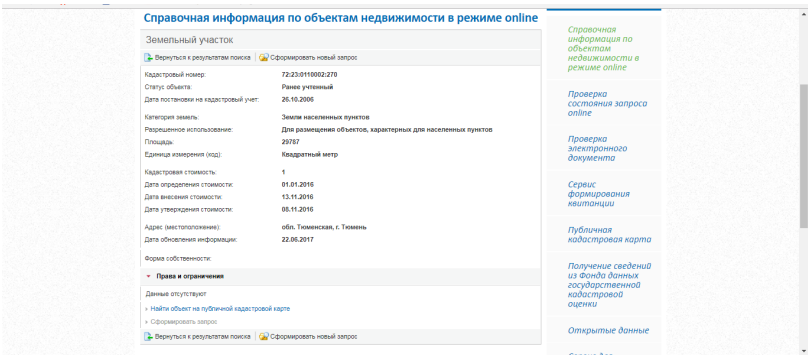
1.	Вид запрошенной информации:	о зарегистрированных правах на объект недвижимого имущества
2.	Объект недвижимого имущества:	вид объекта: земельный участок, кадастровый номер 72:23:0110002:270, адрес: обл. Тюменская, г. Тюмень, ул. Газовиков - Уральская
3.	Правопритязания:	отсутствуют
4.	Заявленные в судебном порядке права требования, аресты (запрещения):	данные отсутствуют

Учреждение юстиции по государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним на территории по Тюменской области, правопреемником которого является Управление Росреестра по Тюменской области
, приступило к проведению государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним 21.12.1998.
Сведения, содержащиеся в настоящем документе, являются актуальными (действительными) на дату получения запроса органом, осуществляющим государственную регистрацию прав.
Для получения дополнительной информации вы можете обратиться в органы (организации), которые в том числе в соответствии с пунктом 2 статьи 32 Федерального закона от 21 июля 1997 г. №122-ФЗ "О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним" осуществляли регистрацию прав на объекты недвижимости, расположенные на указанной территории, до начала работы названного учреждения.

Инженер Янина Инна Михайловна

Получение заявителем выписки из ЕГРП для последующего представления в органы государственной власти, органы местного самоуправления и органы государственных внебюджетных фондов в целях получения государственных и муниципальных услуг **не требуется.** Данную информацию указанные органы **обязаны** запрашивать у Росреестра **самостоятельно.** (Федеральный закон от 27.07.2010 №210-ФЗ "Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг", ч.1, ст.7)

Рисунок 1. Выписка из Единого государственного реестра прав на земельный участок, в пределах которого расположен исследуемый водоем



Справочная информация по объектам недвижимости в режиме online

Земельный участок

Вернуться к результатам поиска | Сформировать новый запрос

Кадастровый номер:	72:23:0110002:270
Статус объекта:	Ранее учтенный
Дата постановки на кадастровый учет:	26.10.2006
Категория земель:	Земли населенных пунктов
Разрешенное использование:	Для размещения объектов, характерных для населенных пунктов
Площадь:	29787
Единица измерения (код):	Квадратный метр
Кадастровая стоимость:	1
Дата определения стоимости:	01.01.2016
Дата внесения стоимости:	13.11.2016
Дата утверждения стоимости:	08.11.2016
Адрес (местоположение):	обл. Тюменская, г. Тюмень
Дата обновления информации:	22.06.2017
Форма собственности:	

Права и ограничения

Данные отсутствуют

Найти объект на публичной кадастровой карте

Сформировать запрос

Вернуться к результатам поиска | Сформировать новый запрос

Справочная информация по объектам недвижимости в режиме online

Проверка состояния запроса online

Проверка электронного документа

Сервис формирования квитанции

Публичная кадастровая карта

Получение сведений из Фонда данных государственной кадастровой оценки

Открытые данные

Рисунок 2. Справочная информация портала Росреестр о земельном участке, в пределах которого расположен исследуемый водный объект

Водное законодательство относит водные объекты к федеральной собственности, о чем повествует пункт 1 статьи 8 Водного кодекса Российской Федерации. На основании пункта 2 статьи 8 Водного кодекса Российской Федерации исключение составляют пруды и обводненные карьеры: «пруд, обводненный карьер, расположенные в границах земельного участка, принадлежащего на праве собственности субъекту Российской Федерации, муниципальному образованию, физическому лицу, юридическому лицу, находятся соответственно в собственности субъекта Российской Федерации, муниципального образования, физического лица, юридического лица» [1]. Согласно пункту 4 статьи 7 Федерального закона от 03.06.2006 №73-ФЗ «О введении в действие Водного кодекса Российской Федерации», «земельные участки, которые не находятся в собственности Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных районов, граждан, юридических лиц и в границах которых расположены пруд, обводненный карьер, являются собственностью поселений, городских округов» [3]. При этом в рассматриваемых выше документах отсутствуют понятия пруда и обводненного карьера.

Между тем, водные объекты являются неотъемлемой частью земельных участков, в пределах которых они расположены, поэтому отсутствие четкого определения может стать причиной незаконного отчуждения в пользу физических и юридических лиц. Сивков Дмитрий Олегович, кандидат юридических наук, специалист в области водного, земельного законодательства, научный сотрудник Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации в своем учебно-методическом пособии «Водное право» подчеркивает, что «…определение понятий данных водоемов в новом Водном кодексе Российской Федерации отсутствует, что в дальнейшем может способствовать недобросовестному присвоению в частную собственность небольших озер или, скажем, малых водохранилищ» [5]. В этом же пособии автор также описывает, что является прудом и обводненным карьером.

«Пруды - небольшие и неглубокие искусственные водоемы… Они сооружаются на реках, ручьях, оврагах, логах, балках, карьерах. Пруды могут рассматриваться как вид водохранилищ, так как они искусственно вырыты и имеют плотину… Их глубина, как правило, составляет около 3-5 м, а площадь акватории достигает 1 кв. км. При больших размерах и глубинах мы уже имеем дело с водохранилищами. Различия между водохранилищами и прудами можно было бы считать делом гидрологической науки, если бы не определенные юридические последствия, которые слабо учитываются в литературе». «Обводненные карьеры во многом близки к прудам. С точки зрения гидрологии пруды могут образовываться на месте карьеров, где происходила добыча полезных ископаемых так называемым открытым способом. В отличие от остальных прудов, само наполнение карьеров водой происходит естественно и вряд ли входит в хозяйственные задачи их создателей» [5].

Если посмотреть терминологию Водного кодекса Российской Федерации от 16.11.1995 г. №167-ФЗ (редакция от 31.12.2005 г.), то есть действующим до принятия действующего Водного кодекса Российской Федерации от 03.06.2006 г. №74-ФЗ, то в нем содержатся определения понятий поверхностного водоема и обособленного водного объекта: «поверхностный водоем - поверхностный водный объект, представляющий собой сосредоточение вод с замедленным водообменом в естественных или искусственных впадинах; обособленный водный объект (замкнутый водоем) - небольшой по площади и непроточный искусственный водоем, не имеющий гидравлической связи с другими поверхностными водными объектами» [2].

В настоящее время пункт 2 статьи 5 Водный кодекс Российской Федерации относит пруды и обводненные карьеры к водоемам, наряду с озерами и водохранилищами, при этом определений «озера» и водохранилища также не приводятся. В ГОСТ 19179-73. Государственный стандарт Союза ССР. Гидрология суши. Термины и определения содержатся определения понятий озеро, водохранилище, пруд и есть не используемое в настоящее время понятие пруд-копань: «озеро - естественный водоем с замедленным водообменом. Водохранилище - искусственный водоем, образованный водоподпорным сооружением на водотоке с целью хранения воды и регулирования стока. Пруд - мелководное водохранилище площадью не более 1 кв. км. Пруд-копань - небольшой искусственный водоем в специально выкопанном углублении на поверхности земли, предназначенный для накопления и хранения воды для различных хозяйственных целей» [4].

На основании вышеизложенного можно сделать вывод, что основными отличиями пруда от водохранилища являются глубина и хозяйственное предназначение. Отличительной особенностью пруда-копани является отсутствие с другими водными объектами наземной гидравлической связи.

В связи с этим подчеркнем, что необходимо ввести терминологию в Водном кодексе Российской Федерации для избежания ситуаций с незаконным отчуждением земельных участков с расположенными в их пределах водными объектами, которые обладают отличительными признаками, такие как:

- происхождение (естественное или искусственное, это играет важную роль для отнесения к озеру либо пруду, это можно проследить на примере объекта исследования – водоема с названием Цыганское),

- глубину и размеры,
- связь с иными водными объектами,
- цель использования.

История происхождения объекта исследования неизвестна, а поскольку в законодательстве отсутствуют определения «пруд» и «обводненный карьер», официального названия исследуемого объекта нет и статус «озеро» не присвоен, а согласно информации, предоставленной Департаментом недропользования и экологии Тюменской области, средняя глубина водного объекта составляет полтора – два метра, озеро не проточное, пресное, гидрологический режим его с рекой Тура не связан, площадь акватории в настоящее время составляет 1,5 гектара, то на основании этих характеристик можно полагать, что данный объект является «прудом» или «обводненным карьером». В этом случае в дальнейшем возможна регистрация данного объекта в муниципальную собственность и его дальнейшее использование. Ранее была опубликована статья «Создание рекреационной зоны озера Цыганское в городе Тюмени», где рассматривался вариант создание рекреационной зоны водоема (рисунок 3) либо в случае дальнейшего его зарастания из-за отсутствия мероприятий по его коренному улучшению создание на этой территории парка (рисунок 4) [6].

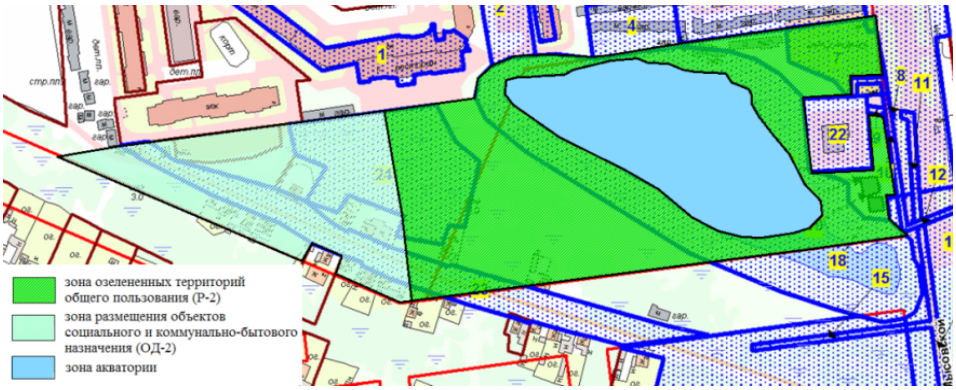


Рисунок 3. Зонирование территории в случае проведения мероприятий по коренному улучшению состояния водного объекта

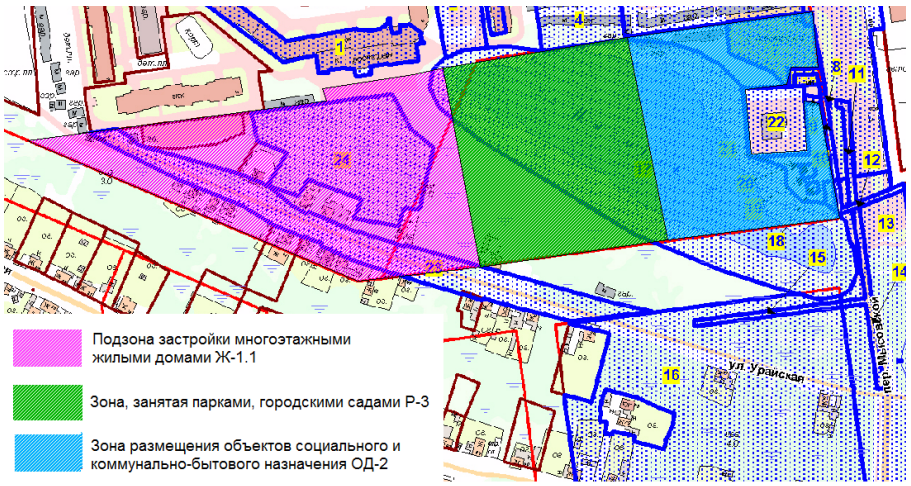


Рисунок 4. Зонирование территории в случае дальнейшего зарастания водоема при отсутствии мероприятий по коренному улучшению его состояния

Таким образом, необходима терминология в водном законодательстве для правильного присвоения статусов водных объектов, определения формы собственности и их дальнейшего использования.

Список цитируемой литературы:

1. Водный кодекс Российской Федерации от 03.06.2006 № 74-ФЗ (ред. от 29.07.2017) / Правовая система «Консультант плюс»;
2. Водный кодекс Российской Федерации» от 16.11.1995 № 167-ФЗ (ред. от 31.12.2005);
3. Федеральный закон от 03.06.2006 № 73-ФЗ «О введении в действие Водного кодекса Российской Федерации» (ред. от 03.07.2016) / Правовая система «Консультант плюс»;
4. ГОСТ 19179-73. Гидрология суши. Термины и определения;
5. Сивков Д.О. Водное право: учебно-методическое пособие. / М.: Юстицинформ, 2007;
6. Осипова Ю.А. Создание рекреационной зоны озера Цыганское в городе Тюмень. / Ю.А.Осипова // EUROPEAN RESEARCH: сборник статей VII Международной научно-практической конференции. – 2016. – С. 503-508

7. Справочная информация по объектам недвижимости online [Электронный ресурс] - https://rosreestr.ru/wps/portal/p/cc_ib_portal_services/online_request

THE PROBLEM OF DETERMINING THE FORMS OF OWNERSHIP OF WATER BODIES DUE TO ABSENCE OF DEFINITIONS IN THE LEGISLATION ON THE EXAMPLE OF A WATER RESERVOIR LOCATED IN THE CITY OF TYUMEN

Osipova Yu. A., Kryahtunov A. V.
Tyumen Industrial University, Tyumen, Russia

In connection with absence in the legislation definitions of «pond», «flooded quarry» difficulties arise when assigning water bodies such statuses and further define the form of ownership and use

Keywords: the pond, a flooded quarry, land, pond-Kopan, lake, reservoir

УДК 33

ПОНЯТИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ СДЕЛОК И СУБЪЕКТЫ ДАННОГО ЯВЛЕНИЯ

Зайцева К. Д.

Сибирский институт бизнеса, управления и психологии, Красноярск, Россия

В статье расшифровывается понятие международных сделок и приводится список субъектов таких взаимодействий.

Ключевые слова: сделка, международные сделки, экономика

Различные виды деятельности, которые проходят в международном формате, могут принимать самые различные формы и виды. Все это требует применения разных правовых норм и инструментов для регулирования. Так, в условиях рыночной экономики основной законодательной опорой для хозяйственных взаимоотношений субъектов разных стран (юридических, физических лиц) является частное право (международной и гражданское). На практике гражданско-правовая операция является главной правовой базой. Именно она регулирует международную торговую деятельность или если говорить в частном случае - международную сделку [1].

Упомянутый выше термин нельзя встретить в российском праве именно в такой форме. К примеру, в Гражданском кодексе РФ есть другое определение - «внешнеэкономическая сделка». Ее особенности и условия оформления расписаны двух пунктах (пункте втором статьи 1209 и пункте третьем статьи 162). Иногда может применяться и другая альтернативная формулировка - «внешнеторговая сделка». Но последний термин не в полной мере отображает сущность международных операций, ведь они могут включать в себя не только торговые взаимоотношения, но и производственную кооперацию, взаимодействие стран в инвестиционной деятельности, проведение финансово-кредитных и валютных сделок и так далее [2].

Как следствие, термины «внешнеэкономическая сделка», «международная сделка» - это более широкие понятия, в которые включаются все возможные варианты торговых, инвестиционных, финансово-кредитных взаимоотношений между субъектами различных стран.

В российской правовой сфере нет четкого определения упомянутых выше понятий. Притом что в экономической практике ими приходится активно оперировать [3]. Одновременно с этим раскрыть понятие международной сделки - важная задача, ведь в основе такой деятельности лежит частное право не одной страны, а нескольких государств. Как следствие, при проведении тех или иных операций должны отдаваться приоритеты праву одного или другого государства.

В международных сделках при определении основных условий взаимодействия часто применяются нормы и принципы действующего во многих странах мира публичного (международного) права. Такой контроль подразумевает применение обычаев международных торговых взаимоотношений или же применение более широкого определения - «lex mercatoria».

На современном этапе суть терминов международной (внешнеторговой, внешнеэкономической) сделки в краткой форме описывается в Федеральном законе РФ, касающемся регулирования внешнеторговых взаимоотношений. В нем нет четкого определения сделки, но расписывается суть внешнеторговой деятельности [4, 6]. Так, данный вид взаимоотношений представляется как совершение международных сделок в области обмена услуг, информации, товаров, результатов интеллектуального труда и так далее.

Таким образом, международная сделка - торговая операция между сторонами, суть которой заключается в обмене упомянутыми выше продуктами труда каждой страны-участницы сделки.

К субъектам международной операции можно отнести целую группу участников:

1. Со стороны субъектов РФ в международной сделке могут участвовать:

- юридические лица. Обязательное требование - организация предпринимательской деятельности с учетом действующих законов Российской Федерации и наличие постоянной прописки на территории страны;
- физические лица. Здесь требования к субъектам аналогичны - преимущественное, постоянное проживание на территории страны, а также официальная регистрация в роли ИП.

2. Со стороны субъектов других стран-участниц международной сделки могут участвовать:

- компании, правомочность действий которых подтверждается законами государства, где оформлен бизнес, и где действуют те или иные законы;
- иностранные лица (граждане), право- и дееспособность которых в той или иной сфере определяется законодательством своей страны;
- лица, которые не имеют определенного гражданства, но их дееспособность определена правом другой страны, где эти лица имеют право постоянного пребывания [5].

Обязательное требование для международных сделок - заключение договоров в письменном виде.

Участникам сделок необходимо включить подробные условия, регулирующие и определяющие любые взаимоотношения и действия в период выполнения договоренностей, а также последствия тех или иных действий (бездействий). Также должно оговариваться, право какой из стран будет применяться в том или ином случае [7].

Сегодня при организации международных сделок применяются стандартные формы соглашений (контрактов, договоров), которые разработаны с учетом международных требований. В качестве разработчиков выступают различные международные ассоциации бизнесменов и организаций [8-10].

В процессе действия международной сделки в силу может вступать международная оговорка - договор, по которому все спорные вопросы между сторонами решаются исключительно в арбитражном органе. Последний в случае принятия тех или иных решений руководствуется положениями соглашения, заключенного между сторонами сделки [11]. Если какие-либо вопросы урегулировать не получается, то арбитражный орган принимает решение, право какого государства будет основным при разрешении спора.

Список цитируемой литературы:

1. Мансуров Г.З. Международное частное право. Учебное пособие. -Екатеринбург: Изд-во Уральского гос. экон. ун-та, 2001. -С. 129
2. Мансуров Г.З. Экономический анализ права: некоторые современные проблемы // Право и экономика. 2009. № 1. С. 125-126.
3. Hill C. International business: Competing in the global market place //Strategic Direction. – 2008. – Т. 24. – №. 9.
4. Мансуров Г.З. Ценные бумаги в международном частном праве // Журнал международного частного права. 2004. № 2. С. 15-22.
5. Мансуров Г.З. Новая редакция унифицированных правил и обычаев по документарным аккредитивам // Журнал международного частного права. 2008. № 1 (59). С. 38-46.
6. Мансуров Г.З. Правовое регулирование ценных бумаг. Екатеринбург: изд-во УрГЭУ, 2012
7. Мансуров Г.З. Проблемы коллизионного регулирования денежных обязательств по законодательству стран СНГ // Евразийский юридический журнал. 2011. № 6 (37). С. 21-23.
8. Ghauri P. N. Negotiating international package deals: Swedish firms and developing countries: дис. – Acta Universitatis Upsaliensis, 1983.
9. Мансуров Г.З. Проблемы влияния финансового кризиса на правовой режим международной финансовой системы // Евразийский юридический журнал. 2012. № 5 (48). С. 34-35.
10. Мансуров Г.З. О правовых регуляторах обеспечения продовольственной безопасности // Управленец. 2011. № 5-6. С. 68-71.
11. Мансуров Г.З. О критериях международной расчетной сделки // Налоги. 2011. № 18. С. 17-20.

THE CONCEPT OF INTERNATIONAL TRANSACTIONS AND THE SUBJECTS OF THIS PHENOMENON

Zaitseva K. D.

Siberian Institute of Business, Management and Psychology, Krasnoyarsk, Russia

The article deciphers the notion of international transactions and provides a list of subjects of such interactions.

Keywords: transaction, international transactions, economy

УДК 33

СУЩНОСТЬ ЕВРООБЛИГАЦИЙ

Камалов Б. Ю.

Липецкий филиал Воронежского экономико-правового института, Липецк, Россия

В статье описывается сущность еврооблигаций, процесс их выпуска, получения и обращения.

Ключевые слова: евробонды, еврооблигации, ценные бумаги

Еврооблигациями считаются облигации, которые номинированы не в валюте страны пребывания эмитента и которые размещаются как за пределами страны пребывания эмитента, так и за пределами страны, в валюте которой они номинированы. Обычно еврооблигации размещаются на международных рынках облигаций.

Существует несколько характерных особенностей, отличающих еврооблигации от прочих форм заимствований:

Еврооблигации размещаются одновременно на рынках нескольких стран, при этом валюта еврооблигационного займа не обязательно является национальной, как для кредитора, так и для заёмщика.

Размещение осуществляется эмиссионным синдикатом, который, как правило, представляют банки, зарегистрированные в разных странах [1].

Выпуск и обращение еврооблигаций осуществляется в соответствии с установившимися на рынке правилами и стандартами. Основная часть эмиссий еврооблигаций производится без обеспечения, хотя в отдельных случаях возможно обеспечение в форме гарантии третьих лиц или имущества эмитента. Эмиссия еврооблигаций сопровождается целым рядом дополнительных условий и оговорок, призванных снизить риски для держателей ценных бумаг. Наиболее распространенными являются т.н. «негативный залог» (условия выпуска предусматривают обязательство эмитента не выпускать более бумаги, обладающие преимущественным правом погашения). В случае наступления технического дефолта (неплатежа) по какому-либо одному выпуску еврооблигаций, предусмотрен кросс-дефолт – досрочное погашение всех выпусков еврооблигаций, находящихся в обращении. Выпуск облигаций, как правило, обусловлен обязательствами эмитента по поддержанию определенного соотношения собственного и заемного капитала, ограничению выпуска прочих долговых обязательств в течение оговоренного периода времени [2].

Еврооблигации, как правило, ценные бумаги на предъявителя (bearer bonds).

Доходы по еврооблигациям выплачиваются в полном объёме без удержания налога в стране эмитента. Если же местное законодательство предусматривает удержание налога на проценты, который платит заемщик, последний обязан довести величину процентных платежей до уровня, обеспечивающего инвестору процентный доход, равный номинальному купону [3].

Разновидностью еврооблигаций являются облигации «драгон» – dragon bonds – еводолларовые облигации, размещенные на азиатском (в первую очередь, японском) рынке и имеющие листинг на какой-либо азиатской бирже, обычно в Сингапуре или Гонконге.

Доля еврооблигаций на рынке евробумаг составляет более 90% . В настоящее время совокупная стоимость находящихся в обращении еврооблигационных займов составляет примерно 4 трлн. долларов, что составляет примерно 10 % мирового рынка облигаций.

Приставка «евро» в настоящее время – дань традиции, поскольку первые еврооблигации появились в Европе, торговля ими осуществляется в основном там же [4].

Эмитент может размещать облигации как внутри страны, так и за ее пределами. Облигации, размещаемые эмитентом за пределами страны – принадлежности эмитента, называются международными облигациями. Можно выделить такие разновидности этих облигаций, как иностранные облигации и еврооблигации.

Иностранные или зарубежные облигации размещаются эмитентом за пределами страны, в которой находится эмитент, в валюте страны размещения. Такие облигации нередко получают специфические названия. Так, иностранные облигации, размещаемые в США и номинированные в долларах США, именуются «янками» («yankee bonds»). Облигации, эмитируемые нерезидентами в Великобритании, называют «бульдогами» («bulldogs bonds»), в Японии – «самураями» [5].

Глобальные облигации – облигации, размещаемые одновременно на рынке еврооблигаций и на одном или нескольких национальных рынках.

Параллельные облигации parallel bonds – облигации одного выпуска, размещаемые одновременно в нескольких странах в валюте этих стран.

Термин «международные облигации» употребляется в широком и узком значениях. В широком

значении в это понятие входят все основные долговые инструменты, размещаемые на зарубежных рынках, то есть, это долгосрочные долговые инструменты или, собственно, облигации (bonds), и среднесрочные долговые инструменты (notes).

Развитие рынка международных облигаций связано с ростом транснациональных корпораций и интернационализацией хозяйственной жизни. Выпуск международных облигаций позволяет отдельным государствам и крупным компаниям удовлетворить потребности в капитале за счет привлечения его на рынках других стран [6].

Смысл приобретения иностранных облигаций для инвестора состоит в том, что он получает возможность произвести международную диверсификацию риска неплатежа по своим вложениям и снизить риск от возможного колебания курсов валют. Например, французский инвестор может приобрести облигации американской корпорации, номинированные в долларах. Допустим, что в момент покупки облигаций курс доллара к евро составлял 1:1. Через некоторое время в момент выплаты процентов курс доллара к евро составил, например, 1,2:1. Процентный доход инвестор должен конвертировать в евро по текущему курсу, следовательно, он понесет потери. Если же инвестор приобретает облигации американской компании, номинированные в евро, то ему не придется беспокоиться по поводу курса валют.

Первые более или менее значимые выпуски иностранных облигаций, размещенные иностранными эмитентами в странах Западной Европы и Северной Америки, появились во второй половине 40-х гг. XX в., но наиболее активно процесс эмиссии иностранных облигаций стал развиваться в начале 60-х гг [7].

Эмиссия иностранных облигаций должна осуществляться в соответствии с правилами той страны, где производится размещение облигаций. Однако в области налогообложения и обращения на вторичном рынке иностранные облигации весьма близки к еврооблигациям.

Появление рынка еврооблигаций принято относить к 1963 г., когда итальянская компания Concessioni e Costruzioni Autosfade выпустила заем на 15 млн долл., хотя несколько подобных займов было осуществлено и ранее. С конца 60-х гг. начинается бурный рост выпусков еврозаймов. Если в 70-х гг. объем эмиссии еврооблигаций был примерно равен объему выпуска иностранных облигаций, то, начиная с 1982 г. эмиссии еврооблигаций стали обгонять эмиссии иностранных облигаций, а в 90-е гг. объемы эмиссии еврооблигаций уже в несколько раз превышали объемы выпуска иностранных облигаций [8, 9].

Как показывает статистика, от половины до 2/3 всех еврооблигаций выпускается корпорациями, а остальная часть – примерно в равных долях осуществляется правительствами различных государств и международными организациями. Для успешного размещения облигаций на международных рынках эмитенту следует получить рейтинг хотя бы одного из рейтинговых агентств (а лучше нескольких), таких, как Standart and Poor’s, Moody’s и др.

Еврооблигации подразделяются на долгосрочные бумаги – евробонды (eurobonds) и среднесрочные долговые бумаги – евроноты (euronotes). Помимо этого к евробумагам относятся также краткосрочные бумаги – так называемые еврокоммерческие векселя. Но эти краткосрочные инструменты в понятие еврооблигаций обычно не включаются [10].

Различие между евробондами и евронотами достаточно условно. Они отличаются лишь сроками действия. Однако некоторые выпуски евробондов и евронот не имеют даже и этих различий. Выпуск еврооблигаций дает преимущество как для эмитентов, так и для инвесторов. За выпуск еврооблигаций эмитент обычно не платит никаких налогов. Процентный доход по облигациям выплачивается инвестору в полном объеме, который уплачивает налог по законодательству той страны, чьим резидентом он является. Обычно еврооблигации выпускают в предъявительской форме с отрывными купонами. Погашение производится единым платежом или в течение некоторого периода времени из фонда погашения. В последнем случае эмитент либо выкупает облигации на открытом рынке, либо проводит периодические тиражи погашения по номиналу. Можно выделить следующие разновидности еврооблигаций.

Список цитируемой литературы:

1. O'Malley C. Bonds without borders: A history of the eurobond market. – John Wiley & Sons, 2014.
2. Мансуров Г.З. Проблемы влияния финансового кризиса на правовой режим международной финансовой системы // Евразийский юридический журнал. 2012. № 5 (48). С. 34-35.
3. Мансуров Г.З. О правовых регуляторах обеспечения продовольственной безопасности // Управленец. 2011. № 5-6. С. 68-71.
4. Мансуров Г.З. О критериях международной расчетной сделки // Налоги. 2011. № 18. С. 17-20.
5. Мансуров Г.З. Правовое регулирование ценных бумаг. Екатеринбург: изд-во УрГЭУ, 2012
6. Мансуров Г.З. Проблемы коллизионного регулирования денежных обязательств по законодательству стран СНГ // Евразийский юридический журнал. 2011. № 6 (37). С. 21-23.
7. Мансуров Г.З. Международное частное право. Учебное пособие. -Екатеринбург: Изд-во Уральского гос. экон. ун-та, 2001. -С. 129

8. Мансуров Г.З. Экономический анализ права: некоторые современные проблемы // Право и экономика. 2009. № 1. С. 125-126.
9. Мансуров Г.З. Ценные бумаги в международном частном праве // Журнал международного частного права. 2004. № 2. С. 15-22.
10. Мансуров Г.З. Новая редакция унифицированных правил и обычаев по документарным аккредитивам // Журнал международного частного права. 2008. № 1 (59). С. 38-46.

THE ESSENCE OF EUROBONDS

Kamalov B. Yu

Lipetsk branch of the Voronezh Economic and Legal Institute, Lipetsk, Russia

The article describes the essence of Eurobonds, the process of their issue, receipt and circulation.

Keywords: eurobonds, securities

УДК 636.08.003

РАЗВИТИЕ ПРОИЗВОДСТВА ТОВАРНОЙ ПРОДУКЦИИ КОНЕВОДСТВА В РФ: НЕКОТОРЫЕ ОТРАСЛЕВЫЕ АСПЕКТЫ

Берещенко А. И., Сидоров И. В.

Гжельский государственный университет, Электроизолятор, Россия

Обсуждаются отраслевые аспекты развития отечественного продуктивного коневодства в целях насыщения внутреннего рынка качественной и доступной продукцией, а также диверсификации российского экспорта с учетом зарубежного опыта.

Ключевые слова: продуктивное коневодство, кумыс, конина

Задача обеспечения населения качественными и доступными продуктами питания является традиционной для агропромышленного комплекса. Текущая ситуация на рынке с присущими ей изобилием контрафактной и опасной для здоровья продукции, недостаточной платежеспособностью населения и многими другими негативными факторами, усложняет её решение.

Одним из способов преодоления описанной ситуации является расширение ассортимента предлагаемой сельскохозяйственной продукции с учетом издержек производства и конечной цены, в том числе и нетрадиционной для российского потребителя. Особое место здесь занимает коневодство, некогда массовая и стратегически важная отрасль. Сегодня оно по объективным обстоятельствам отошло на второй план [3]. Однако лошадь и по сей день верно служит человеку, в том числе и делу укрепления его здоровья [2]. В контексте обсуждаемого нами вопроса остановимся на роли товарной продукции коневодства в поддержании здоровья населения и обеспечении его качественной и полезной пищей.

Ведущими продуктами, получаемыми от лошади, являются конское мясо (конина) и кобылье молоко, являющееся сырьем для производства кумыса. При этом и мясо, и молоко являются традиционной проблемой для российского потребителя, среди прочего еще и в силу того, что заметную долю в снабжении его этими продуктами играет иностранная продукция. В то же время отечественные производители испытывают заметные экономические трудности, связанные, в том числе, с проблемами рентабельности. Помочь их решить может более широкое внедрение альтернативных источников белков животного происхождения, в том числе и продукции коневодства. Так, Е. В. Басалаева отмечает, что преимущества производства, в частности, конины в сравнении с другими видами мяса, во-первых, реальны, и, во-вторых, сохраняются вне зависимости от модели экономики и колебаний конъюнктуры [1]. При этом конское мясо как пищевой продукт ничуть не уступает традиционным для нашего рынка говядине и свинине, обладая, кроме того, ценными лечебно-профилактическими свойствами и высоким санитарным качеством.

Наглядны в этом плане и качества кумыса. Замечательные потребительские свойства удачно сочетаются с конъюнктурными характеристиками: российские условия - одни из лучших в мире для производства кумыса, которое, в свою очередь, вполне успешно как для крупных предприятий промышленного типа, так и для малого предпринимательства, а на мировом рынке на этот продукт существует устойчивый спрос и привлекательный уровень цен. [1]. Существенными барьерами развитию кумысоделия в России служат финансовая обстановка и положение с кредитованием бизнеса, поэтому большое значение здесь имеет государственная поддержка.

Однако для развития российского производства как кумыса, так и упоминавшейся ранее конины, на наш взгляд, существенным препятствием также являются и бытующие в массовом сознании стереотипы об этической стороне вопроса, из-за которых продукция коневодства воспринимается как нечто чуждое русскому человеку. Поэтому здесь особое значение играет сочетание активной рекламы (также очень затратного мероприятия) с просветительской работой.

Так, например, в начале 2000-х годов в Башкирии были проведены клинические испытания, показавшие благоприятное воздействие сухого конского молока на новорожденных, что говорит о перспективности его применения для детского питания [1]. За рубежом это обстоятельство уже учли, широко внедряется там и косметическое применение молока кобылиц. Специфика же производства кумыса может и вовсе повлиять на развитие туризма в России, формируя целевую аудиторию желающих поправить свое здоровье с помощью данного средства за меньшие, чем в Европе, деньги. И здесь, возможно, следует задуматься о неких аграрных производственно-туристических кластерах, сочетающих коневодческое хозяйство и санаторий-кумысолечебницу с этнокультурным парком. Конеферма будет давать кобылье молоко и перерабатывать его в кумыс, а также поставлять лошадей в народное хозяйство страны, а санаторий на её базе позволит оздоравливать лиц вредных профессий проверенным временем способом. В этнокультурном парке можно наладить прокат лошадей, организовать музей и другую анимацию, а также обслуживать в целях комплексного оздоровления лиц

с ограниченными возможностями здоровья со всего региона базирования. Аналогично обстоит дело и с кониной – россияне нередко ей пренебрегают, но и традиционные виды мяса им нередко просто не по карману или же не отличаются качеством. Нельзя, наконец, забывать и о развитии рабочих мест в деревне, которые служат залогом её выживания и сохранения в современных условиях урбанизации.

Комплекс всех этих обстоятельств требует вдумчивого научного анализа, который объективно требует дальнейшего своего развития.

Список цитируемой литературы:

1. Басалаева Е. В. Продуктивное коневодство/ Е. В. Басалаева. – М.: Аквариум-Принт, 2008. – 144 с.
2. Басалаева Е. В. Экономическая эффективность коневодства и механизмы его финансирования. – М., 2006. – 128 с.
3. Размещение производительных сил: Учебник для вузов/ В. В. Кистанов, Н.В. Копылов, А.Т. Хрущев и др.; Под ред. В. В. Кистанова, Н. В. Копылова. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Экономика, 1994. – 588 с.

THE DEVELOPMENT OF PRODUCTIVE HORSE BREEDING IN THE RUSSIAN FEDERATION: SOME STRUCTURAL ASPECTS

Bereshchenko A. I., Sidorov I. V.

Gzhel State University, Electroizolyator, Russia

Sectoral aspects of the development of domestic productive horse breeding are discussed with a view to saturating the domestic market with high-quality and affordable products, as well as diversifying Russian exports taking into account foreign experience.

Keywords: productive horse breeding, koumiss, horse meat

УДК 33

POS КРЕДИТОВАНИЕ КАК СПОСОБ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ КРЕДИТА И ЕГО РАЗВИТИЕ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Приходько Н. В.

Уфимский государственный авиационный технический университет, Уфа, Россия

В статье описывается возникновение и развитие потребительского кредитования в России, POS кредитование как отдельный, самостоятельный финансовый институт и влияние данных банковских услуг на экономику страны. Приведена статистика роста объемов выданных кредитов за последние 3 года. Расшифрован в целом смысл потребительского кредитования.

Ключевые слова: потребительский кредит, POS кредитование, платежеспособность, динамика выдачи кредитов

Современное общество предлагает много возможностей для улучшения благосостояния граждан. Одна из них - потребительский кредит. Актуальность банковского кредитования населения заключается в том, что кредитование населения является одной из перспективных в сфере предоставляемых банком услуг. Потребителем розничных банковских услуг являются самые разные клиенты, представители разнообразных социальных групп. Так, например, молодежь все больше обращается в банк за получением кредита на обучение, более взрослое поколение берет кредиты на недвижимость или автомобили, другие прибегают к банковским рассрочкам на отдых за границу или на приобретение крупной бытовой электроники.

Сущность потребительского банковского кредита заключается в предоставлении денег либо товаров, услуг в долг с рассрочкой платежа на условиях платности, возвратности и срочности. И главная его роль в перераспределении капитала между отраслями народного хозяйства, стимулируя эффективность труда. Потребительский кредит дает возможность населению потреблять товары и услуги до того, как потребители способны их оплатить. Тем самым потребительский кредит увеличивает совокупный платежеспособный спрос на предметы потребления и услуги, что помогает расширить объемы их производства.

Кредит способен оказывать активное воздействие на объем и структуру денежной массы, платежного оборота, скорость обращения денег. Благодаря кредиту происходит более быстрый процесс капитализации прибыли, т. е. превращения прибыли в дополнительные производственные фонды, что ведет к концентрации производства. Кредит стимулирует развитие производительных сил, ускоряя формирование источников капитала, расширения производства. Как показывает практика, потребительский кредит это наиболее востребованный кредит на сегодняшний день — на него приходится порядка 80 % всех запросов. Это вызвано несколькими причинами: - человек может взять потребительский кредит на любые цели; - сумма кредита варьируется в широких пределах; - для получения потребительского кредита требуется минимальный пакет документов.

Потребительский кредит дает возможность совершить акт покупки товаров в то время, когда процесс накопления сбережений для их приобретения еще не завершен, а у отдельных категорий населения и не был начат в связи с относительно низким уровнем доходов. Потребительский кредит в определенной мере способствует относительному выравниванию уровней жизни лиц с неодинаковыми доходами, сокращает разрыв между уровнем и структурой потребления различных социальных слоев и групп населения. Оформить потребительский кредит можно не только в банке, но и магазине. Кредит в магазине оформить очень удобно: - кредит берется непосредственно при возникновении потребности в нем; - нужен минимальный пакет документов.

Первый банк, активно заявивший о себе на рынке потребительского кредитования в России, «Банк Русский стандарт». Реализация данным банком первой программы потребительского кредитования была осуществлена еще в декабре 2000 года. Первопроходцами в данной области стали магазины бытовой техники и мебели.«Русский стандарт» начал сотрудничество с сетями магазинов «М.Видео», «Мир» и «Эльдорадо» еще в 1999 году. Позже к ним присоединилась «Техносила». В то времялюди в течение часа на торговой точке получали одобрение на приобретение понравившегося им товара.

В 2002 году на российском рынке появились банки «HomeCredit» и «ДельтаБанк».С помощью использования информационно - аналитической системы, способной идентифицировать торговые точки, в рамках нормы риска по выдаваемым кредитам превышает установленную цифру, агенты банков в магазине выдают кредиты всего за 10-15 минут, причем не требовалось дополнительных поручителей для заемщиков и сбора большого количества документов. Единственной отличительной особенностью таких кредитов являлся целевой характер предоставления кредитов, т. е. кредиты выдавались только под покупку определенного товара.

Объем кредитов физическим лицам – актуальный показатель банковской деятельности, определяющий всю величину спроса потребителей на данную банковскую услугу, образовавшуюся за определенный интервал времени. В состоянии экономического спада снижение количества взятых кредитов очевидно. Что и наблюдалось в последние два года. Для того чтобы подтвердить предположение о тенденции к уменьшению спроса, данный показатель был проанализирован по данным Центрального Банка Российской Федерации за период с 01.01.2014 г. по 01.01.2017г., а результаты исследования приведены в таблице 1.

Таблица 1. Динамика потребительских кредитов, млн. руб.

Показатели	01.01.2014	01.01.2015	01.01.2016	01.01.2017
Потребительские кредиты в рублях	9 719 936	11 028 783	10 395 828	10 643 612
Потребительские кредиты в иностранной валюте	237 158	300 766	288 503	160 330
Итого потребительских кредитов	9 957 094	11 329 549	10 684 331	10 803 942
Пророст в млн. руб.	-	1 372 455	-645 218	119 611
Прирост в %	-	13,78%	-5,7%	1,12%

Представленные статистические данные позволяют прийти к выводу, что падение спроса на кредиты физическим лицам началось в начале 2015 года у нескольких рейтинговых банков и окончательно усилилось к концу этого года. За 2016 год наблюдается тенденция к небольшому росту на 1,12 % объема потребительского кредитования. Значительно снизилась сумма полученных кредитов физическими лицами в иностранной валюте, практически в 1,5 раза.

Немало важным фактором также является процентная ставка по потребительскому кредиту,изменение которой к началу 2017 года отражено в таблице 2. В качестве анализа приведен пример по процентной ставке на кредит свыше одного года, как наиболее распространенном сроке при потребительском кредитовании.

Таблица 2. Изменение средней процентной ставки по потребительским кредитам в рублях на срок свыше одного года, %

2014 год	2015 год	2016 год	На начало 2017 года
17,69	19,41	16,97	16,23

Наибольшего пика в 19,41 % средняя процентная ставка по потребительским кредитам имела в 2015 году в самый разгар экономического кризиса. В настоящие дни заметна тенденция к снижению ставки, так на начало 2017 года ее значение составляет уже 16,23 %. Таким образом, снижение ставки положительным образом влияет на покупательную способность и интерес частного сектора к кредитным банковским продуктам. Об этом и свидетельствует статистика, отображенная в таблице 1.

По данным Национального бюро кредитных историй (НБКИ), на 1 апреля 2016 года коэффициент просроченной потребительской задолженности составил 6,5 %. - По потребительским кредитам «просрочка» достигла 8,6. Причинами таких неутешительных результатов стали падающая отечественная экономика и сокращение персонала (зарплаты сократились на 1,4 %) Граждане, лишившиеся рабочих мест, не имеют возможности погасить займы. В первом квартале 2015 года потребительские кредиты на покупку различных товаров стали выдавать меньше на 7,97 %, количество кредитов по кредитным карточкам уменьшилось на 5,90 %. Не самая оптимистичная ситуация и в сфере залоговых кредитов, так количество кредитов на приобретение автомобиля уменьшилось на 7,65 %, а ипотечных кредитов — на 3,34 %.

После проведенного исследования можно сделать вывод, что ярко вступив на рынок кредитования, потребительский кредит набирал популярность до 2015 года. Последующие же годы наблюдается отсутствие роста и незначительные изменения. В целом ситуация на рынке потребительского кредитования оценивается как относительно стабильная.

Список цитируемой литературы:

1. Багаутдинова И.В., Токарева Г.Ф., Шалина О.И. Современные тенденции развития финансового посредничества в России. Экономика. Налоги. Право. 2016. Т. 9. № 5. С. 90-98.
2. Дегтярева И.В., Шалина О.И. Современное состояние и проблемы развития финансовых институтов в России. В сборнике: Управление экономикой: методы, модели, технологии материалы XVI Международной научной конференции. Ответственный редактор Л. А. Исмагилова. 2016. С. 25-28.
3. Кугаевских К. В. Оценка банковского кредитования в 2015 году // Молодой ученый. 2015. №12. С. 431-433.
4. Воронова Н. С., Мирошниченко О. С. Подходы к структурированию понятийного аппарата теории банковского капитала / Н. С. Воронова, О. С. Мирошниченко // Финансы и кредит. 2013. № 34 (562). — С. 9–19.

POS LOANS AS A WAY OF EXTENDING CREDIT AND ITS DEVELOPMENT IN THE RUSSIAN FEDERATION

Prikhodko N. V.

Ufa State Aviation Technical University Russia, Ufa, Russia

The article describes the emergence and development of consumer crediting in the Russian POS lending as a separate, independent financial institution and the impact of these banking services on the economy of the country. The statistics of growth of loans over the past 3 years. Deciphered meaning in General consumer lending.

Keywords: Consumer loans, POS loans, solvency, the dynamics of the loans

УДК 33

ПРИМЕНЕНИЕ АУТСОРС-УСЛУГ В СФЕРЕ КОРПОРАТИВНОГО ТУРИЗМА

Замякин В. Д.

Институт менеджмента, маркетинга и финансов, Воронеж, Россия

В статье описываются стратегии применения аусторсинговых туристических услуг в корпоративной сфере.

Ключевые слова: аутсорсинг, туризм, корпоративный туризм

Устойчивое развитие предприятия можно определить как способность предприятия под влиянием факторов внешней и внутренней среды в течение всего периода существования сохранять устойчивость и при этом переходить от одного качественного состояния к другому, более высокому, для обеспечения нормальной жизнедеятельно сти и достижения поставленной системы целей.

Опыт преуспевающих в условиях рынка организаций убеждает в том, что для их устойчивого развития необходима совокупность таких свойств, как гибкость и быстрота реакции на изменения конъюнктуры рынка, конкурентоспособность предприятия и выпускаемой продукции, инвестиционная активность, высокая ликвидность и финансовая стабильность, широкое использование инновационных факторов для саморазвития.

В настоящее время ряд компаний начинает сомневаться в преимуществах вертикальной интеграции. Стремление к гибкости и устойчивости оказало влияние на компании, выраженное в стремлении передавать на аутсорсинг другим компаниям ряд функций, даже производство, маркетинг, НИОКР.

Девертикализация и аутсорсинг используются как средство неотложной помощи в виде снижения затрат. В этих случаях стремление к устойчивости может поставить под угрозу ключевые компетенции. Важно отметить, то, что отдано на аутсорсингперестает быть конкурентным преимуществом, если только компания не располагает особыми отношениями с партнерами. Способность получать прибыль зависит от наличия защитимого конкурентного преимущества.

Аутсорсинг на российском рынке является относительно новым видом услуг. Сегодня всё больше организаций прибегают к его помощи. Аутсорсинг охватывает все сферы деятельности современной организации, включая основные производственные процессы. Неизменными для организации, вовлеченной в процесс аутсорсинга, остаются ее ключевые компетенции: способность создавать новое знание, интеллектуальный капитал. Опыт и квалификация специалистов, существующая система знаний и умений, уникальное оборудование и технологии создают основу высокой специфичности внутренних бизнес-процессов, залог успеха и фактор долговременной конкурентоспособности.

Основными причинами выбора аутсорсинга являются ограниченность собственных ресурсов, необходимость сокращения затрат, повышение гибкости, соответствие запросам потребителей.

Предприятия преимущественно используют внешние ресурсы (услуги) вместо развития собственных компетенций в тех видах и направлениях деятельности, которые не являются стратегически важными.

Туризм занимает одно из ведущих мест в национальных программах развития экономики, являясь частью комплексного плана социально-экономического развития стран наряду с такими секторами экономики как сельское хозяйство, промышленность, здравоохранение, образование и другие.

Несмотря на то, что туризм - сравнительно молодая отрасль, он имеет очень древние корни. Туризм возник благодаря первым путешественникам и первопроходцам.

Туризм лишь недавно возник как специфическая форма деятельности людей.

Понятие «туризм» очень многогранно. Само слово «туризм» подразумевает «временное выбывание человека в другую местность, отличную по своим условиям от места постоянного жительства».

Например, Большой энциклопедический словарь (БЭС) трактует это понятие как «путешествие в свободное время, один из видов активного отдыха».

В экономическом словаре «Экономика: В начале было Слово» по ред. Н.И. Фокина туризм трактуется как «специфический вид отдыха, целью которого является познание окружающего мира, стремление к здоровому образу жизни, получение новых ощущений».

Таким образом, из вышеизложенных определений можно вывести следующее: «туризм» - деятельность лиц, которые путешествуют и осуществляют пребывание в месте, находящемся за пределами их обычной среды в течение определенного периода с целью отдыха, деловых и других целей.

Что касается России, туризм здесь стал более распространенным в 1885 году. Тогда в Петербурге была основана первая крупная туристская организация - «Предприятие для общественных путешествий

во все страны света» историка-экономиста Э. Липсона. В СССР туристское движение развивалось в соответствии с государственной политикой в области охраны здоровья народа, носило ярко выраженный социальный характер.

Деловой туризм сформировался как самостоятельная ветвь современного туризма, главная цель которого - заключить очередную деловую сделку и отдохнуть несколько дней в новой обстановке. Именно деловой туризм является отличной возможностью для развития бизнеса и увеличения доверия между партнерами и клиентами. Поэтому такой тип туризма приобретает все большую популярность среди компаний различного уровня и масштаба деятельности.

Самое распространенное определение «делового туризма» - это туризм, включающий в себя путешествия с рабочими целями без получения какихлибо доходов в месте командировки. В отличие от поездки на отдых принятие решения о командировке, а так же источниках и объемах ее финансирования берет на себя в большинстве случаев не сам турист, а организация или компания.

Таким образом, подводя итог, следует отметить, что деловой туризм оказывает положительное воздействие на экономику страны. Главные его отличия от других видов туризма - это то, что деловой туризм стоит дорого, соответственно является доходным.

Список цитируемой литературы:

1. Вершицкий А.В., Вершицкая Е.Р. Маркетинговые коммуникации в туризме в условиях глобализации // Ученые записки Таврического национального университета имени В.И. Вернадского. Серия: Экономика и управление. 2013. Т. 2. № 26 (65). С. 31-38.
2. Вершицкий А.В. Состояние и направления развития инфраструктуры туризма // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. 2013. № 6 (25). С. 94-99.
3. Вершицкий А.В. Концепция P2P как инновационный вид предпринимательства и партнерства // Экономика и предпринимательство. 2016. № 12-4 (77-4). С. 127-130.
4. Вершицький А.В. Розвиток аутсорсингу і віртуалізації підприємств у інфраструктурі туризму // Ученые записки Таврического национального университета имени В.И. Вернадского. Серия: Экономика и управление. 2012. Т. 4. № 25 (64). С. 33-42.
5. De Vita G., Tekaya A. Hotel outsourcing under asset specificity:«The good, the bad and the ugly» //Tourism Management. – 2015. – Т. 47. – С. 97-106.
6. Вершицкий А.В., Вершицкая Е.Р. Инфраструктурное обеспечение повышения конкурентоспособности туризма // Ученые записки Таврического национального университета им. В.И. Вернадского. 2010. Т. 23. № 3-1 (62). С. 72-80.

THE USE OF OUTSOURCING SERVICES IN THE FIELD OF CORPORATE TOURISM

Zamyakin V. D.

Institute of Management, Marketing and Finance, Voronezh, Russia

The article describes strategies for the application of austrollting tourism services in the corporate sphere.

Keywords: outsourcing, tourism, corporate tourism

УДК 33

ВИДЫ КОНКУРЕНТНЫХ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ В СФЕРЕ ТУРИЗМА

Щемлюк З. И.

Читинский филиал Сибирского университета потребительской кооперации, Чита, Россия

В статье описаны виды и типы конкуренции в туристическом бизнесе.

Ключевые слова: туризм, конкуренция, бизнес

Туристическое предприятие действует на рынке в большинстве случаев в условиях значительной конкуренции. Это конкурентная среда, которая состоит из условий взаимодействия между туристическими фирмами в соответствующих сегментах рынка, характеризует степень развитости рыночных отношений, поскольку именно конкуренция является движущей силой рыночных процессов. Именно конкурентная среда формирует критерии качества турпродукта, определяя объем и условия продаж, цены, методы рекламы, стимулирования сбыта и тому подобное [1].

Оценка конкурентной среды предполагает выявление конкурентов, определение их целей, стратегий и возможностей в конкурентной борьбе. Исследование конкурентной среды можно выделить в самостоятельное направление маркетинговой деятельности туристического предприятия, поскольку состояние конкурентной среды влияет на выбор маркетинговой стратегии фирмы, определяет приоритетность ее деятельности на определенных направлениях. Конкуренция проявляется в функциональной, видовой или предметной формах. Функциональная конкуренция в туризме — это прежде всего конкуренция между организованными и неорганизованными формами проведения досуга; видовая конкуренция проявляется в конкуренции между турпродуктами, предназначенными для удовлетворения определенной цели; предметная конкуренция является конкуренцией между туристическими фирмами, которые реализуют на рынке сходный по свойствам товар [2].

Усиленная конкуренция на туристическом рынке является следствием роста численности туристических предприятий, которые к тому же имеют сопоставимые возможности и недостаточно дифференцированный туристический продукт, что затрудняет потребительское поведение. В условиях медленного роста спроса конкурентная борьба переносится в сферу «переманивания» клиентов от конкурентов, что требует новых стратегических идей и нестандартных маркетинговых решений. В свою очередь, рост успешности внедрения таких решений провоцирует новый виток конкурентной борьбы, связанный со скоростью реакции конкурентов на введенные мероприятия. Усилению конкурентной борьбы способствует также сезонность спроса на услуги туризма. Таким образом, конкуренция из ценовой переносится на качественную, когда основное внимание концентрируется на содержании, комфортности досуга, на соотношении цена/качество [3].

Конкурентоспособность турфирмы определяется прежде всего соответствием предложенного ей турпродукта своими коммерческими, содержательными параметрами и уровнем комфорта требованиям рынка. В условиях концентрации производства конкурентоспособность турфирмы достигается благодаря усовершенствованию менеджмента, системы реализации продукции, повышению качества обслуживания.

Оценка собственных конкурентных позиций предполагает наличие информации о емкости определенного рынка туристических услуг: это может быть видовой, потребительский или территориальный рынок, на котором работает или желает работать турфирма. Соответственно, конкурентоспособность оценивается или с позиций действующего субъекта рынка, с позиций выхода на определенный рынок. В первом случае информационная обеспеченность является более надежной и полной, что позволяет объективнее оценить ситуацию [4].

Оценка конкурентных позиций турфирмой предполагает определение общей емкости данного рынка. Методы оценки емкости в данном случае несколько отличны от тех, что предлагаются при комплексном анализе национального рынка. Определение емкости определенного рынка опирается на информацию об общем объем туристических услуг, которые были реализованы на нем в течение определенного времени (за год или за сезон). При оценке емкости рынка необходимо учитывать свойства предлагаемого турпродукта и действующие цены. Это поможет сориентироваться в перспективности выбранного для деятельности рынка. В этом показателе косвенно отражается спрос и рыночные условия. Но следует учитывать, что значительные объемы деятельности могут указывать не только на существующий спрос, но и на перенасыщенность этого рынка предложением, что затрудняет конкурентную борьбу и требует дополнительных затрат на маркетинговые мероприятия по усилению конкурентных позиций. Незначительные объемы деятельности на выбранном рынке можно оценить по-разному: с одной стороны, это может свидетельствовать о рискованности данного выбора, поскольку затраты на разработку и внедрение турпродукта могут не окупиться из-за незначительного спроса, с другой стороны, это может указывать на неразработанность данного направления и необходимость

более интенсивных действий по внедрению собственного турпродукта. Поэтому этот показатель обязательно рассматривается вместе с показателем рыночной доли, которая приходится на собственное предприятие на рынке, который анализируется [5].

С целью оценки конкурентных позиций турфирмы на определенном рынке туруслуг в процессе анализа разрабатываются критерии такой оценки, которые должны охватывать все аспекты повышения конкурентоспособности как самой турфирмы, так и её продукции: место на рынке, качество турпродукта, маркетинговая политика и стратегия фирмы, финансовое состояние, условия сотрудничества с поставщиками товаров и услуг, местонахождение и каналы реализации, кадровая политика и организация деятельности. Выбранные критерии конкретизируются через систему показателей, которые оцениваются по определенной шкале. Оценка конкурентной среды, кроме подбора критериев и их оценки, предусматривает отбор конкурентов. Анализу подлежат те туристические предприятия, деятельность которых сопоставима по параметрам с собственной деятельностью. Таким образом, отбор конкурентной среды и критерии его оценки является результатом профессиональной пригодности маркетолога, его осведомленности о состоянии определенного рынка.

Таким образом, исследование конкурентной среды имеет цель усовершенствования защиты и расширения позиций турфирмы на рынке туристических услуг. Маркетинговые исследования конкурентной среды позволят выработать стратегию максимально возможной нейтрализации сильных сторон в деятельности конкурентов, быстрее реагировать на их действия и определять собственные приоритеты, повысить конкурентоспособность собственного турпродукта и туристского предприятия в целом [6].

Различают конкурентные стратегии, ориентированные на ценовую и качественную конкуренцию. К первой категории относятся стратегии абсолютных преимуществ по расходам, специализации и концентрации, которые позволяют уменьшить себестоимость продукта и таким образом повлиять на цену. Ко второй категории, ориентированной на потребительскую стоимость продукции, относятся стратегия функциональных преимуществ, тесной связи с потребителями и лидерских позиций, основанную на постоянном обновлении предложения.

Конкурентоспособность турфирмы, как и эффективность её деятельности вообще, зависит в значительной степени от внутренней среды. Внутренняя среда туристической фирмы является системой отношений, сложившихся внутри предприятия, контролируются ей и содержит тот потенциал, благодаря которому фирма функционирует на рынке. Этот потенциал представлен прежде всего персоналом фирмы. Кадровый состав, подбор, подготовка и переподготовка кадров, мотивация к труду, отношение к собственному предприятию, психологический климат на предприятии и тому подобное составляют основу внутреннего маркетинга, целью которого является такая организация труда, которая ориентирована на удовлетворение потребностей потребителя, обеспечивает высокое качество работы, соблюдение культуры производства.

Список цитируемой литературы:

1. Вершицький А.В. Розвиток аутсорсингу і віртуалізації підприємств у інфраструктурі туризму // Ученые записки Таврического национального университета имени В.И. Вернадского. Серия: Экономика и управление. 2012. Т. 4. № 25 (64). С. 33-42.
2. Вершицкий А.В., Вершицкая Е.Р. Маркетинговые коммуникации в туризме в условиях глобализации // Ученые записки Таврического национального университета имени В.И. Вернадского. Серия: Экономика и управление. 2013. Т. 2. № 26 (65). С. 31-38.
3. Вершицкий А.В. Состояние и направления развития инфраструктуры туризма // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. 2013. № 6 (25). С. 94-99.
4. Вершицкий А.В., Вершицкая Е.Р. Инфраструктурное обеспечение повышения конкурентоспособности туризма // Ученые записки Таврического национального университета им. В.И. Вернадского. 2010. Т. 23. № 3-1 (62). С. 72-80.
5. Вершицкий А.В. Концепция P2P как инновационный вид предпринимательства и партнерства // Экономика и предпринимательство. 2016. № 12-4 (77-4). С. 127-130.
6. Patsouratis* V., Frangouli Z., Anastasopoulos G. Competition in tourism among the Mediterranean countries //Applied Economics. – 2005. – Т. 37. – №. 16. – С. 1865-1870.

TYPES OF COMPETITIVE RELATIONSHIPS IN TOURISM

Shchemlyuk Z. I.

Chita branch of the Siberian University of Consumer Cooperatives, Chita, Russia

The article describes the types and types of competition in the tourism business.

Keywords: tourism, competition, business

УДК 33

ОСОБЕННОСТИ ВНУТРЕННЕГО АУТСОРСИНГА НА РОССИЙСКИХ ЖЕЛЕЗНЫХ ДОРОГАХ

Миляев Д. П., Безуглов В. Н., Графова Т. О.

Ростовский государственный университет путей сообщения, Ростов-на-Дону, Россия

В статье рассматриваются экономические основы формирования, развития и использования аутсорсинга в ОАО «РЖД», как одного из приоритетных механизмов развития компании, который приносит ощутимый экономический эффект. Целью данной статьи является рассмотрение базовых принципов и законов работы аутсорсинга на предприятиях.

Ключевые слова: аутсорсинг, Российские железные дороги, экономическая эффективность, финансовая эффективность

Аутсорсинг (от англ. *outsourcing*: (outer-source-using) использование источника из вне) – передача одной организацией функций бизнес-процессов на основании договора или функций по обслуживанию (sourcing) другой организации, которая имеет наработанный практический опыт и специализируется в соответствующей области.

Аутсорсинг относят к одному из самых эффективных методов по сокращению издержек предприятия. Коэффициент данного метода достигает практически 0,4 от затрат на рабочую силу, что свидетельствует об актуальности исследования механизма применения аутсорсинга для развития предприятия.

В ОАО «РЖД» аутсорсинг является способом оптимизации деятельности структурных подразделений и филиалов компании за счет концентраций всех усилий на выполнении основных целей. В этом случае возможно сокращение штата предприятия, который занимается выполнением вспомогательных непрофильных функций.

Компания ОАО «РЖД», как и другие крупные корпорации, некоторые сферы своей деятельности стала передавать на аутсорсинг в начале двухтысячных годов. На рисунке 1 представлены виды деятельности, отданные РЖД на сегодняшний день дочерним предприятиям.

После внедрения аутсорсинга в процессы управления ОАО «РЖД» во многих инфраструктурных подразделениях было отмечено улучшение экономической ситуации.

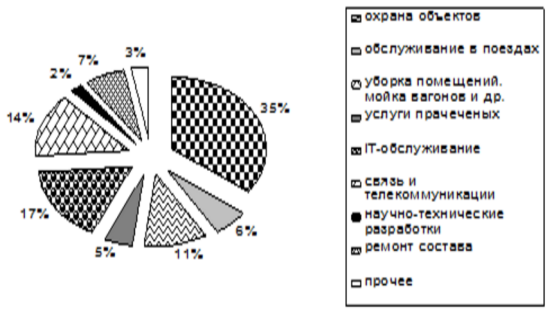


Рисунок 1. Структура использования аутсорсинга на предприятиях ОАО «РЖД» [1]

Одна из проблем заключается в том, что на некоторых дорогах в старших и средних звеньях управления неправильно понимают цели при переводе вида деятельности на аутсорсинг. В конечном итоге становится ясно, что вид деятельности, выполняемый внешним исполнителем, становится дорогостоящим. Такое нерациональное использование аутсорсинга становится неэффективным и влечёт за собой убытки.

Основным фактором, который препятствует глобальному внедрению аутсорсинга на железной дороге, является отсутствие финансовой модели расчётов эффективности. Часто бывает, что решения по финансированию фирмы исполнителя из активов компании принимаются без необходимого обоснования.

Расширение сферы услуг, которые могут быть переданы железной дорогой на аутсорсинг необходимо осуществлять после скрупулезного анализа и аудита рыночной среды.

Цель, которую преследует ОАО «РЖД» при управлении аутсорсингом – это перераспределение трудовых активов. Это позволит увеличить экономический эффект по средствам концентрации финансовых, трудовых и технических ресурсов на достижении основных целей компании. Достижение основных целей РЖД позволит сформировать конкурентное преимущество.

Стратегическое и финансовое обоснование аутсорсинг-проекта в долгосрочной перспективе

должно является основой в принятии решения о переводе деятельности на аутсорсинг. Данное решение является комплексным и стратегическим. Оно требует тщательной подготовки, проработки и оценки рисков.

На рисунке 2 видна положительная динамика от внедрения и использования аутсорсинга в компании.

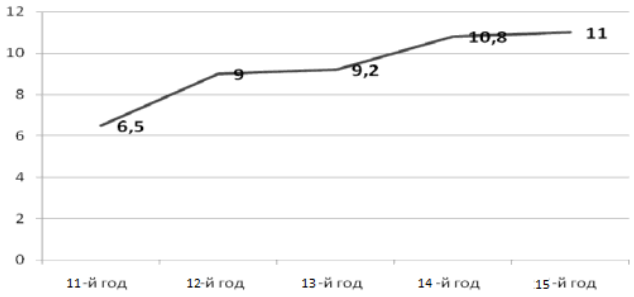


Рисунок 2. Экономическая эффективность от применения аутсорсинга в ОАО «РЖД», % [1]

При передачи определенных функций структурного подразделения РЖД на аутсорсинг возникают следующие проблемы: выбор поставщика предоставляемых услуг и расчёт рисков передачи вида деятельности на аутсорсинг.

Организация аутсорсинга в ОАО «РЖД» осуществляется посредством заключения договора между двумя сторонами: железной дорогой, которая является компанией заказывающая услуги, и исполнителем услуг (аутсорсером). К областям деятельности ОАО «РЖД», которые могут быть отданы на аутсорсинг, можно отнести следующие: работы особой сложности, квалификации (работы на высоте, работы по копке, подземные работы) или работы, которые требуют специальной профессиональной подготовки. Так же к видам работ, которые могут быть отданы на аутсорсинг можно отнести технологическую уборку нежилых помещений, транспортировку персонала и спецтехники, уборку пассажирских и грузовых вагонов.

В некоторых случаях, но на практике это встречается реже, на аутсорсинг отдаются виды деятельности, которые напрямую относятся к дирекции инфраструктуры железной дороги: ремонт и техническое обслуживание вагонов.

Предприятия, которые берут на себя выполнение работ и предоставление услуг, получают средства непосредственно от ОАО «РЖД».

Как правило, вся прибыль, которую получает поставщик услуг, будет идти на 90-й счёт (счёт продаж), а затраты на выплату работникам будут собираться на 20-х счетах, а после, списываться на 90-ые счета.

В зависимости от объёмов работ, вида деятельности, от технического обеспечения и от количества штата аутсорсер может быть представлен в виде ИП (индивидуального предпринимателя) и ООО (общества с ограниченной ответственностью). В зависимости от этих организационно-правовых форм могут применяться разные системы налогообложения: общая система налогообложения (ОСН) и упрощённая система (УСН).

Таким образом, основным фактором, способствующим развитию аутсорсинга, является стремление к уменьшению издержек. А к факторам, тормозящим развитие аутсорсинга, можно отнести низкую степень разработанности нормативной и информационной базы, высокую стоимость аутсорсиенговых услуг и недоверие заказчика.

Список цитируемой литературы:

1. Шеянова, А.Н. Аутсорсинг как форма хозяйственных взаимоотношений на примере железнодорожной инфраструктуры / А.Н. Шеянова // Диссертация на соискание канд. экон. наук. Самара: СГЭУ, 2006. – 180 с.

FEATURES OF INTERNAL OUTSOURCING ON THE RUSSIAN RAILWAYS

Milyaev D. P., Bezuglov V. N, Grafova T. O.

Rostov State Transport University, Rostov-on-Don, Russia

The article considers the economic basis for the formation, development and use of outsourcing in JSC Russian Railways as one of the priority development mechanisms of the company, which brings tangible economic effect. The purpose of this article is to review the basic principles and laws of the work of outsourcing in enterprises.

Keywords: outsourcing, Russian railways, economic efficiency, financial efficiency

УДК 33

РАЗВИТИЕ РЫНКА ОДНОРАЗОВОЙ ПОСУДЫ В РОССИИ

Нечаева Е. О., Есипова О. В.

Самарский национальный исследовательский университет им. акад. С. П. Королева, Самара, Россия

В статье рассмотрено развитие рынка одноразовой посуды в России, а также эволюция сырья для изготовления продукции

Ключевые слова: одноразовая посуда, бумажная посуда, сезонность, платежеспособность, экспорт, импорт

В России развитие рынка одноразовой посуды началось в середине 90-х годов прошлого века. С каждым годом качество и форма посуды совершенствуется и набирает большой спрос у потребителей. Три сегмента в основном являются потребителями одноразовой посуды: кейтринг, общественное питание и розничный сегмент. Цель данного исследования является изучение рынка одноразовой посуды. На Рисунке 1 показан объем изделий, занимаемый продукцией из различного материала в процентном соотношении с 1997 до 2017 гг.

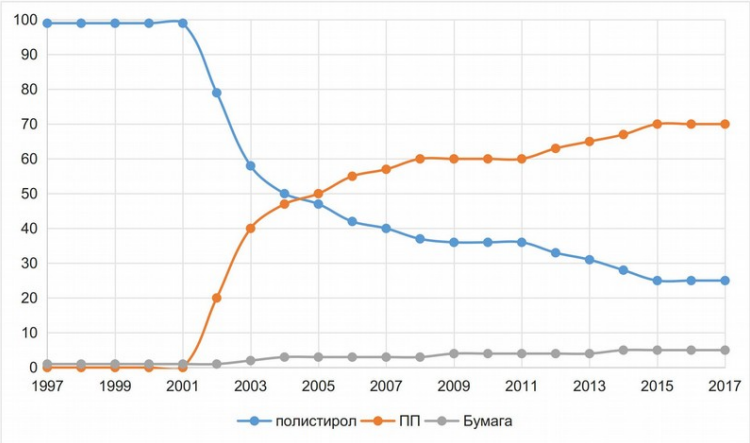


Рисунок 1. Объем одноразовой посуды, занимаемый на рынке

В Западной Европе с рынка постепенно уходит посуда из полимеров, а их место вытесняет бумажная посуда, тогда как в России производители одноразовых изделий считают не рентабельно выпускать из данного материала продукцию. Неэффективность данного производства из бумаги или картона обоснованно дорогостоящим материалом и не таким большим спросом, как у продукции из полимера. Люди в Западной Европе готовы платить за качество и экологичность продукции, тогда как в Восточной Европе и Азии люди между бумажным стаканом за 2 рубля и полимерным стаканом за 40 копеек выберут то, что дешевле. Также это обусловлено более высокой платежеспособностью Европейских стран.

Российским производителям принадлежит большая часть рынка одноразовой посуды. Экспорт одноразовой посуды из РФ в целом носит незначительный характер. Основными покупателями являются Казахстан, Таджикистан и Киргизия. Снижением экспорта в 2010 году послужило сокращение поставок в Казахстан, так как там появилось несколько крупных производителей.

Что касается импорта продукции, то он составляет около 15 %. В основном импортируется бумажная посуда, при этом ее доля составляет порядком 90 % рынка всего российского рынка одноразовой бумажной посуды в натуральном выражении. Процентное соотношение экспорта и импорта на рынке России представлено на рисунке 2.

Развитие рынка одноразовой посуды набирает большие обороты. Если в начале 2000-х годов сезонность являлась важным фактором на спрос продукции и самый пик продаж приходился на сезон отпусков (с мая по сентябрь), то примерно с 2007 года рынок перестал подвергаться сезонности. По мнению экспертов, спрос на продукцию увеличивается на 15-20 % ежегодно. Одной из главных причин растущего спроса на продукцию является ее удобство и практичность. Ежегодно экспорт продукции начинает снижаться. Это обусловлено несколькими факторами: появление крупных производителей в экспортируемые страны, увеличение цены на продукцию в следствие увеличения цены на сырье и падения курса рубля.

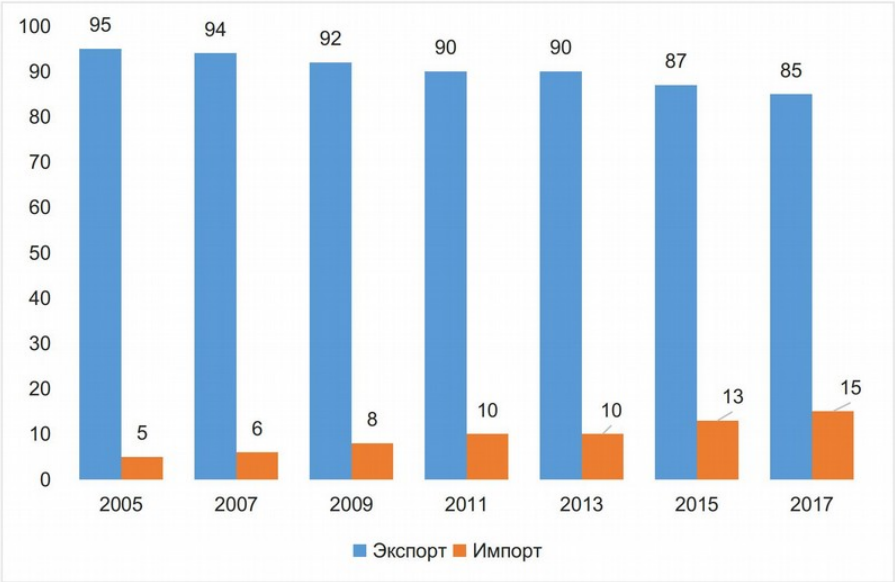


Рисунок 2. Экспорт и импорт на рынке России

Список цитируемой литературы:

1. Развитие рынка одноразовой посуды [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.indexbox.ru (дата обращения: 07.12.2017);
2. ГОСТ Р 50962 -96 Посуда и изделия хозяйственного назначения из пластмасс. Общие технические условия [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.gost.ru (дата обращения 08.12.2017);
3. ГОСТ 26996-86 Полипропилен. Технические условия [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.gost.ru (дата обращения 08.12.2017):
4. Есипова Е.О. Вестник Самарского государственного аэрокосмического университета им. академика С.П. Королёва (национального исследовательского университета). - Экономико-математическая модель управления себестоимостью произведенной и реализованной продукции с учетом сезонных колебаний спроса, 2010. № 3 (23). - 46-53 с.

DEVELOPMENT OF THE MARKET OF DISPOSABLE TABLEWARE IN RUSSIA

Nechaeva E. O., Esipova O. V.

Samara University, Samara, Russia

The article considers the development of the disposable tableware market in Russia, as well as the evolution of raw materials for the production of products

Keywords: disposable tableware, paper utensils, seasonality, solvency, export, import

УДК 658.5

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Телятов С. Н., Цаюков М. Д.
Оренбургский государственный университет, Оренбург, Россия

В статье проводится исследование теоретических основ такой категории как экономическая эффективность. Описываются мнения и подходы различных авторов и школ к трактовке данного понятия. Изучаются факторы, воздействующие на эффективность хозяйственной деятельности.

Ключевые слова: экономическая эффективность, результат, эффект, производство

Актуальность темы эффективности деятельности предприятия возрастает с современной тенденцией развития глобализации и научно-технического процесса, а также ограниченностью редких ресурсов.

Множество научных трудов было посвящено данной теме. Например, такие экономисты с мировым именем как А. Смит, А. Маршал, К. Р МакКоннелл, С. Л. Брю, С. Фишер. Также по данной теме проводили исследования такие отечественные экономисты как В. Н. Тарасевич, П. Н. Угланов.

Цель исследовательской работы освятить теоритические основы эффективности деятельности предприятия и обозначить точку зрения различных экономистов на данную категорию.

Для достижения цели исследовательской работы нужно решить ряд задач. Во-первых, необходимо обозначить понятие экономическая эффективность и разграничить его с другими родственными понятиями. Во-вторых, необходимо рассмотреть различные трактовки данного понятия в научной литературе.

Следует отметить, что категоризация понятий эффективность началась давно. По мнению некоторых экономистов, этот процесс не завершен до сих пор. Данное понятие относят ко всему: эффективность, успех, продуктивность, рентабельность и т. д. (эффективность на латинском означает результат) [1].

Содержание этого понятия является очень важным при оценке различных форм управления, например, в государственном секторе и макроэкономических процессах. При таких обстоятельствах нельзя сводить содержание этого термина к содержанию его предшественников. С использованием категории эффективности можно проанализировать не только результаты деятельности отдельных предприятий, но и всей экономики страны.

Следует различать понятия эффективность и экономическая эффективность. Эффективность как экономическая категория обладает гораздо более широким охватом нежели экономическая эффективность. Категория эффективность в литературе освещается как сложное, многофакторное экономическое явление, и отражает только количественное содержание.

Такое же различие должно быть сделано между категориями эффективности и результативности. Результат в отличие от эффективности может быть отрицательным. Результативность – это универсальная, фундаментальная концепция, которая действует для каждого явления природы, жизни, общества.

В научной литературе существуют различные точки зрения на определение эффективности. Самая распространенная та, что утверждает, что «чем выше результаты и меньше затраты, тем эффективнее работает экономическая система и тем больше продукции можно произвести при тех же затратах ресурсов» и что «соотношение достигнутых экономических результатов и затрат в производстве отражает его производительность, поэтому производя все расходы, экономика ожидает, что максимальный эффект». Но тот же результат может быть получен различными способами и затратами работы, однако одинаковые затраты труда могут дать различный эффект. Увеличение объемов производства должно сопровождаться снижением стоимости рабочей силы, средств производства и повышению качества продукции. Лучшие показатели производительности, нужно сравнить с расходами, которые вошли в нее.

Следует отметить, что представители неоклассической школы, считают, что общественное производство эффективно тогда, когда объем продукции является максимально возможным при использовании определенных объемов ресурсов [2].

В связи с этим полезно обоснование необходимости исследований эффективности для всех видов социальной и производительной деятельности человека. Такое утверждение обусловлено тем, что:

а) производство- это единственный источник удовлетворения не только материальных потребностей человека, но и всех других социальных и духовных потребностей;

б) создает прибавочный продукт на стадии производства, на основании которого происходит накопление и развитие всех видов непроизводственной деятельности;

в) достижения и неудачи, реализуемые во всех сферах человеческой деятельности, в конечном счете оцениваются в производстве: только в этой фазе они могут проявиться, в определенных экономических результатов.

Повышение эффективности использования ресурсов будет тогда, когда на единицу затраченных ресурсов будет произведено большая масса экономического эффекта или на производство конкретного объема продукта будет затрачено меньше ресурсов. Таким образом, для производства такой же массы экономического эффекта в определенный период требуют меньше ресурсов для производства и соответственно часть свободных ресурсов высвобождается. Они могут быть использованы, чтобы расширить производство или увеличить количество непроизводственных услуг. Эффективность прибыли может быть определена, как экономия производственных ресурсов на производство единицы экономического эффекта. Адам Смит и другие экономисты показали, что совершенная конкуренция - это благо для экономики в целом, поскольку она приводит к эффективному распределению ресурсов, т. е. такому, при котором ресурсы не потрачены впустую [1].

Распределение ресурсов является эффективным в сфере общественного производства, если невозможно перераспределить совокупный объем производства общественного блага между предприятиями для снижения общеотраслевых издержек производства этого блага. Так, А. Маршалл связывает улучшение использования ресурсов с предпринимательской деятельностью: "...предприниматели постоянно экспериментируют с новыми усовершенствованиями, использованием тех или иных факторов производства и выбирают из них с большей выгодой» [3].

Многие российские и зарубежные экономисты разделяют положение о том, что эффективность производства сводится к производительности труда. Кроме того, экономическая эффективность отражает, с одной стороны, воспроизводства материально-технической базы, т. е. производства и экономической эффективности, а с другой стороны, эффективность от типа производства – социально-экономическая эффективность, отражает качества жизни [4].

Американские экономисты определяют экономическую эффективность как «эффективность означающую, что общество производит максимум продукции в соответствии со спросом потребителей». В этом определении, достигнутый результат (эффект) связан с его способностью к удовлетворению потребительского спроса, т. е. потребности людей.

МакКоннелл, К. Р., Брю, С.Л. утверждают, что экономическая эффективность охватывает проблему «затраты-выпуск». «В частности, она характеризует связь между количеством единиц редких ресурсов, используемых в производстве, и полученной суммой необходимых потребляемых продуктов. Большее количество продукта, произведенного из определенного объема ресурсов повышает эффективность. Меньшее количество продукта из определенной суммы расходов показывает снижение эффективности» [5].

Обобщение научных результатов ряда ведущих исследователей позволило обозначить следующую классификацию факторов, оказывающих влияние на уровень производства, затрат и результаты хозяйственной деятельности.

Технические факторы, отражают использования самого современного оборудования и их своевременное обновление; совершенствование технической базы транспортировки и хранения сырья; создание экспериментальной базы для моделирования ресурсов-расход топлива и другие

Экономические факторы, осуществляют свою деятельность в области закона масштаба и закона экономии времени.

Организационные факторы отражают совершенствование организации учета получения и использования ресурсов; развитие инфраструктуры и повышение качества ремонта оборудования; совершенствование организации производства и труда.

Социальные факторы зависят от использования рациональных методов распределения ресурсов, улучшение условий труда и отдыха сотрудников, применение мер стимулирования и ответственности.

В результате реализации факторов повышения эффективности достигается оптимальный баланс между затратами и результатами труда, положительное влияние на финансовое положение и результаты деятельности, устойчивого развития предприятий и повышения их конкурентоспособности на рынке, и поэтому требует разработки системы показателей оценки.

Таким образом, экономическую эффективность необходимо будет систематически исследовать и анализировать. В систему ее изучения должны включаться-оценки рациональности использования денежных средств, трудовых и других затрат, содержание персонала предприятия, а также учитывать долгосрочные, нематериальные и материальные активы, производительность труда, фондоотдачу, рентабельность и т. д.

Список цитируемой литературы:

1. Смит, А. Исследование о природе и причинах Богатства народов / А. Смит. Кн. 1. Москва. 1989. 285 с.
2. Угланов, П.Н. Сущность экономической эффективности производства / П.Н. Угланов // Вестник ТГУ. 2007. № 3. С. 65-70.
3. Маршалл, А. Принципы экономической науки. / А. Маршал //М., 1993. Т. 3. 350 с.

4. Тарасевич,В.Н.. Эффективность общественного производства: сущность и механизм роста / В. Н. Тарасевич. Киев: Выща шк., 1991. 189,[2] с. : ил.; 20 см.; ISBN 5-11-003806-6 : 3 р.
5. Макконнелл, К.Р. Экономикс: принципы, проблемы и политика / К.Р Макконелл, С.Л. Брю. М.: ИНФРА-М 2007. в 2 т. 928с.

THEORETICAL FOUNDATIONS OF EFFICIENCY OF ENTERPRISE ACTIVITY

Telyatov S. N., Tsayukov M. D.
Orenburg State University, Orenburg, Russia

The article studies the theoretical foundations of such a category as economic efficiency. The opinions and approaches of various authors and schools to the interpretation of this concept are described. Factors affecting the efficiency of economic activity are studied.

Keywords: economic efficiency, result, effect, production

УДК 33

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРОГРАММНО-ЦЕЛЕВОГО МЕТОДА В ГОСУДАРСТВЕННОМ УПРАВЛЕНИИ

Кузовкин М. А.

Казанский национальный исследовательский технологический университет, Казань, Россия

Рассмотрены преимущества использования программно-целевого метода в государственном управлении. Обсуждается роль программно-целевого метода в социально-экономическом развитии региона.

Ключевые слова: программно-целевой метод, государственное управление, социально-экономическое развитие

В мировой хозяйственной практике программно-целевой метод в государственном управлении применяется уже более полувека. Данный метод впервые в середине 60-х годов был предложен для использования в государственных структурах в США Министерством обороны, а впоследствии его стали применять и в западных странах в качестве прямого государственного регулятора развития национальных экономик.

Принцип, заложенный в программно-целевом подходе, уходит корнями в основную проблему экономической теории - экономические ресурсы ограничены, поэтому их необходимо использовать максимально эффективно. Отсюда возникает простая и рациональная идея, которая заключается в сосредоточении внимания на результатах деятельности и эффективности используемых ресурсов, при этом сами ресурсы должны быть увязаны с целями развития [1].

Специалистами отмечается, что опыт экономически развитых стран, в которых основные долгосрочные социально-экономические проблемы традиционно решаются именно посредством бюджетных целевых программ, доказывает преимущество и перспективность программно-целевого метода по сравнению со сметным финансированием [2]. Данный метод, основанный на управлении расходами бюджета, в большей степени отвечает современным требованиям финансового регулирования экономических процессов и направляет органы власти на достижение конкретных результатов, соответствующих поставленным целям.

Реализация федеральных и региональных целевых программ представляет собой механизм прямого государственного регулирования экономики на национальном и региональном уровнях и обеспечивает решение приоритетных задач общенационального значения. Высказывается мнение, что программно-целевой метод представляет собой способ решения крупных и сложных социально-экономических проблем, связанных с достижением поставленных целей и устранением возникших деструктивных процессов. Кроме того, создается возможность преодоления специфических региональных проблем в сфере инвестиционно-инновационного, социально-культурного, экологического развития.

В качестве значимого позитивного отличия программно-целевого планирования бюджета выделяется переход от стандартизированных правил и механизмов к повышению эффективности бюджетных расходов [3]. Ключевыми преимуществами программного подхода по сравнению с традиционным является повышение фискальной устойчивости и эффективности деятельности отраслевых ведомств, более тесная связь бюджета со стратегическими целями. При этом главной целью стратегии комплексного социально-экономического развития регионов провозглашается повышение качества жизни населения на основе формирования эффективно функционирующего народно-хозяйственного комплекса, интегрированного в российскую и мировую экономику.

Таким образом, программно-целевое планирование позволяет успешно финансировать проекты, которые малопривлекательны для частного сектора, а также воплощать менее масштабные и частные социально-экономические задачи. Во всех случаях основным элементом выступает определение конечных качественно и количественно измеримых результатов расходования бюджетных средств и показателей, которые позволят судить о степени достижения программных целей.

Список цитируемой литературы:

1. Лукьяненко З.Ю., Юргова Л.Ю. Программно-целевой метод в государственном управлении бюджетной сферой // ARS ADMINISTRANDI. 2014. № 2. С. 134.
2. Бексултанов К.Б. Субсидиарные механизмы в реализации программно-целевых методов управления и бюджетирования // Экономика и управление. 2010. № 10 (71). С. 176.
3. Чернышова О.Н. Переход к программно-целевому принципу планирования бюджетных расходов в субъектах РФ: проблемы и перспективы // Социально-экономические явления и процессы. 2013. № 7 (053). С 85.

THE USE OF THE PROGRAM-TARGET METHOD IN STATE MANAGEMENT

Kuzovkin M. A.
Kazan National Research Technological University, Kazan, Russia

The advantages of using the program-target method in public administration are considered. The role of the program-target method in the socio-economic development of the region is discussed.
Keywords: program-target method, state management, social and economic development

УДК 33

SWOT-АНАЛИЗ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ АГРОПРОМЫШЕННОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН

Кузовкин М. А.
Казанский национальный исследовательский технологический университет, Казань, Россия

Произведен SWOT-анализ институциональных изменений агропромышленного комплекса Республики Татарстан.

Ключевые слова: институциональные изменения, SWOT-анализ, агропромышленный комплекс

SWOT-анализ - один из самых распространенных методов, оценивающих в комплексе внутренние и внешние факторы, влияющие на развитие компании. Это анализ сильных и слабых сторон организации, а также возможностей и угроз со стороны внешней окружающей среды. На сегодняшний день, можно выделить следующие институциональные факторы, оказывающие влияние на развитие агропромышленного комплекса Республики Татарстан.

Институциональные изменения - возможности:

- быстрыми темпами развивается межотраслевая кооперация, возрастает роль крупных объединений в сельском хозяйстве;
- происходит увеличение числа крупных розничных продавцов и вертикальная координация продовольственных цепочек, влияющая на степень конкурентоспособности производителей;
- одними из важнейших сельскохозяйственных товаропроизводителей выступают малые формы хозяйствования: крестьянские (фермерские) хозяйства, семейные фермы, личные подсобные хозяйства населения.

Институциональные изменения - угрозы:

- неэффективная система страхования в области сельского хозяйства. Нормативная база в данной сфере соответствует в большей степени интересам страховых компаний.

Институциональные изменения - сильные стороны:

- действующая система государственных интервенций на закупку зерновых;
- между крупнейшими инвесторами и государственными организациями налаживается кооперационное взаимодействие в области решения стратегически важной задачи - обеспечения продовольственной безопасности Республики Татарстан [1];
- тесное взаимодействие и эффективная совместная работа «Ассоциации фермеров Республики Татарстан» и Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Татарстан;
- ведется работа по организации сельскохозяйственных снабженческо-сбытовых, перерабатывающих, кредитных кооперативов в целях улучшения инфраструктуры малых форм хозяйствования [2];
- наличие крупных агрохолдингов, в которых имеются все уровни производственной цепочки.

Институциональные изменения - слабые стороны:

- слабые темпы институциональных преобразований, слабое развитие малых форм предпринимательства в сферах организации производства и первичной переработки;
- недостаточный уровень развития кооперации, интеграционных связей в агропромышленном комплексе и формирование продуктовых подкомплексов, территориальных кластеров;
- недостаточная степень государственного регулирования развития рынка сельскохозяйственной продукции, особенно в области системности и комплексности процесса создания конечного продукта.

Анализируя факторы, приведенные в SWOT-анализе агропромышленного комплекса Республики Татарстан, можно сделать выводы, что в республике созданы почти все необходимые предпосылки для стабильного и динамичного развития сельского хозяйства.

Список цитируемой литературы:

1. Низамутдинов М.М., Мавлиев Р.Р.Прогнозные показатели развития агропромышленного комплекса в системе обеспечения продовольственной безопасности // Актуальные проблемы экономики и права. 2012. №1. С. 149-152.
2. Клычова Г.С., Мавлиева Л.М. Необходимость применения скоринга в системе сельскохозяйственной кредитной потребительской кооперации // Вестник Казанского государственного аграрного университета. – 2010. Т. 5. № 4 (18). С. 45-47.

THE USE OF THE PROGRAM-TARGET METHOD IN STATE MANAGEMENT

Kuzovkin M. A.
Kazan National Research Technological University, Kazan, Russia

SWOT-analysis of institutional changes in the agro-industrial complex of the Republic of Tatarstan was made.

Keywords: institutional changes, SWOT-analysis, agro-industrial complex

УДК 33

THE U.S. DOLLAR ON THE WORLD CURRENCY MARKET

Elbert M. V.

The Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation, Moscow, Russia

The current position and future perspectives of the world monetary system with the U.S. Dollar as a main currency for payments is given in this article. Author provides analysis of the key role of oil market in strengthening the status of U.S dollar and its position towards other currencies.

Keywords: U.S. Dollar, world monetary system, currency market, global finance, balance of payments, oil contracts

Origin and subsequent evolution of the international monetary system reflect the objective processes of internationalization of capital, which requires adequate conditions in the international monetary sphere. The idea of monetary integration emerged in the XIX century in Europe and gradually grew into a worldwide. The dominant world currency, usually, was the currency of the country occupying the leading position in the international arena. The U.S. dollar is always in the news. This is not surprising, given the role of the United States in the world economy and the role of the dollar in transactions around the world. There is an expectation that there will be an associated evolution of the international financial architecture.

The structure of the balance of payments of the USA has influenced the development of American imperialism is an expression of its role as an international exploiter. Already in the nineteenth century the balance of payments of the USA wore the stamp of those methods that used American capitalism to multiply its wealth. It included the income from colonial exploitation of the weaker countries and peoples, from getting loans and credit from England and some other countries. U.S. balance of payments possessed as a mirror, which reflects the disruptive role of American monopoly capital in the international economic relationships. Payment relationships of U.S. with partners have been developing on the basis of the deepening of the international division of labour and uneven economic development of countries in the global economy.

There could be two opposing points of view on the current situation. The first is that the American deficit, leading to the buildup of net foreign debt of the United States, carries risks for the stability of the monetary system and the dollar as a world currency. Another point of view states that such imbalances represent an equilibrium and sustainable phenomenon, and the current account deficit of the balance of payments of the USA is one of the most important factors for economic growth in all other countries. In our opinion, the functioning of the U.S. economy in deficit mode reflects the modern trend towards the deepening of international division of labor and strengthens the scope and intensity of international capital flows. The current payment imbalances are a natural in the conditions of uneven development of financial systems of different countries.

Also, it is essential to notice that Dollar is the Central currency for transactions between countries of the Asia-Pacific region. So, Korea and Thailand use the dollar in more than 80 % of international trade transactions. Japan, Australia, Malaysia – more than 50 % of transactions. About a third of the exports of most of the Eurozone countries and almost 40 % of imports are denominated in dollars. U.S. is the world's largest importer. In recent decades, the US share of global imports is 15-20 %.

The choice of currency invoicing of trade transactions affected by the features of the traded goods as well as commodities and goods traded in specialized markets are likely to be nominated in any one currency with a low transaction costs. The dollar is the currency with the lowest transaction costs in the global currency market, so the role of the dollar as the currency of price and currency of payment of contracts in trade relations is very high. Thus, the volume of international trade operations in national currencies in the global trade is still small.

Moreover, traditionally, oil prices are set in US dollars. To pay for the goods it is possible in any currency, but the rating is always done in dollars. This system of quotes and payments for oil (and most other important commodities) largely determine the position of the US dollar as the global reserve currency. In future attempts to revise the current system of quotes and payments on the oil market can result in one or more currencies of the contract, which will seriously undermine the monopoly of the dollar. However, at that moment there is no any tangible threat to the dollar as the main currency of the oil contract.

As the price of oil expressed in U.S. dollars, the correlation between oil prices and the dollar are obvious. The strengthening of the us dollar leads to higher purchasing power and therefore lower the price, expressed in dollars, and the increase in oil prices leads to the inflation of the dollar and reduce its value. Oil futures are the instruments of protection against dollar inflation.

The dollar’s role as the world’s primary reserve currency helps Americans by keeping interest rates low. Foreign countries buy United States Treasury debt not just as an investment, but because dollar-denominated

assets are the best way to hold foreign exchange reserves. The U.S. dollar is the most common currency for international reserves, because of the size American economy, there are plenty of dollar-denominated securities available. The market for United States Treasury securities is liquid and deep.

In global financial markets the dollar for a long time occupies a leading position which had evolved over the previous decade as a result of the leading role of the U.S. in shaping the global capital market. At the same time, on different segments of the market, there are different relations between the U.S. and the single European currency.

According to statistics, in addition to the dollar on the world currency market trade takes place in virtually all existing currencies, primarily the key. Because the transaction involved two currencies, each party shall consider the transaction separately, in the generalization of the sum of the turnover of all currencies is 200 %. Since the introduction of the Euro, the European currency occupies the second position in foreign exchange transactions, surpassing the Japanese yen for the third and sterling fourth place. Moreover, the share of Euro in circulation in the global Forex market exceeds the sum the same proportion of currencies that it has replaced. Thus, since 2001, more than 60 % of the turnover of the global foreign exchange market is of two currencies: the US dollar and the Euro, which allows to characterize the modern world monetary system as bipolar. Contemporary shifts in the global monetary system characterized by appearance using the so-called «non-traditional» reserve currencies such as Chinese yuan, Canadian and Australian dollars, as well as the growing demand for them among the leading banks in the world, including national. First of all, these trends can explain the rapid and sustainable growth of the economies of the issuers named currency, availability of price stability in these countries and the effectiveness of the system of public finance. Thus, on the basis of the conducted analysis it is possible to make such conclusions about structure transformation of the global currency market over the past 15 years: In the structure of trade currency types of foreign exchange transactions prevailing trade derivatives, among which the most important are currency swaps. However, there is a tendency to reduce the share of swaps in favor of the forwards.

Thus, most operations on the foreign exchange market are carried out with the purpose of risk management or of obtaining speculative profits. The dollar's share in transactions on the world currency market is not significantly from manilas remained leading, however, there was the emergence of the Euro as the second currency, gradually, though slightly, the proportion of transactions in such currencies as the Mexican peso, the Chinese yuan, the Russian ruble.

References:

1. Валютные войны: пер. с англ. / Д. Рикардс. - М. : ЭКСМО, 2015.
2. Будущее мировой валютной системы: доллар, евро, юань? / К. Н. Гусев // Банковское дело. - № 2, 2016. - с. 12-27.
3. Global currencies for tomorrow: A European perspective / / report prepared by European Commission / 2011.
4. The International Role of the Dollar: Does It Matter if This Changes? / Linda Goldberg // Federal Reserve Bank of New York Staff Reports. – Staff Report № 522 October 2011, JEL classification: F3, F4.
5. United States International Trade Commission. The Year in Trade 2015. Operation of the Trade Agreements Program. 67th Report // July 2016 - Publication Number: 4627.
6. Future Of The Dollar As World Reserve Currency. / Bill Conerly. // Forbes - 25.10.2013. / U.S. Dollar Index Contracts. ICE Futures U.S. // FAQ June 2015 // [electronic resource] - ICE / URL: www.theice.com

ДОЛЛАР США НА МИРОВОМ ВАЛЮТНОМ РЫНКЕ

Эльберт М. В.

Российская Академии народного хозяйства и государственно службы при Президенте Российской Федерации, Москва, Россия

В данной статье продемонстрировано текущее состояние мировой валютной системы и доллара США как основного платежного средства. В статье анализируется укрепление статуса доллара США в зависимости от изменений ситуации на нефтяном рынке, а также позиция доллара США по отношению к другим валютам.

Ключевые слова: доллар США, мировая валютная система, мировые финансы, платежный баланс, нефтяной рынок

УДК 33

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА РАЗВИТИЯ ТУРИСТСКОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН

Сахипова Э. Ф.

Казанский национальный исследовательский технологический университет, Казань, Россия

В настоящее время туризм становится одним из важных направлений оживления экономики, оказывая стимулирующее воздействие на развитие таких сфер экономической деятельности, как услуги коллективных средств размещения, транспорт, связь, торговля, производство сувенирной продукции, общественное питание, сельское хозяйство, строительство, а также выступает катализатором социально-экономического развития регионов.

В данной статье рассматриваются ключевые пути государственной поддержки развития туристского комплекса в регионе.

На основе анализа научной литературы уточняются ключевые термины в исследуемой области.

Ключевые слова: туризм, туристский комплекс, туристская привлекательность региона

Большой потенциал в развитии различных видов индустрии туризма, несмотря на различия в экономических, географических, природных и других условиях, имеют субъекты РФ.

Успех, территории активно каждого развертываемой региона, ориентированной региональной государственного управления, во туристской многом политики, а также деятельности зависит на от грамотно осуществляемой органами активного участия и заинтересованности местного населения.

Существенный вклад в разработку теоретических и методологических вопросов в сфере туризма внесли работы следующих авторов: В. И. Азара, А. Ю. Александровой, В. А. Квартальнова, Ю. А. Киреева [2].

В область исследования туристической привлекательности региона наибольший вклад внесла Анисимова А. И. В ее труде «Оценка туристической привлекательности региона на примере РТ» были наиболее поло охарактеризованы и исследованы важные факторы туристической привлекательности Татарстана как региона и достопримечательности, «входящие в жемчужное ожерелье».

Принятая Правительством стратегия развития туризма Российской Федерации на период до 2020 года предполагает активизацию деятельности государственных органов власти по управлению развитием туристскорекреационных комплексов, поддержке пилотных инвестиционных проектов, реализуемых регионами, целью которых является внедрение кластерной модели туристского бизнеса [1].

Мировой опыт свидетельствует, что с помощью туризма можно преодолеть неравномерность развития отдельных территорий региона, оживить региональную экономику за счет привлечения инвестиций, дополнительных поступлений доходов в местный бюджет; улучшить инфраструктуру; обеспечить занятость населения и предотвратить внешнюю миграцию трудоспособного населения; поддержать предпринимательство и местную промышленность, товаропроизводителей; обеспечив улучшить спрос на экологическую товары обстановку местных за счет дополнительного финансирования природоохранных программ.

Грядущий передел всего мирового экономического пространства несет в себе возможности для занятия российскими туристическими компаниями и целыми регионами (с их уникальным туристическим и рекреационным потенциалом) новых конкурентных позиций.

Применительно к туристическому комплексу России это предполагает эволюцию в области законодательства, развитие региональной 2инфраструктуры, внедрение разнообразных технологий, включая информационные, рекреационные и транспортные, развитие объектов и географии турцентров, создание сетевого взаимодействия всех участников туристического сектора региона, внедрение новых технологий управления.

Представляется, новые технологии управления должны системно воплотиться в региональных стратегиях по созданию и развитию конкурентоспособных туристско - рекреационных кластеров.

Несмотря на то, что формирование региональных туристскорекреационных кластеров является принципиально новым подходом к управлению развитием в России, в некоторых российских регионах (Москва, Санкт-Петербург, Татарстан, Самарская область, Бурятия) уже приняты подобные кластерные стратегии.

Тема выделения и формирования отраслевых и региональных кластеров и кластерной политики с некоторых пор нашла отражение и в правительственных документах.

В современных условиях государственная поддержка развития сферы туризма имеет многоуровневую структуру и осуществляется на международном, национальном, региональном и местном уровнях.

Важность развития сферы туризма для нашей страны предопределяет его государственное регулирование.

Регулирование в сфере туризма предполагает воздействие органов государственной власти на деятельность хозяйствующих субъектов с целью реализации социально-экономических приоритетов государства в современных условиях. Регулирование со стороны государства определяется необходимостью планирования туризма, его финансового содействия, нормативно - правового обеспечения, важностью установки финансовоэкономических отношений, происходящих в туризме, и продвижения российского туристского продукта, как на внутреннем, так и на международном рынках.

Как справедливо отмечает Ю. А. Барзыкин, привлечение отечественных 3и зарубежных инвестиций позволят российским туристским центрам и курортам достигнуть международного уровня. Инвесторам должно быть выгодно, вкладывать в туризм средства, которые должны быть и защищены. [3] Формирование региональных программ социально-экономического развития сегодня наиболее актуальное и перспективное направление программно-целевого планирования в нашей стране. В регионах России на сегодняшний день реализуются около 70 региональных целевых программ туризма, а в пяти регионах уже приняты концепции развития туризма.[6] Одним из инструментов государственной поддержки в сфере туризма является создание туристских кластеров, которые являются локомотивом социально-экономического развития как страны в целом, так и регионов в отдельности. В Республике Татарстан Постановлением КМ РТ от 21.03.2011 №210 (в ред. От 16.11.2011 г.) создан научно-образовательный кластер в сфере торговли, индустрии гостеприимства, сервиса и услуг. В рамках целевой программы «Развитие сферы туризма в Республике Татарстан на 2013–2016 годы» сформировались туристско-рекреационные и автотуристические кластеры «Казань», «Древний город Болгар», «Островград Свияжск», «Берега Елабуги», туристско-оздоровительный парк, «Новая Тура», создание новых маршрутов и туристских программ в муниципальных районах. Реалии сегодняшнего дня таковы, что туристский кластер позволяет повысить конкурентоспособность территории на рынке туристских услуг за счет синергетического эффекта.

Ведущие туристские державы (Франция, Германия, Испания, Италия, Египет, Великобритания) на протяжении многих лет успешно используют интернет - ресурсы для широкого представления самой разнообразной информации об объектах туристской индустрии. В последнее время и в нашей стране наметились позитивные сдвиги в этом направлении. Необходимо вывести на мировой уровень российские информационные технологии, которые должны отвечать современным требованиям и 4стандартам как российских граждан, так и иностранных туристов.[5]

Развитие государственно-частного партнерства в сфере туризма Российской Федерации обеспечивает установление конструктивного диалога между органами государственной власти и представителями турбизнеса, содействие формированию благоприятных условий для функционирования предпринимательства в сфере туристской деятельности, совершенствование действующего туристского законодательства и принятие действенных нормативно-правовых документов, направленных на развитие туристского комплекса страны.

Посредством государственно-частного партнерства в сфере туризма реализуются такие важнейшие направления туристской политики страны, как формирование туристских кластеров, подготовка профессиональных кадров для работы в туристской индустрии с целью повышения качества туристских услуг, продвижение России на европейских и азиатских туристских рынках благодаря участию страны в крупнейших международных туристских выставках [7].

Органы местного самоуправления муниципальных районов и городских округов республики ведут работу по развитию туризма на своих территориях, но зачастую в этой работе отсутствует системный характер и понимание необходимости развития туристской специализации и конкурентоспособных туристских брендов, использования современных туристских технологий.

В целом Республика Татарстан в сфере туристской индустрии имеет ряд проблем, характерных для современного состояния сферы туризма в Российской Федерации:

1. недостаточная информированность о Республике Татарстан как туристском направлении;
2. недостаточно активное продвижение туристского потенциала республики на мировых и региональных туристских рынках;
3. недостаточное разнообразие конкретного туристского продукта;
4. недостаточное транспорта количество (авиаперевозок, организованного туристского железнодорожных направлений, специализированных автобусных и теплоходных рейсов и т.д.);
5. недостаточная конкурентоспособность республиканского туристского продукта (соотношение «цена - качество» не соответствует принятым стандартам);
6. слабое использование возможностей туризма выходного дня.

Туристский потенциал Республики Татарстан используется не в полной мере.

Некоторые исследователи, например, среди решающих причин этого рассматривают:

1. неравномерность освоения территорий туристским бизнесом;
2. отсутствие необходимых сервисных туристских услуг;
3. неполную информированность потенциальных потребителей о туристском потенциале республики;
4. неподготовленность ряда руководящих лиц муниципальных служб к работе в условиях рынка, их недостаточную компетентность и осведомленность в вопросах развития туризма и т. д. [4]

Среди основных факторов, которые сдерживают развитие внутреннего туризма, нужно отметить такие, как:

1. слабое развитие информационной инфраструктуры;
2. отсутствие должным образом построенной системы брендирования территорий;
3. недостаточная платежеспособность потенциальных потребителей;
4. недоступность туристических услуг по причине несоответствия цен на них качеству этих услуг, например, по части условий перевозок, размещения и питания;
5. существование административных барьеров;
6. несовершенство механизмов государственной и муниципальной поддержки развития индустрии туризма [4].

Для создания по настоящему конкурентоспособной национальной туристической индустрии чрезвычайно важна ясная и четкая государственная политика в этой сфере, которая способствовала бы формированию и эффективному функционированию индустрии туризма и гостеприимства.

В свете сказанного, усилия как государственных, так и муниципальных властей и органов управления в первую очередь должны быть нацелены:

1. на разработку стратегических приоритетов, целей и планов и решение соответствующих задач развития туриндустрии;
2. на создание действенных механизмов стимулирования развития отрасли;
3. на формирование системы подготовки необходимых высококонкурентоспособного национального высококвалифицированных кадров;
4. на разработку турпродукта;
5. на осуществление эффективной ценовой политики и решительных мер по повышению качества услуг в индустрии туризма;
6. на создание благоприятного предпринимательского и инвестиционного климата;
7. на формирование новых эффективных механизмов внедрения инноваций в сферу туристической индустрии.

Перечисленные меры, носящие в целом достаточно глобальный характер, в обязательном порядке должны дополняться решением хотя и возможно более частных, но не менее важных задач.

Например, таких как необходимость реставрации имеющихся в республике многочисленных объектов историко-архитектурного и культурного наследия и более полное их использование, что обеспечило бы возможность для создания целого перечня новых туристических маршрутов с 7целью удовлетворения спроса на туристические услуги со стороны самых различных групп населения.

Это будет способствовать стабилизации, а в последующем и росту туристического потока и откроет новые перспективы развития республики.

Список цитируемой литературы:

1. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 31.06.2014 No 941-р г. Москва «Об утверждении Стратегии развития туризма в Российской Федерации на период до 2020 года» // Российская газета. 09.06.2014. URL: http://www.rg.ru/2014/06/09/turizm-site-dok.html (11.12.2017).
2. Азар В.И. Экономика туристического рынка: учебное пособие / В.И. Азар, С.Ю. Туманов. – М.: Институт международного туризма, 2010. – 239 с.; Александрова А.Ю. Международный туризм: Учебное пособие для вузов. / А.Ю. Александрова. – М.: Аспект Пресс, 2011. – 464 с.; Квартальнов В.А. Туризм: учебное пособие / В.А. Квартальнов. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. – 315 с.; Киреева Ю.А. Основы туризма: учебно-практическое пособие / Ю. А. Киреева. – М.: Советский спорт, 2009. – 108 с.
3. Барзыкин Ю.А. Актуальные проблемы государственного регулирования развития туризма в России // Туризм: право и экономика. 2006. No 1. С. 2-5.
4. Бусыгин А.М., Фролова И.И. Рекомендации по улучшению качества туристского обслуживания: Сб. научн. трудов: качество продукции: контроль, управление, повышение, планирование: Сб. Междунар. молодежной научнопрактич. конф. / Ответ. ред. Е.В. Павлов. – Курск, 2014. – С. 115-119.
5. Гаврилов А.Ю. Информационные технологии – эффективный инструмент развития туризма// Туризм: право и экономика. 2004. No 1. С. 16-17.
6. Кабиров И.С. Целевые программы как один из инструментов развития сферы туризма в Российской Федерации // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2011.No 3. С. 275-282.
7. Саак А.Э., Жертовская Е.В. Государственно-частное партнерство как инновационный механизм реализации туристской политики в РФ // Туризм: право и экономика. 2011. No 2. С. 24-29.

STATE SUPPORT FOR THE DEVELOPMENT OF THE TOURIST COMPLEX OF THE REPUBLIC OF TATARSTAN

Sakhipova E. F.

Kazan National Research Technological University, Kazan, Russia

At present, tourism is becoming one of the important areas of economic revival, having a stimulating effect on the development of such spheres of economic activity as services of collective accommodation facilities, transportation, communications, trade, souvenir production, catering, agriculture, construction, and also acts as a catalyst social and economic development of regions.

This article examines key ways of state support for the development of a tourist complex in the region.

Based on the analysis of the scientific literature, key terms in the field under study are specified.

Keywords: tourism, tourist complex, tourist attraction of the region

УДК 33

СОДЕРЖАНИЕ ИНФОРМАЦИИ О ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКАХ В КОНСОЛИДИРОВАННОМ ОТЧЕТЕ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

Долгашева Л. П.

Самарский государственный экономический университет, Самара, Россия

В статье говорится о том, какая информация о денежных потоках должна отражаться в консолидированном отчете о движении денежных средств.

Ключевые слова: консолидированный отчет о движении денежных средств, прямой и косвенный метод, ассоциированные организации, совместные предприятия, дочерние организации

По правилам, установленным МСФО (IFRS) 10, консолидированный отчет о движении денежных средств должен отражать потоки денежных средств группы компаний, как единой организации. Поэтому при его построении исключаются все внутригрупповые потоки денежных средств.

Консолидированный отчет о движении денежных средств в соответствии с МСФО (IAS) 7 так же, как и отдельный, должен содержать информацию, сгруппированную по трем видам деятельности: операционной, инвестиционной и финансовой.

Денежные потоки от инвестиционной и финансовой деятельности могут быть представлены только прямым методом, от операционной – прямым или косвенным.

Прямой метод построения предусматривает раскрытие информации об основных видах валовых денежных поступлений и платежей. Косвенный отражает чистую прибыль (или убыток) и ее (или его) корректировки на операции неденежного характера, отложенных или будущих денежных поступлений и статей доходов, связанных с движением денежных средств по инвестиционной или финансовой деятельности.

Особого внимания при построении консолидированного отчета о движении денежных средств заслуживают ситуации с отражением информации об участии в других организациях.

МСФО (IAS) 7 требует раскрывать следующую информацию об участии в других организациях:

1. Организация, отражающая свою долю участия в ассоциированной организации или совместном предприятии с использованием метода долевого участия, должна включать в свой отчет о движении денежных средств денежные потоки в отношении ее инвестиций в ассоциированную организацию или совместное предприятие и распределения прибыли и других выплат или поступлений между данной организацией и ассоциированной организацией или совместным предприятием.
2. Агрегированные денежные потоки, возникающие в результате приобретения или потери контроля над дочерними организациями или другими бизнесами, должны быть представлены отдельно и классифицированы как инвестиционная деятельность.
3. Организация должна раскрыть, в совокупности, следующие сведения в отношении приобретения и потери контроля над дочерними организациями или другими бизнесами в течение периода:
    1. суммарное возмещение, выплаченное или полученное;
    2. долю возмещения, представленную денежными средствами и их эквивалентами;
    3. сумму денежных средств и их эквивалентов дочерних организаций или других бизнесов, над которыми был приобретен или потерян контроль;
    4. сумму активов и обязательств, отличных от денежных средств или их эквивалентов, дочерних организаций или других бизнесов, над которыми был приобретен или потерян контроль, суммированные по каждой основной категории.
    5. Инвестиционная организация, в значении, определенном в МСФО (IFRS) 10, не обязана применять пункты 3) или 4) в отношении тех инвестиций в дочерние организации, которые требуется оценивать по справедливой стоимости через прибыль или убыток.
4. Агрегированная сумма денежных средств, выплаченных или полученных в качестве возмещения при приобретении или потере контроля над дочерней организацией или другими бизнесами, отражается в отчете о движении денежных средств за вычетом денежных средств и их эквивалентов, приобретенных или выбывших в рамках таких операций, событий или изменений обстоятельств.
5. Денежные потоки, возникающие в результате изменений долей владения в дочерней организации, которые не приводят к потере контроля, должны классифицироваться как денежные потоки от финансовой деятельности, кроме случаев, когда инвестиция в данную дочернюю организацию удерживается инвестиционной организацией (как этот термин

определен в МСФО (IFRS) 10) и ее требуется оценивать по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

6. Изменения долей владения в дочерней организации, которые не приводят к потере контроля, такие как последующие приобретение или продажа материнской организацией долевых инструментов дочерней организации, учитываются как операции с капиталом (МСФО (IFRS) 10), кроме случаев, когда данной дочерней организацией владеет инвестиционная организация и ее требуется оценивать по справедливой стоимости через прибыль или убыток.
7. Неденежные операции должны исключаться из отчета о движении денежных средств при приобретении организации путем выпуска долевых инструментов.
8. Организация должна раскрывать вместе с комментариями руководства сумму значительных остатков денежных средств и их эквивалентов, имеющихся у организации, но недоступных для использования группой.
9. Денежные потоки зарубежной дочерней организации должны быть пересчитаны по обменным курсам между функциональной и иностранной валютами на даты соответствующих денежных потоков.

Список цитируемой литературы:

1. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 7 «Отчет о движении денежных средств» (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 28.12.2015 № 217н (в ред. от 11.06.2016)) // URL: https://www.consultant.ru
2. Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 10 «Консолидированная финансовая отчетность» (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 28.12.2015 N 217н) (ред. от 27.06.2016) // URL: https://www.consultant.ru

THE CONTENT OF THE CASH FLOW INFORMATION IN THE CONSOLIDATED STATEMENT OF CASH FLOWS

Dolgasheva L. P.

Samara State University of Economics, Samara, Russia

The article describes what information about cash flows should be reflected in the consolidated statement of cash flows.

Key words: consolidated statement of cash flows, direct and indirect method, associates, joint ventures, subsidiaries

УДК 33

УЧЕТ И АНАЛИЗ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

Леушкина Е. А., Лопастейская Л. Г.
Ульяновский государственный технический университет, Ульяновск, Россия

В статье исследуются основные принципы анализа учета и аудита денежных средств предприятия. Обоснована необходимость, комплексного подхода к учету и анализу управления денежными средствами предприятия. Предложено уточненное определение денежного потока, отражающее его значение в процессе учета и анализа денежных средств, представлены признаки классификации денежных потоков, дающие наиболее полную информацию.

Ключевые слова: контроль,анализ, аудит, учет, денежные средства, денежные потоки

Предприятия хозяйственной деятельности экономические с поставщиками и покупателями. между ними, как, оформляются договорами. выполнение обязательств и правильная расчетов между ведут к своевременному денежных. Денежные средства — это совокупность денег, в кассе, на банковских, валютных, и депозитных счетах, аккредитивах, чековых, переводах в пути документах. денежные средства начальную и конечную кругооборота хозяйственных. Скоростью их во многом определяется всей предпринимательской организации. Денежные являются ликвидными, а следовательно подвижными активами. Операции с денежными, носят характер, охватывая все деятельности и поэтому уязвимыми с точки нарушений. денежных средств — это факта наличия средств в распоряжении и правильности их движения в документах. правильности учета и эквивалентов является важной для, так как денежные средства — это инструмент хозяйственной. Поскольку обращение средств — это, непрерывный, важно, был установлен постоянный контроль за денежными. [4]. Операции, связанны с движением средств (проверка, банковских и валютных) должны сплошным методом. два вида сплошного (рис 1).

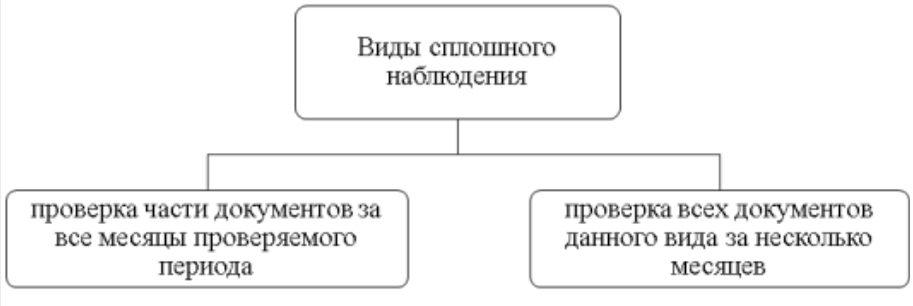


Рисунок 1. Виды наблюдения

Для и соблюдение порядка кассовых операций метод взаимного, при котором отражение одной операции в различных регистрах. При изучении внутреннего на предприятии, должна предварительная оценка на предприятии кассовой. На основании оценки, аудитор более уязвимые, планирует состав проверочных, определяет специфические ведения учета на. По мнению автора важным при аудита денежных, является оценка поступлений и платежей. оценить реальное движение средств на предприятии, увязать величину финансового с состоянием денежных, следует определить все поступления денежных, а также их. Направления движения средств принято в разрезе основных деятельности (2).

Рисунок 2. Основные виды предприятия

Направление средств характеризуются и притоком. денежных средств текущей деятельности:

- выплата заработной;
- расчеты;
- отчисления в фонды страхования и обеспечения;
- по счетам поставщиков;
  - в первую:
- выполнения работ услуг;
- авансы от и заказчиков;
- с получение от реализации.

Источники поступления быть двух: внешние и внутренние. поступления — это и инвестиции любого. Внутренние поступления на две группы: доходы от и оказания, а также внереализованные, являющиеся как бы побочным основной хозяйственной.

Финансовая предприятия связана средств в следствие краткосрочных и долгосрочных займов и их оттоком погашения задолженности по ранее кредитам дивидендов. стратегический учет важнейшей составляющей аналитической системы. литературе, поток, определяется как денежных средств, что не мере отражает его сущность. По автора денежному присуще следующие:

- определение денежного происходит за интервалы времени;
- быть положительным или (приток и отток средств);
- собой движение средств за определенный период;
- денежный образуется хозяйственной деятельности.

На основании изложенного поток можно как движение средств, образующееся хозяйственной деятельности, распределенное во времени, характеризуется (притоком) или выбытием () денежных средств.

- стратегического анализа потоков осуществлять на основе методики, учитывающей на организацию факторов и дальней среды.

Методика учета и анализа потоков должна взаимосвязанные:

- оказание сопутствующих услуг в области потоков;
- планирование потоков прогнозного баланса;
- анализа;
- разработка элементов учетной для учета средств;
- осуществление;
- выявление направлений их;
- проведение их внутреннего;
- проведение аудита денежных.

Таким образом, предложенная методика организации учета аудита и анализа денежных потоков, обеспечит возможность определения финансового результата кассовым методом по видам деятельности. В свою очередь, детализировано представленная информация в разрезе всех составляющих поступлений и платежей, доходов и расходов по видам деятельности, облегчит анализ и контроль за денежными потоками, что позволит своевременно выявлять отклонения фактических данных от запланированных.

Список цитируемой литературы:

1. Кондраков Н.П. Бухгалтерский (финансовый, управленческий) учет // учебное пособие – 2015г. – с. 109-151.
2. Васильчук, О. И. Бухгалтерский учет и анализ: учебное пособие с грифом УМО/Под ред. Л. И. Ерохиной. — М.: ФОРУМ, 2015
3. План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций от 31.10.2000 г. № 94н (ред. от 08.11.2010) // СПС Консультант плюс.
4. Погорелова М.Я. Бухгалтерский (финансовый) учет // учебное пособие – 2015г. – с. 71-110.

ACCOUNTING AND ANALYSIS OF CASH FLOWS

Leushkina E. A., Lopasteyskaya L. G.

Ulyanovsk State Technical University, Ulyanovsk, Russia

The article examines the principles of analysis of and auditing of of the enterprise. The necessity, approach to recording and of cash management of the. The proposed definition of cash, reflecting its importance in the of accounting and analysis of flows signs of classification of flows, giving the complete information.

Keyworlds: control,analysis, , accounting, cash, flow

УДК 34

СПЕЦИАЛЬНОЕ И ОБЩЕЕ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, КАК ЦЕЛЬ УГОЛОВНОГО НАКАЗАНИЯ

Ахъядов Э. С.-М.

Чеченский государственный университет, Грозный, Россия

В статье характеризуются специальные и общие предупреждения, как цель уголовного наказания.

Ключевые слова: наказание, уголовное наказание, право, закон, преступление

Для лишения возможности совершения нового преступления характерно создание внешних по отношению к осужденному условий, которые затрудняют или не позволяют ем совершать преступления, а для предупреждения преступлений путем устрашения свойственно создание особого состояния психики осужденного, которое удерживает его от преступления. Это особое состояние называют страхом перед наказанием [3].

Ограничение возможности совершения новых преступлений достигается не только карательно-воспитательными мерами, но и за счет других ограничений, не носящих карательного характера и не являющихся чисто воспитательными. В литературе высказано предложение считать их «специальными предупредительными мерами», преследующими исключительно задачи непосредственно профилактического характера. «По содержанию специальные предупредительные меры являются ограничениями социальных возможностей осужденных и освобожденных от наказания лиц, используя которые, они могут совершать новые преступления; специальные предупредительные меры не имеют карательного характера, не предназначены для причинения страданий и не должны устрашать; эти меры имеют своей непосредственной целью ограничение или лишение возможности совершать новые преступления» [4].

Меры по специальной превенции, вытекающие из наказания, действуют и после его отбытия. В первую очередь это наличие судимости, которая, в зависимости от срока отбытого наказания, может выступать в качестве сдерживающего начала. На достижение цели специального предупреждения направлен и административный надзор за лицами, освобожденными из мест лишения свободы. Оба этих момента, на наш взгляд, наглядно подтверждают, что достижение превентивной цели не ограничивается сроком наказания.

В целом, при ограничении возможности совершения нового преступления цель может считаться достигнутой, если осужденный не совершил нового преступления до момента окончания срока наказания, так в этот момент прекращаются все ограничения, которые служили барьером для совершения преступления.

Иная ситуация с достижением цели при устрашающем действии уголовного наказания. Многие авторы считают, что цель будет достигнута, если преступник не совершит преступного деяния до момента окончания судимости, то есть рецидив [5]. Также критерием эффективности предупредительного воздействия наказания, как указывал Г. А. Злобин, «служит движение рецидивной преступности, изучаемое по отдельным видам наказания, с учетом наиболее существенных изменений и событий, происшедших в общественной жизни в течение срока, охватываемого изучением, а также с учетом всех изменений в уголовном законодательстве» [6].

Касаясь существа цели, надо отметить, что механизм ее достижения заключается в карательном содержании наказания и испытании его осужденным. Если же впоследствии осужденного удерживает от совершения преступления опыт пережитого наказания, то это свидетельствует о частном или специальном предупреждении. Не имеет значения, что могло больше сказаться: устрашение, страдание, испытание кары, осознание своей вины, перестройка установок или же исправление в подлинном смысле.

Некоторые ученые отождествляют специальную превенцию и исправление осужденного, находя между ними не просто сходные черты, но тождество [2].

На наш взгляд, частное предупреждение не следует отождествлять с исправлением преступника. Это при исправлении преступника основная задача заключается в том, чтобы он впредь не совершал преступлений, а при частном предупреждении главным является показать преступнику, что за его антиобщественное, противоправное поведение он в обязательном порядке будет наказан [7].

Цель общего предупреждения преступлений предполагает удержание неустойчивых граждан от совершения ими преступления, он, как и специальное, обеспечивается устрашающим воздействием уголовного наказания. Главное отличие общей превенции от специальной - направленность на широкий, неопределенный круг лиц, а не конкретного осужденного.

Общее предупреждение осуществляется уже с момента опубликования закона. Считается, что

угроза уголовного наказания, содержащаяся в законе, оказывает предупредительное воздействие на неустойчивых граждан и в то же время воспитывает всех членов общества в духе непримиримости к преступным посягательствам. А конкретные факты наказания преступников, становясь достоянием общественности, с еще большей убедительностью ориентируют население на соблюдение закона.

Общепредупредительное значение наказания не сводится к карательной угрозе, а предполагает моральное, нравственное воздействие. Как справедливо отмечает норвежский криминалист И. Анденес, воздействие наказания «включает в себя не только мотивирующее воздействие страха перед наказанием, но также и моральное (или воспитательное) и формирующее привычку воздействие уголовного права» [8].

Существует два понимания цели общего предупреждения преступлений - в широком и узком смысле.

В широком смысле общая превенция включает в себя воздействие уголовного наказания на всех граждан государства [9]. Применение наказания к конкретным лицам, совершившим преступление, предупреждает всех, каковы последствия нарушения уголовно-правового запрета. В то же время общее предупреждение несет воспитательную функцию, внедряя в сознание членов общества недопустимость нарушения уголовных законов и убежденность в неотвратимости уголовной ответственности и наказания в случае совершения преступления [8]. Однако следует знать, что преобладающая часть членов общества не совершают преступления не потому, что определенное лицо (или лица) понесло уголовное наказание за конкретное преступление, а вследствие того, что преступление противоречит их мировоззрению, убеждениям, принципам и т. п. Оно неприемлемо для них как явление, несовместимое с их отношением к жизни, к благам и ценностям общества, других людей и т. п. Это означает, что расширительное толкование цели общего предупреждения преступления недопустимо.

Список цитируемой литературы:

1. Курс уголовного права. Том 2. Общая часть. Учение о наказании / Под ред. Н. Ф.Кузнецовой, И. М. Тяжковой. -- М.: ИКД «Зерцало-М», 2002. 624с.
2. Курс лекций. Т. 2. Наказание / Под ред. Профессора А.И. Коробеева. - Владивосток, 1999. 456 с.
3. Мицкевич А. Ф. Уголовное наказание: понятие, цели и механизмы действия. - СПб.: Издательство Р.Асланова «Юридический центр Пресс», 2005. С.101.
4. Червоткин А. С. Цель специального предупреждения и средства ее достижения при применении уголовного наказания//Актуальные вопросы борьбы с преступностью. - Томск, 1984. С.160.
5. Марцев А.И. Специальное предупреждение преступлений. - Омск, 1977. С. 25.
6. Злобин Г. А. О методологии изучения эффективности уголовного наказания в советском уголовном праве и криминологии//Вопросы предупреждения преступности. - М., 1965. С. 64–65.
7. Уголовное право: Общая часть. Учебник для ВУЗов. Отв. Ред. И.Я. Козаченко, З.А. Незнамова. - М.: Изд. Группа ИНФРА•М - НОРМА, 2000. С. 121.
8. Российское уголовное право. Общая часть. / Под ред. В.С. Комиссарова. - С-Пб., 2005. С. 74.
9. Анашкин Г.З. Некоторые проблемы общепревентивного действия советского уголовного закона // Вопросы борьбы с преступностью. Вып. 33. М., 1980. С. 47

SPECIAL AND GENERAL CRIME PREVENTION AS THE GOAL OF CRIMINAL PUNISHMENT

Akhyadov E. S.-M.

Chechen State University, Grozny, Russia

The article describes special and general warnings as the purpose of criminal punishment.

Keywords: punishment, criminal punishment, law, law, crime

УДК 34

ПРОВЕРКА СООБЩЕНИЯ О ПРЕСТУПЛЕНИИ

Мальцагов И. Д., Габаева Т. Р.
Чеченский государственный университет, Грозный, Россия

В статье рассмотрены основания и порядок проверки сообщений о преступлении. Проведен анализ действующего УПК РФ по вопросам проверки сообщений о преступлении

Ключевые слова: проверка сообщения о преступлении, сведения, доказательства, экспертиза

Проверка сообщения о преступлении – это начальная стадия уголовного судопроизводства, и начинается она с момента поступления сообщения о преступлении в орган внутренних дел. Проверку сообщения о преступлении осуществляют должностные лица органов внутренних дел в соответствии с требованиями, предъявляемыми уголовно-процессуальным законодательством, а в частности статьей 144 УПК РФ, а также иными нормативно-правовыми актами.

В соответствии с ч. 1 ст. 144 УПК РФ при проверке сообщения о преступлении дознаватель, орган дознания, следователь, руководитель следственного органа вправе получать объяснения, образцы для сравнительного исследования, истребовать документы и предметы, изымать их в порядке, установленном УПК РФ, назначать судебную экспертизу, принимать участие в ее производстве и получать заключение эксперта в разумный срок, производить осмотр места происшествия, документов, предметов, трупов, освидетельствование, требовать производства документальных проверок, ревизий, исследований документов, предметов, трупов, привлекать к участию в этих действиях специалистов, давать органу дознания обязательное для исполнения письменное поручение о проведении оперативно-розыскных мероприятий [2].

Однако на основании ч. 1.2 ст. 144 УПК РФ полученные в ходе проверки сообщения о преступлении сведения могут быть использованы в качестве доказательств при условии соблюдения положений статей 75 и 89 УПК РФ.

Таким образом, если впоследствии будет принято решение, что какие-либо доказательства получены с нарушением требований УПК РФ, то они будут являться недопустимыми, а недопустимые доказательства не имеют юридической силы и не могут быть положены в основу обвинения, а также использоваться для доказывания. То же касается и результатов оперативно-розыскной деятельности.

В процессе доказывания запрещается использование результатов оперативно-розыскной деятельности, если они не отвечают требованиям, предъявляемым к доказательствам. Последние изменения в ст. 144 УПК РФ были внесены в марте 2013 года. Например, ранее данная норма разрешала производство документальных проверок и ревизий. Несмотря на принятые законодателями меры, направленными на увеличение полномочий лиц, производящих проверку сообщения о преступлении, для того чтобы проверка была более полной и объективной, что в конечном итоге снизило бы количество необоснованно возбужденных уголовных дел и лиц, необоснованно привлекаемых к уголовной ответственности, остаются не до конца проработанные вопросы [3].

Так, действующее законодательство не содержит отдельного наименования действий, проводимых на стадии проверки сообщения о преступлении, или, как она еще называется, «доследственной проверки». Назвать их неотложными следственными действиями будет неправильно, так как в соответствии со ст. 157 УПК РФ их производство возможно только после возбуждения уголовного дела. В ч. 1.1 ст. 144 УПК РФ данные действия названы процессуальными. Кроме того, не до конца ясными являются способы осуществления полномочий, предусмотренных ч. 1 ст. 144 УПК РФ.

Например, возможность изъятия предметов и документов в порядке, установленном УПК РФ. К данным способам в первую очередь относятся выемка и обыск. В соответствии с ч. 1 ст. 183 УПК РФ выемка производится при необходимости изъятия определенных предметов и документов, имеющих значение для уголовного дела, и если точно известно, где и у кого они находятся. Таким образом, производство выемки на стадии проверки сообщения о преступлении нарушит данную норму. Также маловероятно, что сотрудники правоохранительных органов будут проводить обыск без возбуждения уголовного дела. Личный обыск на основании ч. 6 ст. 29 УПК РФ возможен только на основании судебного решения, что при практической работе зачастую невозможно [4].

Например, в соответствии с ч. 1 ст. 165 УПК РФ возбудить перед судом ходатайство о производстве следственного действия может только следователь или дознаватель, а на деле основная масса доследственных проверок проводится оперативными сотрудниками или участковыми уполномоченными полиции. Кроме того, сам факт необходимости получения судебного решения затягивает время проведения данных действий, может препятствовать раскрытию преступления «по

горячим следам». Ч. 1 ст. 144 УПК РФ наделяет лицо, проводящее проверку сообщения о преступлении, назначать судебную экспертизу, принимать участие в ее производстве и получать заключение эксперта в разумный срок. Привлекает внимание формулировка «получение заключения эксперта в разумный срок». То есть фактически никакой срок не установлен, хотя было бы разумным данный срок установить и согласовать его со сроками, установленными ч. 3 ст. 144 УПК РФ. Недостаточно уголовно-процессуальное законодательство раскрывает понятие «объяснение» и использование его в доказывании в соответствии со ст. 74 УПК РФ. Так, УПК РФ не содержит сведений о возможном времени и месте получения объяснения, его продолжительности и так далее.

Общеизвестно, что в настоящее время существует проблема обеспечения безопасности граждан, сообщающих о преступлениях и продолжающих оказывать содействие правосудию (давать показания, исполнять другие уголовно-процессуальные обязанности), несмотря на принятый и вступивший в силу закон «О 26 защите прав свидетелей, потерпевших и иных участников уголовного судопроизводства».

Количество сообщений граждан о преступлениях могло бы существенно измениться по нарастающему в случаях фактической реализации мер по обеспечению безопасности лиц, оказывающих содействие правоохранительным органам. В этой связи хотелось быть отметить, что существует следующее мнение: «количество сообщений граждан о преступлениях возрастает при обеспечении безопасности таких лиц, их материальном поощрении (вознаграждении) за предоставленную информацию, наличии уголовно-правовых норм, стимулирующих граждан, в отношении которых осуществляется уголовное судопроизводство, сообщать об известных им преступлениях других лиц [1].

Соглашаясь с данным мнением, считаем, что необходимо активизировать действие вышеназванного закона, хотя бы в условиях минимизации экономических расходов. Разумеется, государство на данном этапе финансово несостоятельно в плане применения в полном объеме всех мер, указанных в законе (к примеру, смена местожительства, внешности и т. д.), но вполне возможно активно применять другие меры в целях обеспечения безопасности граждан, оказывающие содействие осуществлению правосудия, например, не указывать данные личности в протоколах следственных действий, в которых лицо принимало участие, принять меры по правильному использованию псевдонима. Такие меры, на наш взгляд значительно повлияли бы на правосознание граждан, вселив уверенность в необходимости обязательного оказания своевременного содействия осуществлению правосудия.

Список цитируемой литературы:

1. Абдул-Кадыров Ш. Доказательства, полученные при производстве доследственной проверки // Уголовное право. 2014. № 2.
2. Авдеев В.Н. Проверка сообщения о преступлении // Вестник МВД России. 2015. № 4. С. 78- 86.
3. Божьев В. Уголовный процесс: учебник. М.: Юрайт, Изд. 3-е. 2011.
4. Волынский В.В. Актуальные проблемы производства предварительной проверки на стадии возбуждения уголовного дела // Российский следователь. 2012. № 3.

CHECKING THE REPORT OF A CRIME

Maltsagov I. D., Gabaeva T. R.

Chechen State University, Grozny, Russia

The article considers the grounds and procedure for verifying reports of a crime. An analysis was made of the current Criminal Procedure Code of the Russian Federation on the verification of crime reports

Keywords: verification of a crime report, information, evidence, examination

УДК 34

ПРОБЛЕМАТИЧНОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПОЛНОМОЧИЙ МЕЖДУ ФЕДЕРАЛЬНЫМ ПРАВИТЕЛЬСТВОМ И МЕСТНЫМИ АДМИНИСТРАЦИЯМИ В КОНСТИТУЦИИ РЕСПУБЛИКИ ИРАК ЗА 2005 ГОД

Абдулрида Д. Н.

Казанский (Приволжский) федеральный университет, Казань, Россия

В статье рассмотрены механизмы распределения компетенций в Конституции Ирака между федеральными и местными органами власти и актуальные вопросы конституционно-правового регулирования организации и деятельности органов местного самоуправления в Республике Ирак, правовые механизмы, способствующие практической реализации органами местного самоуправления своих полномочий.

Ключевые слова: Конституция Ирака, органы местного самоуправления, полномочия органов местного самоуправления, самостоятельность

Вопрос о распределении компетенций и полномочий между центральным правительством и провинциями и территориями в Ираке - правовая, административная и политическая дилемма. После политических изменений, что произошли 9 февраля в 2005 году среди обеих сторон отношений (федеральное правительство и местные органы власти), статья 1 иракской Конституции гласит, что Ирак одиное федеральное государство, полностью суверенное и независимое государственное устройство, является представителем Демократической Республики (парламент). Что касается второй статьи Конституции, то она дала провинциям широкие административные и финансовые полномочия управлять своими делами в соответствии с принципом децентрализации управления [1].

Поэтому должно регулировать полномочия между центром и сторонами в соответствии с характером новой политической системы. Конституция Ирака была принят в 2005 году, в которой есть принцип административной децентрализации (в четвертой части статьи (111) Конституции дал территорий и провинций право на создание отделений в посольствах и дипломатических миссий по выполнению культурных, социальных и вопросам развития, и без сомнения, это будет происходить противоречия и конфликты с исключительными полномочиями федеральных властей во внешней политике, дипломатические представительства, переговоров по международным договорам и конвенциям и конституционно заимствования политики и экономической политики и внешней торговли суверенный статус.винций имеет право превратить в графствах) [2].

В четвертой части статьи (111) Конституции дал территорий и провинций право на создание отделений в посольствах и дипломатических миссий по выполнению культурных, социальных и вопросам развития, и без сомнения, это будет происходить противоречия и конфликты с исключительными полномочиями федеральных властей во внешней политике, дипломатические представительства, переговоров по международным договорам и конвенциям и конституционно заимствования политики и экономической политики и внешней торговли суверенный статус.

И другие вопросы, которые пришли из статьи постоянной Конституции, который указан исключительные полномочия федерального правительства в разделе центр (112) предоставляет общих полномочий между федеральным правительством и провинциями (114) относительно таможенного дела и регулировать источников электрической энергии и привлечь экологической политики и политики в области развития и политики в области здравоохранения и планирования в сотрудничестве с провинциями и территориями неработающих территории, а также внутренней политика в области водных ресурсов и регулирования для обеспечения справедливых 11 распределение и регулируется законом [3].

Затем пришел (е) статьи Конституции предусматривает, что полномочия не предусмотрены федеральными властями, право нерегулярных территорий и департаментов в провинции. Общих полномочий между федеральным правительством и провинциями, которые имеют приоритет права провинций и территорий неработающих территории в случае возникновения разногласий между ними. Это еще одна правовая это.

Когда текст статьи (12 января) нашли этот текст Конституции оправдать федерального правительства утверждают, что масло контракты не быть законным только с согласия правительства и принять мнение представлено в этом аспекте с компетентные министерства (Министерство нефти) так, что текст Конституции статью, что дает поля «Текущая» Департамента федерального правительства с правительствами стран-производителей регионов и провинций, а также привлечь необходимые стратегии для разработки нефти и газа богатства принести наибольшую выгоду для иракского народа. Таким образом их Курдистана правительство нефтяных контрактов конституционно незаконны.(4)

В пределах полномочий, предоставленных местными администрациями производительности зависит от характера различных требований и потребностей либо в центре, или стороны, которые в свою очередь, побудило что ожесточенные варьируются от одной провинции в другую и местных администраций вместить всех конституционных толкований относительно полномочий согласно общее понимание целей политики развития в каждой провинции. Как нет никаких конкретных критерий для распределения полномочий из-за различий в требованиях, которые всегда размыт и запутанная с природой требования sub-administrative единиц в местных администраций. Но сохранить полномочия, касающиеся общественных услуг, таких, как образование, здравоохранение, развитие провинций и территорий, и различные компетентности управления природными ресурсами местных администраций, которые не конфликтуют с центральным федеральным правительством полномочий) безопасности и обороны, внешней политики, управления ресурсами нефти и газа, экономическое планирование, финансовый и Моне.(5)

Распределение полномочий между центральным правительством и местными органами власти в соответствии с действующим законодательством не сделать осуществление задач, возложенных на исполнительных органов местных администраций согласуется с правильного понимания конституционные и правовые тексты, которые хотят достичь степени институциональной точно. Из-за дублирования между державами на практике

Как законодатель, он последовал в различных поведение упоминалось законодательства стран в мире, который принимает эту административную систему, вызвав до сих пор вызывает много споров между децентрализованными субъектами и центральной власти, когда текст тех органы управления в палату представителей и не для правительства Центральной».(6)

Нынешней Конституции Ирака был предоставлен провинциального законодательства в силу советах и исполнительных департаментов в широкие полномочия провинций, в обмен на не подлежит контролю со стороны центрального правительства, но под контролем Палаты представителей, и что такие действия сделают эти доски под контролем и доминирование участников с представлением крупнейший в палате представителей, добавив, что законодательный орган не имеют средства и возможности для контроля положения, которое ослабило бы надзорная роль и делает эти органы безопасности от управления центрального прВ разделе IV закона (21) выше в отношении заключительных положений статьи (45) о формировании Верховного органа для координации между провинциях во главе с премьер-министром и членами консервативной учитывать местные сохранения и управления и координации между собой и обработки проблемы и трудности, с которыми сталкиваются без такого органа организуется в рамках функциональных зависимостей (функции), и что в иракской Конституции не включают в себя центральный административный контроль со стороны федерального правительства в местные административные органы, а также не имея тот же надзорных или консервативной смотритель менеджера. авительства, потому что он является Исполнительным органом высшего государственного.(7)

Существует законодательного надзора иракского Совета представителей местных советов, избираемых Совет графства надзора в случае решений, противоречащих Конституции и законам, действующим в соответствии с статьей 20 закона провинции.

2 этого же закона статья III (20), которые дают право на Совет провинции в местных советах решимость абсолютным большинством голосов государств-членов по просьбе временного или обе термины с менеджером.(8)

И иракского Совета представителей отрешения от должности губернатора абсолютным большинством голосов по просьбе премьер-министра. Отражая более законодательного управления на провинциальном уровне, позволяя сторонам в случае несовместимости в использовании этого типа полномочий особенно те, которые касаются роспуска государства или эти полномочия для отрешения от должности губернатора и перекрываются между законодательной и исполнительной ветвей в оба центра.(9)

Вывод:

1. распределение полномочий между центральным правительством и местными органами власти в соответствии с действующим законодательством не сделать осуществление задач, возложенных на исполнительных органов местных администраций согласуется с правильного понимания конституционные и правовые тексты, которые хотят достичь степени институциональных и точно создавать хаос из-за дублирования между державами на практике.

На основании результатов этого исследования мы рекомендуем конституционный законодатель и нормальной следующим образом:

1. Определите характер совместного управления полномочий между федеральными и провинциальными властями, с одной стороны и между федеральными и территориальными властями, с другой. Это требует управления заявление через орган или Объединенный совет входят представители федеральных и провинциальных властей и тела или окончательное решение Совета в области общего

управления

Мы считаем, что исправить тексты Конституции Ирака следующим образом:

--Определить собственности оставшихся богатств (кроме нефти и газа), и он управляет избежать споров, которые могут возникнуть в будущем.

-Чтобы определить, кто имеет право управлять нефтяных и газовых месторождений, которые вы обнаружите в будущем.

-Отменить текст пункта (v) статьи (122), чтобы сохранить ведущие к советов провинций контролируются не любой центральным административным органом, это может негативно повлиять на уровень услуг, предоставляемых гражданам в провинциях, а также административные и нормативные апатию, который имел функционирования этих советов в отсутствие их методов контроля.

Список цитируемой литературы:

1. Аль-Аббуди Джассем Казем .Компетенции местного самоуправления в иракском законодательстве. Багдад.2009.Ио 32. С. 17.
2. Холав Исам Турки. Административная система в Ираке. Аньбар.2016. Ио 42.С.42.
3. Щориф Мейтмь Хандаль и Атия Али Адии .Конституционная организация префектур провинций в Ираке. Багдад, 2007. С. 57
4. Кадим Ахмад аднан.Проблемная передача полномочий от федерального правительства местной администрации в Ираке.Багдад.2015. Ио 37.С.80
5. Рашид Амариасалциди, проблема административного в конституции оппозиции,Центр изучения арабского единства, Бейрут, 38 год, № 230, 3002, стр. 535.
6. Аль-Хусбан Ид Ахмед. Конституционные предпосылки как основы для работы. 2011. No 48. С. 167.
7. Абдель Эссам Саид. Контроль конституционности законов сравнительное исследова- 2014. No 64. С. 122.
8. Метхад А. М. Судебная власть в Ираке. Багдад, 2010. С. 50

PROBLEMATIC DISTRIBUTION OF POWERS BETWEEN THE FEDERAL GOVERNMENT AND LOCAL ADMINISTRATIONS IN THE CONSTITUTION OF THE REPUBLIC OF IRAQ FOR 2005

Abdulrida J. N.

Kazan (Volga region) Federal University, Kazan, Russia

The Mechanism for the Distribution of Competences in the Iraqi Constitution is discussed between federal and local authorities and current issues of constitutional and legal regulation of the organization and activities of local governments in the Republic of Iraq and legal mechanisms that facilitate the practical implementation of their powers by local governments.

Keywords: Iraqi Constitution, local self-government bodies, powers of local self-government bodies, independence

УДК 34

О ДЕНЕЖНОМ ДОВОЛЬСТВИИ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ КАК ОДНОЙ ИЗ ОСНОВНЫХ СОЦИАЛЬНЫХ ГАРАНТИЙ

Пронина М. М.

Уральский юридический институт МВД России, Екатеринбург, Россия

Анализируются отдельные вопросы денежного довольствия сотрудников органов внутренних дел как основного средства стимулирования выполнения ими служебных обязанностей.

Ключевые слова: денежное довольствие, социальные гарантии, особые условия службы

Система социальных гарантий, способствующих стимулированию деятельности сотрудников органов внутренних дел, является одним из условий службы. Опыт человечества показывает: когда есть личная заинтересованность, человек старается. Чем она выше, тем человек старается больше. И если она очень высока, человек делает все возможное, а иногда и невозможное. Заинтересовать людей можно только с помощью системы стимулов [1]. В соответствии со статьей 2 Федерального закона от 19.07.2011 г. № 247-ФЗ «О социальных гарантиях сотрудникам органов внутренних дел и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (далее – Закон о социальных гарантиях) денежное довольствие сотрудников ОВД является основным средством их материального обеспечения и стимулирования выполнения ими служебных обязанностей.

Денежное довольствие состоит из месячного оклада в соответствии с замещаемой должностью и месячного оклада в соответствии с присвоенным специальным званием, которые составляют оклад месячного денежного содержания, ежемесячных и иных дополнительных выплат. Размеры окладов по типовым должностям и окладов по специальным званиям устанавливаются Правительством Российской Федерации по представлению руководителя федерального органа исполнительной власти в сфере внутренних дел, руководителя иного федерального органа исполнительной власти, в котором проходят службу сотрудники.

Законом о социальных гарантиях определен перечень дополнительных выплат, а именно: ежемесячная надбавка к окладу денежного содержания за стаж службы (выслугу лет); ежемесячная надбавка к должностному окладу за квалификационное звание; ежемесячная надбавка к должностному окладу за особые условия службы; ежемесячная надбавка к должностному окладу за работу со сведениями, составляющими государственную тайну; премии за добросовестное выполнение служебных обязанностей; поощрительные выплаты за особые достижения в службе; надбавка к должностному окладу за выполнение задач, непосредственно связанных с риском (повышенной опасностью) для жизни и здоровья в мирное время; коэффициенты (районные, за службу в высокогорных районах, за службу в пустынных и безводных местностях) и процентные надбавки к денежному довольствию за службу в районах Крайнего Севера, приравненных к ним местностях и других местностях с неблагоприятными климатическими или экологическими условиями, в том числе отдаленных, в высокогорных районах, пустынных и безводных местностях, предусмотренные законодательством Российской Федерации. Кроме того, для отдельных категорий сотрудников ОВД предусмотрен ряд иных выплат, прямо предусмотренных ведомственными приказами. Так, например, в соответствии с п. 9 приказа МВД России от 31 декабря 2012 г. № 1166 участковым уполномоченным полиции предусмотрена дополнительная выплата за совмещение обязанностей в порядке, установленном Правительством Российской Федерации, в случае исполнения ими обязанностей на период отсутствия участкового уполномоченного полиции (в связи с вакансией, временной нетрудоспособностью, отпуском, учебой или по иным уважительным причинам).

Приказом МВД России от 25 июля 2017 г. № 522 утвержден Перечень должностей сотрудников органов внутренних дел Российской Федерации, при замещении которых выплачивается ежемесячная надбавка за особые условия службы, и размеры надбавки по этим должностям [2]. 24 пункта приложения к вышеназванному приказу подробно перечисляют штатные должности, замещение которых предусматривает ту или иную процентную надбавку к должностному окладу. Так, например, к особым условиям службы приказ относит замещение должностей в подразделениях МВД России, дислоцированных на комплексе Байконур – 100 % к должностному окладу, должности летного состава в авиационных подразделениях органов внутренних дел – 100 % к должностному окладу, должности в подразделениях, осуществляющих охрану объектов хранения (уничтожения) химического оружия – 50% к должностному окладу и т. д. Анализ вышеперечисленных должностей и дополнительных выплат показывает, что они напрямую связаны с особыми условиями службы, (климатическими, связанными с выполнением обязанностей в условиях риска и т. п.). При этом к особым условиям службы приказ также относит службу при замещении штатных должностей в органах внутренних дел, подразделениях,

образовательных, научных и иных организациях МВД России, дислоцированных в г. Москве и в Московской области – 60 и 65 % должностного оклада соответственно.

Следовательно, реализуя законодательство в сфере внутренних дел, относительно социальных гарантий, предоставляемых сотрудникам, федеральный орган исполнительной власти усматривает, что выполнение должностных обязанностей, например, доцентом кафедры Московского университета МВД России требует повышающего коэффициента к окладу по должности в 65%, что не предусмотрено для доцента кафедры другой образовательной организации МВД, расположенной вне вышеназванных территориальных пределов.

Список цитируемой литературы:

1. Баннова Г.Ю. Новые подходы к стимулированию труда / Г.Ю. Баннова, И.В. Абакумов [Текст] // Социально-экономические явления и процессы. - 2011. - № 10. - С. 20.
2. http://base.garant.ru/71743934/#friends#ixzz50C0G7yhB

ABOUT MONEY FREEDOM OF EMPLOYEES OF INTERNAL AFFAIRS AS AN INDIRECTLY BASED SOCIAL GUARANTEE

Pronina M. M.

Ural Law Institute of the Ministry of the Interior of Russia, Ekaterinburg, Russia

Separate questions of the monetary contentment of employees of law-enforcement bodies as the basic means of stimulation of performance by them of official duties are analyzed.

Keywords: monetary allowance, social guarantees, special conditions of service

УДК 34

О НЕКОТОРЫХ ПРАВООБЕСПЕЧИТЕЛЬНЫХ ГАРАНТИЯХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ

Пашнин А. Н., Пронина М. М.

Уральский юридический институт МВД России, Екатеринбург, Россия

Анализируются отдельные юридические гарантии, обеспечивающие реализацию прав и обязанностей сотрудников ОВД.

Ключевые слова: правообеспечительные гарантии, права и обязанности, правовой статус сотрудника органов внутренних дел

Под гарантиями в Толковом словаре русского языка С. И. Ожегов и И. Ю. Шведова предлагают понимать ручательство, поруку в чем-нибудь, обеспечение [1]. В юридической литературе встречаются такие термины, как «гарантии правового статуса личности», «гарантии прав и свобод человека», «гарантии прав личности», «гарантии прав, свобод, обязанностей и законных интересов личности». Большой юридический словарь определяет гарантии прав и свобод человека как систему условий, обеспечивающих удовлетворение благ и интересов человека и гражданина [2]. Согласно определению А. С. Мордовца и В. Ю. Назарова, гарантии прав личности – это «система социально-экономических, политических, нравственных, юридических, организационных предпосылок, условий, средств и способов, создающих равные возможности личности для осуществления своих прав, свобод и законных интересов» [3].

Наиболее интересным нам представляется определение термина «гарантии прав, свобод, обязанностей и законных интересов личности», которое предложил Н. В. Витрук. Он под гарантиями прав, свобод, обязанностей и законных интересов личности предлагает понимать «те положительно действующие условия и средства, которые обеспечивают их фактическую реализацию и надежную охрану и защиту для всех и каждого» [4], т. е. вместе с гарантиями реализации прав, свобод и законных интересов личности он предлагает рассматривать и гарантии реализации обязанностей.

Поскольку права и обязанности отражают сущность и особенность правового статуса, все другие его элементы, по обоснованному мнению В. Н. Кивель, группируются вокруг прав и обязанностей [5], и «суть гарантий состоит в том, что они направлены на обеспечение, охрану и защиту прав и свобод человека и гражданина в целях беспрепятственного пользования ими» [6].

Рассмотрим некоторые гарантии, обеспечивающие реализацию прав и обязанностей сотрудников ОВД, закрепленные в нормах права, т.е. юридические гарантии с точки зрения их правобеспеченности.

Содержание задач, решаемых сотрудниками органов внутренних дел, и специфика используемых ими методов и средств, придают их деятельности весьма высокую степень конфликтности. В таких условиях сотрудник органов внутренних дел должен быть уверен в том, что его правомерные действия получат поддержку со стороны государства, а сам он будет защищен от противоправных действий участников конфликтных отношений.

В силу отмеченного, перечень гарантий начинается с констатации в ч. 1 ст. 30 ФЗ «О полиции» [7] того факта, что сотрудник полиции, выполняя обязанности, возложенные на полицию, и реализуя предоставленные ей права, выступает в качестве представителя государственной власти и находится под защитой государства, т. е. фактически легализуется властный статус сотрудника органов внутренних дел, что необходимо, во-первых, для оценки законности его действий, в том числе принудительных, по реализации его полномочий; во-вторых, для правильного решения вопросов его юридической защиты государством от противоправных посягательств; в-третьих, для правильного решения вопроса о юридической ответственности сотрудника полиции в случае совершения им противоправного деяния, связанного с исполнением служебных обязанностей.

Часть 4 ст. 30 ФЗ «О полиции» также свидетельствует о гарантиях административно-правовой, уголовно-правовой и гражданско-правовой защиты сотрудников полиции за воспрепятствование выполнению последними служебных обязанностей, куда законодатель включил оскорбление сотрудника полиции, оказание ему сопротивления, насилие или угрозу применения насилия по отношению к сотруднику полиции в связи с выполнением им служебных обязанностей либо невыполнение законных требований сотрудника. За вышеперечисленные деяния законодательством Российской Федерации предусмотрена ответственность.

Так, например, гарантией административно-правовой защиты служебной деятельности сотрудника полиции является статья 19.3 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях, часть 1 которой предусматривает ответственность за неповиновение законному распоряжению или требованию сотрудника полиции в связи с исполнением им обязанностей по охране общественного порядка и обеспечению общественной безопасности, а равно воспрепятствование

исполнению им служебных обязанностей. В свою очередь, например, статья 20 ФЗ «О полиции» разрешает сотруднику полиции применять физическую силу, в том числе боевые приемы борьбы, если несиловые способы не обеспечивают выполнения возложенных на полицию обязанностей, в частности при пресечении административных правонарушений. Рассмотрим реализацию данных правовых норм конкретном примере. Судьей Канашского районного суда Чувашской Республики привлечен к административной ответственности гр. С., который будучи доставленным в отдел полиции за появление в общественном месте в состоянии алкогольного опьянения, находясь в фойе на первом этаже здания вел себя агрессивно, размахивал руками, хватался за их форменную одежду сотрудников полиции А. и М. На неоднократные законные требования сотрудников полиции прекратить свои противоправные действия не реагировал, продолжал вести себя агрессивно, то есть оказал неповиновение сотрудниками полиции, в связи с чем согласно ФЗ «О полиции» в отношении него была применена физическая сила и спецсредство ограничения подвижности. Совершение гр. С. административного правонарушения, предусмотренного ч. 1 ст. 19.3 КоАП РФ, подтверждается протоколом об административном правонарушении №… [8].

Таким образом, правообеспечительные гарантии представляют собой юридические средства, механизмы, презумпции и процедуры, обеспечивающие возможность уверенного и инициативного, вопреки возникающим препятствиям и опасностям, исполнения сотрудниками органов внутренних дел возложенных на них обязанностей. Значимость таких гарантий при реализации статуса сотрудника полиции обусловлена спецификой его деятельности, самая последовательная гуманизация и демократизация которой не устраняет исходного, принудительного характера полицейских полномочий.

Список цитируемой литературы:

1. Ожегов С.И. Толковый словарь русского языка: 80 000 слов и фразеологических выражений / С.И. Ожегов, Н.Ю. Шведова // М., 2008. – С. 126.
2. Большой юридический словарь / под ред. А.В. Малько // М., 2009. – С. 77.
3. Правоохранительная деятельность: проблемы и пути решения: коллективная монография / под ред. А.С. Мордовец, В.Ю. Назарова – Саратов, 2011. – С. 82.
4. Витрук Н.В. Общая теория правового положения личности / Н.В. Витрук // М., 2008. – С. 304.
5. Кивель В.Н. Понятие и общая характеристика гарантий как структурного элемента конституционно-правового статуса личности / В.Н. Кивель // Конституционное и муниципальное право. – 2014. - № 8. – С. 19.
6. Там же. – С. 22.
7. О полиции: федеральный закон от 07 февраля 2011 г. № 3-ФЗ (с изм. и доп. от 08 марта 2015 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2011. - № 7. – Ст. 900.
8. URL:http://судебныерешения.рф/bsr/case/7066377

ABOUT SOME LEGAL ENTITIES GUARANTEES OF THE ACTIVITIES OF EMPLOYEES OF INTERNAL AFFAIRS

Pashnin A. N., Pronina M. M.

Ural Law Institute of the Ministry of the Interior of Russia, Ekaterinburg, Russia

Separate legal guarantees ensuring the implementation of the rights and duties of ATS officers are analyzed.

Keywords: legal guarantees, rights and obligations, legal status of an employee of the internal affairs bodies

УДК 347

СУБЪЕКТЫ КОРПОРАТИВНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

Медведь А. Н.

Дальневосточный федеральный университет, Владивосток, Россия

Изучены субъекты корпоративных правоотношений, спорные моменты отнесения к субъектам определенных отнесения к субъектам органов юридического лица.

Ключевые слова: субъекты корпоративных правоотношений, органы юридического лица, участники юридического лица, корпорация

К субъектам корпоративных правоотношений можно отнести корпорацию, ее участников (членов), членов коллегиальных органов корпорации.

Некоторые относят органы юридического лица к субъектам корпоративных правоотношений основываются на то том, что органы общества участвуют в формировании и выражении его воли и интереса, а также обладают деликтоспособностью, то есть как волеформирующие и/или волеобразующие подразделения юридического лица исключительно или в качестве обязанной стороны [3]. Н.С. Суворов отмечает, что если допустить, что органы юридического лица имеют собственный интерес и действуют как самостоятельные носители воли, то их необходимо признать субъектами права [4].

Но все-таки необходимо отметить, что органы корпорации представляют само юридическое лицо, которое уже является субъектом корпоративных правоотношений, и если придавать обоим институтам статус субъекта корпоративных правоотношений, то возникает неоправданная двойственность. С цивилистических позиций органы юридического лица до настоящего момента традиционно рассматривались как вспомогательная правовая конструкция, которая позволяет юридическому лицу реализовать его правоспособность.

Следует обратить внимание на то, что согласно п. 1 ст. 2 Гражданский кодекс Российской Федерации (далее – ГК РФ) [2] относит к субъектам гражданского права непосредственно физических и юридических лиц и не называет органы юридических лиц.

Органы управления юридического лица наделены компетенцией, имеют не субъективные гражданские права, а полномочия, предусмотренные нормативными правовыми актами, учредительными и внутренними документами корпорации.

Также самостоятельными субъектами корпоративных правоотношений можно назвать членов управления коллегиальных органов корпорации, так как согласно ст. 53.1 ГК РФ они несут ответственность перед учредителями (участниками) юридического лиц [2], а также имеют закрепленные в законе права и обязанности, например, в п. 4 ст. 65.3 ГК РФ [2]. Согласно ст. 225.1 Арбитражно-процессуального кодекса Российской Федерации имеют право участвовать в корпоративных спорах [1]. То есть у членов управления коллегиальных органов корпорации можно найти элементы правового статуса субъектов корпоративных правоотношений.

Согласно ст. 56 ГК РФ [2] юридические лица несут ответственность, отвечает по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом. Корпорация имеет право от своего имени выступать в гражданском обороте, быть истцом и ответчиком в суде, следовательно, корпоративное юридическое лицо является субъектом корпоративных правоотношений.

Субъектами корпоративного правоотношения следует признать участников (членов) корпорации. Признание данной категории лиц субъектами корпоративных правоотношений является бесспорным, так как они обладают признаками, присущими субъектам корпоративных правоотношений, в частности, в ст. 65.2 ГК РФ [2] закреплены их права и обязанности, в предусмотренных законом случаях участники (члены) корпорации несут ответственность по обязательства юридического лица, например, согласно ст. 68 ГК РФ [2] при преобразовании товарищества в общество каждый полный товарищ, ставший участником (акционером) общества, в течение двух лет несет субсидиарную ответственность всем своим имуществом по обязательствам, перешедшим к обществу от товарищества.

Список цитируемой литературы:

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 24.07.2002 № 95-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. -М., 2002. № 30. - Ст. 3012. (с изм. и доп. от 01.05.2016).
2. Гражданский Кодекс РФ (часть первая): федеральный закон от 26.01. 1996 № 14-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. -М., 1996. № 5. Ст. 410. (с изм. и доп. от 31.01.2016).
3. Кулик А. А. Корпоративные права в системе гражданских прав: автореф. дис. … канд. юрид. наук / А. А. Кулик. - Москва, 2009. 30 с.
4. Суворов, Н.С. Об юридических лицах по римскому праву: монография / Н.С. Суворов. М.: Проспект, 2011. 257 с.

SUBJECTS OF CORPORATE RELATIONS

Medved A. N.
Far Eastern Federal University, Vladivostok, Russia

Subjects of corporate legal relations, disputable moments of reference to subjects of certain reference to subjects of bodies of the legal entity are studied.

Keywords: subjects of corporate legal relations, bodies of a legal entity, participants in a legal entity, corporation

УДК 34.349.3

ПЕНСИОННОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ НАСЕЛЕНИЯ: ПОНЯТИЕ И РОЛЬ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Шведчикова Е. В.

Хакасский государственный университет им. Н. Ф. Катанова, Абакан, Россия

Изучено понятие пенсионного обслуживания населения и его роль в системе социальной защиты населения в современной Российской Федерации. Рассмотрены основные принципы пенсионного обеспечения в современной России.

Ключевые слова: пенсионная система, пенсионное обслуживание, пенсионное обеспечение, старость

Одним из специфических периодов человеческой жизни является старость-это период, когда по объективным причинам человек не может самостоятельно обеспечивать своё достойное существование. Именно поэтому, одной из важнейших задач современного государства является создание эффективного механизма, который позволил бы пожилым людям реализовать своё право на достойную старость.

Пенсионное обеспечение – одна из главных социальных гарантий развития государства, поскольку оно затрагивает интересы всего населения страны, как нетрудоспособного, так и трудоспособного [1]. Пенсионное обслуживание и его эффективная организация - одна из важнейших составляющих современной системы пенсионного обеспечения.

Несмотря на развитие в современных государствах многообразных видов социальной помощи – пенсия является основным источником обеспечения жизни нетрудоспособного населения.

Пенсионная система страны должна не только обеспечивать нетрудоспособных граждан, но и прививать уверенность в завтрашнем дне у трудоспособной части населения. В современном мире существуют различные модели пенсионных систем, которые не исключают заимствования опыта из моделей проверенных временем. Все это приводит к созданию принципиально новых пенсионных систем. Формирование принципиально новой пенсионной системы началось и в России. Осуществляемая в стране с 2017 года реформа кардинально изменила основные понятия пенсионной системы.

Пенсионную систему можно представить как совокупность экономических, правовых и организационных институтов, которые имеют общую цель, а именно предоставление нуждающимся и социально незащищенным гражданам материального и материально-технического обеспечения в виде пенсии и социальной помощи. Несмотря на эффективное нормативное регулирование пенсионной сферы, следует отметить отсутствие ряда легальных понятий, таких, как пенсионное обеспечение и пенсионное обслуживание. Так, в юридических словарях пенсионное обеспечение рассматривается как форма материального (денежного) обеспечения граждан со стороны государства или иных субъектов в установленных законом случаях. Для понимания термина пенсионное обслуживание необходимо уяснить значение слова «обслуживание» в русском языке. Обслуживание –означает работать по удовлетворению чьих-нибудь текущих или постоянных нужд [2].

Пенсионное обслуживание как часть системы социальной защиты населения, основанной на принципах страхования, появилось в Европе в конце 19 века. В России появилось гораздо позже. В настоящее время пенсионное обслуживание в Российской Федерации рассматривается, как комплексная система защиты граждан в сложные периоды жизни и основывается на двух принципах: во-первых, - страхования и, во-вторых, - социальной защиты. Принцип страхования состоит в использовании ежемесячных отчислений в качестве страховых выплат в Пенсионный Фонд (далее ПФ), а также в прямой зависимости размера пенсий от величины этих отчислений и размера трудового стажа. Принцип социальной защиты предполагает доплаты в ПФ из бюджета, с целью установления соответствия пенсий прожиточному минимуму. Значение второго принципа состоит в неразрывной связи поколений, молодежь заботиться о стариках. Для пенсионеров пенсионное обслуживание представляется сочетанием заботы государства, интереса частных лиц и личной заинтересованности людей в дополнительных пенсионных отчислениях. Роль данной системы называемой 3-х уровневой: обязательная распределительная, обязательная накопительная, и дополнительная накопительная, состоит не только в преодолении бедности в пожилом возрасте, но и в сохранении привычного уровня жизни личности.

Подводя итог, следует отметить, что, не смотря на особую актуальность для современного российского общества вопросов касающихся пенсионного обслуживания населения, до настоящего времени в теории института пенсионного права нет четко сформулированного понятия пенсионного обслуживания, и требуют доработки вопросы его организации.

Список цитируемой литературы:

1. О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации (с изм. и доп., вступ. в силу с 1.01.2017)// Собрание законодательства РФ 17.12.2001 № 51. Ст.4831.
2. Ожегов С.И. Словарь русского языка: 70000 слов / Под ред. Н.Ю.Шведовой. -22-е изд.,-М.: Рус.Яз., 1090. -921с.

PENSION PERSONNEL SERVICE: CONCEPT AND ROLE IN MODERN RUSSIA

Shvedchikova E. V.

Khakas State University named after N. F. Katanov, Abakan, Russia

The concept of pension service for the population and its role in the system of social protection of the population in the modern Russian Federation has been studied. The main principles of pension provision in modern Russia are considered.

Keywords: pension system, pension services, pensions, old age

УДК 34. 340.14

ДЕФОРМАЦИЯ ПРАВОВОГО СОЗНАНИЯ КАК НЕГАТИВНОЕ ЯВЛЕНИЕ В СОВРЕМЕННОМ РОССИЙСКОМ ОБЩЕСТВЕ

Цветков П. Ю., Шведчиков П. Г.

Хакасский государственный университет им. Н. Ф. Катанова, Абакан, Россия

В данной статье изучается возникновение проблемы деформации правового сознания в России. Анализируются основные формы деформации правового сознания и пути их преодоления в современной России.

Ключевые слова: гражданское общество, правосознание, деформация, нигилизм, фетишизм, дилетантизм

В настоящее время в процессе формирования гражданского общества отмечается ряд проблем. Одной из таких проблем является деформация правового сознания в обществе, которая представляет собой, безусловно, негативное социальное явление. В трудах теоретика И. А. Ильина содержится следующее определение правосознания -это воля человека к соблюдению права и закона, воля к лояльности своего поведения, воля к законопослушанию [1]. Современная российская юридическая наука под правосознанием понимает субъективную часть (совокупность чувств, качеств, теорий, т. е. всё сознательное), характеризующую отношение гражданина к праву и закону [2]. Следовательно, под деформацией правового сознания следует понимать его искажение, то есть изменение этого самого отношения к праву в негативную сторону. Искажение правосознания сильно сказывается на состоянии и процессе формирования гражданского общества, и следовательно может выражаться не только в активном не участии в политической жизни своего государства, но и даже в пассивном соблюдении закона во всех его проявлениях. Для более полного понимания правосознания рассмотрим его основные черты:

1. Является независимой формой общественного сознания, которая состоит в системе с другими формами проявления сознания (религиозной, политической и др.);
2. Выражает психическое отношение и идеологическую направленность правосознания;
3. Охватывает всю бессознательную область (воля, чувства, воображение);
4. Предоставляет возможность формирования точки зрения и мнения о прошлом, настоящем и будущем права.

Изучение указанных признаков позволяет сделать вывод о том, что правосознание является частью сознательной деятельности человека. То есть, обладать правосознанием человек начинает тогда, когда непосредственно появляется его сознание. Это позволяет нам начать рассуждения о появлении первых форм деформации правосознания ещё во времена, когда процесс формирования права еще не был закончен в полной мере, то есть в древние времена. Одним из первых регуляторов общественных отношений в указанный период было табу (строгий запрет на совершение какого-либо действия). А если были запреты, значит, были и те, кто эти запреты не соблюдает, что и являлось одной из форм деформации правосознания.

Таким образом, деформация правосознания такое же исторически далекое явление, как и правосознание, и само право. Анализ истории нашего государства позволяет сделать вывод о том, что, деформация правосознания была в нашем государстве на протяжении всей его истории, потому что вместе с российским правом развивалась и система наказаний, если есть наказания, значит, есть и деформация. По мере развития государства, появлялись новые формы деформации правового сознания. Современная юридическая наука называет следующие ее формы:

1. Правовой фетишизм. Является своего рода преувеличением роли права, видение в нем сверх силы, способной беспрекословно регулировать все сферы жизни общества.
2. Правовой дилетантизм. При данной форме можно наблюдать невежественное отношение к праву не в силу корыстных целей, а в связи с низким уровнем правового и культурного воспитания, небрежного отношения к правовым ценностям.
3. Правовой инфантилизм. Проявляется в виде недостаточного знания в юридической сфере, пробелы в которых вызывают недостаточную развитость правовой культуры.
4. Правовой нигилизм - одна из форм деформации правосознания, выраженная в осознанном игнорировании норм права, его отрицания как социального института и регулятора.
5. «Перерождение» правосознания. Этот вид деформации является крайней степенью искажения правосознания, включающей преступный умысел.

К сожалению, следует отметить, что все вышеизложенные формы деформации правового сознания актуальны для современного российского общества. Еще большей проблемой современного общества является множественность одновременно присутствующих форм деформации правового

сознания. Для преодоления явлений деформации правосознания необходимо усовершенствовать процесс правового воспитания граждан, начиная с самого юного возраста путем агитаций, проведений мероприятий, меняющих представление об органах власти, так как главной причиной неуважения, а значит несоблюдения закона, является неуважительное отношение к государству в целом. Большая часть граждан нашего государства остерегаются представителей государственных органов больше, чем потенциально подозрительных личностей. Даже в средствах массовой информации чаще повествуется о противоправных действиях представителей государственных органов, чем о их подвигах или хороших поступках. Противозаконная деятельность отдельных сотрудников государственных органов создает у общества массовое негативное впечатление не только о конкретном человеке, но, к сожалению и обо всем государстве. Практически каждый гражданин сталкивался с проявлением несправедливости со стороны государства. Это приводит к возникновению у него естественного вопроса «если представители власти нарушают закон и это сходит им с рук, то почему же я должен соблюдать его?». Именно с этих слов начинается деформация правосознания, а основной причиной этому низкий уровень правовой и духовной культуры современного российского общества. Все это усугубляется СМИ. По телевидению постоянно демонстрируются фильмы о «оборотнях в погонах», в новостях - аресты служащих за взятки. Все это формирует негативное отношение общества к представителям государства, а значит и к самому государству. Искоренение данных проблем возможно в процессе совместного совершенствования общества и государства, а значит совершенствования уровня правосознания у каждого члена общества.

Список цитируемой литературы:

1. Ильин И.А. О монархии и республике // Вопросы философии 1991. №4. С.108-151.
2. Теория государства и права учебник для Вузов / под ред. Проф. В.М. Корельского. –М.: 2014. – 616с.

DEFORMATION OF LEGAL CONSCIOUSNESS AS AN NEGATIVE PHENOMENON IN THE MODERN RUSSIAN SOCIETY

Tsvetkov P. Yu., Shvedchikov P. G.

Khakass State University named after N. F. Katanov, Abakan, Russia

In this article, the origin of the problem of deformation of legal consciousness in Russia is studied. The basic forms of deformation of legal consciousness and ways of their overcoming in modern Russia are analyzed.

Keywords: civil society, sense of justice, deformation, nihilism, fetishism, dilettantism

УДК 34

ЗАПРОС ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ ОРГАНАМИ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ: ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНАЯ ПРАКТИКА

Малахов А. О.

Тихоокеанский государственный университет, Хабаровск, Россия

В данной статье рассматриваются вопросы правового регулирования, касающиеся осуществления запросов персональных данных органами исполнительной власти, а также вопросы правоприменительной практики в данной сфере деятельности.

Ключевые слова: персональные данные, сбор, обработка, запрос, органы исполнительной власти, нарушение оборота

В соответствии с действующим законодательством о персональных данных одним из элементов оборота персональных данных является их предоставление. Анализируя данное действие, осуществляемое в рамках обработки персональных данных, следует отметить, что предоставление персональных данных предполагается не их владельцами (субъектами персональных данных), а теми, кто получил и осуществляет их хранение, блокирование, распространение, т. е. оператор. Актуальность изучения правового регулирования порядка предоставления персональных данных обусловлена тем, что он требует соблюдения прав и законных интересов субъектов персональных данных при передаче персональных данных третьим лицам. Предоставление персональных данных – это действия, направленные на раскрытие персональных данных определенному лицу или определенному кругу лиц. Запрос – обращение пользователя информацией в устной или письменной форме, в том числе в виде электронного документа, в государственный орган или орган местного самоуправления либо к его должностному лицу о предоставлении информации о деятельности этого органа.

Для реализации предоставления персональных данных оператор получает согласие владельца персональных данных в форме одноименного документа, как правило, не на момент предоставления персональных данных третьим лицам, а на момент получения первых сведений (например, при трудоустройстве, при устройстве на службу, на учебу и т. д.).

Однако в адрес оператора персональных данных могут поступать запросы от законодательных органов (парламентский запрос), судебный запрос, а также запрос органов исполнительной власти с целью получения сведений в порядке, предусмотренном действующим законодательством.

Пункт 2.2.3 Приказа ФССП России от 17.07.2015 № 354 [8] устанавливает, что при передаче данных третьей стороне требуется получить согласие субъекта персональных данных (за исключением случаев, предусмотренных федеральными законами). Рассмотрим указанные случаи.

В соответствии с пп. 4 п. 1 ст. 13 ФЗ от 07.02.2011 № 3 «О полиции» [5], например, в связи с расследуемыми уголовными делами и делами, находящимися в производстве об административных правонарушениях, а так же в соответствии с проверкой зарегистрированных заявлений в установленном порядке, сообщениях о преступлении и др., полиция вправе производить запросы и получать на безвозмездной основе по мотивированному запросу уполномоченного лица (сотрудника полиции) от государственных и муниципальных органов, общественных объединений, организаций, должностных лиц и граждан все сведения, содержащие в себе: сведения о гражданине, справки, документы (их копии), иную необходимую информацию, а также информацию несущую конфиденциальный характер о гражданах, за исключением тех случаев, когда в федеральном законе имеется специальный порядок их получения в порядке определяемом федеральным органом в сфере органов внутренних дел и исполнительной власти, которыми могут осуществляться функции по выработке государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере здравоохранения, производить запросы и получать сведения от медицинских организаций о поступивших гражданах с различными видами травм (ранения, телесные повреждения насильственного характера, либо с повреждениями полученными в результате дорожно-транспортного происшествия), а так же о гражданах имеющих как ограничение к водительской деятельности, о лицах признанными больными в результате наркомании либо употребляющих наркотические вещества и др.

Аналогичная ситуация наблюдается в сфере исполнительного производства. Статья 64 ФЗ 02.10.2007 № 229 «Об исполнительном производстве» в п. 1 пп. 2 устанавливает [6], что судебные приставы-исполнители вправе запрашивать необходимые сведения, в том числе персональные данные, у физических лиц, организаций и органов, находящихся на территории Российской Федерации, а также на территориях иностранных государств, в порядке, установленном международным договором Российской Федерации, получать от них объяснения, информацию, справки. Несмотря на использование запроса в делопроизводстве судебных приставов-исполнителей, в инструкции по делопроизводству ФССП форма и порядок оформления запроса отсутствует. В связи с этим

предлагается дополнить указанную Инструкцию Приложением № 62 «Запрос» и установить в качестве обязательных реквизитов запроса: исходные данные подразделения ФССП, оформляющего запрос, наименование организации, юридического лица, органа исполнительной власти, в которые направляется запрос, наименование вида документа, его дата и номер, содержание запроса со ссылкой на положения Федерального закона об исполнительном производстве, подпись должностного лица, оформляющего запрос и печать подразделения службы судебных приставов [7].

Особого внимания заслуживают вопросы передачи персональных данных третьим лицам работодателями. В любой организации работа связана с подбором персонала, после чего работодателем происходит сбор персональных данных о работнике. Под самим сбором персональных данных понимается: сбор, запись, систематизация, накопление, хранение, уточнение, извлечение, использование, передача (распространение, предоставление, доступ), обезличивание, блокирование, удаление и уничтожение персональных данных. Такая информация может быть получена как из устной беседы, так из собранных документов при заключении трудового договора между работником и работодателем. Согласно статье 65 Трудового кодекса Российской Федерации [3] определен перечень предъявляемых документов при заключении трудового договора: паспорт или иной документ удостоверяющий личность; военный билет; трудовая книжка, страховое свидетельство государственного пенсионного страхования, документ об образовании и др. А так же в соответствии со статьей 24 Конституции РФ связанных с вопросами трудовых отношений, работодатель вправе обрабатывать и получать данные о частной жизни работника исключительно с его письменного согласия [1]. В пункте 2 статьи 13.11 КоАП РФ говориться о том, что может быть проведена обработка персональных данных без согласия в письменной форме субъекта, в соответствии с законодательством Российской федерации в случаях, если такое согласие должно быть получено в соответствии с законодательством РФ в области персональных данных, если эти действия не содержат уголовно наказуемого деяния, либо обработка персональных данных с нарушением установленных законодательством Российской Федерации в области персональных данных требований к составу сведений, включаемых в согласие в письменной форме субъекта персональных данных на обработку его персональных данных [2]. Руководитель обязан обеспечить защиту персональных данных от неправомерного использования, либо утраты.

Запросы могут формироваться внутри государственных структур. Например, при истребовании перечня сведений о страховой принадлежности и списков лиц, восстанавливаемых на учете, лиц, снимаемых с учета, лиц, умерших на других территориях и списков кандидатов в дубликаты. Указанные сведения передаются между региональным и центральным сегментами территориального фонда обязательного медицинского страхования.

В настоящее время сотрудниками кадровых служб ежедневно нарушаются оборот персональных данных, так как в стране нет полного понимания правил работы с такими данными, что приводит к незаконному распространению персональных данных. Ответственность за незаконное распространение в первую очередь несет работодатель, а так же ответственное лицо либо работник, которое отвечает за сохранность таких данных согласно трудовому договору или должностной инструкции.

В соответствии со статьей 24 ФЗ № 152 «О персональных данных» лица которые нарушили положение закона должны нести гражданскую, административную, дисциплинарную и уголовную ответственность [4]. Согласно статье 192 Трудового кодекса работодатель может применить дисциплинарное взыскание, такое как замечание, выговор и увольнение к работнику отвечающему за хранение персональных данных. Ответы на запросы оформляются, как правило, служебными письмами.

Таким образом, предоставление персональных данных третьим лицам происходит тогда, когда оператор получил согласие лица чьи персональные данные запрашиваются, на совершение всех действий, которые составляют понятие «обработка персональных данных». В настоящее время проблемными является, то что в ФЗ № 152-ФЗ «О персональных данных» не содержится системы регулирования порядка направления запроса о персональных данных граждан, а также порядка и процедуры ответа на такие запросы (ответ оформляется в виде письма). В связи с этим предлагается в ФЗ № 152-ФЗ «О персональных данных» включить статью «13.1. Обязанности оператора по запросу персональных данных» следующего характера: 1) право направлять запрос персональных данных на основании с федеральным законом; 2) обязанность оператора предоставлять информацию по запросу персональных данных; 3) обязанность оператора персональных данных сообщить субъекту о передаче его персональных данных на основании запроса в течении трех дней.

В КоАП предусмотрена административная ответственность за предоставление сведений по запросу персональных данных. Предлагается внести в статью 19.7. часть. 2 следующее изменении и увеличить размеры административного взыскания для должностных лиц от 1500 до 3000 тысяч рублей.

А так же в инструкцию по делопроизводству формы запроса органов исполнительной власти внести следующее изменение как, формы запроса с указанием основных его реквизитов.

В федеральном законе № 152-ФЗ «О персональных данных» в статье 3 отсутствует такое понятие

как запрос персональных данных. В связи с этим предлагается дополнить статью «3. Основные понятия, используемые в настоящем Федеральном законе» следующим понятием п. 12) Запрос – официальный документ направляемый на основании (в соответствии) с федеральным законом оператору с целью передачи персональных данных.

Список цитируемой литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) от 21.07.2014 № 11-ФКЗ. // Собрание законодательства РФ. - 2014. - № 31. - Ст. 4398.
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 30.10.2017) // Собрание законодательства РФ. – 2002. - № 1. - (Ч. 1). - Ст. 1; 2015. - № 29. - (Ч. 1). - Ст. 4359.
3. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. – 2002. - № 1. - (Ч. 1). - Ст. 3; 2017. - № 31. - (Ч. 1). - Ст. 4805.
4. О персональных данных: федер. закон от 27.07.2006 № 152-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. – 2006. - № 31. - (Ч. 1). - Ст. 3451; 2017. - № 31. - (Ч. 1). - Ст. 4772.
5. О полиции: федер. закон от 07.02.2011 № 3-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. – 2011. - № 7. - Ст. 900; 2017. - № 31. - (Ч 1). - Ст. 4821.
6. Об исполнительном производстве: федер. закон от 02.10.2007 № 229-ФЗ (ред. от 26.07.2017) // Собрание законодательства РФ. – 2007. - № 41. - Ст. 4849; 2017. - № 31. - (Ч. 1). - Ст. 4739.
7. Об утверждении Инструкции по делопроизводству в Федеральной службе судебных приставов [Электронный ресурс]: приказ ФССП России от 10.12.2010 № 682 (ред. от 02.06.2016) // Официальный сайт ФССП РФ. - Режим доступа: http://fssprus.ru/prikaz_fssp_682_10122010 (дата обращения 22.11.2017).
8. Об обработке персональных данных в Федеральной службе судебных приставов [Электронный ресурс]: приказ ФССП России от 17.07.2015 № 354 (ред. от 07.11.2016) // Официальный сайт ФССП РФ. - Режим доступа: http://fssprus.ru/2199905 (дата обращения 22.11.2017).

REQUEST FOR PERSONAL DATA BY AUTHORITIES OF EXECUTIVE AUTHORITY: LEGAL REGULATION AND LAW-ENFORCEMENT PRACTICE

Malakhov A. O.

Pacific State University, Khabarovsk, Russia

This article examines the issues of legal regulation concerning the implementation of requests for personal data by the executive authorities, as well as issues of law enforcement practice in this field of activity.

Keywords: personal data, collection, processing, request, executive authorities, turnover violation

УДК 34.342,7

НАРУШЕНИЕ ПРАВ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ДЕТЕЙ В РЕСПУБЛИКЕ ХАКАСИЯ

Галант П. А.

Хакасский государственный университет имени Н. Ф. Катанова, Абакан, Россия

В данной статье проблема нарушения прав несовершеннолетних рассматривается непосредственно на примере конкретного региона – Республики Хакасии. На основе данных правоприменительной практики проводится поверхностный анализ деятельности госорганов, обладающих компетентностью в обсуждаемом вопросе.

Ключевые слова: ребёнок, несовершеннолетний, нарушение прав, законодательство, нормативно-правовое регулирование, нормы международного права

Проблема нарушения прав несовершеннолетних детей особенно остро встаёт на региональном уровне. В приведённой ниже статье данный вопрос рассматривается сквозь призму субъективного мнения автора, непосредственно на примере конкретного региона – Республики Хакасии.

На данный момент одной из приоритетных задач исполнительной и законодательной власти является защита прав лиц, не достигших 18-ти лет.

Исходя из теоретических данных, ребенком признается лицо, не достигшее возраста восемнадцати лет (совершеннолетия). Данное определение соответствует норме ст. 1 Конвенции ООН о правах ребенка от 20 ноября 1989 г., согласно которой «ребенком является каждое человеческое существо до достижения 18-летнего возраста, если по закону, применимому к данному ребенку, он не достигает совершеннолетия ранее» [1].

С принятием Конвенции о правах ребенка 1989 г. международное сообщество признало необходимость предоставлять специальную защиту детям в силу физической и умственной незрелости [4].

Несмотря на приоритет данного права, случаи его нарушения зачастую являются наиболее распространёнными.

Ни для кого не секрет, что игнорирование законных прав несовершеннолетних на ранних этапах развития личности, несомненно, ведёт к дефектам её формирования, потере нравственных ориентиров, снижению самооценки, а так же к появлению предрасположенности к асоциальному поведению. Наиболее опасным в этой связи является подростковый период, когда несовершеннолетние особенно подвержены эмоциональным перепадам, суицидальным наклонностям и деструктивному влиянию извне.

Проводя анализ правового положения детей, можно одновременно заметить снижение уровня благосостояния семьи, имеющей детей; недостаточная развитость системы социальной защиты материнства и детства (пособия на детей очень малы); рост безработицы и т. д. Органы государства соответствующего профиля, как правило, обращают свое внимание на ребенка и действуют в отношении него принудительными мерами воздействия только тогда, когда он уже совершил какое-то правонарушение или преступление. Но в это время воздействие уже становится запоздалым [3].

Исходя из всего вышесказанного, можно перейти к более детальному рассмотрению ситуации, связанной непосредственно с вопросом нарушения прав несовершеннолетних на территории Республики Хакасии.

Наиболее удобным в данном случае будет являться анализ правоприменительной практики в заданном регионе на основе примеров конкретных прецедентов.

В Хакасии были выявлены многочисленные нарушения прав и законных интересов детей-сирот. В Бейском районе основанием для обращения районной прокуратуры в суд с прошением о лишении родителей несовершеннолетней родительских прав явилось обращение самой девочки. (Дети могут самостоятельно обращаться в органы опеки, если есть необходимость в том, чтобы такие государственные органы защищали их права [2].) Установлено, что на протяжении 9 месяцев орган опеки и попечительства бездействовал. Ребенок в связи с антисоциальным образом жизни родителей проживал у посторонних лиц. Родители судьбой дочери не интересовались. По иску прокурора Бейского района оба родителя девочки лишены родительских прав.

Описанная ситуация ярко иллюстрируют реальное положение вещей, касающееся защиты прав несовершеннолетних детей на территории Хакасии.

Однако, стоит отметить, что наряду со случаями вопиющей халатности со стороны органов опеки и попечительства республики, имеются прямо противоположные примеры грамотного и оперативного реагирования прокуратуры.

В заключении хотелось бы отметить, что предпринимаемые республиканскими властями меры по

устранению нарушений в сфере защиты прав несовершеннолетних ежедневно доказывают свою эффективность. Однако, все вышеперечисленные усилия могут быть сведены на нет отсутствием компетентных и неравнодушных специалистов в данной области. Ибо, как говорил Михаил Евграфович Салтыков-Щедрин: «Нет опаснее человека, которому чуждо человеческое, который равнодушен к судьбам родной страны, к судьбам ближнего.»

Список цитируемой литературы:

1. Конвенция о правах ребенка: Принятая Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.89 // Сборник Международных стандартов и норм ООН в области правосудия в отношении несовершеннолетних. – М.: 1998.
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) //с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 года № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 года № 7-ФКЗ от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ.
3. Мальсагова Б. Х. Актуальные проблемы правового положения несовершеннолетних детей в Российской Федерации // Молодой ученый. — 2016. — №29. — С. 260-261.
4. Старовойтов О. М. К вопросу о трактовке понятия «ребёнок» в международном праве// Белорусский журнал международного права и международных отношений 2000 — № 2. — С. 19-21.

THE VIOLATION OF THE RIGHTS OF MINORS IN THE REPUBLIC OF KHAKASSIA

Galant P. A.

Khakas State University named after N. F. Katanov, Abakan, Russia.

In this article, the problem of violation of rights of minors is considered directly on the example of concrete region – the Republic of Khakassia. On the basis of law enforcement practice is carried out surface analysis of the activities of government agencies with competence in the matter under discussion.

Keywords: child, juvenile, violation, laws, legal regulation, international law

УДК 34

ФОРМАЛЬНАЯ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЬ САНКЦИИ КАК ДЕФЕКТ ЮРИДИЧЕСКОЙ ТЕХНИКИ (НА ПРИМЕРЕ ОТНОСИТЕЛЬНО-ОПРЕДЕЛЕННОЙ САНКЦИИ)

Богачев Д. В.

Хакасский государственный университет им. Н. Ф.Катанова, Абакан, Россия

Категории «неопределенность» и «определенность позволяют наиболее глубоко проанализировать свойства права, закономерности его функционирования и развития. Исследование определенности в праве невозможно вне связи с неопределенностью-дефектом нормы права. В частности, в статье приводится обоснованная критика современного российского законодательства, рассматриваются такие дефекты, как нарушение границы между законодательным и подзаконным нормативным правовым регулированием, инфляция правовой материи и ее проявления. Несовершенство законодательной техники рассматривается как предпосылка перехода презумпции знания закона в фикцию знания закона, а также как одна из причин элитаризации юридического знания, снижения уровня правовой культуры граждан.

Ключевые слова: неопределенность, дефект ,техника, санкция

Норма права являясь структурным кирпичиком имеет свою спецификацию, отраженную в таких свойствах как нормативность, системность, общеобязательность, формальная определенностью и представительно-обязывающим характером. Но в данной статье мы попытаемся сделать основной акцент на формальной неопределенности и рассмотрим ее во взаимосвязи с формальной определенностью [1].

Определенность является особым свойством характерным исключением не только тех норм, которые подлежат правоприменению законодателем при формулировании сущности той или нормы закона, но и иных социальных норм. Но именно в праве данная категория имеет удельный вес поскольку достижение определенности является его важной задачей.

В зависимости от степени определенности санкции нормы права стратифицируются на абсолютно-определенные ,относительно-определенные и альтернативные [3].

Относительно-определенные санкции закрепляют границы юридической ответственности. Примером относительно-определенной уголовной санкции является ст.105 УК РФ :убийство двух и более лиц наказывается лишением свободы на срок от восьми до двадцати лет с ограничением свободы на срок от одного года до двух лет, либо пожизненным лишением свободы, либо смертной казнью-относительно-определенная альтернативная санкция, поскольку устанавливает границы юридической К примеру ст. 5.3, устанавливает, что за неисполнение решения избирательной комиссии, комиссии референдума, принятого в пределах ее компетенции влечет наложение административного штрафа на должностных лиц в размере от одной тысячи до двух тысяч рублей; на юридических лиц - от десяти тысяч до двадцати тысяч рублей [5].

Можно привести массу примеров данной структуры, но все они доказывают наличие дефектов юридической техники порождающих коррупцию законодательства, позволяющую лицам занимающих высокие должности избежать юридической ответственности.

Список цитируемой литературы:

1. Теория государства и права: курс лекций /под ред. Н.И. Матузова, А.В. Малько -М.: Юристъ, 2002. -776 с.
2. Власенко Н.А Категории «неопределенность и «определенность» в исследовании современного права // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России.2017.N 3(39). С 8-17
3. Головина А.В. Дефекты законодательной техники как препятствие обыденному толкованию права // Журнал российского права.2017.N 8(248). С 16-25
4. Уголовный кодекс Российской Федерации N 63-ФЗ от 13.06.1996 // Собрание законодательства РФ. -1996. - N 25. -17 июня. - ст. 2954
5. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ // Российская газета. -2001. -N 256. -31 декабря

FORMAL UNCERTAINTY AS A DEFECT OF LEGAL TECHNIQUE (ON THE EXAMPLE OF A RELATIVE-SPECIFIC SANCTION)

Bogachev D. V.

Khakas State University named after N. F. Katanov, Abakan, Russia

Categories «uncertainty» and «certainty allow the most profound analysis of the properties of law, the laws of its functioning and development. The study of certainty in law is impossible without regard to the uncertainty-defect of the rule of law. In particular, the article presents reasoned criticism of modern Russian legislation, considers such defects as violation of the boundary between legislative and subordinate regulatory legal regulation, inflation of legal matter and its manifestations, expressed in violation of the principle of reasonable length of supply and in inflation of legal terminology. Imperfection of legislative technology is considered as a prerequisite for the transition of the presumption of knowledge of law into a fiction of knowledge of the law, and also as one of the reasons for elitarization of legal knowledge, a decrease in the level of legal culture of citizens.

Keywords: uncertainty, defect, technique, sanction

УДК 35

ПРОБЛЕМА АБСЕНТЕИЗМА СРЕДИ МОЛОДЫХ ИЗБИРАТЕЛЕЙ

Гуменникова Е. М.

Хакасский государственный университет им. Н. Ф. Катанова, Абакан, Россия

Рассмотрены причины молодежного абсентеизма, факторы ,которые влияют на отказ молодежи голосовать и пути решения данной проблемы.

Ключевые слова: молодые избиратели, выборы, абсентеизм, избирательное право

Длительный исторический период люди не имели избирательных прав, а, следовательно, не могли оказывать влияние на государственную власть. В процессе восстаний и революций обществу удалось добиться получения избирательных прав.

Однако с получением этих прав появились новые проблемы, связанные с активной реализацией гражданами своих избирательных прав. Так, молодежь – будущее любого государства, слабо реализовывает свое активное избирательное право. Из таблицы (см приложение 1) мы можем увидеть, что в выборах органов местного самоуправления участвовало всего 15,2 % молодежи до 30 лет и 22,3 % впервые голосующих, в то время как в выборах президента РФ 2012 года участвовало 45 % молодежи и 54 % впервые голосующих. Из этого можно сделать вывод, что с каждым годом все меньше молодежи ходят на выборы.

Уровень абсентеизма помогает определить уровень доверия людей к политической системе. В нем находят выражение политическая апатия и отсутствие всякого интереса к выборам одних граждан и своеобразный протест других.

Большинство молодых людей России характеризуется низким уровнем доверия к современной власти и политике, которую проводит современный аппарат управления, что ставит под сомнение легитимность существующей политической системы и возможность становления гражданского общества в нашем современном государстве.

Отдаленность молодежи от политики в современном российском обществе можно объяснить следующими факторами:

- само общество является причиной снижения заинтересованности и развития политического отчуждения в молодёжной среде;
- интересы молодёжи сосредоточены, в настоящее время, на проблемах поддержания своего существования и выживания в условиях современного кризиса;
- молодежь, с одной стороны, не видит необходимости что – либо кардинально менять в сложившемся укладе жизни, т.к не верят в то, что возможны другие варианты развития российского общества.

Как можно решить данную проблему? Одним из путей решения молодежного абсентеизма является воспитание гражданской позиции во время школьного обучения. Что бы выпускники школ понимали все важность активного избирательного права, которое появляется с 18 лет. Так же решением данной проблемы может быть закрепление в конституции страны обязательное голосование граждан на выборах всех уровней. И если молодежь, будет видеть, что на деле решаются проблемы населения, через различные программы, то и желание ходить на выборы обязательно появится.

У абсентеизма множество причин возникновения. Это может быть недоверие к власти или же недостаточный уровень образованности. Но важной задачей Российского государства должно стать преодоление молодежного абсентеизма путем работы с молодым поколением.

Таблица 1. Анализ явки молодых избирателей на выборах

год	уровень выборов	общая явка	явка молодежи до 30 лет	явка впервые голосующих
2012	выборы Президента РФ	64,7 %	45 %	54 %
2013	выборы Главы Республики Хакасия/ депутатов Верховного Совета Республики Хакасия	37,84 %/ 37,85 %	36 %	33 %
2015	выборы органов МСУ	32,5 %	19,6 %	23,3 %
2016	выборы депутатов Государственной Думы ФС РФ 6 созыва	39,4 %	21 %	20,2 %
2017	выборы органов МСУ		15,2%	22,3 %

Список цитируемой литературы:

1. «Абсентеизм в молодежной среде» Казакова В.А г.Киров. 2011г. https://infourok.ru/absenteizm_v_molodezhnoy_srede-490712.htm
2. «Абсентеизм – препятствие на пути формирования активной роли молодого избирателя». Аржанова Анна https://nsportal.ru/ap/library/drugoe/2012/04/11/absenteizm-prepyatstvie-na-puti-formirovaniya-aktivnoy-roli-molodogo

THE PROBLEM OF ABSENTEEISM AMONG YOUNG VOTERS

Gumennikova E. M.

Khakas State University named after N. F. Katanov, Abakan, Russia

The causes of youth absenteeism, the factors affecting the refusal of young people to vote and solutions to this problem.

Keywords: young voters, elections, absenteeism, suffrage

УДК 34

ПРАВОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ УЧАСТНИКОВ ОБЯЗАТЕЛЬНО СОЦИАЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ ОТ НЕСЧАСТНЫХ СЛУЧАЕВ НА ПРОИЗВОДСТВЕ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ

Магеррамова З. Р.

Хакасский государственный университет им. Н. Ф. Катанова, Абакан, Россия

В статье описаны особенности правового положения участников обязательного социального страхования от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний. Выявлены правовые проблемы и предложены пути их решения.

Ключевые слова: социальное страхование, профессиональные заболевания, несчастные случаи на производстве, социальная защита

В 90-е годы прошлого столетия, когда наметились существенные изменения в общественно-экономическом устройстве Российской Федерации, когда собственность от государства стала переходить в частные руки, возникла проблема возмещения вреда работникам, пострадавшим на ликвидирующихся, обанкротившихся предприятиях и в организациях. Правила возмещения работодателями вреда, причиненного работникам увечьем, профессиональным заболеванием либо иным повреждением здоровья, связанными с исполнением трудовых обязанностей, не обеспечивали социальной защиты пострадавших. Законодатель в статье 32 вышеупомянутых Правил пытался решить эту проблему, но до конца так и не решил, не разработан четко механизм реализации прав страховщика.

В последние годы в России наблюдается снижение уровня производственного травматизма. Мы видим, что эта тенденция сохраняется и в I квартале 2016 года, в котором, по сравнению с I кварталом 2015 года, количество погибших в результате несчастных случаев на производстве снизилось с 435 человек до 359 человек». Также, наблюдается некоторое снижение впервые выявленных профессиональных заболеваний. В 2015 году их количество по сравнению с 2014 годом уменьшилось на 4 % - с 7,2 тысячи до 6,9 тысячи случаев. Уровень производственного травматизма быстро снижается там, где активно над этим работают, внедряю территориальные программы по улучшению условий труда, принимают меры дляя предупреждения несчастных случаев за счет сумм страховых взносов.

Правовая основа данного вида социального страхования заложена Федеральным законом от 24 июля 1998г. № 125-ФЗ «Об обязательном социально страховании от несчастных случаев на производств и профессиональных заболеваний», введенном в действие в 2000г. В развитие закона принят большое количество нормативных правовых актов, регулирующих отдельные стороны обеспечения при несчастных случаях на производстве. Но в целом этот институт права социального обеспечения находится в стадии становления и нуждается в системно теоретическом анализе, что определяет актуальность избранной темы исследования [2].

Актуальность исследования определяется тем, что формирование эффективны механизмов, обеспечивающих социальную защиту работников, их семей, реализацию права работников на труд в условиях, отвечающих требованиям безопасности и гигиены, является важнейшим направлением государственной политики без должного внимания к которому невозможно решить существующие на сегодняшний день социальные и демографические проблемы.

Чтобы существенно уменьшить уровень производственного травматизм и профессиональной заболеваемости необходимо экономически стимулировать работодателей к проведению предупредительных мер, улучшению охраны труда, внедрению безопасных технологий и т. п. На решение указанной задачи направлено обязательное социальное страхования от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний. Помимо этого, оно осуществляется в целях социальной защиты застрахованных лиц, пострадавших на производстве, в том числе путем возмещения вреда, причиненного их жизни и здоровью при исполнении трудовых обязанностей.

Социальное страхование от несчастных случаев та производстве и профессиональных заболеваний - важнейшая часть системы социального обеспечения. Эволюция механизмов обеспечения пострадавших та производстве показывает, что в условиях рыночной экономики именно социальное страхование наилучшим образом отвечает интересам как работников, так и работодателей. Введенное в Российской Федерации в 1998 году, оно позволило гарантировать работнику право на обеспечение в случае травмы или заболевания, связанного с его трудовой деятельностью. Для работодателя, в свою очередь, социальное страхование от несчастных случаев на производстве предоставляет возможностб планирования и прогнозирования расходов, связанных с производственным травматизмом [3].

В соответствии с поставленными задачами, мы проанализировали эволюцию правового регулирования и выявили правовые проблемы, возникающие в связи с предоставлением пострадавшим страхового обеспечения: развитие социального обеспечения от несчастные случаев на производстве и

профессиональных заболеваний считается очень важной отраслью нашего законодательства, которая позволила работника не остаться социально незащищенными и остаться один на один со своей проблемой. В России уже несколько лет действует система обязательного социального страхования от несчастных случаев на производств и профессиональных заболеваний. Введение данного института социальной защиты позволил реализовать давно назревшую необходимость перехода о прямого возмещения работодателем вреда здоровью работающих от несчастного случая либо профессионального заболевания к страхованию о них и выплата возмещения вреда пострадавши через органы социального страхования на местах Помимо этого решета сложнейшая в недалеком прошлом проблема возмещения вреда пострадавшим в случае банкротства, либо ликвидации организации.

Система социального страхования призвана обеспечить заинтересованность работодателя в снижении профессионального риска, чтобы максимально снизить число и тяжесть несчастных случаев и профессиональных заболеваний. Введением нового порядка возмещения вреда пострадавшим сделана первая но еще робкая попытка создать экономические рычаги влияния на работодателей, в их заинтересованности стремиться к снижению уровня производственного травматизма и профессиональной заболеваемости через систем скидок и надбавок к страховым тарифа в зависимости от динамики показателей травматизм и профессиональной заболеваемости [4].

Вместе с тем введенная система еще далека от совершенства. По нашему мнению Особенно важно построение механизмов, обеспечивающих раннюю реабилитацию пострадавших. Однако на сегодняшний день сама процедура признания несчастного случая страховым не дает возможности своевременно начинать реабилитационные мероприятия, а признание заболевания профессиональным проводится по такой сложной процедуре, что меры начинают применяться только на той стадии заболевания, на которой они в значительно степени уже бесполезны

При конкретизации понятие «страховой случай» как возмещение вреда работнику при исполнении трудовые обязанностей подразумевается защита при наступлении несчастного случая на производстве но он может и не быть страховым. Потому что происшествие на производстве может произойти результате алкогольного ил наркотического опьянения, либо при суицидальной попытке или в нерабоче время.

Необходимо расширить шкалу страховых тарифов, тем самым учесть различи профессионального риска по подотраслям экономики, исключит возможность работодателей, используя протекционистские методы, переводить предприятия из одного класса профессионального риск в другой без достаточных оснований. Необходимо ввести систему скидок и надбавок, позволяющую поощрять те организации в которых динамично снижается травматизм и профессиональная заболеваемость, сокращаются рабочие места с вредными, тяжелыми и опасными условиями труда

Здесь же, хотелось бы сказать о тарифах, которые рассчитываются по каждому случаю отдельно. Выплачиваются зависимости от полученной травмы и рассчитываются в процентах от 10 до 100 от среднего заработка.

А также важным направлением, на наш взгляд в социальным страховании от несчастных случаев на производстве является деятельность профсоюз по организации профилактического оздоровления работников.

Несмотря на то, что ФЗ «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний» был принят и вступил в силу далеко не вчера, очен многие вопросов остаются открытыми. Они требуют совершенства законодательства, регулирующего данный вид гражданско-правовых взаимоотношений, а также устранения противоречия между нормативными актами. Разумеется, что это вопрос далеко не одного дня и, возможно, даже не одного года. Сколько времени уйдет на оплачивание этого механизма - неизвестно, но как показывает опыт, судебная практика со временем все расставит по своим местам.

Найдены проблемы, связанны с предоставлением пострадавшим страхового обеспечения, та как не весь круг лиц подпадает под социальное обеспечение от несчастных случае на производстве профессиональных заболеваний. Это например, физические лица выполняющие работу на основании гражданско-правового договора по которому страхователь не обязан уплачивать страховщику страховые взносы.

Особенно важно построении механизмов, обеспечивающих раннюю реабилитацию пострадавших. На сегодняшний день сама процедура признания несчастного случая страховым не дает возможности своевременно начинать реабилитационные мероприятия, а признание заболевания профессиональным проводится по такой сложной процедуре что меры начинают применяться только та той стадии заболевания, на которой они в значительной степени уже бесполезны.

На сегодняшний дета российская система страхования от профессиональных рисков является одной та наиболее дешевых среди существующих в мире национальных систем. В российской системе удалось сделать очень небольшими административные издержки, но в дальнейшем необходим увеличивать расходы н улучшение обеспечения пострадавших и осуществления профилактических

мероприятий.

Список цитируемой литературы:

1. Федеральный закон от 24 июля 1998 г. №125-ФЗ «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний» (в ред. 28 декабря 2013 № 358-ФЗ (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.01.2014) // Российская газета. - 1998. - № 123.
2. Шарова, А.П. «Обязательное социальное страхование от несчастных случаев та производстве: что изменилось?». // Журнал «Справочник Кадровика». 2011 г. №7. С. 7 - 12.
3. Галаганов, В. П. Право социального обеспечения / В. П. Галаганов. - М.: Изд. центр «Академия», 20 14. 448 с.

THE LEGAL STATUS OF PARTICIPANTS OT OBLIGATORY SOCIAL INSURANCE FROM ACCIDENTS ON MANUFACTURE AND OCCUPATIONAL DISEASES

Magerramova Z. R.

Khakas State University named after. N. F. Katanov, Abakan, Russia

The article describes the peculiarities o legal status o participants of mandatoty social insurance from accidents on manufacture and occupational diseases. Identified legal issue and proposed solution to them.

Keywords: social insurance, occupational diseases accidents at production, social protection

УДК 34

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ИНФОРМАЦИИ КАК ОБЪЕКТА ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ

Хакиева М. М.

Чеченский государственный университет, Грозный, Россия

Предметом исследования научной работы является изучение особенностей информации как объекта гражданских прав. Обосновывается идея о том, что данная правовая категория требует всесторонней регламентации. Результатом исследования стали выводы относительно совершенствования правового режима соответствующего объекта гражданских прав.

Ключевые слова: информация, правовой режим, нормативно-правовые акты, объекты гражданских прав

С развитием информационных технологий и появлением нового вида общественных отношений возникла необходимость их правового регулирования. При изучении действующего законодательства, регулирующего отношения, связанные с информацией усматривается, что на сегодняшний день отсутствует достаточно разработанная законодательная база для регулирования отношений по обмену и передаче информации и гражданско-правовой защите прав обладателей информации.

Решение проблем, препятствующих эффективному совершенствованию данной сферы правового регулирования, является задачей правоведов и научных исследователей. Так как информационные отношения проникают во многие сферы общественной жизни, и, зачастую, неразрывно связаны с решением задач политического, социального, экономического и идеологического характера.

Так как информацию рассматривают в качестве объекта гражданского права, с учетом того, что она будет вовлечена в имущественный оборот, обладая самостоятельной коммерческой ценностью, уместна классификация информации, проводимая в той же статье 5 ФЗ «Об информации, информатизации и защите информации», подразделяющая информацию в зависимости от возможности свободного доступа к ней третьих лиц на общедоступную и необщедоступную [1].

Возможна и такая формулировка, как информация ограниченного использования и информация свободного использования. Подобная классификация позволяет определить степень важности и доступности тех или иных сведений. В зависимости от правового регулирования информация подразделяется на общедоступную (открытую) и информацию с ограниченным доступом. В свою очередь, последняя подразделяется на информацию, отнесенную к государственной тайне и конфиденциальную информацию.

Опираясь на нормы Международного права (п. 2 ст. 19 Международного пакта о гражданских и политических правах), Конституция РФ исходит из приоритета общедоступной информации в обществе. Из положений Конституции следует, что согласно части 4 статьи 29 Конституции РФ, «каждый имеет право свободно искать, получать, передавать, производить и распространять информацию любым законным способом» [2]. В общедоступную информацию входят сведения, определяющие основы жизни и мировоззрения человека в обществе, начиная от получения общего профессионального образования и заканчивая знаниями о состоянии здоровья Президента РФ. Это самая широкая зона информации, функционирующая по принципу: все разрешено, что не запрещено законом. Запрет на общедоступную информацию может быть наложен только федеральным законом, если это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов граждан, обеспечения обороны страны и безопасности государства. Положения законодательства об информации очень противоречивы и характеризуются множеством пробелов. Кроме того, ввиду особенностей различных видов информации правовой режим каждого вида требует регламентации в отдельном федеральном законе.

Полное выявление и всестороннее исследование особенностей соответствующего объекта гражданского права еще предстоит науке. Однако уже сегодня существует большое количество проблем, как законодательных, так и правоприменительных. Необходимо принятие ряда новых законов и внесение изменений в уже действующие. Только тогда можно будет говорить о соответствии правовой системы быстро меняющимся условиям жизни, ибо право - один из главных регуляторов общественного развития.

Особое внимание следует уделить совершенствованию норм традиционного права вместе с применением новейших механизмов правового регулирования. И продолжить изучение информационной сферы в совокупности с иными областями правового регулирования.

Список цитируемой литературы:

1. Федеральный закон от 27 июля 2006 года N 149- ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации)// с изм. от 23.06.2016 N 208-ФЗ.

2. Конституция Российской Федерации: Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. // Российская газета. - 1993. - 25 декабря. - № 237.
3. Моргун А.В. Информационные споры в связи с ненадлежащей рекламой в СМИ и кинопродукции: - Москва, 2014.

LEGAL NATURE OF INFORMATION AS AN OBJECT OF CIVIL RIGHTS

Khakieva M. M.
Chechen State University, Grozny, Russia

The subject of the study of scientific work is the study of the features of information as an object of civil rights. The idea that this legal category requires comprehensive regulation is substantiated. The result of the study was the conclusions concerning the improvement of the legal regime of the corresponding object of civil rights.

Keywords: information, legal regime, normative-legal acts, objects of civil rights

УДК 34

К ВОПРОСУ ОБ ОСОБЕННОСТЯХ КОМПЕНСАЦИИ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА

Хакиева М. М.

Чеченский государственный университет, Грозный, Россия

Статья посвящена актуальной теме компенсации морального вреда, в конкретном случае ее основаниям и принципам. Предпринята попытка анализа особенностей представленных отношений, ввиду их существенной значимости.

Ключевые слова: моральный вред, компенсация, законодательство, вина

Если гражданину причинен моральный вред (физические или нравственные страдания) действиями, нарушающими его личные неимущественные права либо посягающими на принадлежащие гражданину нематериальные блага, а также в других случаях, предусмотренных законом, суд может возложить на нарушителя обязанность денежной компенсации указанного вреда [1].

Моральный вред может заключаться в физических либо нравственных страданиях, испытываемых лицом при нарушении его личных неимущественных или иных нематериальных благ.

Помимо Гражданского Кодекса РФ, в котором содержатся общие положения о компенсации морального вреда применительно ко всем случаям его возмещения, в том числе причинение гражданину вреда при исполнении договорных обязательств и случаи, когда причинитель вреда и потерпевший не связаны договорными отношениями, ответственность по компенсации морального вреда может быть предусмотрена и иными законами.

Основанием компенсации морального вреда являются, как правило, общие условия возникновения деликтного обязательства: неправомерность действий (бездействия) причинителя, наличие вреда, вина причинителя и причинно – следственная связь между его действием и возникшем вредом.

В качестве неимущественных прав и нематериальных благ, которые являются абсолютными, неотчуждаемыми и непередаваемыми иным способом, выступают жизнь, здоровье, деловая репутация, право авторства, право на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну и другие.

Несмотря на то, что обязательным условием компенсации морального вреда является вина причинителя, ГК РФ в статье 1100 предусмотрел следующие исключения из этого правила, когда моральный вред компенсируется независимо от вины:

- вред причинен жизни или здоровью гражданина источником повышенной опасности;
- вред причинен гражданину в результате его незаконного осуждения, незаконного привлечения к уголовной ответственности, незаконного применения в качестве меры пресечения заключения под стражу или подписки о невыезде, незаконного наложения административного взыскания в виде ареста или исправительных работ;
- вред причинен распространением сведений, порочащих честь, достоинство и деловую репутацию.

Следует отметить, что моральный вред компенсируется лишь при подтверждении факта причинения потерпевшему нравственных или физических страданий. Для этого необходимо доказать при каких обстоятельствах и какими действиями (бездействием) они нанесены, какие нравственные или физические страдания потерпевшему пришлось пережить. Обязанность доказывания возложена на самого потерпевшего.

Одной из важнейших проблем при регулировании данных отношений является установление размера морального вреда, который подлежит взысканию.

Согласно статьям 151, 1101 ГК РФ при определении размера компенсации морального вреда суд должен учитывать: степень вины причинителя вреда (если вред возмещается на началах вины); степень физических и нравственных страданий, связанных с индивидуальными особенностями лица, которому причинен вред; характер таких страданий, который должен оцениваться с учетом фактических обстоятельств, и индивидуальных особенностей потерпевшего; требования разумности и справедливости; иные заслуживающие внимание обстоятельства.

Вопрос возмещения морального вреда в случаях нарушения имущественных прав граждан регулируется Законом РФ «О защите прав потребителей». Согласно статье 13 Закона РФ «О защите прав потребителей» моральный вред, причиненный потребителю вследствие нарушения изготовителем (исполнителем, продавцом) его прав, предусмотренных законодательством о защите прав потребителей, подлежит возмещению причинителем вреда при наличии его вины.

Список цитируемой литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994г. №51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. - №32.

2. Васильева М. Возмещение вреда, причиненного здоровью граждан неблагоприятным воздействием природной среды // Законность. 2005. № 7.
3. Трубников П. Применение судами законодательства о защите чести, достоинства и деловой репутации // Законность. 2006. № 5.

TO THE QUESTION OF THE PECULIARITIES OF COMPENSATION OF MORAL HARM

Khakieva M. M.
Chechen State University, Grozny, Russia

The article is devoted to the actual topic of compensation for moral harm, in the concrete case, to its grounds and principles. An attempt is made to analyze the features of the relations presented, in view of their significant significance.

Keywords: moral damage, compensation, legislation, fault

УДК 34

О ПРЕОДОЛЕНИИ ДИСКРИМИНАЦИИ В ТРУДОВОМ ПРАВЕ

Соскова К. С.

Национальный исследовательский Томский государственный университет, Томск, Россия

Проведен анализ трудового законодательства с точки зрения исполнения Российской Федерацией принятых на себя обязательств по исполнение международно-правовых актов, направленных на преодоление дискриминации, сделаны выводы о степени соответствия Трудового кодекса международным положениям

Ключевые слова: дискриминация, Трудовой кодекс, права женщин, материнство и детство, международные акты в сфере труда

Положение женщины в трудовом законодательстве связано с тем, что являясь государством – членом ООН с 1945 года РФ ратифицировала Конвенцию о ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин [1], предусматривающую необходимые меры для ликвидации и предупреждения дискриминации в отношении женщин по причине замужества или материнства в сфере трудовой деятельности. И Российская Федерация выполняет свои обязательства по приведению законодательства в соответствие с Конвенцией. Российская Федерация берет ответственность за семью, материнство и детство, прямо указывая в ч. 1 ст. 38 Конституции РФ: данные общественные институты находятся под защитой государства. Если рассматривать конкретные отражения норм Конвенции в трудовом праве Российской Федерации, то стоит сказать, что ч. 3 ст. 64 ТК РФ [2] прямо закрепляет: «запрещается отказывать в заключении трудового договора женщинам по мотивам, связанным с беременностью или наличием детей». В ряде стран запрещено при приеме на работу спрашивать женщину, беременна ли она, за исключением случаев, когда выполнение работы может повредить здоровью матери и ожидаемого ребенка, чего нет в российском законодательстве. Это создает почву для недобросовестного поведения работодателя. Данный факт свидетельствует о юридическом преодолении дискриминации, но не о фактическом. Кроме того, важно отметить, что если в отношении женщины российский законодатель предусматривает такую гарантию преодоления дискриминации по признаку семейного положения, то почему-то мужчины, у которых есть дети, остаются без такого приоритета. Здесь стоит указать на то, что Международная организация труда, еще до принятия вышеназванной Конвенции, в 1958 году приняла Конвенцию N 111 «Относительно дискриминации в области труда и занятий» [3]. Для СССР данный документ вступил в силу с 4 мая 1962 года. И в ст. 1 поясняется, что дискриминация предполагает всякое различие, исключение или предпочтение, основанные на признаке, помимо прочих, пола, и имеющие своим результатом ликвидацию или нарушение равенства возможностей или обращения в области труда и занятий. Ч. 3 ст. 19 Конституции РФ установила: «Мужчина и женщина имеют равные права и свободы и равные возможности для их реализации» [4]. А это значит, что ст. 64 ТК РФ дает приоритет по признаку пола женщинам, при прочих равных (наличие ребенка). В связи с этим возникает вопрос относительно законности и обоснованности не включения мужчин, у которых есть дети в качестве субъектов, в отношении которых отказ по данному основанию законодательно не запрещается. Отметим, что ст. 64 ТК РФ дает возможность поставить перед судом вопрос об обоснованности отказа в приеме на работу любым лицам. Вопрос стоит сложности доказывания факта дискриминации, потому как редкий работодатель в письменном отказе укажет в качестве причины наличие у соискателя ребенка.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что, несмотря на меры, предусмотренные законодателем, дискриминационные положения все-таки имеют место как в самом законе, так и на практике, что свидетельствует, во-первых, о необходимости детальной проработки законодательства с целью обеспечения гарантий конституционных прав граждан, а во-вторых, о необходимости пересмотра ряда положений трудового законодательства с учетом существующей практики и выявленных пробелов, дающих право недобросовестным работодателям избегать наказания при необоснованном отказе в приеме на работу.

Список цитируемой литературы:

1. Конвенция о ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин (Нью-Йорк, 18 декабря 1979 г.) Вступила в силу 3 сентября 1981 г. // СССР подписал Конвенцию 17 июля 1980 г. СССР ратифицировал настоящую Конвенцию Указом Президиума ВС СССР от 19 декабря 1980 г. N 3565-X. Вступила в силу для СССР 3 сентября 1981 г. // Ведомости Верховного Совета СССР, 1982 г., N 25 (2151), ст. 464.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 07.01.2002, N 1 (ч. 1), ст. 3.
3. Конвенция № 111 Международной организации труда «Относительно дискриминации в области труда и занятий» // принята в г. Женеве 25.06.1958 на 42-ой сессии Генеральной конференции МОТ // для СССР

данный документ вступил в силу с 4 мая 1962 года.
4. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.) // Собрание законодательства РФ, 04.08.2014, № 31, ст. 4398.

ABOUT THE OVERCOMING OF DISCRIMINATION IN THE LABOR RIGHT

Soskova K. S.
National Research Tomsk State University, Tomsk, Russia

The analysis of labor legislation from the point of view of the implementation of the federal law on compliance with the obligations to implement international legal instruments, treaties on overcoming discrimination,

Keywords: discrimination, Labor Code, women's rights, motherhood and childhood, international acts at work

УДК 34

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В СИСТЕМЕ ПУБЛИЧНОЙ ВЛАСТИ ФЕДЕРАТИВНОГО ГОСУДАРСТВА

Паулов П. А., Гаспарян М. М.
Самарский государственный экономический университет, Самара, Россия

В статье обозначены плюсы и минусы местного самоуправления в систем публичной власти федеративного государства.
Ключевые слова: местное самоуправление, публичная власть, федеративное государство

В системе публичной власти федеративного государства, по-моему, мнению, не существует местного самоуправления как такового. То, что называется местное самоуправление, относится в чистом виде к государственной власти, но не к публичной. Такой факт указывает на существование того обстоятельства, что при интервьюировании граждан, не имеющих юридического образования, но иногда и имеющих таковое, 90 % довольно сильно удивляются, когда узнают, что публичные органы власти не относятся к государственным. Тогда возникает риторический вопрос: а какие они тогда? Этимология понятия «местное самоуправление системе публичной власти федеративного государства» отмечает решение всех существующих вопросов населением муниципального образования самостоятельно и под свою ответственность.

Так отметим главный плюс местного самоуправления системе публичной власти федеративного государства – все решения и ответственность за них несет не государево, а народ.

Но на самом деле решает все не народ, а государство, так что это является основным минусом местного самоуправления системе публичной власти федеративного государства [1]. Поэтому система местного самоуправления в России представляет собой не что иное, как добавление государства. Если в самом государстве отмечается оригинально-действенное местное самоуправление, то можно с уверенностью сказать, что в данном государстве развивается демократия что также является плюсом. Но, к сожалению, про Россию так не скажешь. Пока местное самоуправление является государственным управлением, в не зависимости от того, что в Конституции РФ в статье 12 отмечается самостоятельность местного самоуправления от государства [2].

Власти необходимо все контролировать, не оставляя места для основного принятия решений. Но, сама того не отмечая, федеральная власть отдает по сути контроль за государственными органами субъектам федерации, поскольку, эффективно управлять из центра такой огромной страной невозможно [3]. Но при этом усиливается позиция региональной власти, что в свою очередь определяет усиление двойственности в государстве, в котором действует неустойчивая и опасная форма государственного устройства - особенно в субъектах, поделенных по национальному критерию. Власть, пытаясь выстроить жесткую вертикаль, в итоге, наоборот, раздваивает свое влияние.

В итоге можно отметить следующее: Во-первых, Россия являясь опасной формой государственного устройства, но при верном построении государственного аппарата и позиции власти, а также при наличии реального местного самоуправления в системе публичной власти представляется наиболее приемлемой и эффективной. Это плюс местного самоуправления системе публичной власти федеративного государства.

Во-вторых, местное самоуправление в России как таковое отсутствует. Оно является больше государственным управлением, нежели местным или народным. Объясняется это тем, что местные органы власти – это институты гражданского общества, которое в России на современный период времени находится в начальном состоянии. Это минус местного самоуправления системе публичной власти федеративного государства.

Список цитируемой литературы:

1. Костюков А. Н. Российская муниципально-правовая политика. М., 2015. С. 227.
2. Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)
3. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 30.10.2017) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»

PROS AND CONS OF LOCAL GOVERNMENT IN THE SYSTEM OF PUBLIC AUTHORITY OF THE FEDERAL STATE

Paulov P. A., Gasparyan M. M.
Samara State University of Economics, Samara, Russia

The article outlines the pros and cons of local self-government in the systems of public authority of the federal state.
Keywords: local self-government, public authority, federal state

УДК 330

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Смирнов С. В., Игнатьева С. П.
Ульяновский государственный университет, Ульяновск, Россия

Статья раскрывает содержание понятия юридической ответственности, которое можно рассматривать с разных точек зрения. Несмотря на многолетние дискуссии о концепции юридической ответственности, ученые не пришли к единому выводу. Юридическая ответственность является одной из наиболее спорных категорий юриспруденции.

Ключевые слова: ответственность, нарушение, последствия, обязанность

Статья раскрывает содержание понятия юридической ответственности, которое можно рассматривать с разных точек зрения. Несмотря на многолетние дискуссии о концепции юридической ответственности, ученые не пришли к единому выводу. Юридическая ответственность является одной из наиболее спорных категорий юриспруденции. Нормативные толкования юридической ответственности отсутствуют, научные определения весьма разнообразны и противоречивы. Одни ученые считают, что суть юридической ответственности проявляется в санкциях к правонарушителю, другие – в том, что она выступает своеобразным проявлением правоохранительных отношений между государством и человеком, который нарушил закон и должен претерпеть неблагоприятные последствия от совершенного. Третьи относят юридическую ответственность к особой обязанности отвечать за содеянное Юридическая ответственность в правотворческой и правоприменительной деятельности играет значимую роль, относясь к одному из фундаментальных понятий юриспруденции. Несмотря на давний интерес юристов к этому понятию, оно остается дискуссионным и продолжает обсуждаться.

В ранних юридических трудах юридическая ответственность рассматривалась только с точки зрения ее ретроспективного (негативного) качества, как реакция на противоправный поступок, совершенный в прошлом. Другая сторона юридической ответственности – позитивная (перспективная) - долгое время не бралась во внимание, в отечественной литературе о ней заговорили во второй половине XX века, и в основном в сфере гражданского права.

Одними из первых в отечественном правоведении, кто обосновал позитивный аспект юридической ответственности, были В. Г. Смирнов, П. Е. Недбайло, М. С. Строгович и др. П. Е. Недбайло писал о том, что позитивная ответственность у человека «возникает уже тогда, когда он приступает к исполнению своих обязанностей, а не только тогда, когда он их не выполняет или станет действовать вопреки им» [6]. В. Г. Смирнов полагал, что правовая ответственность «реально существует и при совершении дозволенных, а тем более прямо вытекающих из закона деяний» [6]. По мнению М. С. Строговича, юридическая ответственность есть неуклонное и добросовестное исполнение, правильное выполнение лицом возложенных на него законом обязанностей [6].

Некоторые авторы полностью отрицают негативный подход к юридической ответственности. А. С. Бондарев пишет: «юридическая ответственность может носить только позитивный характер, являясь ценным (позитивным) правовым свойством субъектов права. Антиподом юридической ответственности является юридическая безответственность субъектов права, выражающаяся вовне в виде их неправомерного поведения (правонарушений)» [2]. Сложно согласиться с данной точкой зрения, так как она односторонняя и не раскрывает характера данного понятия, приводит к искажению сущности юридической ответственности.

Рассмотренные взгляды ученых на юридическую ответственность оправданны и имеют право на существование, они обогащают в целом юридическую науку. В то же время представленные определения понятия и сущности юридической ответственности раскрывают ее не в полной мере, так как юридическая ответственность, являясь многоаспектным явлением, имеет более широкое содержание. Важно рассмотреть другие взгляды по данной тематике. Широкое понимание юридической ответственности интересно тем, что оно включает не только ретроспективный аспект данного понятия, но раскрывает и его позитивный смысл [9]. О том, что без исследования «позитивной» ответственности нельзя понять и ответственность «негативную» [6] указывал П. Е. Недбайло. Многие исследователи считают в то же время, что позитивная и негативная юридическая ответственность вполне автономны и имеют самостоятельные понятия. Они не признают диалектическую основу двух видов, а считают, что при дифференцированном подходе можно более глубоко исследовать данный феномен.

У сторонников понимания юридической ответственности в широком смысле, также имеется разное понимание данного явления. Особенно отличаются взгляды на позитивную юридическую ответственность.

Некоторые авторы, выражая широкий подход юридической ответственности, рассматривают диалектическое единство позитивного аспекта и ретроспективного. Если в обществе высок уровень

юридической ответственности в позитивном смысле, то ниже уровень ретроспективной юридической ответственности [4].

Имеются попытки разработать единое понятие юридической ответственности, раскрывая ее широкое понимание. Авторы рассматривают данное явление двояко, - это ответственность за настоящее и будущее поведение (позитивная ответственность) и обязанность претерпевать определенные лишения за нарушение норм права (ретроспективная ответственность) [3]. Другое определения представляет юридическую ответственность как обязанность субъекта права действовать правомерно (позитивный аспект) и наступление неблагоприятных последствий в случаях правонарушений (негативный аспект) [1].

Аналогичной позиции придерживаются Р. Л. Хачатуров и Д. А. Липинский. Они считают, что необходимо рассматривать юридическую ответственность как целостное правовое явление, структура которого состоит из таких элементов, как позитивная и негативная юридическая ответственность. Данное явление имеет две формы реализации - в виде добровольного правомерного поведения и государственной реакции на неправомерное поведение (правонарушение) [5]. Отдельные ученые предпринимали попытку уменьшить противоречия между сторонниками позитивной и негативной юридической ответственности, была создана конструкция, так называемой, объективной ответственности, по-другому статутной или статусной. Объективная ответственность – это закрепленная в праве обязанность субъекта вести себя правомерно при потенциальной возможности претерпевать наказание за совершение противоправных поступков. Социально-правовой статус субъект определяет возникновение статутной ответственности, она ограничивает поступки, противоречащие достигнутому уровню социальной свободы [2, 5, 7]. Данная ответственность возлагается на всех лиц государством в зависимости от предоставленных им прав и обязанностей, закрепленных в Конституции РФ и соответствующих законах.

Сложно назвать рассмотренную конструкцию целесообразной, так как нормы права не налагают общую обязанность подчинения праву, они могут лишь налагать конкретные обязанности. Кроме того, наблюдается некоторая путаница понятия, отдельные авторы смешивают позитивную и статутную ответственности [2].

В исследованиях так же встречается мнение о том, что не обоснована и не оправдана концепция широкого рассмотрения юридической ответственности, так как эти понятия разноплановы, их нельзя объединять в рамках единого понятия. В этом случае в едином понятии объединяются разные явления, что мешает рассматривать свойства, основания, качества позитивной ответственности. А также не учитывается тот факт, что субъект может действовать правомерно не на основании внутренних побуждений, а из страха наступления негативных последствий. Такое правомерное поведение нельзя назвать позитивным. Некоторые авторы считают, что юридическая ответственность в широком смысле не соответствует российскому законодательству и вносит путаницу в юридическое понимание данного явления [8].

Думается, что данный подход не правомерен. Следует поддержать позицию М. С. Богдановой, что «оба аспекта юридической ответственности диалектически взаимосвязаны, неотделимы, составляют единое целое одного социального явления. Поэтому целесообразно объединить в одно определение оба аспекта юридической ответственности» [3].

Для осмысления юридической ответственности необходимо учесть следующие положения:

- юридическая ответственность имеет две стороны, выраженные в ее позитивном и негативном аспектах;
- юридической ответственности присущи многосторонность и многогранность;
- к важным характеристикам юридической ответственности относится наличие принуждения в отношении правонарушителя, поступки которого осуждаются обществом и государством, и который обязан понести неблагоприятные последствия своего деяния, осознавая необходимость возврата к правомерному поведению, и не возвращаться к противоправным поступкам.

Современное формирование правового государства и гражданского общества ставит своей задачей развитие естественных прав человека, и юридическая ответственность должна рассматриваться с данных позиций.

Список цитируемой литературы:

1. Бабичев, В.И. Субъекты местного самоуправления и их взаимодействие / В.И. Бабичев. – М.: Восточный рубеж, 2000. – 218 с.
2. Бондарев, А.С. Юридическая ответственность и безответственность – стороны правовой культуры и антикультуры субъектов права / А.С. Бондарев. – СПб.: Юрид. центр Пресс, 2008. – С. 21-24
3. Иванников, И. А. Понятие ответственности в отечественной юридической науке: история и современность / И. А. Иванников // Правовая политика и правовая жизнь. - 2016. - № 2. - С. 134 – 138
4. Кондратьев, С. М. Юридическая ответственность военнослужащих по административному праву: вопросы теории и правового регулирования: монография / С. М. Кондратьев. -М. : Юрлитинформ,2016. -376 с.

5. Липинский, Д. А. Меры юридической ответственности: монография / Д. А. Липинский, Р. Л. Хачатуров, А. Г. Шишкин. -Науч. изд. -М. : Инфра-М, 2014. -231 с.-
6. Чернявский, А. Г. Юридическая ответственность: учебное пособие / А. Г. Чернявский. - М. : Альфа-М; Инфра-М, 2015. -544 с.
7. Черных, Е.В. Эволюция понятия «юридическая ответственность» / Е.В. Черных // Юридическое образование и наука в России: проблемы модернизации. Тезисы Международной научно-практической конференции, посвященной 75-летию СЮИ - СГАП. – Саратов, 2006. – С. 299-302.
8. Филатов, Е.Ю. Понятие юридической ответственности / Е.Ю. Филатов// Научный вестник Омской академии МВД России. – 2009. – № 3. – С. 51-56.
9. Чернова Е.Г. Указ. соч. С. 38

COMPARATIVE ANALYSIS OF LEGAL LIABILITY

Smirnov S. V., Ignatieva S. P.
Ulyanovsk State University, Ulyanovsk, Russia

The article reveals the content of the concept of legal responsibility, which can be viewed from different points of view. Despite years of discussions on the concept of legal responsibility, scientists have not come to a single conclusion. Legal responsibility is one of the most controversial categories of jurisprudence.

Keywords: responsibility, violation, consequences, obligation

УДК 34

ФОРМА ВЫРАЖЕНИЯ ПРИНЦИПОВ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Каира Ю. А.

Ульяновский государственный университет, Ульяновск, Россия

Рассмотрен вопрос о закреплении принципов юридической ответственности в нормах права, форма их выражение в законодательстве. Раскрыта сущность самой юридической ответственности.

Ключевые слова: принципы, юридическая ответственность, форма выражения, принципы права, правоприменитель

Проблемы формы выражения юридической ответственности не исчерпывает свою актуальность.

Савельев Ю. М. находит необходимым обязательное закрепление принципов в законодательстве, во всех действующих субинститутах юридической ответственности [4]. Гогин А. А. полагает, что они уже получили свое закрепление в законе, в установленных нормах, возможно не в строго регламентированной форме или с обособленным выделением, но в любом случае нашедшие свое отражение в ряде статей [2]. Но ряд авторов так же не исключают, что принципы могут существовать в своем роде, в независимости от их нормативного закрепления [3, 5].

Но Байтин М. И. дает более глубокое суждение, полагая, что принципы юридической ответственности уже содержаться в различных правовых актах, или их можно рассмотреть в совокупности норм, важно уметь из нормативно-правового акта выделить их смысл, так как «принципы права могут также выводиться из общего содержания и духа права той или иной страны» [1].

Принципы юридической ответственности, как и многие другие: отраслевые, межотраслевые, правовые или общеправовые имеют определенную базу, сформировавшуюся на основе норм, которые устанавливают юридическую ответственность в правоприменительной практике – это свидетельствует о существовании того или иного принципа юридической ответственности. Следовательно, не сама правоприменительная практика создает новые принципы, а они изначально заложены в юридических нормах, что позволяет говорить об их фактическом наличии в законодательных актах, закрепленных прямо или косвенно.

Принципы отражают саму сущность юридической ответственности, и по своей природе могут помочь определить развитие системы норм и практику их применения. Они предполагают многообразие вариантов поведения личности и в зависимость от выбора индивида, дают законодателю, правоприменителю привлечь нарушителя к юридической ответственности.

Но важно отметить, что принципы регулируют поведение общества в целом, следовательно, их действие распространяется на деятельность как на субъекты правоотношений, так и на правоприменителя и законодателя. Принципы обязательны для всех, без исключения, участников правоотношений и обладают всеми свойствами, присущими правовым нормам.

Какую императивность может нести в себе научная идея? Законодатель самостоятельно принимает решение при установлении юридической ответственности учесть принцип или вовсе не принимать во внимание. В принципах юридической ответственности выражаются устойчивые закономерности и связи данного института. Они отражают сферу действия юридической ответственности, поскольку тесно связаны с ее функциями. Сами принципы взаимосвязаны между собой и с превосходящей системой — системой принципов права [4].

Как отмечалось выше принципы юридической ответственности направлены на законодателя, правоприменителя и субъектов правоотношений. Соответственно, при создании нормативно-правого акта законодатель закладывает в нем определенный принцип, и дальнейшем он не должен отклонятся от него при корректировании или коренном изменении текущей нормы.

Но, к сожалению, не предусмотрена никакая ответственность, в случае нарушения законодателем принципов юридической ответственности, а допущенные им ошибки вынуждена будет исправлять другая инстанция, в России ей является Конституционный суд РФ. При этом для законодателя это не обернется юридической ответственностью, тем самым нарушив сами принципы юридической ответственности.

Исключением являются случаи, когда законотворческие органы привлекаются к ответственности за принятие нормативно-правовых актов, которые противоречат федеральному законодательству.

Принципы юридической ответственности в целом выражают требования ко всем участникам правоотношений в равной мере, подтверждая базовый принцип – принцип равенства.

Список цитируемой литературы:

1. Байтин М. И. Сущность права (Современное нормативное правопонимание на грани двух веков). Монография. 2-е изд., доп. М.: ООО ИД «Право и государство», 2005. С. 53 .

2. Гогин, А. А. О концепции правовой политики в сфере правонарушений / А. А. Гогин// Разработка проекта концепции правовой политики в сфере юридической ответственности: мат-лы Всеросс. науч.-практ. конф./ ред. А. В. Малько, Д. А. Липинский; Тольяттиннск. гос. унт. М. : РИОР, 2015. С. 29-32.
3. Игнатенкова, К. Е. О принципах и механизмах юридической ответственности / К. Е. Игнатенкова // Разработка проекта концепции правовой политики в сфере юридической ответственности: мат-лы Всеросс. науч.-практ. конф./ ред. А. В. Малько, Д. А. Липинский; Тольяттиннск. гос. унт. М.: РИОР, 2015. С. 75-76.
4. Липинский, Д. А. Понятие и структура института юридической ответственности / Д. А. Липинский // Правовая политика и правовая жизнь. Библиогр.: 2016. № 3. С. 21.
5. Савельев, Ю. М. Необходимость законодательного закрепления понятия юридической ответственности / Ю. М. Савельев // Разработка проекта концепции правовой политики в сфере юридической тветственности: мат-лы Всеросс. науч.-практ. конф./ ред. А. В. Малько, Д. А. Липинский; Тольяттиннск. гос. унт. М.: РИОР, 2015. С. 77-84.
6. Сенин, И. Н. Юридическая ответственность: основания возникновения и принципы/ Сенин Игорь Николаевич, Красман Алексей Игоревич// Право и государство: теория и практика. 2016. № 2. С. 6-9.

PRINCIPLES EXPRESSION FORM OF LEGAL LIABILITY

Kaira U. A.

Ulyanovsk State University, Ulyanovsk, Russia

The paper deals with the securing the legal liability principles in the norms of law, the form of their expression in legislation.

Keywords: principles, legal liability, expression form, principles of law, law enforcement

УДК 34

ПОНЯТИЕ СТАЖА В СОВРЕМЕННОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ О СОЦИАЛЬНОМ ОБЕСПЕЧЕНИИ

Прибылов В. А.

Хакасский государственный университет им. Н. Ф. Катанова, Абакан, Россия

В статье раскрывается понятие стажа в современном законодательстве о социальном обеспечении, его классификация и порядок исчисления страхового стажа.

Ключевые слова: социальное обеспечение, стаж, законодательство, классификация, исчисление

Российская Федерация – социальное государство, его стратегия направлена на создание таких условий, которые обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека (гласит статья 7 Конституции РФ). 39 статья Конституции России гарантирует социальное обеспечение по возрасту, в случае болезни, инвалидности, потери кормильца и для воспитания детей [1]. Этот самый принцип проведен законодателем через сотни нормативных актов Российской Федерации и, ее субъектов.

Актуальность исследования определяется тем, что стаж является самым важным компонентом фактического состава, с ним связано возникновение правоотношений по социальному обеспечению, он прочно занял свое место в ряду юридически весомых обстоятельств. С присутствием стажа определенной продолжительности связано не только возникновение права на разные виды социального обеспечения, но и исчисление размера денежных выплат. Направления развития законодательства социального обеспечения показывают, что роль стажа остается значимой, и в дальнейшем будет влиять на уровень социального обеспечения граждан. В течение последних десятилетий стаж как правовое понятие не стоит на месте, а представляет новые грани проявления своего собственного содержания.

Термин «стаж» широко распространен в международных правовых актах, где применена достаточно обширная интерпретация. Она охватывает понимание стажа в его традиционном общем смысле- как продолжительности работы и другой иной деятельности, так и в особом смысле, который связан с периодом уплаты взносов и его продолжительностью

Определение стажа как патримониального понятия в российском законодательстве, можно сформировать таким образом: Стаж, в праве социального обеспечения, как юридически значимый случай (юридический факт) – это совокупность продолжительности работы и иной деятельности с уплатой страховых взносов в Пенсионный фонд России. На данный момент, существуют три вида стажа: общий трудовой стаж; страховой стаж и специальный стаж [2].

Проанализировав виды стажа, хотелось бы сказать о том, что необходимо дальнейшее развития действующего законодательства РФ в данной части.

Понятие общий трудовой стаж подразумевает совокупность длительности трудовой и другой общественно полезной деятельности независимо от имевшихся в ней перерывов. Ранее, общий трудовой стаж был применен, для определения права на начисление пенсии по старости в соответствии с пенсионным законодательством, которое действовало до 01.января.2002 г. На данный период времени для назначения страховой пенсии по старости требуется страховой стаж. Тем не менее, понятие общего трудового стажа не утратило юридического значения и до сих пор применяется. Главным образом, от общего трудового стажа, непосредственно зависит размер пенсии по старости или по инвалидности, а также пенсия по случаю потери кормильца (СПК) [3].

Термин «специальный стаж» означает стаж для определенных типов работ, являющиеся положением преждевременного назначения трудовой пенсии, которая, непосредственно связана с трудовой средой. Иначе говоря, специальный стаж необходим для преждевременного назначения пенсии в отличающихся от нормальных условиях труда, либо по определенной профессии, должности.

Определение понятия «страховой стаж» трактуется следующим образом: - это учитываемая при определении права на трудовую пенсию совокупность длительности периодов работы, а также другой деятельности, в течение которых были уплачены страховые взносы в Пенсионный фонд России. Разница трудового и страхового стажа содержится в том, что страховой стаж - понятие более обширное, которое инкорпорирует в себя весь трудовой и несколько иных периодов. То есть общий трудовой стаж, как правило, меньше, чем страховой.

Так же, хотелось бы подчеркнуть, что страховой стаж исчисляется в календарном порядке. В случае если периоды, предусмотренные статьей №11 и № 12 ФЗ «О страховых пенсиях» по времени совпадают, при исчислении страхового стажа, прошу заметить, будет учтен один из таких периодов на усмотрение гражданина, обратившегося за назначением страховой пенсии [5].

Должен отметить, что для того чтобы страховая часть повлияла на размер пенсионных выплат, строго должен быть наработан минимальный его срок. До 2015 года срок минимального стажа

составлял 5 лет. С 1-го января 2015 для расчета пенсий появилась новая формула. Отныне, минимальным сроком принято считать период в 15 лет. Полностью это условие пока относится только к гражданам, которые вступили в страховые отношения с государством после 1-го января 2015г. (включительно).

Для остальных, вплоть до 2024 г. страховой минимальный стаж будет увеличиваться на 1 единицу с каждым годом.

Выходит 5 лет, которые требуются до 2015, плюс 1 за каждый последующий год. Для тех, кто собрался выходить, на пенсию в 2016, это требование будет составлять 7 лет, в 2017 – 8 лет. Формула расчёта страхового стажа подразумевает арифметическую сумму календарных сроков. Расчёт стажа координируется федеральными законами. Основу расчётов составляют календарные сроки всех видов деятельности, которые установлены законом. Определенные другие профессии, которые утверждены списком сезонных работ, имеют свои принципы для подсчета календарного срока. Сезон работы может быть засчитан как календарный год. К примеру, как целый год зачисляется период навигации при работе на морском транспорте, промышленные сезонные работы [4].

Список цитируемой литературы:

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г. (в ред. Федерального конституционного закона от 30 декабря 2008 г. № 7-ФКЗ) // Российская газета. – 1993. – 25 дек.- №237; 2009 января. – №4831.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ: по сост. на 27 июня 2012 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.
3. Азарова Е.Г. Право на трудовую пенсию по старости // Трудовое право. - 2004. – № 6. – С. 12.
4. Васильева Т.Ю. Представление данных о стаже и заработке для персонифицированного учета. / Т.Ю. Васильева // Справочник кадровика. – 2001. – № 7. – С. 15.
5. Гаврилюк Д.Ю. Д. Ю. Гаврилюк // Труд и право. – 2012. – № 10.

THE NOTION OF EXPERIENCE IN MODERN LEGISLATION ON SOCIAL SECURITY

Pribylov V. A.

Khakas State University named after N. F. Katanov, Abakan, Russia

The article reveals the notion of experience in modern welfare legislation, its classification and calculation procedure of insurance experience.

Keywords: Social security, seniority, legislation, classification, calculus

УДК 34

КОНФИСКАЦИЯ ИМУЩЕСТВА КАК УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ КАТЕГОРИЯ

Кузнецова Е. А., Волкова Н. А.

Самарский государственный экономический университет, Самара, Россия

В статье изучена такая мера уголовного-правового характера, как конфискация имущества. Отмечается её значимость и изменения, а также достоинства и недостатки.

Ключевые слова: конфискация имущества, мера наказания, изъятие, уголовное наказание, российское уголовное право

Конфискации имущества принадлежит одно из центральных мест среди мер уголовного-правового характера в Уголовном кодексе Российской Федерации [1] (далее – УК РФ). На протяжении всей истории своего развития она претерпела, пожалуй, наиболее существенные преобразования. Так, конфискация имущества вводилась в перечень дополнительных наказаний в УК РФ; полностью исключалась из него в соответствии с Федеральным законом от 08.12.2003 № 162-ФЗ [2]; наконец, претерпев ряд изменений в своей юридической природе, была восстановлена в УК РФ.

Как самостоятельный вид наказания или мера уголовно-правового характера, конфискация имущества получила широкое применение в уголовных законодательствах большинства современных стран. Это вполне закономерно, так как она рассматривается в качестве весьма эффективного средства борьбы с преступностью и ее профилактики.

Значимость конфискации имущества с социально-правовой точки зрения также высока. Ее применение направлено не только на реализацию компенсационной функции ответственности, то есть, восстановление социальной справедливости, но и на попытку устранения самого экономического базиса преступности, а также недопущение преступнику хотя бы в какой-то мере воспользоваться результатами своей преступной деятельности.

Примечательность нормы о конфискации имущества как меры уголовно-правового характера видится в том, что за весьма непродолжительный срок – с 1996 по 2009 г. – она трансформировалась трижды. Так, на настоящее время можно говорить о трех различных редакциях:

1) 1996-2003 гг. На начальном этапе своего действия конфискация имущества (ст. 52 УК РФ) играла роль лишь дополнительного вида наказания и получила свою регламентацию в ст. 52 УК РФ, в соответствии с которой она являлась изъятием в собственность государства всего имущества или его части, находящегося в собственности осужденного. При этом, данное изъятие имущества осуществляется исключительно на безвозмездной основе. Федеральным законом от 08.12.2003 № 162-ФЗ конфискация имущества была исключена из перечня наказаний;

2) 2006 по 2008 гг. Редакция, существовавшая на протяжении указанного периода (ст.ст. 104-1, 104-2 и 104-3 УК РФ), придала конфискации новый импульс в развитии: после трехлетнего перерыва Федеральным Законом от 27.07.2006 г. № 153-ФЗ[3] она восстановлена в УК РФ в качестве иной меры уголовно-правового характера и вошла в раздел VI УК РФ «Иные меры уголовно-правового характера»;

3) с декабря 2008 г. по наст.вр. Понятие конфискации подверглось некоторой корректировке, посредством чего законодателю удалось устранить ряд технико-правовых недостатков данной нормы.

В результате конфискация имущества стала одновременно являться:

- наказанием, при назначении которого конфискации подлежат денежные средства, ценности, а также иное имущество, которое предназначено для преступных целей;
- иной мерой уголовно-правового характера, дающей возможность конфисковать деньги, имущество, полученное в результате совершения преступления;
- мерой безопасности, при которой изъятию подлежат оборудование, вещи, а также иные средства совершения преступления, которые принадлежат обвиняемому.

В советский период конфискация имущества как дополнительный вид наказания могла назначаться за совершение государственных преступлений, таких, как шпионаж, фальшивомонетничество, измена Родине и т.д., за преступления повышенной общественной опасности (терроризм, угон воздушного судна, захват заложников, похищение человека и т. д.), а также за корыстные преступления (разбой, вымогательство, кража, грабеж),

В настоящее время конфискация имущества представляет собой принудительное безвозмездное изъятие в собственность государства всего или части имущества, которое является собственностью осужденного. При этом, объектом конфискации могут являться любые ценности, представляющие для осужденного или членов его семьи.

Безусловно, полная конфискация всего имущества, имеющегося у осужденного, означала бы невозможность его возвращения к нормальной жизни после отбытия наказания, а его семью оставила бы без средств к существованию. Руководствуясь этими соображениями, российским законодателем

определен перечень имущества, осуществить конфискацию которого невозможно[4].

Следует обратить особое внимание на недопустимость смешения таких понятий, как конфискация имущества как мера наказания и конфискация имущества как мера уголовно-правового наказания. Их основные отличия состоят в следующем:

- конфискация имущества не является видом наказания;
- конфисковать дозволяется не все имеющееся у виновного в совершении преступления имущество, а лишь денежные средства, имущество, деньги, доходы, получение которых обусловлено совершенным преступлением;
- имущество иных лиц, если при его принятии они знали или должны были знать о преступном характере из получения, также подлежит конфискации;
- в случае, если конфискация того или иного предмета, входящего в перечень имущества, поименованного в ст. 104.1 УК РФ, невозможна на момент принятия судом решения о его конфискации в результате его продажи, использования, либо по иной причине, суду надлежит вынести решение о конфискации денежной суммы в размере стоимости данного предмета.
- наконец, при решении возникающих при конфискации вопросов приоритет должен быть предоставлен решению вопроса о возмещении ущерба, причиненного законному владельцу имущества [5].

Таким образом, анализируя существующие нормы, которые посвящены конфискации, можно сделать вывод о том, что их введение в УК РФ вряд ли можно расценивать как удачное решение. Можно предположить, что конфискация имущества имела бы более действенный характер, будь она, как ранее, одним из видов уголовного наказания, обладающего значительной карательной функцией, которая в настоящее время существенно ослаблена.

Еще одним слабым звеном данной меры является отсутствие в уголовно-исполнительном законодательстве России четких указаний по его исполнению [6].

Вместе с тем, у новой редакции норм о конфискации имущества есть ряд безусловно положительных сторон. Посредством использования конфискации имущества как уголовно-правовой меры появляются реальные возможности противодействия финансированию терроризма и организованных преступных группировок. К тому же, она может служить достаточным юридическим основанием для осуществления принудительного изъятия и обращения в собственность государства имущества, которое получено в результате совершения преступления.

Наконец, принимая во внимание возможность возвращения имущества и доходов, полученных в результате совершения преступления законному владельцу, можно свидетельствовать о реальном повышении уровня правовой защищенности потерпевших лиц.

Список цитируемой литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954
2. Федеральный закон от 27.07.2006 № 153-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О ратификации конвенции совета Европы о предупреждении терроризма» и Федерального закона «О противодействии терроризму» // Собрание законодательства РФ. 2006. № 31 (1 ч.). Ст. 3452.
3. Федеральный закон от 08.12.2003 № 162-ФЗ «О внесении изменений и дополнений в Уголовный кодекс Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2003. № 50. Ст. 4848.
4. Бравилова А. Б. Проблемы применения законодательства о конфискации имущества в уголовном праве // Молодой ученый. 2017. №15. С. 226-229.
5. Буркина О. А., Устинов А. А. Конфискация имущества как мера противодействия коррупции // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2015. Вып. 2(28). С. 120-126.
6. Руева Е.О. Проблемы применения института конфискации имущества как средства противодействия коррупции // Российский следователь. 2017. № 3. С. 52-55.

CONFISCATION OF THE PROPERTY AS CRIMINAL-LEGAL CATEGORY

Kuznetsova E. A., Volkova N. A.

Samara State Economic University, Samara, Russia

In the article, such as criminal law, confiscation of property. Noted its importance and changes, as well as the advantages and disadvantages.

Keywords: Confiscation of property, penalty, seizure, criminal punishment, Russian criminal law

УДК 34

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СТРАХОВАНИЯ БАНКОВСКИХ ВКЛАДОВ

Леонтьева И. В.
Московский политехнический университет, Москва, Россия

Основной причиной, по которой население не решается передавать свои денежные накопления банкам, заключается в отсутствии у потенциальных вкладчиков уверенности в том, что их деньги будут им, в конце концов, возвращены. Для этого рассмотрим в работе нормативно-правовые основы регулирования страхования банковских вкладов в Российской Федерации.

Ключевые слова: страхование, банк, страховые выплаты, вкладчики, вклады, депозиты

Страхование вкладов считается важной специфической формой (или методом) федерального контроля в сфере финансовых банковских услуг. Защита финансовых прав и интересов лиц-вкладчиков банков – важная социально экономическая задача, что стоит перед многими государствами.

В России активно формируется система страхования вкладов. Инфляционные процессы, которые происходят в стране, учитываются этой системой: время от времени повышается сумма вкладов, выплата которых гарантируется.

Проблемы страхования вкладов чаще всего возникают из-за неплатежеспособности банка. Итак, когда речь идет о правовом регулировании эффективной системы гарантирования и страхования вкладов, то следует учитывать законы и состояние финансовой безопасности государства.

Вложение средств (депозитов) в финансовые учреждения также связано с определенным риском. Риск потери или ограничения доступа к вкладу можно определить, как основание для разработки механизма обеспечения и страхования вкладов, который внедряется и развивается в России. Таким образом, страхование депозитов обусловлено потребностью в защите финансовых интересов вкладчиков и необходимостью устранения риска системного банковского кризиса.

Развитие эффективной системы страхования вкладов чрезвычайно важно для России, поскольку это способствует достижению важных целей экономической политики: усилению доверия общественности к финансовому сектору, предотвращению внезапного оттока депозитов по всей системе, снижению ставки по депозитам и, таким образом, общей суммы стоимости кредитов [4].

На сегодняшнее время в большинстве стран мира разработан закон, по которому введены системы страхования вкладов, большинство из которых основаны на жестком регулировании со стороны государства.

Статья 2 Закона РФ от 27.11.1992 N 4015-1 (в ред. от 03.07.2016 N 292-ФЗ, N 361-ФЗ, N 363-ФЗ) «Об организации страхового дела в Российской Федерации» [3] определяет страхование как отношение по защите интересов физических и юридических лиц при наступлении страховых случаев за счет денежных фондов, формируемых из уплаченных страховых премий (страховых взносов). Указанный Закон следующим образом определяет понятие «страховая сумма»: это денежная сумма, которая установлена федеральным законом и (или) определена договором страхования и исходя из которой устанавливается размер страховой премии (страховых взносов) и размер страховой выплаты при наступлении страхового случая (п. 1 ст. 10) и не указывает на страховую сумму как на единственный критерий для установления страховой премии, поскольку на размер последней также влияет объект страхования и характер страхового риска (п. 2 ст. 954 ГК РФ). При этом рассматриваемый Закон не дает определения понятия «страховой стоимости», а, следуя терминологии Гражданского кодекса РФ, употребляет его в качестве синонима понятия «действительная стоимость». К этому следует добавить, что страховая сумма и страховая стоимость являются основными элементами страховых отношений. Статья 947 ГК РФ дифференцирует размер страховой суммы в зависимости от вида страхования.

На рынке страхования государственный сектор представлен акционерным обществом «Росгосстрах», коммерческий - страховщиками различного организационно-правового статуса.

Надзор за страховой деятельностью по указанным видам страхования осуществляет Департамент страхового надзора Министерства финансов РФ, наделенный следующими функциями:

- анализ документов, представляемых страховщиками в Минфин РФ для получения лицензии и дачи по ним заключения;
- регистрация страховых компаний;
- ведение единого реестра страховщиков;- установление правил формирования и размещения страховых резервов;
- обобщение страховой практики страховой деятельности;
- контроль за обеспечением платежеспособности страховщиков.

В условиях становления рыночных отношений, имевших и имеющих место злоупотреблений банкиров в плане обеспечения сохранности вкладов населения и необходимости гарантированной их защиты государством путем страхования был принят 23 декабря 2003 года Федеральный закон N 177-ФЗ (в ред. от 03.07.2016 N 364-ФЗ) «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации» [2].

Он предназначен для правовой защиты денежных средств вкладчиков, укрепления доверия к российской банковской системе и привлечения в нее денежных сбережений населения.

Основой данного Закона является также необходимость социальной ответственности банковского бизнеса по обеспечению сохранности вкладов (сбережений населения). Выполняя указанную социальную функцию, данный нормативный акт, кроме того, способствует накоплению (увеличению) активов и пассивов финансовых структур, что в конечном итоге выражается в увеличении налогооблагаемой базы финансовых институтов.

Федеральный закон «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации» осуществляет правовое регулирование организационных отношений между кредитными организациями (банками) Российской Федерации, Агентством по страхованию вкладов, Банком России и органами исполнительной власти нашего государства в рассматриваемой сфере.

Таким образом, правовую основу для создания и функционирования механизма защиты прав вкладчиков составляют несколько федеральных законов, а именно: «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации», «О банках и банковской деятельности», «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)», «О несостоятельности (банкротстве)» с вносимыми в них соответствующими изменениями и дополнениями.

Список цитируемой литературы:

1. «О внесении изменений и дополнений в Гражданский кодекс Российской Федерации» [Электронный ресурс]: Федер. закон N 182-ФЗ от 23.12.2003 // СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/popular/strahov/
2. О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации [Электронный ресурс]: Федер. закон № 177-ФЗ от 23.12.2013 // СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/popular/strahov/
3. «Об организации страхового дела в Российской Федерации» [Электронный ресурс]: Закон РФ N 4015-1 от 27.11.1992 (ред. от 13.07.2015) // СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/popular/strahov/
4. Шергунова Е.А. Проблемы теории и практики лицензирования страховой деятельности [Текст] / Е. А. Шергунова // Известия Юго-Западного государственного университета. – 2012. – № 4 (43), ч. 1. – С. 87-92.
5. Сусликов В.Н. Правовое регулирование страховой деятельности. – Курск, 2012.

LEGAL REGULATION OF INSURANCE OF BANK DEPOSITS

Leontieva I. V.

Moscow Polytechnic University, Moscow, Russia

The main reason why the population does not dare to transfer their monetary savings to banks is that potential investors do not have confidence that their money will be returned to them in the end. To this end, we will consider the regulatory and legal framework for regulating the insurance of bank deposits in the Russian Federation.

Keywords: insurance, bank, insurance payments, depositors, deposits, deposits

УДК 34

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДОСТУПА К ПРАВОСУДИЮ ПОДОЗРЕВАЕМОГО И ОБВИНЯЕМОГО НА СТАДИИ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ: НА ОСНОВЕ ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Бабенко И. А.

Северо-Кавказский филиал Российского государственного университета правосудия, Краснодар, Россия

В данной статье обозначены проблемы, препятствующие свободному доступу к правосудию подозреваемого и обвиняемого, на стадии предварительного расследования уголовного дела и предложены пути их решения. Материал подготовлен на основе научно-правового анализа, правоприменительной практики и статистических данных Краснодарского края.

Ключевые слова: правосудие, доступ к правосудию, подозреваемый, обвиняемый, предварительное расследование, экспертиза

Материал подготовлен в рамках реализации научного проекта № 17-13-23011 «Актуальные проблемы обеспечения свободного доступа граждан к правосудию: на основе правоприменительной практики Краснодарского края», поддержанного ФГБУ «Российский фонд фундаментальных исследований» и администрацией Краснодарского края

Формирование внутреннего убеждения о правильном установлении обстоятельств подлежащих доказыванию по уголовному делу возможно лишь посредствам исследования полученных доказательств. Собирание доказательств в уголовном процессе осуществляется не любыми, а лишь строго установленными законом способами, основными из которых являются следственные действия [1].

Нарушения прав обвиняемого (подозреваемого) на стадии предварительного расследования зачастую встречается в процессе назначения и производства экспертизы по уголовному делу. Статья 53 УПК РФ закрепляет право защитника обвиняемого принимать участие в следственных действиях, производимых с его участием, как одно из гарантированных средств обеспечения права обвиняемого на защиту. Однако на практике данное положение реализуется редко и самой распространённой причиной сложившейся ситуации, по словам практикующих адвокатов, является не предоставление реальной возможности защитнику участия в назначении экспертизы. А вместе с тем, участие защитника в назначении и производстве экспертизы зачастую имеет многоплановое выражение, например: ходатайство о назначении экспертизы., анализ правильности отбора образцов для исследования., постановка дополнительных вопросов перед экспертом., ходатайство о приобщении новых либо дополнительных материалов для экспертного исследования и др. [2] Так, адвокат М. В. Ю. в порядке ст.125 УПК РФ обратился в суд с жалобой в интересах А., в обоснование которой указал, что 30 июня 2016 года заявил следователю М. М. О. ходатайства: - об отводе эксперта-специалиста-ревизора., - о проведении комплексной судебной экспертизы., - о внесении в постановление от 12 марта 2016 года о назначении судебной бухгалтерской экспертизы дополнительных вопросов эксперту по уголовному делу. Уведомлением от 16 июля 2016 года было отказано в удовлетворении ходатайств о проведении комплексной судебной экспертизы и постановке вопросов эксперту, мотивированное постановление об отказе в удовлетворении ходатайств в адрес А. или его защитника, в установленные законом сроки, следователем направлено не было. Ходатайство защиты в части отвода эксперта-специалиста-ревизора не было рассмотрено вовсе. Адвокат М. М. О. счёл незаконными действия (бездействия) следователя, которые нарушили права его подзащитного. Постановлением Октябрьского районного суда г. Краснодара от 20 сентября 2016 года жалоба адвоката М. В. Ю. в интересах обвиняемого А. - удовлетворена. Несмотря на представление прокурора, 09 ноября 2016 года суд апелляционной инстанции по уголовным делам Краснодарского краевого суда оставил решение Октябрьского районного суда без изменения, тем самым подтвердив, что в процессе назначения и производства экспертизы следователем были грубо нарушены права обвиняемого [5]. Подобные нарушения уголовно-процессуального закона недопустимы, поскольку затрудняют доступ к правосудию обвиняемого и подозреваемого, ущемляя право на защиту и доступ к правосудию.

Проведённое нами анкетирование следователей Краснодарского края, в рамках реализации данного научного проекта, позволило получить следующие данные: так, на вопрос «привлекаете ли вы защитника к участию в процессуальных действиях с участием обвиняемого при назначении экспертизы?» - да, в обязательном порядке, ответили 61 %;- стараюсь не привлекать – 31 %; и - нет, не

привлекаю – 8 % опрашиваемых (причину, по которой следователи принимают то или иное решение, никто не указал). Таким образом, можно констатировать, что в 39% случаях обвиняемый (подозреваемый) не получил возможности реализовать свои права. Поскольку данная проблема обусловлена непосредственно правоприменительной практикой, решение её видится в усилении прокурорского надзора и судебного контроля в процессе реализации норм УПК РФ регламентирующих процессуальный порядок назначения и производства экспертизы по уголовным делам.

Опираясь на правоприменительную практику, можно отметить, что на стадии предварительного расследования в процессе производства следственных действий чаще всего нарушаются права подозреваемого и обвиняемого: наблюдается неравноправие сторон; зачастую игнорируются доводы стороны защиты и ходатайства адвокатов; распространена негативная практика отказов в допуске защитников к участию в процессе, а именно, несвоевременное информирование защитника о проведении следственных действий, продлении сроков предварительного расследования, несвоевременное предоставление защитника; создание препятствий к самостоятельному осуществлению подозреваемым и обвиняемым совокупности процессуальных прав, закрепленных в ст. ст. 46, 47 УПК РФ [4].

В этой связи приведем некоторые примеры из практики. Так, в апелляционной жалобе адвокат К. В. Н. в интересах С. просит отменить постановление Динского районного суда Краснодарского края от 14 сентября 2016 года, оставившего жалобу адвоката без удовлетворения, как незаконное и необоснованное, вынести по делу новое решение, признав постановление следователя СО по Динскому району СУ СК РФ по Краснодарскому краю об объявлении в розыск С. от 26.07.2016 года по уголовному делу - незаконным. В обоснование своих доводов адвокат указывает, что, подозреваемый С. о возбуждении уголовного дела в соответствии с ч. 4 ст.146 УПК РФ не уведомлялся, копию постановления о возбуждении дела не получал, на допросы не вызывался. Кроме того, мера пресечения в отношении его подзащитного не избиралась, постановление об избрани меры пресечения, никому не вручалась, порядок его обжалования не разъяснялся. Уведомления о продлении и приостановлении сроков предварительного расследования по уголовному делу не направлялись по месту жительства и регистрации С. телеграммы до объявления последнего в розыск также не направлялись. Каких – либо действий следствием с целью установления места жительства С. не предпринималось. Суд апелляционной инстанции по уголовным делам Краснодарского краевого суда счёл действия следователя незаконными, нарушающими процессуальные права обвиняемого С. и вынес постановление об отмене постановления Динского районного суда [6].

Еще одним примером нарушения прав обвиняемого могут служить следующие материалы практики. Р. А. С. и Н. Н. А. обратились в Первомайский районный суд г. Краснодара с жалобой в порядке ст.125 УПК РФ, согласно доводов которой просили суд признать действия (бездействия) дознавателя, выразившиеся в не уведомлении и невручении постановления о продлении срока предварительного расследования по уголовному делу, незаконными и обязать соответствующее должностное лицо устранить допущенное нарушение закона. Постановлением Первомайского районного суда г. Краснодара от 21.04.2017года в удовлетворении вышеуказанной жалобы, поданной в порядке ст.125 УПК РФ было отказано. В апелляционной жалобе Р. А. С. и Н. Н. А. указали, что считают постановление суда незаконным, немотивированным и подлежащим отмене, так как, никаких доказательств какого-либо вручения заявителю процессуальных документов о продлении сроков дознания суду не представлено. Кроме того, в деле отсутствуют сведения о продлении сроков дознания. Таким образом, Р. А. С. и Н. Н. А. считают, что нарушены права подозреваемого на проведение беспристрастного расследования, предусмотренные ст. 46 УПК РФ и ходатайствуют об отмене постановления суда и принятии решения об удовлетворении жалобы, поданной в порядке ст.125 УПК РФ. Обсудив доводы апелляционной жалобы, выслушав участников судебного заседания, проверив материалы дела, суд апелляционной инстанции пришёл к выводу, что при рассмотрении жалобы подозреваемого Р.А.С. в порядке ст.125 УПК РФ, судом первой инстанции нарушены основополагающие принципы уголовного судопроизводства – состязательность сторон и право на защиту подозреваемого в связи, с чем постановление суда счёл - подлежащим отмене.[6] К сожалению, подобные примеры нарушения уголовно-процессуального законодательства на практике встречаются регулярно и свидетельствуют о фактическом отсутствии свободного доступа к правосудию подозреваемого и обвиняемого на стадии предварительного расследования. Поскольку отсутствие защитника в ходе производства следственных действиях не позволяет реализовать права подозреваемому и обвиняемому в полном объёме, считаем обоснованным предложение учёных-процессуалистов о том, что непременным условием обеспечения права на защиту, права на свободный и беспрепятственный доступ к правосудию должно являться обязательное присутствие защитника при производстве всех следственных действий с участием своего подзащитного. Полагаем, что соответствующие изменения целесообразно внести в действующие нормы УПК РФ.

В ряду существующих проблем не последнее место занимает юридическая безграмотность

участников уголовного судопроизводства, в частности подозреваемого и обвиняемого, правовой нигилизм, неизбежно влекущие за собой нарушения прав указанных лиц. Данная проблема в совокупности с процессуальным нигилизмом, выражающимся в ненадлежащем исполнении следователем (дознавателем) своих прямых обязанностей по разъяснению прав лицам вовлеченным в сферу уголовно-процессуальных правоотношений создают серьёзные препятствия доступу к правосудию подозреваемого и обвиняемого. Для решения этой немаловажной проблемы необходима систематическая работа с личным составом правоохранительных органов, ужесточение требований и условий приёма граждан на должность следователя (дознавателя) и усиление контроля и надзора за деятельностью должностных лиц, особенно в вопросах соблюдения прав и свобод участников уголовного судопроизводства. Кроме того, полагаем полезно разработать и раздавать участникам уголовного судопроизводства, на первоначальной стадии процесса, специальные брошюры с подробной правовой информацией о правах, гарантиях, способах защиты своих интересов и пр.

Список цитируемой литературы:

1. Чупилкин Ю. Б. Гарантии прав подозреваемого в российском уголовном процессе: Автореф. дисс…канд. юрид наук. Краснодар, 2001. - С. 124.
2. Стройкова А.С. Проблемы реализации прав потерпевшим и обвиняемым при производстве экспертизы // Пробелы в российском законодательстве. - № 2. – 2011. С.212-214.
3. Скопенко О.Р. Проблема нарушения права на защиту подозреваемого (обвиняемого) на стадии предварительного расследования / Актуальные вопросы юридических наук в современных условиях / Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. № 2. Санкт-Петербург, 2015. 139 с.
4. Апелляционное постановление № 22К-6039/2016 от 9 ноября 2016 г. по делу № 22К-6039/2016
5. Апелляционное постановление № 22-3013/17 22К-3013/2017 от 30 мая 2017 г. по делу № 22К-3013/2017
6. Апелляционное постановление № 22-3218/2017 22К-3218/2017 от 6 июня 2017 г. по делу № 22-3218/2017

SOME PROBLEMS OF ACCESS TO THE JUSTICE OF THE SUSPECTED AND ACCUSED AT THE STAGE OF THE PRELIMINARY INVESTIGATION: ON THE BASIS OF THE PRACTICAL PRACTICE OF THE KRASNODAR TERRITORY

Babenko I. A.

North-Caucasian Branch of the Russian State University of Justice, Krasnodar, Russia

This article identifies the main issues and some problems that hamper the free access to justice of the victim and the accused at the stage of preliminary investigation of the criminal case and suggests ways of solving them. The material is prepared on the basis of scientific and legal analysis, law enforcement practice and statistical data of the Krasnodar Territory.

Keywords: justice, access to justice, accused, suspect, preliminary investigation, examination

УДК 34

ПРОБЛЕМЫ МЕХАНИЗМА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Орлова В. В.

Хакасский государственный университет им. Н. Ф. Катанова, Абакан, Россия

Изучены некоторые проблемы механизма правового регулирования. Обсуждается структура механизма правового регулирования, проблемы механизма правового регулирования.

Ключевые слова: механизм правового регулирования, правотворчество, нормы права, юридические факты, юридическая ответственность, правоотношения, превышение полномочий, несоответствия наказания преступлению, эффективность

В ходе формирования и развития Российской Федерации как правового государства возникают значительные проблемы, которые затрагивают различные сферы. По большей части – это вопросы эффективности государственного управления.

Механизм правового регулирования – это система правовых средств, состоящая из координированных элементов, составных частей, при помощи которых происходит эффективное воздействие на общественную жизнь в соответствии с поставленными целями [1]. Правовое регулирование оказывает влияние на поведения людей с помощью юридических средств, а правовое воздействие влияет на сознание и поведение людей с помощью правовых требований. В системе двух данных средств образуется механизм правового регулирования.

Первый элементом механизма правового регулирования – это правотворчество, так как, юридическое право создается в результате правотворчества. Результатом правотворчества являются письменные разрешения компетентных органов, содержащие нормы права, то есть, нормативно-правовые акты. Отсюда можно выявить второй элемент механизма правового регулирования – норма права. Третий элемент – это «юридические факты». То есть, для того, чтобы нормы права пришли в действие, нужно, чтобы наступили конкретные ситуации, при которых на основании закона у одних появляются права, а у других – обязанности. Четвертый элемент составляет правовые отношения. С наступлением юридического факта у одного из участников общественного отношения появляется субъективное право, а у другого – юридическая обязанность. Между данными участниками складываются правовые отношения, так как, регулируются правовыми нормами. После того, как между участниками общественных отношений образовались, или уже имеются правоотношения, наступает время реализации субъективных прав и юридических обязанностей. Следующий элемент механизма правового регулирования - реализация правоотношений. Завершающим этапом механизма правового регулирования становится юридическая ответственность. Так как, данный механизм нельзя представить без мер возможного государственного принуждения, когда в этом наступает необходимость [2].

Актуальной проблемой механизма правового регулирования является проблема превышения полномочий правового регулирования. Исходя из УК РФ можно выделить следующие статьи за данное правонарушение:

- Ст. 285 УК РФ. Злоупотребление должностными полномочиями;
- Ст. 201 УК РФ. Злоупотребление полномочиями;
- Ст. 202 УК РФ. Злоупотребление полномочиями частными нотариусами и аудиторами;
- Ст. 290 УК РФ. Получение взятки.

Последствия превышения полномочий чаще всего проявляется в нарушении конституционных прав и свобод граждан, нарушении интересов общества и государства.

Следующей, не менее актуальной проблемой механизма правового регулирования является проблема несоответствия административных наказаний совершенным преступлениям. Она заключается в том, что наказания за некоторые правонарушения значительны, в некоторых случаях невозможны для исполнения, таким образом, наказания препятствуют осуществлению деятельности и не позволяют достичь цели наказания.

Еще одна из проблем механизма правового регулирования – его эффективность. Это паритет между целью правового регулирования и действительным его результатом в соответствии интересам личности, общества, государства. Цель правового регулирования – предельно обеспечить исполнение социально-значимых интересов, потребностей, создать среду для их осуществления и обеспечить тем самым условия для формирования социально-приемлемого правового регулирования. Результат представляет собой действительное состояние правовой упорядоченности общественных отношений, согласованное с формально закрепленной моделью правовой регламентации. Эффективным будет являться правовое регулирование, при котором цель реально соотносится с результатом правового

регулирования в масштабе существующих условий способствующих или препятствующих формированию и достижению цели [3].

Таким образом, в механизме правового регулирования существует множество проблем, некоторые из которых были представлены в данной статье. Для того, чтобы найти пути их разрешения, необходимо наиболее полное и разностороннее изучение как их самих, так и факторов и первопричин их появления.

Список цитируемой литературы:

1. Алексеев С. С. Общая теория права. Курс в двух томах. Т. II / С. С. Алексеев. М.: Юрид. лит. 1982. – 360 с.
2. Безрядин Д. Н. Актуальные проблемы теории государства и права: учеб. пособие для дистанц. обучения и самост. работы студентов / Д. Н. Безрядин, В. А. Слепцов; СибАГС. – Новосибирск: Изд. СибАГС, 2009. – 200 с.
3. Абражеева Д. В., Музыкин А. А., Семёнов И. Г., Действие механизм правового регулирования в современной России // Государство и право. 2017. Молодой ученый. №2. с.298-300

THE PROBLEMS OF MECHANISM OF LAW REGULATION

Orlova V. V.

Khakas State University named after N. F. Katanov, Abakan, Russia

In this article the main problems of mechanism of law regulation were studied. The structure and the problems of mechanism of law regulation were discussed.

Keywords: mechanism of law regulation, lawmaking, rule of law, legal facts, legal liability, legal relations, abuse of authority, discrepancy of punishment with crime, efficiency of law

УДК 34

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Петрук А. А.

Хакасский государственный университет им. Н. Ф. Катанова, Абакан, Россия

В данной статье раскрывается понятие права и правовой системы России, а также её характерные особенности. Рассмотрены основные проблемы функционирования правовой системы в современной России.

Ключевые слова: право, правовая система, элементы правовой системы, проблемы правовой системы

Известный российский правовед, учёный и доктор юридических наук Сергей Сергеевич Алексеев даёт актуальную в наши дни трактовку понятия «право». По его словам, право играет роль и общеобязательных норм в виде законов, деятельности судебных и иных юридических учреждений, и сложного социального образования - своеобразного и крупного подразделения, подсистемы в обществе, имеющей особую природу и логику, и проявлением развития человеческой культуры и сознания.

Правовая система — совокупная связь системы права (в том числе системы законодательства), правовой культуры и правореализации.

Правовая система имеет существенное значение для характеристики права, состояния законодательства, деятельности судов той или иной конкретной страны. Структура правовой системы — это устойчивое единство элементов правовой системы, их связи, а также их целостности. Правовая система общества содержит в себе следующие элементы:

- субъекты права — физические лица (граждане, иностранцы, лица без гражданства и др.), юридические лица — коммерческие и некоммерческие организации, государство, социальные общности и др.
- правовая идеология, правовое сознание, правовые взгляды, правовая культура;
- правовые отношения, правовое поведение, юридическая практика, режим функционирования правовой системы;
- правовые нормы и принципы;
- связи между названными элементами, которые определяют результат их взаимодействия – законность, правопорядок.

Говоря о правовой системе, надо учитывать, что нет универсальной правовой системы, некой модели, приемлемой для всех государств. Так, российской правовой системе присущи особенности, обусловленные ее специфическим путем культурно-исторического развития (это соответствует и сложившемуся в компаративистике выделению различных групп государств внутри романо-германской правовой семьи – романской, германской, скандинавской и др.) [1].

Российская правовая система имеет ряд особенностей, которые затрудняют ее включение в законодательную правовую семью, она прошла долгий путь формирования и становления от «Русской Правды» и до современной Конституции РФ от 1999 г. Преодолевая все сложности, в виде культурных противоречий, многонационального населения, многообразия религий, особенностей менталитета российская правовая система стала именно такой, какой мы можем наблюдать её сегодня.

Российская правовая система переживает трудный и многоступенчатый путь своего становления и развития. Она постепенно преобразуется, избавляется от пороков тоталитарного режима, деформаций и наслоений прошлого, приобретает более глубокие демократические и гуманистические черты. Однако, некоторые особенности, на формирование которых ушло не одно десятилетие, и которые не соответствуют современным реалиям, нельзя быстро преодолеть. В целом, главные недостатки правовой системы России пока сохраняются. Это — слабая эффективность, незавершенность, разбалансированность, неспособность успешно выполнять присущие ей регулятивные и охранительные функции, несоответствие новым условиям, рыночным отношениям.

Рассмотрим более подробно некоторые из них.

1. Незавершённость правовой системы России проявляется в её постоянном изменении. Постоянные реформы и преобразования с одной стороны позволяют праву быть гибким, подстраиваться под жизненные реалии, а с другой стороны, это приводит к возникновению противоречий между сложившимися механизмами правоотношений и нововведениями.
2. Из незавершённости правовой системы вытекает её разбалансированность. Вследствие её постоянного обновления, происходит постоянно меняющийся процесс нарушения связей и отношений внутри системы.
3. Одним из основных показателей социальной продуктивности и необходимости правовой

системы является её эффективность, показателями которой выступают законность и правопорядок — обязательные результативные элементы правовой системы, без которых она не может эффективно функционировать. Важнейшей составляющей правовой системы является закон, чья эффективность в свою очередь определяется взаимодействием трех следующих факторов. Во-первых, она зависит от содержания самого закона, от его соответствия реальной социально-политической и правовой ситуации в обществе. Надуманный по содержанию закон, не отражающий объективных обстоятельств, реальных социальных потребностей, обречен оставаться мертворожденным, поскольку не сможет оказать никакого влияния на правовые отношения.

Таким образом, функционирование права в современной России осложнено рядом проблем, некоторые из которых были раскрыты в данной статье. Для их решения следует наиболее полно изучить как сами проблемы, так и их первопричины.

Список цитируемой литературы:

1. Скакун О.Ф. Теория государства и права: Учебник. - Харьков: Консум; Ун-т внутр. дел, 2000. - 704 с.

ACTUAL PROBLEMS OF THE FUNCTIONING OF THE LAW SYSTEM OF MODERN RUSSIA

Petruk A. A.

The Khakas State University named after N. F. Katanov, Abakan, Russia

The concept of law, the law system of Russia and it's specific features were revealed in this article. The main problems of the functioning of the law system in the modern Russia were considered.

Keywords: law, law system, elements of the law system, problems of the law system

УДК 34

ПРАВОВАЯ КУЛЬТУРА

Александрова А. А., Заварина В. А.
Хакасский государственный университет им. Н. Ф. Катанова, Абакан, Россия

Рассмотрено основное понятие правовой культуры, сущность, смысл, виды. Освещена проблема формирования правовой культуры и способы ее решения. Исследуются основные точки зрения авторов на понятие правовой культуры.

Ключевые слова: правовая культура, сущность правовой культуры, виды правовой культуры, роль правовой культуры

Правовая культура формировалась постепенно. Её основа состояла из необходимых, но достаточно простых правил, которые вмещали в себя отношения между людьми и выполняли определённые функции: регулятивную, охранительную, прогностическую, правообразующую. Известный юрист, профессор Стэнфордского университета Лоуренс Фридмэн в своей книге «Введение в американское право» дал такое понятие о правовой культуре – это барометр общественной жизни, являющийся одновременно и общественной силой, которая определяет, как часто тот или иной закон применяется или нарушается на практике, как его избегают или как им злоупотребляют [1]. Правовая культура включает в себя не только те правила, связанные непосредственно с профессиональной деятельностью, но так же правила, действующие в обществе. По уровню (по глубине отражения правовой действительности) можно выделить несколько видов правовой культуры: теоретический (научное), обыденный (эмпирическое) и, как было сказано выше, профессиональный (правовое сознание юристов). Также по субъекту правовую культуру можно разделить на культуру всего общества, культуру личности, социальных групп и слоев [2].

Сущность правовой культуры раскрывается как степень владения накопленными обществом правовыми ценностями, и их применения различными субъектами в области права [3].

Не отходя от сущности правовой культуры, правовую культуру в целом Р. В. Шагиевой предлагается определить как детерминированную экономической, политической, социальной и духовной ступенью развития общества разновидность общей культуры, имеющую собой меру освоения и использования накопленных людьми правовых ценностей, передаваемых в порядке некой преемственности от поколения к поколению [3].

Правовая культура объединяет вместе такие понятия, как: правовые отношения, правосознание, право, правовые учреждения, законность и т. д. Стоило бы подчеркнуть взаимосвязь правовой культуры с правосознанием, которая состоит в том, что первое и второе связано с пониманием сущности правовых явлений.

Правовая культура несет в себе уровень признания многообразия ценностей права обществом. Высокий уровень правосознания населения страны является одной из главных черт правовой культуры. Но всё же обычный гражданин обладает минимумом правовых знаний, нежели профессиональный юрист, для которого знание правовых предписаний обязательно.

Противоположность правовой культуре в основном заключается в правовом нигилизме, то есть в неуважительном отношении к правовой системе и законодательству в целом, в том числе к его применению, невзирая – на идеологической или же на социально-психологической сфере они выражаются [3]. Правовой нигилизм также рассматривается равно как одно из состояний правосознания. Таким образом, в целях эффективного решения задач, которые связаны с тем, чтобы повысить качественность правового регулирования, необходимо избегать такого состояния общества, при котором имели бы место нигилистические тенденции. Для этого государство должно добиться такого общественного состояния, при котором среди доминирующих взглядов важное место будет принадлежать мысли исключительной ценности права, необходимости поддержания законности и правопорядка, укреплении правового воспитания граждан. С подобным успехом это положительно скажется на совершенствовании российской правовой системы.

Таким образом, понятие «правовая культура» можно раскрыть следующим образом: правовая культура – разновидность социальной культуры, представляющее собой достаточно сложное и многоплановое понятие, при которой основными частями является правовая культура личности и правовая культура общества.

Правовая культура личности включает в себя: правосознание человека, привычку к правомерному, законопослушному поведению, правовую активность личности.

Примером проявления правовой культуры личности может служить: полное понимание Конституции, её знание, как и основных прав, свобод и обязанностей человека и гражданина, уважительное отношение к праву, формирование поведения согласно правовым нормам, готовность

остановить правонарушение и т. д.

А также, примером проявления правовой культуры общества служит: незыблемость конституционного строя, признанное верховенство законов, уважение к демократическим правовым институтам, правам и свободам человека и гражданина, системность и доступность законодательства, строгое и неуклонное соблюдение законности и т. д.

Правовая культура социальной группы характеризуется её уровнем правосознания, а также уровнем реального осуществления ею требований действующего права. Впрочем, принимая во внимание то, что свойства правовой культуры общества в основном совпадают с правовой культурой социальной группы, выдвинуть вторую из правовой культуры общества разумно при изучении определенной социальной группы, а не правовой культуры в общем смысле.

Говоря о роли правовой культуры в жизни общества, следовало бы выделить то, что в вопросах о проблемах правовой культуры нередко встречается мнение, что правовая культура в Российском обществе отсутствует, объясняя это тем, что правовая культура характерна не иначе как обществу с правовым государством.

Однако с точки зрения науки согласиться с этим нельзя. Правовая культура не является чем-то обособленным потому как является элементом культуры в общем смысле, и органично взаимодействует с ней, и, таким образом, в той или иной степени присуща как всему обществу, так и отдельным лицам.

Также Ратинов подчеркивает ход усвоения правовых ценностей, правовых норм, стандартов правового поведения, протяжённостью во всю жизнь. Уже с раннего возраста люди «с молоком матери» впитывают некоторые звенья правовой культуры, осваивая навыки и стандарты правомерного поведения, получая первые юридические понятия из детской литературы, в ролевых играх приобретая понятия о функциях права и его представителях, таким образом, формируя тривиальную, проще сказать детскую, но свою картину правовой жизни. Взрослея, в зависимости от интенсивности общения, деятельности и исполняемых ролей происходят усиленное обогащение и развитие сознания.

Для полного понимания правовой культуры следует подчеркнуть следующий факт – возможно, когда отдельные лица, располагая высокой правовой культурой, живут в обществе с неразвитой правовой культурой. В этой связи значима общественная позиция граждан с высокой правовой культурой, их деятельность, которая поможет сформировать общественное мнение, общественные институты, нацеленные на складывание высокой правовой культуры всего общества. В основном, личность и общество – близко взаимодействуют, представляя собой нужные условия и предпосылки.

Итак, подводя итог всему сказанному, можно сделать следующие выводы. Развитие правовой культуры – достаточно сложный и длительный процесс, затрагивающий все стороны общественной жизни. Средствами формирования правовой культуры является развитие у граждан юридических знаний, практическое укрепление законности, наличие сильной юридической науки, совершенствование системы правовых актов.

Список цитируемой литературы:

1. Фридмэн Л., «Введение в американское право». Пер. с англ. / Под ред. М. Калантаровой. – М.: Прогресс, 1992. – 286 с.;
2. Гуляихин В. Н. Правовая культура как объект научного исследования: методологические подходы, структура и критерии оценки // Юридические исследования. 2013. – С.135—158.;
3. Актуальные проблемы теории государства и права: учебное пособие для студентов высших учебных заведений, обучающихся по направлению «Юриспруденция»/ отв. ред. Р.В. Шагиева. – М.: НОРМА: ИНФРА-М, 2011. – 575 с.

LEGAL CULTURE

Alexandrova A. A., Zavarina V. A.

Khakass State Universitiet named after N. F. Katanov, Abakan, Russia

The main concept of the legal culture, essence, sense, kinds, problems are considered. The deals with the problem of formation of legal culture and ways of its solution. The main points of view of authors on concept of legal culture are scrutinized.

Keywords: legal culture, the essence of legal culture, kinds of legal culture, the role of legal culture

УДК 34

ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВОЙ РЕЖИМ: ПОНЯТИЕ, ХАРАКТЕРИСТИКА И ВИДЫ

Лебедев Р. А.

Хакасский государственный университет, Абакан, Россия

Изучается понятие и сущность государственно-правового режима. Рассматривается сходство понятий «государственный режим» и «политический режим»

Ключевые слова: государственно-правовой режим, политический режим, государственный режим, демократический режим, антидемократический режим

Как работает политическая система? Кому принадлежит реальная политическая власть в обществе? Какими способами и средствами она осуществляется? Каков объём гарантий прав и свобод личности? Для ответа на данные вопросы применяется понятие «государственно-правовой режим». Однако, в юридической науке имеются несколько точек зрения на то, что следует понимать под этим термином.

Л. А. Морозова под термином «государственно-правовой» подразумевает совокупность приемов, способов и методов, которыми государство осуществляет свою власть.

Существует позиция, по которой понятия «политический режим» и «государственный режим» можно расценивать как равнозначные. Доц. С. В. Липень и проф. В. В. Лазарев утверждают, что этот элемент формы государства хоть и имеет разные названия: государственный, государственно-политический и политико-правовой режим, они характеризуют одно и то же явление.

Другая точка зрения утверждает, что понятие «политический режим» шире, чем понятие «государственный режим», поскольку оно включает в себя не только методы и способы осуществления государственной власти со стороны государства, но и со стороны политических партий и общественных организаций и движений. Это мнение отстаивает доц. В. Н. Хропанюк. Он писал: «Государственный режим - важнейшая составная часть политического режима, существующего в обществе» [1].

Но по мнению Л. А. Морозовой понятие «государственно-правовой режим» является более точным в определении сложившейся атмосферы в государстве и обществе, а также уровня демократии в стране.

Государственно-правовой режим является феноменом, по причине его большей самостоятельности в отличие от других форм государства: формы правления и формы государственного устройства. Ему свойственно существенное влияние на жизнь общества, на возможность осуществлять свои права, закрепленные действующим законодательством.

В каждом государстве складывается свой режим по причине того, что каждое государство использует разные способы и методы осуществления государственной власти. Существует несколько категорий, по которым определяется государственно-правовой режим страны:

1. Степень зрелости гражданского общества.
2. Роль силовых структур в государстве и обществе (армия, полиция).
3. Реальная роль закона и функции правоохранительных органов.
4. Степень разделения властей и характер отношений между её ветвями.
5. Уровень централизации власти.

В. Н. Хропанюк по этим критериям можно выделял следующие разновидности государственно-правового режима: демократический и антидемократический. В литературе также встречается деление на авторитарные и демократические режимы.

В заключение стоит отметить, что автор разделят мнение Л. А. Морозовой, по причине учёта термином «государственно-правовой режим» двух аспектов, а именно государственного и правового, из чего и следует более точное определение данного феномена.

Список цитируемой литературы:

1. Хропанюк В. Н. Теория государства и права: учебник / В. Н. Хропанюк Теория государства и права – М.: Интерстиль: Омега-Л, 2008. – 378 с.

STATE LEGAL REGIME: CONCEPT, CHARACTER AND TYPES

Lebedev R. A.

Khakas State University, Abakan, Russia

The concept and the essence of state legal regime were studied. The similarity of «state regime» and «political regime» concepts was considered

Keywords: state legal regime, political regime, state regime, democratic regime, antidemocratic regime

УДК 34

НАКАЗАНИЕ ЗА НЕЛЕГАЛЬНОЕ РАСПРОСТРАНЕНИЕ ПО

Коняева З. Ю.

Вологодский государственный университет, Вологда, Россия

В статье описаны меры наказания за нелегальное распространение программного обеспечения.

Ключевые слова: программное обеспечение, пиратство

Несанкционированное правообладателем распространение программного обеспечения через Интернет и иные информационные сети общего доступа – одно из наиболее распространенных сейчас правонарушений, наносящее разработчикам поистине огромный ущерб. Ушли в прошлое размещение программ с «универсальными» ключами на электронных досках объявлений и сервисы рассылки файлов по электронной почте, практиковавшиеся в 90-х. Сейчас за считанные часы с одного файлообменного сервера могут быть распространены тысячи копий давно ожидаемой новинки. Широкое развитие пиринговых сетей ставит под угрозу деятельность тех правообладателей, которые делают ставку на продажу произведений на материальных носителях [1].

Ниже приводится примерный перечень действий, признаваемых с точки зрения ГК РФ нарушениями исключительного права автора (естественно, в том случае, когда они осуществляются без согласия автора или иного правообладателя). В частности, это:

1. загрузка любого произведения, в том числе программ и/или их компонентов, электронной документации, на сервер в сети Интернет. Поскольку исключительное право нарушается самим фактом копирования файлов, не имеет значения цель размещения материалов (например, «только для зарегистрированных пользователей», «для личных нужд хозяина сайта» и т.д.), а также то, ограничен ли доступ к ресурсу (пароли для пользователей и «проверенных партнеров» и т. п.);
2. пересылка любого произведения, в том числе программ и их компонентов, по сети посредством электронной почты или иных программ обмена данными;
3. открытие общего доступа к сетевому ресурсу (в том числе с парольной идентификацией), например, к диску или директориям, содержащим легальные копии программ и/или их компонентов, таким образом, что третьи лица получают возможность скопировать эти программы – соответствующее авторское правомочие в ст. 1270 ГК РФ именуется правом на доведение до всеобщего сведения [2].

Приблизительно с 2004-2005 гг. в российской судебной практике начали появляться примеры обвинительных приговоров в отношении сетевых распространителей нелицензионного ПО и программ для обхода (взлома) технических средств. Так, приговором суда г. Ростова-на-Дону в 2007 г. гражданин А. был признан виновным в совершении преступлений, предусмотренных ч. 2 ст. 146 и ч. 1 ст. 273 УК РФ. Суть обвинения сводилась к следующему. А. незаконно распространял продукты одного из российских правообладателей, открыв при помощи программы «uTorrent» доступ к жесткому диску собственного компьютера. Одновременно А. распространял таким же образом средства для взлома защиты, встроенной в программный продукт. Подсудимому было назначено наказание в виде одного года лишения свободы условно [3, 4].

Нарушения, подобные тому, за которое был осужден гражданин А., вполне очевидны, и при наличии достаточных доказательств, собранных без процессуальных нарушений, российские суды более-менее единообразно рассматривают такие дела и привлекают нарушителей к ответственности. Однако, есть категория дел, практика по которым только формируется, и суждения судов по отдельным вопросам в них носят зачастую противоречивый характер. Речь, например, идет о вопросах привлечения к ответственности провайдеров, не совершающих непосредственно размещение произведений у себя на серверах, но при этом не принимающих мер к пресечению явно противоправных действий своих клиентов [5].

Также арбитражными судами рассматривался вопрос о возможности возложения на службу судебных приставов отдельных поручений по закреплению доказательств. Так, федеральное государственное унитарное предприятие «Всероссийская государственная телевизионная и радиовещательная компания» (далее – ФГУП «ВГТРК») обратилось в Арбитражный суд города Москвы с заявлением об обеспечении доказательств до предъявления иска по существу спора с целью обеспечения сохранности информации, находящейся в сети Интернет на принадлежащих ЗАО «Суп Фабрик» сайтах «www.championat.ru» и «www.championat.tv». Несмотря на то, что представители Федеральной службы судебных приставов настаивали на том, что до возбуждения дела в суде обеспечение доказательств должно осуществляться нотариусами, и законодательство, по мнению

Службы, не предусматривает обеспечение доказательств до подачи иска по правилам исполнительного производства, суды первой, кассационной инстанций, а вслед за ними и Высший арбитражный суд РФ указали, сославшись на разъяснения, содержащиеся в пунктах 17, 18 информационного письма Президиума Высшего арбитражного суда Российской Федерации от 07.07.2004г. №78 «Обзор практики применения арбитражными судами предварительных обеспечительных мер», что такой вид обеспечения доказательств допустим и производиться такое изъятие и закрепление доказательств должно именно судебными приставами [6].

Список цитируемой литературы:

1. Тарасов Д.А. Особенности производства следственного осмотра и применения специальных знаний при расследовании преступлений, связанных с распространением нелицензионного программного обеспечения // Вестник Московского университета МВД России. 2013. № 1. С. 102-105.
2. Тарасов Д.А. Об эффективности судебной компьютерной экспертизы в процессе доказывания деяний, связанных с «компьютерным пиратством» // Вестник Московского университета МВД России. 2017. № 2. С. 100-101.
3. Тарасов Д.А. Типичные способы совершения преступлений, связанных с нарушением авторских прав в сфере компьютерного программного обеспечения // Вестник Московского университета МВД России. 2012. № 10. С. 174-176.
4. O'Rourke N., Hatcher L. A step-by-step approach to using SAS for factor analysis and structural equation modeling. – Sas Institute, 2013.
5. Тарасов Д.А. Проблемы установления авторства программного продукта в рамках компьютерно-технической экспертизы // В сборнике: Теория и практика судебной экспертизы: международный опыт, проблемы, перспективы сборник научных трудов I Международного форума. 2017. С. 601-606.
6. Тарасов Д.А. Особенности тактики производства следственных действий и применения специальных знаний по делам, связанным с распространением нелицензионного программного обеспечения // В сборнике: Технико-криминалистическое обеспечение раскрытие и расследования преступлений материалы Второй Всероссийской научно-практической конференции. 2012. С. 141-144.

PUNISHMENT FOR ILLEGAL SOFTWARE DISTRIBUTION

Konyaeva Z. Yu.

Vologda State University, Vologda, Russia

The article describes the penalties for illegal distribution of software.

Keywords: software, piracy

УДК 34

КОНЦЕПЦИИ К ПОНИМАНИЮ ПРАВОВОГО ГОСУДАРСТВА

Ивахненко В. В.
Ульяновский государственный университет, Ульяновск, Россия

Изучены основные концепции к понимаю правового государства. Рассмотрены основные взгляды мыслителей — идеалистов разных веков. Обсуждаются вопросы становления правовой государственности в России.

Ключевые слова: правовое государство, закон, гражданин

«Государство в своей деятельности связано и ограничено только правом, стоит под правом, а не вне и над ним». В. Гессен

Что есть правовое государство? Этим вопросом вот уже несколько столетий задаются миллионы людей, пытаясь познать суть настоящего суждения. Правовое государство является одной из главных категорий теории государства и права, которая представляет из себя совершенный тип государства, работа и функции которого подчинены праву.

Испокон веков люди старались осмыслить, постигнуть, проблемы бытия с себе подобными, а также улучшить и модернизировать формы, способы общения с другими людьми, понять квинтэссенцию собственной и чужой свободы и несвободы, добра и зла, справедливости и несправедливости, что есть норма и закон, будет ли в отношениях человека и государства царить гармония и порядок и что в дальнейшем ждет человеческую цивилизацию.

Правовое государство представляет собой государство, чья деятельность основана на праве и основным направлением работы которого является воплощение, обеспечение и защита прав и свобод человека и гражданина.

Базис основных мировоззренческих концепций о правовом государстве были положены Э. Кантом в конце 18 века, а зачатки в виде отдельных положений – принципов можно встретить у мыслителей Древней Греции и Древнего Рима. Вопросу правового государства уделили внимание французский просветитель и правовед Монтескье (1689—1755гг.) и иные европейские просветители XVIII и XIX вв. (Гроций, Спиноза, Дж. Локк, Дени Дидро, Ж. - Ж. Руссо). В именитых диалогах древнегреческого мыслителя - теоретика Платона под наименованием «Государство», «Политика», «Законы» и других подчеркивалась мысль о том, что там, где законы установлены в интересах нескольких человек, речь идет не о государственном устройстве, а только о внутренних распрях». Схожие тезисы, заложившие ядро теории правового государства, формировались и в трудах Аристотеля и Цицерона [3].

Формирование правового государства — замысловатый, непростой и достаточно длительный процесс, который раскручивается по мере проведения в жизнь реформ, взятия в основу нравственных устоев и общечеловеческих ценностей, роста духовной культуры, базирования цивилизованного, демократического и гуманистического гражданского общества. Его эволюция подразумевает новое взаимодействие между народом, правом и политикой [2].

Вышеизложенное подразумевает под собой то, что в современное время теория правового государства прочно вошла и укрепилась в российской действительности.

Так, правовым государством проложен путь к возрождению естественноисторических прав и свобод, преимущество гражданина в его связи с государством, общечеловеческих начал в праве, самоценности человека, моральных устоев и общечеловеческих устоев. Понятие «правовое государство» — это фундаментальная общечеловеческая ценность.

В современное время Россия рассматривается как правовое демократическое государство, в котором обеспечивается господство права, верховенство закона, последовательно проводится принцип разделения властей, признаются и гарантируются права и свободы человека и гражданина. Названные принципы последовательно закреплены в Конституции.

Следует отметить, что наша страна достигла колоссальных результатов на пути становления правового государства как такового, преодолев неимоверные трудности в связи со своей вековой историей. Но данный факт нельзя признать свершившимся фактом, так как перед Россией предстоит решить еще достаточно многообразные по характеру задачи в ходе своего реформирования на пути становления правовой государственности в период прогрессивного и сверхбыстрого развития науки, личности, общества и мировой цивилизации.

Список цитируемой литературы:

1. Лившиц Р.З. Государство и право в современном обществе: необходимость новых подходов // Государство и право. 2015. № 10. С. 55-56.
2. Перминов С. С. Понятие правовой государственности // Советник юриста. 2011. №10. С. 17-19.

3. Тихомиров Ю.А. Проблемы формирования и развития правового государства // Правовое государство. 2011. №8. С. 10-14.

CONCEPTS TO UNDERSTANDING THE LEGAL STATE

Ivachnenko V. V.
Ulyanovsk State University, Ulyanovsk, Russia

The basic concepts for understanding the rule of law are studied. The main views of thinkers - idealists of different ages - are considered. The issues of the formation of legal statehood in Russia are discussed.

Keywords: legal state, law, citizen

УДК 339.5

ТАМОЖЕННЫЕ ОРГАНЫ КАК СУБЪЕКТЫ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Бойко Н. Н.

Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета, Стерлитамак, Россия

В статье анализируются основные направления правоохранительной деятельности таможенных органов.

Ключевые слова: таможенные органы, правоохранительная деятельность, правонарушения, таможенная сфера, нарушений в таможенной сфере

Успешность борьбы с преступностью в сфере внешней торговли зависит от того, насколько качественно, эффективно и слажено осуществляют свою деятельность правоохранительные подразделения таможенных органов. Эффективная борьба с преступностью в сфере внешнеэкономической деятельности позитивно влияет на экономику государства, ввиду того, что существенно уменьшаются риски, которые возникают при уплате таможенных пошлин [1].

Первым направлением правоохранительной деятельности таможенных органов выступает борьба с административными правонарушениями в таможенной сфере. Несмотря на то, что таможенное законодательство было либерализировано, количество нарушений в таможенной сфере не уменьшилось. Большинство правонарушений имеют «контрабандообразующим состав», который содержатся в статьях 16.1, 16.2, 16.3 КоАП РФ. Нарушение таможенных правил влечет значительный экономический ущерб государству [3].

Следующим направлением правоохранительной деятельности таможенных органов выступает борьба с преступлениями. В соответствии с п.9 ч. 3 ст. 151 УК РФ таможенные органы, имея статус органов дознания имеют право осуществлять предварительное расследование в форме дознания по уголовным делам о преступлениях, которые предусмотрены ч. 1 и 2 ст. 194, ч. 1 ст. 200.1 УК РФ. В соответствии п. 3 ч. 2 ст. 157 УПК РФ таможенные органы проводят неотложные следственные действия по уголовным делам о преступлениях, которые предусмотрены ст. ст. 173.1, 173.2, 174, 174.1, 189, 190, 193, 193.1, ч. ч. 3 и 4 ст. 194, ч. 2 ст. 200.1, ст. ст. 200.2, 226.1, 229.1 УК РФ, выявленных таможенными органами Российской Федерации.

В соответствии со ст. 13 Федерального закона «Об оперативно-розыскной деятельности» таможенные органы отнесены к числу органов, осуществляющих оперативно-розыскную деятельность. К основной цели деятельности оперативно-розыскных подразделений таможенных органов относится получение информации о готовящемся или совершенном преступлении в таможенной сфере, а также о лицах, которые подготавливают преступления или их совершили. Получение такой информации является значимым на любой стадии осуществления внешнеторговых сделок в процессе приобретения и перемещения товара через таможенную границу Российской Федерации [2].

Одной из значимых проблем, возникающих при осуществлении оперативно-розыскных мероприятий российскими таможенными органами, является отсутствие правового регулирования организации процесса оперативно-розыскной деятельности на территории государств-членов Таможенного союза. Действующий ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности» раскрывает содержание оперативно-розыскной деятельности и содержит систему гарантий законности при проведении оперативно-розыскных мероприятий только на территории России. У других стран-членов Таможенного союза аналогичное положение дел в правовом регулировании оперативно-розыскной деятельности [1].

Таким образом, правоохранительные подразделения таможенных органов-государств – членов Таможенного союза имеют ограничения – проводят оперативно-розыскных мероприятия только на территории своего государства, а иные проблемы борьбы с преступлениями разрешать в процессе взаимодействие. Такое положение дел в осуществлении оперативно-розыскной деятельности существовало и раньше, до создания Таможенного союза, когда взаимодействие осуществлялось на основании соответствующих международных соглашений [4].

Итак, таможенные органы в рамках правоохранительной деятельности осуществляют административную, оперативно-розыскную деятельность и дознание.

Список цитируемой литературы:

1. Бойко Н.Н., Эрте А.А. Направления правоохранительной деятельности таможенных органов // Сборник научных статей по итогам научно-практической конференции, посвященной профессиональному празднику «День сотрудника органов внутренних дел Российской Федерации». Вып. V / Отв. ред. Н.Н.Бойко, зам. отв. ред. Э.Р.Галимов. – Стерлитамак: Стерлитамакский филиал БашГУ, 2016. – С. 30-32.
2. Козлов В.И. Совершенствование взаимодействия подразделений дознания и оперативно-розыскных

подразделений таможенных органов // Юридический мир. – 2013. – № 9. – С. 9-13.
3. Лихарев В.В., Трунина Е.В. К вопросу об административной ответственности за нарушение таможенных правил в свете разработки новой редакции КоАП РФ // Административное право и процесс. – 2016. – № 4. – С. 24-27.
4. Чернявский А.Г. Таможенное право: учебник. 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юстиция, 2016. – 556 с.

CUSTOMS AUTHORITIES AS SUBJECTS OF LAW-ENFORCEMENT ACTIVITY

Boyko N. N.

Sterlitamak branch of Bashkir State University, Sterlitamak, Russia

In article the main directions of law-enforcement activity of customs authorities are analyzed.

Keywords: customs authorities, law-enforcement activity, offenses, the customs sphere, violations in the customs sphere

УДК 342.5

К ВОПРОСУ ОБ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ОСНОВЕ ГОСУДАРСТВА

Бойко Н. Н.

Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета, Стерлитамак, Россия

В статье анализируются экономическая основа государства и местного самоуправления. Автор обосновывает, что экономическая основа государства в виду её особого значения для страны регламентируется, прежде всего, на федеральном уровне, в её состав входит и экономическая основа местного самоуправления.

Ключевые слова: государство, местное самоуправление, муниципальные образования, экономическая основа, финансовые средства, бюджет

Экономическая основа – важнейшая часть любого государства и общества. Предлагается сравнить экономические основы нашего государства – то, на чём строится его экономическая политика и экономические основы местного самоуправления. К сожалению, в российском законодательстве до сих пор нет чёткого определения экономической основы, в нормативных правовых актах мы можем увидеть лишь её структурные составляющие.

Начнём с того, что экономическая основа государства и местного самоуправления предусмотрена, прежде всего, Конституцией РФ. Если в случае с местным самоуправлением положения об экономических основах муниципалитетов предусмотрена в главе 8, которая именуется как «Местное самоуправление», а экономическая основа государства – в первой главе – основы конституционного строя. Конституция РФ гарантирует единство экономического пространства, свободное перемещение товаров, работ, услуг и финансовых средств [1].

В исследовании экономического пространства А. В. Митрофанов, говорит о том, что «Единство экономического пространства Российской Федерации – один из принципов экономических основ конституционного строя, предполагающий, что Российская Федерация представляет собой состоящее из территорий ее субъектов пространство, на котором экономически функционируют однотипные механизмы регулирования экономики, основанные на рыночных принципах и применении правовых норм, которые также предполагают проведение единой налоговой, денежно-кредитной, валютно-финансовой, таможенной политики, обеспечивающей свободное движение товаров, услуг, капитала и рабочей силы» [2].

Основным элементом финансово-экономической основы государственного управления является бюджетная система. В бюджетную систему РФ включаются следующие элементы: 1) федеральный бюджет и бюджеты государственных внебюджетных фондов РФ; 2) бюджеты субъектов РФ и бюджеты территориальных государственных внебюджетных фондов; 3) местные бюджеты всех муниципальных образований на территории РФ. Отсюда можно сделать вывод о том, что бюджетная система РФ – как основной элемент финансово-экономической основы государственного управления является понятием более широким и включает в себя элемент экономической основы местного самоуправления – бюджет муниципального образования.

Что же касается собственности, то в данном случае к государственной собственности относится собственность федеральная и региональная. Такие положения содержатся в Земельном кодексе РФ. Следовательно, собственность муниципальных образований стоит обособленно и никак не соотносится с государственной собственностью. Муниципальные образования, всё же, обладают своим имуществом: как движимым, так и недвижимым. И так как такое имущество находится у них на праве собственности, муниципалитеты вправе распоряжаться таким имуществом. Так, 28 октября 2014 года, решением Совета городского округа город Стерлитамак было определено передать систему контроля автотранспортных потоков на въездах в г. Стерлитамак в государственную собственность Республики Башкортостан.

Таким образом, основные выводы можно свести к тому, что экономическая основа государства регламентируется лишь на федеральном уровне в виду её особого значения для всей Федерации, в её состав входит и экономическая основа местного самоуправления, однако нельзя забывать о том, что местное самоуправление отделено от государственного управления.

Список цитируемой литературы:

1. Бойко Н.Н. Экономические основы государства и местного самоуправления: сравнительно-правовой анализ // Наука и образование в жизни современного общества: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции, Тамбов, 30 декабря 2014 г.: в 12 частях. – Тамбов: ООО «Консалтинговая компания Юком», 2015. – С. 19-20.
2. Митрофанов А.В. Единство экономического пространства: подходы к трактовке и содержание понятия //

Вестник Пензенского государственного университета. – 2013. – № 2. – С. 46-52.

TO THE QUESTION OF THE ECONOMIC BASIS OF THE STATE

Boyko N. N.
Sterlitamak branch of Bashkir State University, Sterlitamak, Russia

In article the economic basis of the state and local self-government are analyzed. The author proves that the economic basis of the state in a type of its special value for the country is regulated, first of all, at the federal level, the economic basis of local self-government also is its part.

Keywords: state, local self-government, municipal units, economic basis, financial means, budget

УДК 364.60

ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИИ

Вьюгина О. А., Уварова Н. А.
Тульский государственный университет, Тула, Россия

Кратко рассматриваются теоретико-методологические вопросы управления системой социальной защиты населения в Российской Федерации, проблемы в сфере социальной защиты населения.

Ключевые слова: государство, управление, социальная защита населения, пенсионное страхование

В настоящее время не существует конкретного определения термина «социальная защита», в соответствии с которым можно было бы представить в более узком и точном понимании содержание такого понятия как «социальная защита населения».

По мнению Е. И. Холостовой, социальная защита представляет собой совокупность мероприятий в социальной и экономической сфере, которые проводит государство. Данные меры включают в себя: предоставление оптимальных условий жизни, удовлетворение потребностей населения, поддержание жизнеобеспечения и деятельности человека как личности.

Социальная защита - комплекс мер, которые обеспечивают минимальный уровень материальной поддержки государством социально незащищенных слоев населения.

Человеку необходима государственная поддержка, он всегда стремился получить ее со стороны государства, а оно в свою очередь для защиты и обеспечения оптимальных условия для человека, предоставляло различные механизмы социальной защиты в форме социальных гарантий. Таким образом, защита населения стала одним из важнейших элементом социальной политики любой страны.

Основная задача социальной поддержки населения – предоставление помощи социально-уязвимым группам населения, которые не способны в силу тех или иных причин самостоятельно обеспечить свое существование.

Одним из важнейших направлений социальной защиты населения является пенсионное страхование. В настоящее время, существующая система пенсионного обеспечения чувствительна к демографическим изменениям, это происходит из-за старения населения, в результате чего сокращается соотношение числа работающих и пенсионеров. Если подвергать пенсионную систему реформам, то для начала, необходимо выбрать оптимальный вариант, при котором система пенсионного обеспечения будет иметь возможность выплачивать пенсию в таком размере, который обеспечит населению достаточно высокий уровень жизни и при которой величина страховых взносов не будет создавать препятствий для развития экономической деятельности работающих в стране.

Эффективность работы Пенсионного Фонда не высокая, т. к. пенсионная реформа продолжается и постоянно модифицируется. В результате проведенных социологических опросов в 2016 году среди населения, достигшего пенсионного возраста, было выявлено, что большинству не достаточно минимального размера пенсии. Это объясняется тем, что цены на продукты первой необходимости постоянно растут, а ежегодные индексации пенсии мгновенно «съедает» инфляция. Наблюдается постоянно растущий дефицит бюджета Пенсионного Фонда России. На сегодняшний день бюджет ПФР находится в сильной зависимости от федерального бюджета, получая порядка половины всех своих финансов в виде трансфертов на пенсионное обеспечение. Это указывает на недостаточность формирования пенсионного обеспечения только за счет взносов, хотя показатели страховых взносов в пенсионный фонд ежегодно повышаются.

Еще одной из существенных проблем социальной защиты населения является преодоление бедности.

Существует две основные стратегии борьбы с бедностью:

- повышениея доходов бедных до определенного уровня;
- улучшение положения тех, кто находится непосредственно ниже черты бедности, повышая их доход, но, не обязательно, сокращая глубину бедности к нулю.

Необходимо отметить, что использование первой стратегии характерно для большинства стран Европы, в то время как другую стратегию предпочитают в США.

Также существует еще одна проблема, которая требует значительного внимания, это предоставление эффективных и качественных социальных услуг для потребителей. В данном вопросе очень важным является информирование населения об их правах, упрощение механизмов получения социальных услуг и льгот.

Если государство предоставит льготы и субсидии, то это окажется тяжелым бременем для

бюджета страны, так как объемы социальных обязательств государства превышают его финансовые возможности, а отмена льгот или субсидий может привести к нищете некоторых слоев населения, обострению социальных конфликтов.

Поэтому для того, чтобы обеспечить необходимый доступ к услугам, необходимо ужесточить борьбу с бедностью, как реакцию на растущую дифференциацию доходов, и для этого необходимо охватить всех нуждающихся в помощи.

Таким образом, существующие проблемы необходимо решить в процессе дальнейшего изменения системы социальной защиты населения РФ, что затруднительно при существующем положении в стране, так как ограниченны финансовые ресурсы, а также необходимо внедрить программы направленные на борьбу с отрицательными социально-демографическими тенденциями, что обеспечит повышение эффективности социальной защиты населения в долгосрочной перспективе.

Список цитируемой литературы:

1. Социальная работа: теория и практика: Учеб. пособие / Отв. ред. д.и.н., проф. Е. И. Холостова, д.и.н., проф. А.С. Сорвина. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 427 с.
2. Домнина И. Система социальной поддержки населения: уроки кри- зиса и региональный опыт [Текст] И. Домнина // Вопросы экономики. - 2014. - №12. – С.29-34. 2) Потапов Л. Социальная политика и саморазвитие региона [Текст] / Л. Потаво // Экономист. – 2013. - №1. - С.21-23.
3. Смирнов С.Н. Региональные аспекты социальной политики [Текст]: учебное пособие / С.Н. Смирнов. - М.: Гелиос АРВ, 2013. - 320 с.

THE MAIN ASPECTS OF SOCIAL PROTECTION OF THE POPULATION IN RUSSIA

Vyugina O. A., Uvarova N. A.

Tula State University, Tula, Russia

Briefly discusses theoretical and methodological questions of management of social protection of the population in the Russian Federation, problems in the sphere of social protection of the population.

Keywords: state control, social security, pension insurance

УДК 34

ОГРАНИЧЕНИЕ СВОБОДЫ

Минсафина С. Н., Ярмухаметова Э. Н.

Самарский юридический института Федеральной службы исполнения наказаний России, Самара, Россия

В статье рассматривается вид уголовного наказания в виде ограничения свободы, а также обязанности и ограничения налагаемые уголовным законодательством Российской Федерации. Во время практической деятельности уголовно-исполнительных инспекций были установлены проблемные аспекты в данной сфере.

Ключевые слова: ограничение свободы, уголовно-исполнительные инспекции, осужденный

В настоящее время в условиях усовершенствования законодательства по всем отраслям права, затронувшая в том числе и уголовное право предлагает нам относительно новый вид уголовного наказания такое как ограничение свободы.

Данный вид наказания может назначаться в качестве основного и дополнительного вида уголовного наказания. Сущность которого состоит в наложении судом на осужденного ограничений и обязанностей таких как:

- в определенное время суток не покидать место постоянного проживания;
- не участвовать, не посещать места массовых и иных мероприятий;
- не менять место работы, учебы, жительства и пребывания без согласия специального государственного органа;
- не выезжать из своего соответствующего муниципального образования;
- не ходить в определенные места в пределах территории муниципального образования.

Кроме этого суд возлагает на осужденного обязанность являться в специальный государственный орган осуществляющий надзор за осужденными в УИИ [1].

На данный момент при осуществлении контроля за соблюдением обязанностей осужденным приговоренного к ограничению свободы имеет ряд проблем таких как:

1. В определенное время суток не покидать место постоянного проживания. В данном ограничении под определенным временем суток как правило практика показывает период с 22.00 до 6.00. В этом случае УИИ не имеет возможности проверить осужденного дома поскольку соответствии с п. 27 инструкции в указанное время посещение инспектором жилища поднадзорного запрещено [2].
2. Не участвовать, не посещать места массовых и иных мероприятий. Данный запрет затруднен УИИ тем, что нет практической возможности закрепить за каждым осужденным сотрудника инспекции для проверки его поведения установленным требованиям. Помимо этого, во время массового мероприятия поднадзорный с легкостью может скрыться, а выявление данного нарушения представиться возможным лишь при непосредственной встрече осужденного с сотрудником инспекции в лицо.
3. Не менять место пребывания, работы, учебы и жительства без согласия специального органа. Как правило практика показывает, что осужденные в большинстве не занимаются написанием заявления и ожиданием решения, а сразу ставят УИИ перед фактом о том, что смена жительства, учебы, работы и пребывания произошла. В этой ситуации осужденный нарушил порядок требования инструкции, что должно повлечь в отношении него применение мер воздействия, однако в действительности этого не происходит.
4. Не выезжать из своего соответствующего муниципального образования. В этом ограничении нет возможности проверить, если, например поднадзорный во время своего выезда не совершил никаких правонарушений, и в отношении него протоколы об административных правонарушений не составлялись, в поле подозрения правоохранительных органов не попадал, а свидетели которые могут подтвердить о пересечении установленной границы нет. На сегодняшний момент к сожалению данная проблема законодательно так же не регламентирована.
5. Наряду с данными ограничениями суд так же возлагает на осужденного являться в УИИ до четырех раз в месяц для регистрации. В данном вопросе следует разобрать, как облегчить регистрацию осужденному страдающему заболеванием опорно-двигательного аппарата и ему физически трудно это исполнить, потому что не всегда есть родственники или знакомые которые могут помочь приехать УИИ.

Хотелось бы отметить, что ограничение свободы за не долгий срок своего существования

представляется нам еще не совсем разработанным, требующий разъяснения определенных вопросов и поправок в законодательство. Поэтому мной представлены предложения внесения поправок следующего характера:

1. дать возможность в осуществлении регистрации осужденным страдающими заболеваниями опорно-двигательного аппарата в отделах, участках, опорных пунктах внутренних дел;
2. разрешить сотрудниками инспекции звонить домой осужденным до 00:00 часов ночи для проверки место нахождения;
3. осуществлять оперативно-розыскную деятельность специальными подразделениями.

Список цитируемой литературы:

1. Приказ Минюста РФ от 11 октября 2010 г. N 258 «Об утверждении Инструкции по организации исполнения наказания в виде ограничения свободы» (с изменениями и дополнениями) http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_106240/
2. Статья 47.1 Уголовно-исполнительный кодекс РФ. http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12940/7d47ab290e6e726ddab7c2ea2801dc3749ed198a/

RESTRICTION OF FREEDOM

Minsafina S. N., Yarmukhametova I. N.

Samara Law Institute of Federal Service of Execution of Punishments of Russia, Samara, Russia

The article discusses a form of criminal punishment in form of restriction of freedom, as well as the duties and restrictions imposed by the criminal legislation of the Russian Federation. During the practical activities of the criminal-Executive inspections was established problematic aspects in this field.

Keywords: restriction of liberty, penal inspections, convict

УДК 34

НАРУШЕНИЯ В ИСПОЛЬЗОВАНИИ НЕ ЛИЦЕНЗИОННОГО ПО, ДОПУСКАЕМЫЕ КОНЕЧНЫМИ ПОЛЬЗОВАТЕЛЯМИ

Сонин З. В.

Мурманский филиал Российского университета кооперации, Мурманск, Россия

В статье описаны нарушения при распространении не лицензионных копий программного обеспечения, которые допускаются конечными пользователями.

Ключевые слова: пиратство, не лицензионное программное обеспечение, конечный пользователь

Наиболее масштабным и опасным видом пиратства является тиражирование и распространение контрафактных носителей. Согласно п. 4 ст. 1252 ГК РФ контрафактными считаются экземпляры, изготовление и распространение которых влечет за собой нарушение авторских прав. Отечественная правоохранительная система с конца 90-х годов накопила некоторый опыт по пресечению правонарушений такого рода. Показатель в 6-7 тысяч ежегодно выявляемых преступлений в сфере авторского и смежных прав в целом уже сопоставим с уровнем развитых стран [1].

Можно выделить несколько типов нарушений, допускаемых конечными пользователями.

Первый тип – полное нелицензионное использование. Имеются в виду случаи, например, когда у организации нет ни одного законно приобретенного экземпляра используемого программного обеспечения.

Второй тип нарушений – выход за пределы установленных правообладателем условий использования конкретного экземпляра ПО [2].

Наиболее типичный способ выхода за пределы лицензионных условий – превышение числа рабочих мест. Данная ситуация характерна для программного обеспечения, использующегося в многопользовательском режиме, более чем на одном рабочем месте. Например, организация приобретает экземпляр, предназначенный для использования на 3-х рабочих местах, а установка его и использование производятся на 30-ти компьютерах.

Встречаются нарушения и иного плана: головная организация приобретает один лицензионный экземпляр программного продукта, с которого производится установка программы во всех подразделениях и филиалах юридического лица, в том числе и тех, которые располагаются в удаленных регионах. Надо учитывать, что если программы лицензируются на определенное количество рабочих мест или локальных сетей (сетевые версии), а не на организацию в целом, то количество приобретаемых экземпляров сетевых версий программного продукта должно соответствовать числу подразделений, имеющих собственные локальные сети, в которых планируется использовать данный продукт. Некоторые правообладатели оговаривают возможность использования сетевых версий программ только на компьютерах, подключенных к локальной сети в пределах одного здания [3].

Так, приговором Кировского районного суда г. Омска в 2004 г. некто А. был осужден по ч. 2 ст. 146 и ч. 1 ст. 273 УК РФ. Фабула дела была в следующем. Предприятие являлось правомерным владельцем одного экземпляра прикладной программы. По условиям лицензирования данная программа могла использоваться предприятием только в пределах локальной сети головного офиса. А., выполняя обязанности инженера АСУ на данном предприятии, установил прикладную программу также на компьютеры территориально удаленного филиала предприятия, хотя по условиям лицензирования для автоматизации филиала необходимо было приобрести дополнительную лицензию [4]. Поскольку экземпляр программы, приобретенный для головного офиса, был защищен от несанкционированного использования, инженер А., чтобы обеспечить работу программы в филиале, осуществил взлом программы для целей снятия защиты. Для этого он использовал найденную в Интернете программу-эмулятор, которая позволяла обходить предусмотренные правообладателем технические средства защиты [5].

При этом А. на суде себя виновным не признавал и заявлял, что осуществил не взлом программы, а ее адаптацию, что позволено делать в соответствии с законодательством для владельцев законно приобретенных копий. Однако суд в приговоре указал: закрытый перечень условий, при которых модификация возможна, предусмотрен законом, при этом не должно быть нанесено ущерба нормальному использованию программы. Действия, осуществленные А., были направлены не на адаптацию программы к использованию на имеющихся технических средствах, а на выход за пределы порядка использования программы, установленного правообладателем с помощью аппаратного ключа защиты [6].

Таким образом, легальный пользователь должен либо располагать определенным числом коробочных или OEM-версий продукта (по числу компьютеров, где он используется, или по числу

локальных сетей, если приобретаются сетевые версии с неограниченным количеством пользователей), либо иметь отдельную лицензию на право использования определенного числа копий продукта, либо иметь специальную неограниченную лицензию, которая позволяет использовать программу на любых компьютерах, принадлежащих организации, независимо от того, где они находятся. Пользователю крайне рекомендуется вести учет приобретаемого ПО и хранить все документы и принадлежности, подтверждающие легальное происхождение программ.

Менее распространенное, но также встречающиеся нарушение – использование наряду с легально приобретенными базовыми компонентами дополнительных (но уже нелицензионных) компонентов, существенно расширяющих общую функциональность системы [7].

Иногда пользователи внешне «прикрывают» незаконное использование программы покупкой более дешевой ее версии. Например, приобретается локальная версия продукта, а фактически на компьютеры производится установка сетевой версии со взломанной системой защиты. Очевидно осознавая преимущества сервисов, которыми обеспечивается лицензионные экземпляры ПО и приобретая какое-то минимальное количество лицензий, недобросовестные пользователи все же получают поддержку разработчика (пусть и не совсем полноценную). К тому же создается видимость хоть какого-то юридического прикрытия, ведь определенное количество лицензий все же имеется в наличии, и если повезет, не очень дотошные проверяющие могут не заметить несоответствие и ответственности удастся избежать. Разновидностями такого рода нарушений является несоблюдение разработчиками порядка использования и распространения компонентов третьих лиц в составе собственных продуктов.

Список цитируемой литературы:

1. Тарасов Д.А. Особенности производства следственного осмотра и применения специальных знаний при расследовании преступлений, связанных с распространением нелицензионного программного обеспечения // Вестник Московского университета МВД России. 2013. № 1. С. 102-105.
2. Тарасов Д.А. Об эффективности судебной компьютерной экспертизы в процессе доказывания деяний, связанных с «компьютерным пиратством» // Вестник Московского университета МВД России. 2017. № 2. С. 100-101.
3. Тарасов Д.А. Типичные способы совершения преступлений, связанных с нарушением авторских прав в сфере компьютерного программного обеспечения // Вестник Московского университета МВД России. 2012. № 10. С. 174-176.
4. Westfall P. H., Tobias R. D., Wolfinger R. D. Multiple comparisons and multiple tests using SAS. – SAS Institute, 2011.
5. Тарасов Д.А. Проблемы установления авторства программного продукта в рамках компьютерно-технической экспертизы // В сборнике: Теория и практика судебной экспертизы: международный опыт, проблемы, перспективы сборник научных трудов I Международного форума. 2017. С. 601-606.
6. Stokes M. E., Davis C. S., Koch G. G. Categorical data analysis using SAS. – SAS institute, 2012.
7. Тарасов Д.А. Особенности тактики производства следственных действий и применения специальных знаний по делам, связанным с распространением нелицензионного программного обеспечения // В сборнике: Технико-криминалистическое обеспечение раскрытие и расследования преступлений материалы Второй Всероссийской научно-практической конференции. 2012. С. 141-144.

VIOLATIONS IN THE USE OF NON-LICENSED SOFTWARE, ALLOWED BY END USERS

Sonin Z. V.

Murmansk Branch of the Russian University of Cooperation, Murmansk, Russia

The article describes violations when distributing non-licensed copies of software that are allowed by end-users.

Keywords: piracy, not licensed software, end user

СОДЕРЖАНИЕ

Пушкарева С. С., Фролов С. В. РУССКАЯ МУЗЫКАЛЬНАЯ ФОЛЬКЛОРИСТИКА: П. А. ФЛОРЕНСКИЙ	3
Кудратов А. О. ПРОБЛЕМА НАКАЗАНИЯ ЗАГОВОРЩИКОВ В РИМЕ НА ПРИМЕРЕ DE CATILLINAE CONIURATIONE САЛЛЮСТИЯ	6
Лопаков Д. В. ОКСФОРД И КЕМБРИДЖ КАК ПРОДОЛЖАТЕЛИ МОНАСТЫРСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ	8
Улюшкин Е. А. ИСТОКИ ФОРМИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ВЕЛИКОБРИТАНИИ	11
Улюшкин Е. А. ВНУТРЕННЯЯ ПОЛИТИКА ВЕЛИКОБРИТАНИИ В КОНЦЕ 20 НАЧАЛЕ 21 ВЕКА	15
Кобахидзе Е. И. РОЛЬ ОБЩЕСТВЕННОЙ ИНИЦИАТИВЫ В РАЗВИТИИ ОБРАЗОВАНИЯ В ПОРЕФОРМЕННОЙ ОСЕТИИ	18
Полторак Д. Е. КАМПАНИЯ В ЦЕНТРАЛЬНОЙ ЧАСТИ ТИХОГО ОКЕАНА (ФЕВРАЛЬ 1943 – ОКТЯБРЬ 1944)	20
Полторак Д. Е. ОПЕРАЦИЯ У ЗАПАДНЫХ КАРОЛИНСКИХ ОСТРОВОВ	21
Борисова В. В. ДРЕВНИЕ СЛАВЯНСКИЕ ЯЗЫЧЕСКИЕ КОНЦЕПТЫ ОПОЯСЫВАНИЯ И ОПОЛЗАНИЯ В РУССКОЙ ПРАВОСЛАВНОЙ КУЛЬТУРЕ	23
Табатчикова М. А. МЕЖДУ ЗЕМНЫМ И НЕБЕСНЫМ: МЕТАМОРФОЗЫ РЕНЕССАНСНОГО КОНЦЕПТА ЛЮБВИ НА ПРИМЕРЕ ТВОРЧЕСТВА ДЖОВАННИ БОККАЧЧО	25
Кашина З. В. ГЛОБАЛИЗАЦИЯ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ МЕЖКУЛЬТУРНЫХ ОТНОШЕНИЙ	27
Кольцова Я. Д. ИСЛАМ В ПРОЦЕССЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ	29
Апанасенко О. П., Хуажева Н. Х. ТВОРЧЕСТВО АЛИМА КЕШОКОВА	31
Игнатенко М. В. МЕДИЦИНА ЗА КОЛЮЧЕЙ ПРОВОЛОКОЙ (НА МАТЕРИАЛЕ ТВОРЧЕСТВА В. Т. ШАЛАМОВА)	32
Иванова А. М. ЭВОЛЮЦИЯ ГЕРОИЗМА КАК ФЕНОМЕНА КУЛЬТУРЫ	34
Коробко В. О. АМЕРИКАНСКАЯ ДИПЛОМАТИЯ В РАМКАХ КОНСТИТУЦИОННОГО ПРАВА США	36
Пелихова Д. В., Выборов С. В. СОЗДАНИЕ КОНСТИТУЦИИ СОЕДИНЕННЫХ ШТАТОВ АМЕРИКИ	38
Блондин В. Н., Муллабаев Р. Ю., Жамгарян Г. А. ГЕОСТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ИРАКА В НОВЕЙШЕЕ ВРЕМЯ	41
Габдрахимов Н. Ш. СПЕЦИФИКА ОНЛАЙНОВОЙ МОБИЛИЗАЦИИ ПРОТЕСТНЫХ УСТАНОВОК ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ ТУНИСА И ЕГИПТА В 2010-2013 ГОДАХ	43
Зотова А. С. ВЕРБАЛЬНЫЙ ИМИДЖ ВАНДАЛЬНОГО ГОРОДСКОГО ПРОСТРАНСТВА	44
Скрипченко Т. А. РАЗВИТИЕ НАВЫКОВ ЧТЕНИЯ НА ОСНОВЕ АДАПТИРОВАННЫХ И АУТЕНТИЧНЫХ ТЕКСТОВ	46
Кошкина В. И., Торпакова Е. А. ПРЕДЛОЖЕНИЯ НОМИНАТИВНОЙ СТРУКТУРЫ С СУЩЕСТВИТЕЛЬНЫМ, ЛИЧНЫМ МЕСТОИМЕНИЕМ В РОЛИ СУБЪЕКТА МОДУСА В СТАРОРУССКОМ ЯЗЫКЕ	48
Заварина Ю. А., Торпакова Е. А. ОПРЕДЕЛЕННО-ЛИЧНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ В СТАРОРУССКОМ ЯЗЫКЕ: СУБЪЕКТНО-ПРЕДИКАТНАЯ СТРУКТУРА	50

Мохамад Б. А. МАКИАВЕЛЛИ О КАЧЕСТВАХ ГОСУДАРЯ И МЕТОДАХ ВНЕШНЕЙ ПОЛИТИКИ В ЭПОХУ ВОЗРОЖДЕНИЯ	52
Серебрякова Ю. В. ТРУД КАК АНТИТЕЗА ЭКЗИСТЕНЦИОНАЛЬНОМУ КРИЗИСУ	53
Якушева О. Я. ТИПЫ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В СФЕРЕ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ	55
Насибуллина К. Р. РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СФЕРЕ РЕГИОНА	58
Хамидуллина Г. А. СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЛЕСНОГО ХОЗЯЙСТВА РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН	60
Varaksina A. S. ACCOUNTING (FINANCIAL) REPORTING: THE PROBLEM OF DISTORTION OF INFORMATION	62
Алуян В. С., Шинкаренко А. Г. СУЩНОСТЬ И СОДЕРЖАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТЬЮ	64
Алуян В. С., Шинкаренко А. Г. ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ КАК ИНФОРМАЦИОННАЯ БАЗА АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ	67
Щудлюк О. В. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДИК ОЦЕНКИ И УЧЕТА ЗАТРАТ В СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	70
Егорова Я. Г. МОТИВАЦИЯ СОТРУДНИКОВ КАК АСПЕКТ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОЕКТА УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ	72
Попов А. С. ФОРМИРОВАНИЕ МЕХАНИЗМА СНИЖЕНИЯ РЕГУЛЯТОРНЫХ ДИСБАЛАНСОВ В ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКЕ НА ОСНОВЕ МОДЕЛИ ВЗАИМОСВЯЗЕЙ СУБЪЕКТОВ И ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭНЕРГОРЫНКА	75
Ким А. В. ВНУТРЕННИЙ АУДИТ КАК ИНСТРУМЕНТ ЭФФЕКТИВНОГО ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА	77
Сармина А. Н. МЕТОДИКА ПРОВЕДЕНИЯ АНАЛИЗА ЛИКВИДНОСТИ БАЛАНСА И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ	78
Kurdyuk T. A., Tabakova V. P. INTERACTION OF BUSINESS AND POLITICS TAKING INTO CONSIDERATION THE RELATIONS OF RUSSIA AND CHINA	80
Солдатова А. А., Комаров М. А. ОСНОВНЫЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ СПОРТИВНЫМИ СООРУЖЕНИЯМИ В РОССИИ	82
Постовая М. Г., Удовик Е. Э. КРЕДИТОВАНИЕ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ: СОДЕРЖАНИЕ, ФОРМЫ И ПРИНЦИПЫ	87
Постовая М. Г., Удовик Е. Э. СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ОЦЕНКИ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ	90
Гусарова Е. А. РАЗВИТИЕ И ГАРМОНИЗАЦИЯ УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ НА СОВРЕМЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ НА ПРИМЕРЕ ООО «ЭНЕРГОИЗДЕНИЕ»	93
Сармина А. Н. ЗАДАЧИ И ИНФОРМАЦИОННАЯ БАЗА АНАЛИЗА ЛИКВИДНОСТИ БАЛАНСА И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ	95
Иордосополь К. С. ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ БАНКА	97
Бородкина Я. В. ПРОЦЕСС УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ	99

Бородкина Я. В. ЭТАПЫ И ПРОЦЕДУРЫ КОНТРОЛЯ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ	101
Косычева Н. Е. ИССЛЕДОВАНИЯ ЗАВИСИМОСТИ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ОТРАСЛЕЙ ЭКОНОМИКИ ОТ УЧЕТНОЙ СТАВКИ ЦЕНТРОБАНКА	103
Данченкова Ю. А., Шкиль К. И. ВЛИЯНИЕ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ НА РАЗВИТИЕ ТУРИСТИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА НА ПРИМЕРЕ МУРОМЦЕВСКОГО РАЙОНА ОМСКОЙ ОБЛАСТИ	107
Родионов А. С. ЭФФЕКТ, ЗАТРАТЫ И РИСКИ В СИСТЕМЕ ПОДГОТОВКИ КАДРОВ ДЛЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ	109
Исаев М. С. К ВОПРОСУ О ВВЕДЕНИИ В РОССИИ ПРОГРЕССИВНОЙ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ	113
Тарасова Т., Темендерова А., Скворцова А. ЧЕЛОВЕЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ КАК КЛЮЧЕВОЙ ЭЛЕМЕНТ В РАЗВИТИИ СОВРЕМЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ	115
Масюк Н. Н., Бушуева М. А. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СФЕРЫ УСЛУГ В ПОСТИНДУСТРИАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ	121
Алероева Л. С. ИННОВАЦИИ КАК ФАКТОР УРБАНИЗАЦИИ И РАЗВИТИЯ ГОРОДА ГРОЗНОГО	124
Петров И. О. КОНЦЕПЦИЯ «УМНЫЙ ГОРОД» И ЕЕ ПРАКТИЧЕСКАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ИМУЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ	128
Ведяшева Д. В., Василькова Н. П. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ В ОРГАНИЗАЦИЯХ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ УСЛУГ АУТСОРСИНГОВЫХ КОМПАНИЙ	132
Глушко Е. В., Петрова А. Д. ВЛИЯНИЕ НАЛОГОВОГО БРЕМЕНИ НА РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	134
Махмутшина А. Р., Краснова Л. Н. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ЭНЕРГО- И РЕСУРСОЭФФЕКТИВНОСТИ НЕФТЕГАЗОДОБЫВАЮЩИХ КОМПАНИЙ РОССИИ	136
Цаюков М. Д., Телятов С. Н., Михайлова О. П. ОСОБЕННОСТИ АГРОМАРКЕТИНГА В УСЛОВИЯХ РОССИЙСКОГО СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО РЫНКА	138
Крячкин О. В. АДМИНИСТРАТИВНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СФЕРЕ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ	140
Никитина Ю. С. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В КАЧЕСТВЕ МЕХАНИЗМА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ БЮДЖЕТНЫХ РАСХОДОВ	143
Камалова Д. Ф. ОРГАНИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЁТА И АУДИТ ДВИЖЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ	146
Чайкин Н. С. МЕХАНИЗМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ЧАСТНЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ СРЕДСТВ	148
Осипова Ю. А., Кряхтунов А. В. ПРОБЛЕМЫ УСТАНОВЛЕНИЯ ФОРМ СОБСТВЕННОСТИ НА ВОДНЫЕ ОБЪЕКТЫ В ГОРОДЕ ТЮМЕНИ	150
Зайцева К. Д. ПОНЯТИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ СДЕЛОК И СУБЪЕКТЫ ДАННОГО ЯВЛЕНИЯ	154
Камалов Б. Ю Сущность еврооблигаций	156
Берещенко А. И., Сидоров И. В. РАЗВИТИЕ ПРОИЗВОДСТВА ТОВАРНОЙ ПРОДУКЦИИ КОНЕВОДСТВА В РФ: НЕКОТОРЫЕ ОТРАСЛЕВЫЕ АСПЕКТЫ	159

Приходько Н. В. POS КРЕДИТОВАНИЕ КАК СПОСОБ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ КРЕДИТА И ЕГО РАЗВИТИЕ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	161
Замякин В. Д. ПРИМЕНЕНИЕ АУТСОРС-УСЛУГ В СФЕРЕ КОРПОРАТИВНОГО ТУРИЗМА	164
Щемлюк З. И. ВИДЫ КОНКУРЕНТНЫХ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ В СФЕРЕ ТУРИЗМА	166
Миляев Д. П., Безуглов В. Н,, Графова Т. О. ОСОБЕННОСТИ ВНУТРЕННЕГО АУТСОРСИНГА НА РОССИЙСКИХ ЖЕЛЕЗНЫХ ДОРОГАХ	168
Нечаева Е. О., Есипова О. В. РАЗВИТИЕ РЫНКА ОДНОРАЗОВОЙ ПОСУДЫ В РОССИИ	170
Телятов С. Н., Цаюков М. Д. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	172
Кузовкин М. А. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРОГРАММНО-ЦЕЛЕВОГО МЕТОДА В ГОСУДАРСТВЕННОМ Управлении	175
Кузовкин М. А. SWOT-АНАЛИЗ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ АГРОПРОМЫШЕННОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН	177
Elbert M. V. THE U.S. DOLLAR ON THE WORLD CURRENCY MARKET	178
Сахипова Э. Ф. ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА РАЗВИТИЯ ТУРИСТСКОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН	180
Долгашева Л. П. СОДЕРЖАНИЕ ИНФОРМАЦИИ О ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКАХ В КОНСОЛИДИРОВАННОМ ОТЧЕТЕ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ	184
Леушкина Е. А., Лопастейская Л. Г. УЧЕТ И АНАЛИЗ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ	186
Ахъядов Э. С.-М. СПЕЦИАЛЬНОЕ И ОБЩЕЕ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, КАК ЦЕЛЬ УГОЛОВНОГО НАКАЗАНИЯ	188
Мальцагов И. Д., Габаева Т. Р. ПРОВЕРКА СООБЩЕНИЯ О ПРЕСТУПЛЕНИИ	190
Абдулрида Д. Н. ПРОБЛЕМАТИЧНОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПОЛНОМОЧИЙ МЕЖДУ ФЕДЕРАЛЬНЫМ ПРАВИТЕЛЬСТВОМ И МЕСТНЫМИ АДМИНИСТРАЦИЯМИ В КОНСТИТУЦИИ РЕСПУБЛИКИ ИРАК ЗА 2005 ГОД	192
Пронина М. М. О ДЕНЕЖНОМ ДОВОЛЬСТВИИ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ КАК ОДНОЙ ИЗ ОСНОВНЫХ СОЦИАЛЬНЫХ ГАРАНТИЙ	195
Пашнин А. Н., Пронина М. М. О НЕКОТОРЫХ ПРАВООБЕСПЕЧИТЕЛЬНЫХ ГАРАНТИЯХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ	197
Медведь А. Н. СУБЪЕКТЫ КОРПОРАТИВНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ	199
Шведчикова Е. В. ПЕНСИОННОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ НАСЕЛЕНИЯ: ПОНЯТИЕ И РОЛЬ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	201
Цветков П. Ю., Шведчиков П. Г. ДЕФОРМАЦИЯ ПРАВОВОГО СОЗНАНИЯ КАК НЕГАТИВНОЕ ЯВЛЕНИЕ В СОВРЕМЕННОМ РОССИЙСКОМ ОБЩЕСТВЕ	203
Малахов А. О. ЗАПРОС ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ ОРГАНАМИ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ: ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНАЯ ПРАКТИКА	205
Галант П. А. НАРУШЕНИЕ ПРАВ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ДЕТЕЙ В РЕСПУБЛИКЕ ХАКАСИЯ	208

Богачев Д. В. ФОРМАЛЬНАЯ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЬ САНКЦИИ КАК ДЕФЕКТ ЮРИДИЧЕСКОЙ ТЕХНИКИ (НА ПРИМЕРЕ ОТНОСИТЕЛЬНО-ОПРЕДЕЛЕННОЙ САНКЦИИ)	210
Гуменникова Е. М. ПРОБЛЕМА АБСЕНТЕИЗМА СРЕДИ МОЛОДЫХ ИЗБИРАТЕЛЕЙ	211
Магеррамова З. Р. ПРАВОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ УЧАСТНИКОВ ОБЯЗАТЕЛЬНО СОЦИАЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ ОТ НЕСЧАСТНЫХ СЛУЧАЕВ НА ПРОИЗВОДСТВЕ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ	213
Хакиева М. М. ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ИНФОРМАЦИИ КАК ОБЪЕКТА ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ	216
Хакиева М. М. К ВОПРОСУ ОБ ОСОБЕННОСТЯХ КОМПЕНСАЦИИ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА	218
Соскова К. С. О ПРЕОДОЛЕНИИ ДИСКРИМИНАЦИИ В ТРУДОВОМ ПРАВЕ	220
Паулов П. А., Гаспарян М. М. ПЛЮСЫ И МИНУСЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В СИСТЕМЕ ПУБЛИЧНОЙ ВЛАСТИ ФЕДЕРАТИВНОГО ГОСУДАРСТВА	222
Смирнов С. В., Игнатьева С. П. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ	223
Каира Ю. А. ФОРМА ВЫРАЖЕНИЯ ПРИНЦИПОВ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ	226
Прибылов В. А. ПОНЯТИЕ СТАЖА В СОВРЕМЕННОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ О СОЦИАЛЬНОМ ОБЕСПЕЧЕНИИ	228
Кузнецова Е. А. Волкова Н. А. КОНФИСКАЦИЯ ИМУЩЕСТВА КАК УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ КАТЕГОРИЯ	230
Леонтьева И. В. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СТРАХОВАНИЯ БАНКОВСКИХ ВКЛАДОВ	232
Бабенко И. А. НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДОСТУПА К ПРАВОСУДИЮ ПОДОЗРЕВАЕМОГО И ОБВИНЯЕМОГО НА СТАДИИ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ: НА ОСНОВЕ ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ	234
Орлова В. В. ПРОБЛЕМЫ МЕХАНИЗМА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ	237
Петрук А. А. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	239
Александрова А. А., Заварина В. А. ПРАВОВАЯ КУЛЬТУРА	241
Лебедев Р. А. ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВОЙ РЕЖИМ: ПОНЯТИЕ, ХАРАКТЕРИСТИКА И ВИДЫ	243
Коняева З. Ю. НАКАЗАНИЕ ЗА НЕЛЕГАЛЬНОЕ РАСПРОСТРАНЕНИЕ ПО	244
Ивахненко В. В. КОНЦЕПЦИИ К ПОНИМАНИЮ ПРАВОВОГО ГОСУДАРСТВА	246
Бойко Н. Н. ТАМОЖЕННЫЕ ОРГАНЫ КАК СУБЪЕКТЫ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	248
Бойко Н. Н. К ВОПРОСУ ОБ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ОСНОВЕ ГОСУДАРСТВА	250
Вьюгина О. А., Уварова Н. А. ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИИ	252
Минсафина С. Н., Ярмухаметова Э. Н. ОГРАНИЧЕНИЕ СВОБОДЫ	254
Сонин З. В. НАРУШЕНИЯ В ИСПОЛЬЗОВАНИИ НЕ ЛИЦЕНЗИОННОГО ПО, ДОПУСКАЕМЫЕ КОНЕЧНЫМИ ПОЛЬЗОВАТЕЛЯМИ	256

EurasiaScience
Сборник статей XII международной
научно-практической конференции, часть II
ISBN 978-5-9500959-8-6
Компьютерная верстка С. В. Клыченков
Научно-издательский центр «Актуальность.РФ»
105005, Москва, ул. Ладожская, д. 8
http://актуальность.рф/
actualscience@mail.ru
т. 8-800-770-71-22
Подписано в печать 25.12.2017
Усл. п. л. 20. Тираж 500 экз. Заказ № 75.